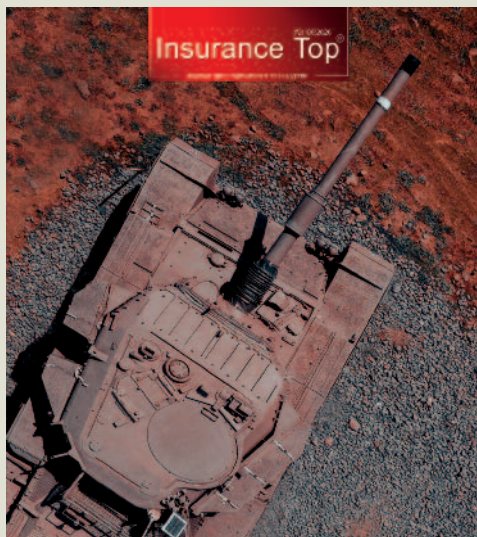


#2(106)2026  
**Insurance Top**<sup>®</sup>

журнал про страхування та іншуртех

**2026**  
1 квартал  
підсумки



## Видавець:

ТОВ "Український науково-дослідний інститут  
"Права та економічних досліджень"

Головний редактор *Олег Парасцак*  
Фінансовий директор *Наталія Лисенко*  
Відділ рейтингів *Наталія Кучер*

Голова Редколегії:  
*Філонюк О. Ф., к.н. з держуправління*

Свідоцтво про реєстрацію:  
КВ №7026 від 03.03.2003

## Адреса редакції:

Україна, 02660, м Київ,  
вул. Є.Сверстюка, 11А, офіс 508/1  
E-mail: editor@forinsurer.com  
Сайт журналу Insurance TOP: [insurancetop.com](http://insurancetop.com)  
Сайт журналу Форіншурер: [forinsurer.com](http://forinsurer.com)  
Тел.: +38 096 326 73 63

Віддруковано в друкарні "РВС-ПРИНТ". Україна, м. Київ  
Тираж: 1000 екз. Аудиторія електронної версії: 20 тис. чоловік

Даний номер підготовлений виключно в інформаційних цілях і не є пропозицією купити або продати відповідні фінансові інструменти. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в журналі, є точкою зору авторів цього номера. Думка "Insurance TOP" може не збігатися з думками авторів, викладеними в даному журналі. "Insurance TOP" не несе відповідальності за операції третіх осіб, здійснених на основі думок, оцінок і рекомендацій, викладених в даному журналі. Представлена в огляді інформація отримана з джерел, які "Insurance TOP" розглядає як надійні, однак не несе відповідальності за їх достовірність і повноту. Описи ринків і компаній не претендують на повноту. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в даному матеріалі, не можуть розглядатися в якості єдиної підстави для здійснення операцій на страховому ринку. Кожен учасник ринку повинен самостійно приймати рішення, використовуючи "Insurance TOP" лише як один із засобів, що сприяють прийняттю виважених рішень.

© Insurance TOP, 2004-2026

**Оформити передплату або придбати журнал Insurance TOP ви можете в Редакції:**

e-mail: [nata@insurancetop.com](mailto:nata@insurancetop.com)  
Тел.: +38 096 326 73 63

- 2**  **Глобальний ринок перестрахування залишається сприятливим для страховиків через зниження тарифів.** Глобальний ринок перестрахування продовжує перебувати у м'якій фазі, незважаючи на стійку прибутковість сектору та стабільні результати пролонгацій договорів перестрахування. Ринкова кон'юнктура формується поєднанням достатнього рівня капіталу та обмежених збитків
- 4**  **Прибутковість європейських перестраховиків у 2026 році знижується через низькі тарифи та обмеження ризиків.** Прибутковість перестрахування майна та від нещасних випадків, схоже, досягла свого піку. Moody's заявило, що конкуренція посилюється в усіх напрямках бізнесу, що починає скорочувати маржу сектору.
- 6**  **Перемир'я між США та Іраном посилює тиск на морське страхування воєнних ризиків.** Ормузька протока фактично закрилася ще до того, як Корпус вартових ісламської революції офіційно встановив міни. Протягом 48 годин премії за страхування воєнних ризиків зросли у 5 разів, а великі морські страховики скасували частину чинного покриття
- 8**  **Кількість кібератак з вигоками даних зросла на 45%, але середні суми викупів кіберзлочинцям зменшилися.** Загальна кількість кібератак з вимогою викупу у 2025 році зросла на 45%, попри різке зниження середнього розміру сум, які вимагали кіберзлочинці у компаній та які покривали страховики за договорами страхування кіберризиків
- 9**  **Страхування дата-центрів відкриває для страхового ринку доступ до \$10 млрд премій щорічно.** Попит на страхування будівництва дата-центрів швидко зростає і формує для страховиків та перестраховиків новий великий сегмент.
- 10**  **Глобальне фінансування InsurTech сектору в 1К 2026 зросло до \$1,63 млрд.** Глобальне фінансування InsurTech сектору у I кварталі 2026 року залишилося на високому рівні та сягнуло \$1,63 млрд. Хоча показник дещо нижчий за \$1,67 млрд у IV кварталі 2025 року, обидва квартали стали найсильнішими для ринку
- 12**  **Бізнес в Україні покращив очікування на 2026 рік, попри воєнні ризики та інфляційний тиск.** Оптимізму респондентів більшості опитаних секторів сприяли стійка ситуація в енергетиці, надходження міжнародної фінансової допомоги, поживалення споживчого попиту, поліпшення інфляційних очікувань
- 13**  **Нацбанк спростив вимоги для українських страховиків щодо перестрахування з нерезидентами.** Згідно з останніми змінами, страховиків звільнено від обов'язку подавати щомісячні розрахунки щодо дотримання нормативів платоспроможності для збереження права працювати з перестраховиками-нерезидентами
- 16**  **Від Автоцивілки до КАСКО: як автострахування буде довгостроково цінність.** За підсумками 2025 року в Україні продали близько 81 тис. нових легкових автомобілів – рекордне зростання з 2014 року. Але навіть ця цифра блідне на тлі вторинного ринку: лише у лютому 2026 року зареєстровано понад 56 600 угод купівлі-продажу б/в авто
- 18**  **Ринок ОСЦПВ в Україні у січні-квітні 2026 року зріс на 16%, виплати +100%.** Страхові компанії, що є членами МТСБУ, у січні-квітні 2026 року збільшили збір страхових платежів за внутрішніми договорами ОСЦПВ на 16% порівняно з аналогічним періодом 2025 року
- 19**  **Підсумки ринку страхування «Зелена картка» у 1 кварталі 2026 року: премії 1,2 млрд грн.** Український ринок міжнародного страхування «Зелена картка» продовжує працювати в умовах повної цифровізації договорів та поступової зміни поведінки водіїв
- 20**  **«Черга» автоматично перевірятиме наявність «Зеленої картки» для комерційного транспорту.** Під час бронювання місця в «Черзі» система автоматично перевірятиме, чи має транспортний засіб поліс «Зелена картка». Інформація про статус відобразиться в кабінеті
- 21**  **Національний банк визначив перелік значимих страхових компаній України.** Національний банк України уперше оприлюднив перелік страховиків, які отримали статус значимих на 1 січня 2026 року. До списку увійшли 13 компаній, серед яких два страховики життя
- 22**  **Страховий ринок України у 1 квартал 2026.** У I кварталі страховий ринок продовжив працювати в умовах високої волатильності, зміни структури портфелів та поступового переходу до нової моделі ризик-орієнтованого регулювання. Дані НБУ свідчать про погіршення технічного результату ризикових страховиків на фоні зростання виплат, резервів збитків та подорожчання врегулювання окремих класів страхування.
- 25**  **Підсумки страхових компаній України**  
Показники лайфових та ризикових страховиків за видами страхування за 1К 2026
- 38**  **Підсумки компаній в розрізі регіонів України**  
Показники страховиків по видам страхування у розрізі 24 регіонів України 1К 2026

INSURANCE SINCE 1994

ARX

A FAIRFAX COMPANY

# #1 по КАСКО

17 років поспіль<sup>1</sup>



INSURANCE



SINCE 1994

## ARX – 31 рік

на страховому ринку України<sup>2</sup>

Рейтинги ARX | FinAwards 2026 та "ТопФінанс-2026"

#1 "Найкращий клієнтський сервіс" (категорія страхові компанії)<sup>3</sup>

#1 "Найкращий продукт страхової компанії: КАСКО"<sup>3</sup>

#1 "Найкращий продукт страхової компанії: Автоцивілка"<sup>3</sup>

#1 "Найкращий корпоративний страховий партнер"<sup>4</sup>

Контакт-центр: 0 800 30 27 23

(безкоштовно зі стаціонарних телефонів по Україні та з мобільних операторів Vodafone, Lifecell, Kyivstar)

[arx.com.ua](https://arx.com.ua)

Ліцензія (вимога з ДРФУ № 27-0024/31759 від 24.04.2024)

<sup>1</sup> За страховими претензіями КАСКО згідно з даними Insurance TOP: КАСКО - 2009-2025 рр. <sup>2</sup> За версією "FinAwards26", засновники – фінансово видання «Ніффін» та «Інвестсвід». <sup>3</sup> СК «АРКС» - попередній переможець АТ «СК «АХА Страхування» - засновано 1994 рр. <sup>4</sup> За версією "ТопФінанс-2026", засновники – фінансово видання «Топ-100: Рейтинги найбільших».



## Глобальний ринок перестраховування залишається сприятливим для страховиків через зниження тарифів

Глобальний ринок перестраховування продовжує перебувати у м'якій фазі, незважаючи на стійку прибутковість сектору та стабільні результати пролонгації договорів перестраховування. Ринкова кон'юнктура формується поєднанням достатнього рівня капіталу, обмежених збитків і зростаючої конкуренції.

Перестраховики розпочали 2026 рік слабше очікувань, кажуть аналітики. Січневі поновлення не виправдали прогнозів ринку, однак подальші помірно позитивні фінансові результати разом зі стриманими настроями інвесторів дозволили стабілізувати сектор.

З початку року європейські перестраховики демонструють нейтральну динаміку, тоді як компанії з Бермудських островів показали зростання приблизно на 1,5%.

Попри це, сектор загалом перевершує ширші ринкові індекси як у Європі, так і у США. Така динаміка пояснюється низькою чутливістю до ринкових коливань, обмеженим рівнем боргового навантаження, сильною капіталізацією та сприятливим фоном збитків у період волатильності фондових ринків.

У Європі перестраховики випередили сектор приблизно на 3%, а у США та на Бермудських островах перевищили галузевий індекс на 8%.

Квітневі поновлення підтвердили продовження сприятливих умов для цедентів,

які сформувалися ще на початку року. У сегменті майнового катастрофічного страхування ставки знизилися в середньому на 10-16%, а в окремих випадках ці зниження накладалися на попередні коригування.

Водночас рівень цін залишається вищим порівняно з періодом до ринкового перезапуску після 2022 року, що свідчить про збереження певного запасу прибутковості перестраховиків.

Найбільший тиск на тарифи спостерігається у нижніх шарах перестрахових програм майнових ризиків, що частково зумовлено зростанням альтернативного капіталу, включаючи інструменти, пов'язані зі страховими ризиками.

Основне зниження тарифів припадає на майнове та спеціалізоване страхування, тоді як сегмент страхування від нещасних випадків залишається відносно стабільним. Сприятливий рівень збитковості, особливо у катастрофічному бізнесі, разом із достатнім капіталом продовжує підтримувати поточний тренд.

Геополітичні ризики, включаючи напруженість на Близькому Сході, поки що мають обмежений вплив на результати поновлень і переважно концентруються у спеціалізованих лініях страхування.

У перспективі аналітики Autonomous Research очікують, що двозначне зниження тарифів свідчить про поступове послаблення надприбуткової фази ринку. Водночас рівень прибутковості залишається достатнім для забезпечення високої рентабельності власного капіталу.

Топ-менеджмент компаній зберігає орієнтацію на досягнення цільових показників та подальше нарощування капіталу та резервів.

Особливу увагу ринок приділятиме поновленням у середині року, зокрема у сегменті катастрофічних ризиків у США. Попередні сигнали вказують на можливе продовження тенденції зниження тарифів, що підтримується відносно слабким сезоном ураганів у 2025 році та обмеженими збитками на території країни.

Водночас ключовим фактором, який може змінити ринкову динаміку, залишається велика катастрофічна подія. За оцінками аналітиків, суттєве підвищення ставок можливе лише у разі окремого збитку понад 110-125 мільярдів доларів або серії масштабних подій, здатних істотно скоротити доступні перестрахові місткості.



## Глобальний капітал у перестрахованні життя перевищить \$160 млрд

Спеціалізований капітал у перестрахованні життя швидко зростає протягом останнього десятиліття, як у традиційних сегментах, так і в угодах із високою часткою інвестиційних активів.

За оцінками Guy Carpenter та AM Best, ця тенденція збережеться.

У 2026 році аналітики очікують ще 10% приросту, що збільшить загальний обсяг розміщеного капіталу у світі до понад \$160 млрд.

Частину цього зростання забезпечили перестраховики, підтримані фондами прямих інвестицій, а також керуючі активами, які заходять у сектор через спеціалізовані перестрахові структури та додаткові перестрахові платформи. Для таких гравців цей ринок дає можливість нарощувати активи під управлінням і отримувати комісійний дохід через формування відповідних інвестиційних портфелів.

Капітал зовнішніх інвесторів у 2025 році сформував близько третини всієї місткості ринку. Це показує, наскільки привабливим стало перестрахованні життя для інституційного капіталу.

За оцінкою Guy Carpenter, обсяг такого капіталу зріс приблизно з \$24 млрд у 2022 році до близько \$57 млрд у 2025 році, тобто більш ніж удвічі за три роки.

Зростання капіталу в перестрахованні життя не обмежилось одним регіоном або окремим типом ринку, попри глобальні

точки напруги та фрагментований геополітичний фон. За останнє десятиліття всі регіони показали суттєве збільшення.

Guy Carpenter очікує, що ця динаміка триватиме, оскільки все більше страховиків, які передають ризики в перестраховання, прагнуть скористатися конкуренцією на глобальному перестраховому ринку.

За останній рік капітал, спрямований у перестраховання життя в Північній Америці, зріс приблизно на 18%. У Європі та Великій Британії приріст був вищим і становив 28%. Найшвидше зростала Азія, де показник збільшився на 29% у річному вимірі.

Ця динаміка пов'язана зі зростанням інтересу до передачі пенсійних ризиків у Великій Британії, угод із високою часткою інвестиційних активів у Європі, а також до передачі пенсійних ризиків і подібних угод у Японії з перестрахового боку. Очікується, що Азія й надалі випереджатиме Північну Америку, Європу та Велику Британію за темпами приросту капіталу.

Зміни охоплюють не лише традиційні ринки. Регіони, які багато перестраховиків

раніше вважали другорядними, також показали помітне зростання, із сукупним приростом близько 19% у річному вимірі. Частково це може бути пов'язано з активністю в окремих країнах, але ширший сигнал очевидний: перестраховики шукають можливості далеко за межами звичних ринків.

Страховики в юрисдикціях, що розвиваються, також стають більш професійними, оскільки місцеві ринки страхування життя активно розвиваються.

Зростання інтересу перестраховиків до таких регіонів відображає жорсткішу конкуренцію на розвинених ринках, що працює на користь компаній, які передають ризики в перестраховання.

У звіті зазначається, що перестраховики життя та ануїтетів залишаються добре капіталізованими й використовують силу своїх балансів для рішень, орієнтованих на ефективне використання капіталу та управління ризиками.

Нова хвиля капіталу та перестрахової місткості, особливо з боку зовнішніх інвесторів, включаючи перестраховиків, що належать керуючим активами, та учасників, підтриманих фондами прямих інвестицій, посилила конкуренцію, яка також прискорила розробку нових продуктів, переважно в сегментах перестраховання з високою часткою інвестиційних активів і структурованого перестраховання.

## Прибутковість європейських перестраховиків у 2026 році знижується через низькі тарифи та обмеження ризиків



Прибутковість перестраховання майна та від нещасних випадків, схоже, досягла свого піку. Рейтингове агентство Moody's заявило, що конкуренція посилюється в усіх напрямках бізнесу, що починає скорочувати маржу сектору.

У 2025 році комбінований коефіцієнт чотирьох найбільших європейських перестраховиків (Hannover Re, Munich Re, SCOR та Swiss Re) покращився через зниження кількості виплат за збитками природних катастроф.

Інвестиційний дохід також продовжував зростати, що підтримувало прибутки протягом року.

Тон змінився після поновлення договорів у січні 2026 року. Moody's заявило, що перестраховики опублікували нижчі скориговані на ризик ціни в більшості сегментів, включаючи спеціалізоване страхування, сегмент, який довгий час розглядався як основне джерело диверсифікації.

Moody's очікує, що зниження цін послабить коефіцієнти андеррайтингу приблизно на 2-4 процентні пункти у 2026 році. Перестраховання життя, як

і раніше, забезпечуватиме значну частку прибутку. У чотирьох перестраховиків маржа зі страхування життя в середньому знизилася на 4%, частково через несприятливі валютні коливання. Moody's інтерпретує це як незначне послаблення прибутків від майбутнього перестраховання життя.

Деякі портфелі страхування життя все ще перебувають під тиском. Незважаючи на це, Moody's заявило, що зміни в припущеннях щодо резервування протягом останніх двох років повинні підтримати звітні результати в наступних звітних періодах. Тож резерв є, хоча й не великий.

Перестраховики також демонструють дещо більшу зацікавленість у ризиках стихійних лих. Деякі скоротили захист від ретроцесії. Інші безпосередньо взяли на себе більший ризик.

Moody's розглядає це як ознаку

того, що сегмент все ще викликає активний інтерес.

Європейські перестраховики скорочують ризики, пов'язані з нещасними випадками в США, хоча темпи та форма цих кроків відрізняються залежно від компанії.

Коефіцієнти платоспроможності залишаються високими, незважаючи на ці зміни в портфелі. Найбільші гравці також продовжували зміцнювати баланси за рахунок збільшення резервів.

Щодо геополітики, то конфлікт на Близькому Сході буде мати обмежений прямий вплив на основних перестраховиків.

Основний сектор ризику припадає на морське страхування. Навіть там очікувані збитки мають залишатися керованими, оскільки ці групи залишаються дуже диверсифікованими.

Прибутковість майна та страхування все ще висока, кажуть аналітики, хоча тиск на тарифи перестраховання та вибіркоче позиціонування ризиків, ймовірно, уповільнять динаміку ринку, навіть попри те, що баланси перестраховиків продовжують зміцнюватися.

# VUSO

**ТОП-3\***  
В УКРАЇНІ

**5 136 МЛН**  
2025



**Досвід,** що веде вперед

vuso.ua

\*за даними НАСУ. Показники діяльності страховиків - Проект ПРИМА - <https://nasu.com.ua/indicator>

# Пролонгації договорів перестраховання у квітні демонструють подальше зниження тарифів



Квітневі пролонгації договорів перестраховання підтвердили збереження "м'якого цінового тренду" на глобальному перестраховому ринку, незважаючи на загострення геополітичної ситуації на Близькому Сході та макроекономічну невизначеність.

За оцінками провідних брокерів, включаючи Aon, Gallagher Re, Guy Carpenter та Howden Re, ринок продовжує залишатися орієнтованим на страховиків, як покупців перестрахового захисту.

Поновлення 1 квітня пройшло без структурних збоїв, із достатнім рівнем місткості та тарифів, що свідчить про збереження стійкості ринку перестраховання навіть в умовах підвищених геополітичних ризиків.

Основними факторами, що підтримали тенденцію до зниження тарифів, стали відносно низькі збитки від природних катастроф у 2025 році та на початку 2026 року, сильні баланси перестраховиків і значний обсяг доступного капіталу.

Квітневий сезон поновлення традиційно є ключовим для ринків Японії, Південної Кореї та Індії, а також охоплює частину американських цедентів. За даними Aon, близько третини договорів із клієнтами зі США пролонгуються саме у цей період, що підкреслює його глобальне значення.

У сегменті майнового катастрофічного перестраховання скориговані з урахуванням ризику тарифи знизилися до рівнів початку 2020-х років. При цьому вплив конфлікту на Близькому Сході залишився обмеженим для цього класу бізнесу та зосередився переважно у спеціалізованих лініях, таких як морські військові ризики, енергетика та політичне насильство.

Завдяки сприятливим ринковим умовам страховики активно нарощували перестрахове покриття. Глобальний попит на перестраховання під час квітневого поновлення зріс на 10%, оскільки компанії використовували можливість розширити захист на вигідніших умовах.

У деяких сегментах Азіатсько-Тихоокеанського регіону зниження ставок сягало 20%, що свідчить про значну переговорну силу покупців на ринку з надлишковою місткістю.

У сегменті страхування відповідальності ціни залишалися загалом стабільними, тоді як у майновому перестрахованні та спеціалізованих

ризиках спостерігалось суттєве зниження тарифів. Це продовжує тренд, сформований під час січневого поновлення.

Попри відсутність негайного впливу конфлікту на Сході на результати поновлень договорів, потенційні збитки залишаються значними.

За оцінками Guy Carpenter, ризики у сегменті політичного насильства можуть сягати 70-80 мільярдів доларів. У морському страхуванні потенційні втрати оцінюються у десятки мільярдів доларів, а в авіації сукупна відповідальність лише за найбільшими аеропортами регіону становить близько 35 мільярдів доларів.

Експерти наголошують, що, незважаючи на поточну стабільність, довготривалий енергетичний шок може посилити інфляційний тиск і вплинути на процентні ставки, що традиційно відображається на капіталі перестраховиків і ціноутворенні.

Перестраховий ринок залишається "м'яким" та сприятливим до страховиків. Високий рівень капіталізації, обмежені катастрофічні збитки та конкуренція між перестраховиками продовжують підтримувати сприятливі умови для цедентів, навіть попри збереження значних геополітичних ризиків у глобальному середовищі.

# Перемир'я між США та Іраном посилює тиск на морське страхування воєнних ризиків

Крихке перемир'я між США та Іраном опинилося під новим тиском після того, як американські сили завдали нових ударів на півдні Ірану. Атаки відбулися у День пам'яті, коли президент Дональд Трамп брав участь у церемонії на Арлінгтонському національному кладовищі на честь 13 військовослужбовців, загиблих під час операції *Epic Fury*.

Центральне командування США заявило, що удари мали оборонний характер. Американські сили атакували ракетні пускові майданчики та іранські катери, які, за твердженням США, намагалися встановити міни.

Операція відбулася поблизу Бандар-Аббаса, головної військово-морської бази Ірану та одного з центральних пунктів протистояння навколо Ормузької протоки. Через цей маршрут зазвичай проходить близько 20% світових морських поставок нафти.

Для морських страховиків формування має ключове значення.

Перемир'я, яке допускає удари в межах самооборони, залишає андеррайтерів у ситуації, де вони оцінюють активний операційний ризик, а не післяконфліктне відновлення.

Ця проблема формує ринок із початку конфлікту 28 лютого. Тоді сили США та Ізраїлю здійснили координовані удари по Ірану, включно з атаками на ядерну та ракетну інфраструктуру, а також убивством верховного лідера Алі Хаменеї.

Ормузька протока фактично закрилася ще до того, як Корпус вартових ісламської революції офіційно встановив міни. Протягом 48 годин премії за страхування воєнних ризиків зросли у 5 разів, великі морські страховики скасували частину чинного покриття, а Joint War Committee Lloyd's Market Association повторно визначив Перську затоку як зону конфлікту.

Трафік танкерів скоротився більш ніж на 80% ще до того, як Іран формально оголосив фізичну блокаду. Ринок відреагував раніше, ніж блокада повністю матеріалізувалася.

Страховики зазначали, що реакцію ринку часто неправильно трактували. Через три тижні після початку війни Lloyd's Market Association заперечила твердження, що судна уникають Ормузу через зникнення або недоступність страхування.

LMA заявила, що це неточно. Опитування провідних учасників ринку Lloyd's показало, що 88% із них і надалі були готові андеррайтити міжнародні

воєнні ризики корпусу суден, а понад 90% продовжували пропонувати покриття вантажів.

На початку березня премії за транзит через Ормузьку протоку зросли до 1,5-3% вартості корпусу судна. Для суден, пов'язаних із США, Великою Британією та Ізраїлем, ставки були ближчими до 5%.

Для надвеликого нафтового танкера вартістю близько \$138 млн це означає орієнтовні премії за рейс у розмірі \$10-14 млн. До війни аналогічні витрати вимірювалися сотнями тисяч доларів.

Глобальний керівник морського страхування Intact Insurance Келвін Грей зазначив, що протока може бути офіційно відкритою, але нормальність не повернулася. Удари поблизу Бандар-Аббаса підтверджують цю оцінку.

Позиція LMA залишається такою: судна уникають маршруту не через відсутність страхування, а через високі ризики для безпеки екіпажів і самих суден.

Такі ризики безпеки змінюються разом із подіями на воді. Удари США по іранських катерах, які нібито встановлювали міни, є саме тим типом інцидентів, що утримує ціни на морські ризики на підвищеному рівні.

Андеррайтери також стикаються з другим ускладненням через платформу Hormuz Safe, яку просуває Тегеран. Це державна цифрова система страхування, яка приймає платежі в криптовалюти для суден, що проходять транзитом відповідно до правил новоствореного іранського Управління протоки Перської затоки.

Покриття через санкційну державну структуру створює проблеми для брокерів, страховиків та страхувальників. Питання стосуються чинності полісів, санкційного комплаєнсу, можливості примусового виконання зобов'язань і того, чи можна буде сплатити страхові вимоги без створення юридичних ризиків.

Уряд США також запустив власний механізм підтримки страхування воєнних ризиків для суден, що відповідають вимогам програми. Однак програма поки не залучила учасників, частково через те, що її умови не відповідають фактичній стра-

ховій проблемі ринку.

Нові удари відбулися у делікатний дипломатичний момент. Переговори за посередництва Пакистану зупинилися у квітні, але американські посадовці нещодавно вказували на рух до проміжної рамкової домовленості.

Трамп також змінив позицію щодо іранського збагаченого урану. Він заявив, що матеріал може бути переданий США для знищення, знищений на місці або в іншій прийнятній локації під наглядом Комісії з атомної енергії чи еквівалентного органу.

Це відрізняється від попередньої вимоги Трампа, щоб усі ядерні матеріали були передані під контроль США. Раніше він заявляв, що США отримають увесь ядерний пил і що жодні кошти не будуть передані.

Для страхових ринків дипломатичний зсув поки не змінює оцінку ризику. Доки мінні загрози, військові удари, санкційна експозиція та безпека транзиту не стабілізуються, покриття в Ормузі залишатиметься оціненим як керована невизначеність, а не як мирний ризик.

Міністерство економіки Ірану розробило модель Hormuz Safe, яка має регулювати транзит суден через Ормузьку протоку через видачу полісів морського страхування та сертифікатів фінансової відповідальності.

За задумом Тегерана, така система може стати не лише страховим інструментом, а й механізмом фактичного контролю над проходженням суден одним із найважливіших морських коридорів світу.

За повідомленнями державних іранських медіа, Hormuz Safe має забезпечувати цифрове страхування для судноплавних компаній та власників вантажів. Платформа використовує криптографічну верифікацію, а розрахунки планують здійснювати в біткоїнах.

На сайті платформи зазначається, що Hormuz Safe надає іранським судноплавним компаніям і власникам вантажів швидке, перевірене цифрове страхування, яке оплачується через біткоїн та здійснюється зі швидкістю блокчейну.

Запуск страхового механізму Hormuz Safe відбувається на тлі жорсткішого контролю з боку Ірану над проходженням суден через протоку. Військово-морські сили Корпусу вартових ісламської революції оголосили, що всі судна, які планують пройти через Ормузьку протоку, мають подати офіційну декларацію до новоствореного Управління протоки Перської затоки.

Суднам, які не виконують цю вимогу, можуть відмовити у проходженні.

# Напруженість навколо Ормузької протоки посилює ризики для судноплавства та страхового ринку



Постійний представник США при Організації Об'єднаних Націй Майкл Волц заявив про наявність міжнародних правопорушень з боку Ірану у зв'язку з мінуванням міжнародних вод. За його словами, такі дії створюють пряму загрозу безпеці судноплавства, а також ускладнюють роботу глобальних логістичних ланцюгів.

Американська сторона наголосила, що військово-морські сили США вже здійснюють заходи з розмінування для відновлення безпечної навігації, однак цього недостатньо.

Вашингтон закликає до формування міжнародної коаліції із залученням не лише військових ресурсів, але й представників судноплавної галузі та страхового сектору.

Як приклад ефективної координації було наведено Combined Task Force 151, створену для боротьби з піратством у районі Сомалі та Аденської затоки.

Окрему увагу США звернули на блокування резолюції щодо забезпечення свободи навігації в Ормузькій протоці з боку Росії та Китаю. На думку американської сторони, це ускладнює міжнародні зусилля зі стабілізації ситуації, яка вже має негативні економічні наслідки для країн Азії та Африки.

Водночас постійний представник Росії при ООН Василь Небензя пов'язав загострення ситуації з військовими діями США та Ізраїлю проти Ірану, наголосивши на необхідності припинення вогню та переходу до дипломатичного врегулювання. Подібну позицію висловив і представник Китаю Фу Цун, який застеріг від подальшої ескалації та закликав до переговорного процесу.

Вартість страхування суден, що проходять через Ормузьку протоку, зросла у

12 разів, попри обіцянку президента США Дональда Трампа забезпечити безперешкодне постачання енергоресурсів із близькосхідного регіону.

Тариф на страхування суден, що працюють у зонах підвищеного ризику, до яких належить не лише сама протока, а й прилеглі води, тепер становить 3% від вартості судна. До початку військової операції США та Ізраїлю проти Ірану цей показник був на рівні 0,25%.

Трамп доручив Корпорації США з фінансування світового розвитку (DFC) розпочати надання на вигідних умовах страхування та гарантій «для всіх торговельних морських перевезень через Перську затоку, особливо тих, що стосуються енергоресурсів».

Міжнародна фінансова корпорація розвитку США (DFC) разом із Міністерством фінансів США запускає програму перестрахування для суден, що працюють у регіоні Перської затоки. Орієнтовний обсяг страхового покриття – \$40 млрд.

Ініціатива має відновити стабільні морські перевезення після різкого скорочення страхового покриття для суден у зоні конфлікту. Як пояснили у DFC, програма покликана повернути довіру до морської торгівлі, підтримати міжнародні ланцюги постачання та бізнес, який працює на Близькому Сході.

Страховики намагаються з'ясувати,

як саме працюватиме цей механізм і чи допоможе він знизити ціни. Кілька страхових брокерів вважають, що заява Трампа стала для них несподіванкою.

Раніше Корпус вартових ісламської революції заявив про закриття Ормузької протоки та готовність застосовувати силу щодо суден, які намагатимуться пройти цим маршрутом. За інформацією Axios, у регіоні також зафіксовано встановлення морських мін, що додатково підвищує рівень ризику для перевізників.

Блокування Ормузької протоки, через яку проходить значна частина світових поставок нафти, вже спричинило зростання цін на енергоносії та підвищення вартості морського страхування. Для страхового ринку це означає подальше зростання премій за покриття воєнних ризиків, звуження доступності перестрахування та підвищення вимог до управління ризиками в морських перевезеннях.

Ситуація підтверджує, що геополітичні конфлікти безпосередньо впливають на страхові механізми, формуючи нові виклики для глобального ринку морського страхування та міжнародної торгівлі.

В Ормузькій протоці та прилеглих водах було атаковано щонайменше 10 танкерів. Деякі судна повідомляли про отримання радіопереджув із вимогою не наближатися до протоки.

Андеррайтери морського страхування швидко зреагували після ударів США та Ізраїлю по іранських цілях 28 лютого та подальшої відповіді Тегерана ракетами і безпілотниками щодо покриття воєнних ризиків.

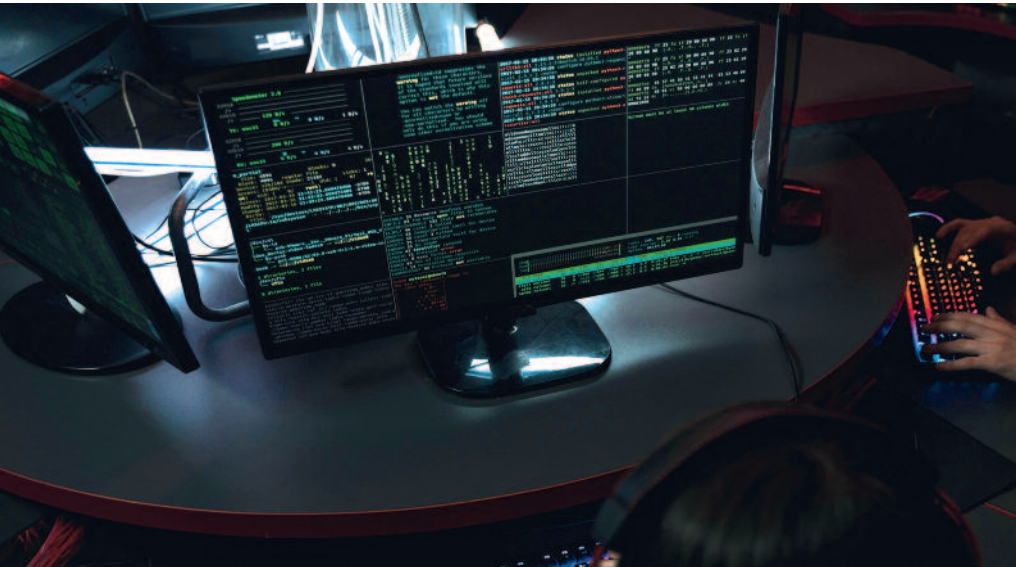
За даними Marsh, короткострокове підвищення тарифів для транзиту через Перську затоку може становити від 25% до 50%, за умови відсутності прямих атак на торговельні судна.

Частина андеррайтерів активувала стандартні 7-миденні положення про скасування покриття воєнних ризиків, щоб припинити дію річних полісів страхування корпусу судна від воєнних ризиків.

Морські страховики скасували покриття воєнних ризиків для суден, що працюють у Перській затоці, на тлі розширення конфлікту з Іраном і різкого скорочення судноплавної активності. Танкерний флот пошкоджений або простоює.

Рух через Ормузьку протоку між Іраном та Оманом, якою транспортується близько п'ятої частини світового споживання нафти та значні обсяги ЗІП, майже зупинився після ударів по кількох суднах на тлі іранської відповіді на дії США та Ізраїлю.

# Кількість кібератак з витокami даних зросла на 45%, але середні суми викупів кіберзлочинцям зменшилися



Загальна кількість кібератак з вимогою викупу у 2025 році зросла на 45%, попри різке зниження середнього розміру сум, які вимагали кіберзлочинці у компаній та які покривали страховики за договорами страхування кіберризиків.

Згідно зі звітом Cowbell про страхові вимоги за 2026 рік, середні платежі викупу зменшилися приблизно на 44% у період з 2022 до 2025 року. Компанія пов'язує це зі сильнішими стратегіями переговорів, кращим врегулюванням страхових випадків і вищою готовністю застрахованих компаній до кіберінцидентів. Зниження, ймовірно, пояснюється кількома факторами, пише Weinsure, серед яких одним із найважливіших є готовність страхувальників. Дедалі більше організацій мають плани реагування на інциденти та сильніші резервні копії, що допомагає відновлювати операційну діяльність без потреби отримувати ключ дешифрування.

За даними QBE, кількість кібератак продовжить різко зростати. Очікується, що кількість жертв, публічно названих на сайтах витоків даних, збільшиться з 5 тис. у 2024 році до понад 7 тис. до кінця 2026 року. Це означає п'ятикратне зростання порівняно з 2020 роком, коли на таких сайтах було вказано лише 1 412 жертв.

QBE зазначається, що зловмисники використовують слабкі місця, пов'язані з переходом до хмарних сервісів і застосуванням штучного інтелекту, щоб отримувати доступ до конфіденційних даних і порушувати роботу компаній.

Державні та адміністративні органи стали найбільш атакованим сектором у світі в період із серпня 2023 року до серпня 2025 року. На них припало 19% усіх інцидентів. Далі йдуть інформаційні технології та телекомунікації з часткою 18%. Виробництво,

логістика і транспорт разом становили 13%.

Ransomware-атаки призводять не лише до прямих фінансових втрат. Якщо починаються переговори, команди реагування спершу аналізують скомпрометовані дані. Якщо зловмисники не отримали доступу до чутливої або персональної інформації, аргументи на користь сплати викупу слабшають.

Команди реагування дедалі частіше діють зважено, а не емоційно. Вони аналізують дані, оцінюють можливості відновлення та порівнюють витрати і вигоди від сплати або відмови від викупу.

Витоки даних становили 33,5% усіх зареєстрованих Cowbell страхових вимог за останні 18 місяців. Кіберзлочинність становила 31,8%, а події, пов'язані з вимаганням, 18,3%. Звіт показує, що витоків даних та інші кібератаки на основі вимагання змінюються від моделей, які базувалися лише на шифруванні, до схем викрадення даних без шифрування та подвійного вимагання.

Під час атак лише на дані хакери не шифрують системи, вони викрадають інформацію та погрожують її оприлюднити. Це знижує поріг входу для зловмисників, оскільки їм не потрібні складні інструменти шифрування. Такий підхід швидший, дешевший і достатньо ефективний для тиску на жертву.

Страховики зазначають, що менш масштабні та менш технічно розвинені групи кіберзлочинців стають активнішими. Деякі з них не мають ресурсів для купівлі або розробки інструментів шифрування, але все

одно намагаються вимагати гроші в застрахованих компаній, погрожуючи розкриттям даних.

Подвійне вимагання залишається серйозною проблемою. У таких випадках зловмисники вимагають оплату і за відновлення доступу, і за нерозголошення конфіденційної інформації. Деякі групи потім не виконують своїх обіцянок і можуть не надати повне дешифрування або вимагати додаткові кошти після отримання першого платежу.

Раніше переговори з кібергрупами більше нагадували модель, де зловмисники були зацікавлені у збереженні певної «репутації». Якщо вони не виконували обіцяне після отримання викупу, це могло знизити ймовірність майбутніх платежів. Менші групи не завжди дотримуються такої логіки, тому зростає кількість порушених обіцянок і повторних вимог.

Дані Cowbell щодо страхових вимог показують, що понад дві третини випадків з ідентифікованими зловмисниками були пов'язані лише із сімома групами.

На кіберхакерів Akira припало 38,8% таких випадків, а на Qilin 14,2%. Разом ці дві групи становили понад половину випадків, у яких було встановлено загрозливе ПЗ.

За оцінками аналітиків Weinsure, ці дані свідчать про перехід кіберринку до більш фрагментованого середовища загроз. Великі ransomware-групи залишаються важливими, але менші афіліати та відокремлені групи змінюють ризики переговорів і планування відновлення.

Cowbell також визначила професійні послуги, будівництво, виробництво, охорону здоров'я та оптову торгівлю як галузі з підвищеною експозицією до кіберризиків. Ці сектори сильно залежать від систем і конфіденційної інформації, тому плани реагування, резервні копії та готовність до врегулювання страхових вимог стають для них особливо важливими.

Зловмисники частіше використовуватимуть штучний інтелект для автоматизації атак. Страховики також прогнозують більше випадків вимагання через дані та подальше зростання активності менших груп кіберзлочинців.

Тиск правоохоронних органів порушив роботу частини великих ransomware-груп, але це призвело до появи відокремлених груп і афіліатів. Деякі зловмисники тепер здають інструменти шифрування в оренду, перетворюючи витоків даних на комерційну сервісну модель.

Чим більше викупів надходить у цю систему, тим більшою вона стає. Зменшення платежів викупу вигідне страхувальникам, страховикам і ширшому ринку. Кращі можливості відновлення, сильніша підготовка та жорсткіші переговори можуть допомогти бізнесу відновлювати роботу без фінансування кіберзлочинців.

## Страхування дата-центрів відкриває для страхового ринку доступ до \$10 млрд премій щорічно



Попит на страхування будівництва дата-центрів швидко зростає і формує для страховиків та перестраховиків новий великий сегмент. За оцінкою S&P Global Ratings, обсяг премій покриття, пов'язаного з будівництвом дата-центрів, може досягти \$10 млрд у 2026 році. Для порівняння, глобальний ринок авіаційного страхування генерує близько \$5 млрд премій на рік.

Головним драйвером виступає штучний інтелект. Розширення використання AI різко підвищило потребу в більших і складніших дата-центрах, здатних обробляти значні обсяги даних і підтримувати енергоємні обчислення. S&P очікує, що щорічні інвестиції у такі об'єкти до 2030 року перевищать \$300 млрд.

Аналітики S&P зазначають, що зростання попиту на великі спеціалізовані кампуси з високим енергоспоживанням відкриває для глобального страхового та перестрахового сектору помітний напрям зростання. Ринок вже перевищує за масштабом покриття окремі спеціалізовані лінії страхування, що традиційно вважалися великими.

Масштаб існуючої інфраструктури також значний. Близько 11 000 дата-центрів, які працюють у світі, мають понад \$2 трлн страхової вартості. І ця база лише зростатиме, вважають аналітики.

Змінюється і розмір окремих про-

єктів. Великі кампуси стають дорожчими, технічно складнішими та більш залежними від енергетичної інфраструктури.

За оцінкою S&P, окремі майбутні об'єкти можуть мати страхову вартість до \$30 млрд. Сьогодні найбільші інфраструктурні проекти зазвичай потребують покриття до \$10 млрд.

Такий рівень експозиції не може взяти на себе один страховик. Тому ринок дедалі частіше використовує спільне розміщення ризиків, залучаючи кількох страховиків і перестраховиків. Для великих дата-центрів це стає не просто бажаною практикою, а фактично необхідною умовою покриття. Ризиковий профіль таких об'єктів також складніший, ніж у традиційної нерухомості або промислової інфраструктури.

Дата-центри мають високу концентрацію вартості, залежать від безперебійного електропостачання, систем охо-

дження, телекомунікаційної інфраструктури та кіберстійкості. Окремий збій може швидко перерости у значні збитки.

Особливо складним залишається страхування перерви в діяльності. Гіперскейл-кампуси глибоко пов'язані з іншими об'єктами, хмарними платформами, корпоративними клієнтами та сервісними ланцюгами. Через це оцінити потенційний фінансовий ефект просто стає важче, а моделювання збитків потребує більшої деталізації.

Частина ризиків поки що залишається лише частково застрахованою. Власники та інвестори в такі проекти змушені покладатися на самострахування або альтернативний капітал, щоб закрити прогалини в покритті.

Водночас комерційні страховики вже починають збільшувати ліміти страхового покриття дата-центрів. У деяких випадках місткість покриття сягає кількох мільярдів доларів, хоча для найбільших проектів цього все одно недостатньо без участі перестрахового ринку.

Дата-центри швидко перетворюються на окрему стратегічну лінію для страхового ринку. Це вже не допоміжна інфраструктура технологічного сектору, а клас активів із власною логікою андеррайтингу, капіталу та перестраховування.



## Глобальне фінансування InsurTech сектору в 1К 2026 зросло до \$1,63 млрд

Глобальне фінансування InsurTech сектору у I кварталі 2026 року залишилося на високому рівні та сягнуло \$1,63 млрд. Хоча показник дещо нижчий за \$1,67 млрд у IV кварталі 2025 року, обидва квартали стали найсильнішими для ринку з III кварталу 2022 року, що свідчить про стійке повернення капіталу в сектор, йдеться у звіті Global InsurTech Report від Gallagher Re.

Gallagher Re зазначає, що AI-орієнтовані InsurTech-компанії продовжують домінувати на ринку залучення інвестицій. У I кварталі 2026 року вони отримали 95,2% усього фінансування - рекордний показник для сегмента AI.

AI-стартапи залучили \$1,55 млрд у межах 68 угод, а середній розмір угоди становив \$25,79 млн, перевищивши середній показник по ринку InsurTech. Усі 10 найбільших угод кварталу за обсягом фінансування припали саме на AI-компанії.

Серед ключових тенденцій I кварталу Gallagher Re виділяє різке зростання раннього фінансування. Фінансування на ранніх етапах зросло на 36,1% до \$548,5 млн, що стало найвищим рівнем із III кварталу 2022 року.

Середній розмір угод та ранніх стадій зріс на 278,8% рік до року та досяг \$14 млн.

Фінансування лайфхових та медичних іншуртехів майже подвоїлося порівняно з попереднім кварталом до \$718,99 млн, переважно завдяки великим угодам.

Водночас фінансування стартапів у сфері страхування майна скоротилося на 31% до \$907,14 млн, хоча середній розмір угоди залишився стабільним на рівні \$20,2 млн.

Глобальний керівник InsurTech у Gallagher Re Ендрю Джонстон зазначив, що IV квартал 2025 року та I квартал 2026 року стали найсильнішими для глобального InsurTech-фінансування з III кварталу 2022 року, зламавши трирічний тренд квартальних інвестицій на рівні близько \$1 млрд.

“Це є додатковим підтвердженням повернення капіталу в сектор. Водночас 95,2% фінансування у I кварталі 2026 року отримали AI-компанії, що підкрес-

лює відданість галузі цій трансформаційній технології”, зазначив Ендрю Джонстон, Глобальний керівник InsurTech у Gallagher Re.

У звіті також наголошується на дедалі тіснішому злитті AI та InsurTech. Майже всі нові компанії та рішення на ринку позиціонують себе як AI-powered. З 2012 року InsurTech-компанії, які працюють у сфері цифрових та кіберризиків, залучили \$5,77 млрд у межах 263 угод.

Лише у I кварталі 2026 року InsurTech-компанії, пов’язані зі страхуванням AI-відповідальності та кіберстрахуванням, залучили \$444,84 млн.

AI та InsurTech сьогодні майже стали синонімами. Галузь повинна використовувати можливості AI, одночасно вирішуючи ризики, які він створює. Майбутнє страхування AI-відповідальності вже настало, і саме страхова індустрія має очолити цей напрям.

Gallagher Re зазначає, що 2026 рік став фінальним у трирічній серії AI-сфокусованих InsurTech-досліджень компанії. Якщо у 2024-2025 роках звіти були зосереджені на впливі AI на страховий ланцюг створення вартості та основні бізнес-лінії, то цьогорічна серія присвячена майбутнім можливостям і ризикам AI.

Страхування AI-відповідальності покликане захищати бізнес від фінансо-

вих втрат, спричинених AI-системами, особливо у високоризикових секторах, таких як охорона здоров'я, фінанси та автономний транспорт.

Із прискоренням впровадження AI попит на спеціалізоване покриття очікувано зростатиме.

Компанії, які використовують AI, стикаються з новими типами ризиків, включно з алгоритмічною упередженістю, проблемами якості даних та відповідальністю за рішення, ухвалені AI-системами. Це стимулює розробку нових страхових продуктів, endorsements та exclusions для AI-ризиків.

Глобальний заступник керівника InsurTech у Gallagher Re Фредді Скарратт заявив, що швидкість розвитку AI є надзвичайною, але разом із можливостями зростають і ризики. «Тихий ризик AI стає дедалі гучнішим, ігнорувати його вже неможливо», зазначив він.

Ринок страхування відповідальності третіх сторін за AI - це вже не вузько-спеціалізований сегмент, а швидкозростаюча необхідність, яка може повторити вибухове зростання, яке ми спостерігали на ринку кіберперестраховування.

Gallagher Re підкреслює, що страховій та перестраховій галузі необхідно адаптуватися до нових викликів і можливостей, які створює AI. Зокрема, йдеться про необхідність розвитку стратегій управління даними, постійного тестування та моніторингу AI-інструментів, а також створення спеціалізованих страхових продуктів для нових типів ризиків.

### **Американські іншуртех-компанії ще більше зміцнили позиції на глобальному InsurTech ринку**

Частка США у світовій кількості угод в InsurTech зросла на 5,16 процентного пункта, що стало найбільшим приростом серед усіх країн.

У 2024 році на США припадало 50,58% глобальних InsurTech-угод, а у 2025 році цей показник зріс до 55,74%. Це означає, що вже третій рік поспіль більшість угод у сфері страхових технологій укладається саме в Сполучених Штатах. Жоден інший ринок не наблизився до такого рівня концентрації активності.

Ще помітнішою стала концентрація всередині самих США. Частка Кремнієвої долини у глобальній кількості

сті InsurTech-угод зросла з 8,72% у 2024 році до 16,12% у 2025 році.

Це свідчить про повернення інвесторів до найбільш зрілих технологічних екосистем, де поєднуються венчурний капітал, доступ до талантів, великі корпоративні партнери та швидке впровадження штучного інтелекту.

Це перше річне зростання з 2021 року, що може свідчити про часткове відновлення довіри інвесторів до сектору після періоду корекції оцінок і скорочення венчурної активності.

В інших країнах динаміка була значно стриманішою. Окрім США, лише Бермуди показали зростання частки угод більш ніж на один процентний пункт. Найбільше скорочення зафіксовано в Індії, де частка угод зменшилася на 1,99 процентного пункта, з 5,81% до 3,83%.

### **На європейських ринках відбулося зниження активності**

- Частка Франції скоротилася на 1,42 процентного пункта до 4,10%.

- Канада та Німеччина втратили по 1,01 процентного пункта і знизилися до 2,19% кожна.

- Швейцарія скоротила частку на 0,92 процентного пункта до 0,82%

- Нідерланди - на 0,91 процентного пункта до 0,55%.

Основним магнітом для капіталу залишалися страхові технологічні компанії, орієнтовані на штучний інтелект. У четвертому кварталі 2025 року вони залучили 77,9% усього фінансування InsurTech. Такі компанії отримали \$1,31 млрд у межах 66 угод, а середній розмір інвестиції становив \$22,14 млн, що трохи вище за середній показник кварталу.

Компанії, що використовують штучний інтелект у страхуванні, залучили \$3,35 млрд у межах 227 угод. Це становить 66% усього фінансування InsurTech та 62% загальної кількості угод.

Інвестори протягом року стабільно спрямовували більші чеки саме в цей сегмент, що підтверджує зміну пріоритетів ринку на користь автоматизації, аналітики даних, андеррайтингу, врегулювання збитків і боротьби з шахрайством на базі штучного інтелекту.

Окремо треба виділити сегмент страхових технологій у страхуванні життя, страхуванні від нещасних випадків і медичному страхуванні. З 2012 року компанії цього напряму залучили \$25,15

млрд у межах 1 272 угод. Це становить 32,6% усіх InsurTech-транзакцій за цей період.

Серед найактивніших інвесторів у страхові технології з 2012 року лідирує Y Combinator із 105 угодами. Далі йдуть Plug and Play Ventures із 86 угодами та Anthemis із 64 угодами.

Це свідчить, що в секторі зберігається активність вузького кола інвесторів, які системно працюють із ранніми та зростаючими страховими технологічними компаніями.

У 2025 році також зросла активність самих страховиків і перестраховиків у венчурних інвестиціях. Вони здійснили 162 технологічні інвестиції, що стало найвищим річним показником за весь період спостережень.

Традиційні гравці ринку дедалі активніше використовують венчурні інвестиції як інструмент доступу до нових технологій, моделей андеррайтингу, цифрової дистрибуції та автоматизації операцій.

Водночас наприкінці року темпи корпоративної інвестиційної активності знизилися. У четвертому кварталі 2025 року страховики та перестраховики здійснили 35 інвестицій проти 51 угоди у третьому кварталі. На американській компанії припало 16 угод. Кілька транзакцій також зафіксували в Японії, Великій Британії та Франції.

Найактивнішим корпоративним інвестором у четвертому кварталі стала Mitsui Sumitomo Insurance, яка через свої венчурні підрозділи відкрила 9 інвестицій. Паралельно з інвестиціями страховики активніше укладали стратегічні партнерства з технологічними компаніями.

Серед таких партнерств наприкінці року були угоди Certificial із Zurich North America, CyberCube з MS Amlin, Salesforce із Singlife та ZestyAI з TruStage. Це демонструє, що ринок рухається не лише через пряме інвестування, а й через інтеграцію технологічних рішень у наявні страхові бізнес-моделі.

Для страхового ринку підсумки 2025 року показують, що InsurTech знову приваблює капітал, але інвестори стали вибірковішими. Основні гроші йдуть у компанії, які пропонують практичне застосування штучного інтелекту, можуть масштабуватися на великих ринках і мають потенціал партнерства з традиційними страховиками.



## Бізнес в Україні покращив очікування на 2026 рік, попри воєнні ризики та інфляційний тиск

Бізнес у травні втретє поспіль надав позитивні оцінки результатів власної економічної діяльності, поліпшивши їх як у місячному, так і в річному вимірі. Оптимізму респондентів більшості опитаних секторів сприяли стійка ситуація в енергетиці, надходження міжнародної фінансової допомоги, поживавлення споживчого попиту, поліпшення інфляційних очікувань, а також сезонний фактор.

Про це свідчить індекс очікувань ділової активності (ІОДА), який Національний банк розраховує щомісяця, за винятком вимушеної перерви в березні - травні 2022 року. У травні 2026 року ІОДА становив 52.1 порівняно з 51.7 у квітні 2026 року (у травні 2025 року - 50.8).

Підприємства будівництва втретє поспіль мали найвищі серед усіх секторів оцінки результатів своєї діяльності, зважаючи на бюджетне фінансування на будівництво доріг, відновлення пошкодженої інфраструктури, високий внутрішній попит, а також сезонний чинник: секторальний індекс у травні становив 55.3 порівняно з 55.6 у квітні та 51.5 у травні 2025 року.

Респонденти й надалі очікували на збільшення обсягів будівництва та нових замовлень, хоча й дещо повільнішими темпами. Збереглися високі очікування щодо обсягів закупівлі сировини та матеріалів. Через пом'якшення оцінок щодо вартості послуг підприємців будівельники були налаштовані на нижчі темпи зростання обсягів закупівлі їхніх послуг.

Підприємства промисловості поліпшили позитивні оцінки результатів своєї поточної діяльності завдяки жвавому споживчому попиту і стійкій ситуації в енергетиці: секторальний індекс у травні зріс до 52.4 з 51.5 у квітні (у травні 2025 року - 51.1).

Промисловці посилили очікування щодо зростання обсягів виготовленої продукції та нових замовлень на продукцію, у тому числі експортних. Водночас пом'якшилися очікування щодо зменшення обсягів незавершеного виробництва та залишків готової продукції.

Підприємства сфери послуг також втретє поспіль надали позитивні оцінки поточної ділової активності завдяки поліпшенню ситуації в енергосистемі й поживавленню попиту: секторальний індекс у травні зріс до 53.1 з 52.0 у квітні та був вищим за показник травня 2025 року (50.9).

Респонденти були налаштовані на подальше збільшення обсягів наданих послуг, нових замовлень на послуги, а також послуг у процесі виконання.

Підприємства торгівлі єдині серед

опитаних секторів стримано оцінили результати своєї ділової активності, зважаючи на здорожчання пального, курсові коливання і, як наслідок, збільшення витрат бізнесу: секторальний індекс у травні становив 49.6 порівняно з 50.8 у квітні (у травні 2025 року - 50.3).

Торговельні компанії зберегли позитивні, хоча й дещо нижчі, очікування щодо обсягу товарообороту. Водночас, на відміну від попереднього місяця, очікувалося зменшення обсягу закупівлі товарів для продажу та збільшення запасів /залишків товарів для продажу. Пом'якшилися оцінки щодо зниження торговельної маржі.

Респонденти всіх секторів очікували на повільніше здорожчання як закупівельних цін, цін на сировину та матеріали, так і цін / тарифів на власну продукцію / послуги, а також товарів, закуплених для продажу.

Ситуація на ринку праці залишається нестійкою. Респонденти будівництва та торгівлі зберегли очікування щодо збільшення загальної чисельності працівників, натомість підприємства сфери послуг та особливо промисловості були налаштовані на подальше скорочення персоналу.

Щомісячне опитування підприємств проводилося з 04 до 21 травня 2026 року. У ньому взяли участь 587 підприємств. Серед опитаних підприємств 44.3% - компанії промисловості, 26.1% - сфери послуг, 23.9% - торгівлі, 5.8% - будівництва; 32% респондентів - великі підприємства, 27.9% - середні, 40% - малі.

## Нацбанк спростив вимоги для українських страховиків щодо перестраховування з нерезидентами



Національний банк України продовжує пом'якшувати регуляторне навантаження на страховий ринок, адаптуючи правила до воєнних та економічних умов. Згідно з останніми змінами, страховиків звільнено від обов'язку подавати щомісячні розрахунки щодо дотримання нормативів платоспроможності для збереження права працювати з перестраховиками-нерезидентами.

Це рішення закріплено постановою правління НБУ від 23 квітня 2026 року №43, яка вносить зміни до раніше ухваленої постанови №18 від 24 лютого 2022 року. Оновлені правила набрали чинності 25 квітня 2026 року.

Раніше вимога щодо регулярного (щомісячного) підтвердження платоспроможності була частиною контролю за страховиками, які здійснюють операції з міжнародного перестраховування.

Такий підхід мав забезпечити фінансову стійкість компаній і мінімізувати ризики виведення капіталу за кордон через перестрахові операції. Однак на практиці ця норма створювала значне адміністративне навантаження, особливо в умовах воєнного стану та обмежених ресурсів у компаній.

Скасування цієї вимоги означає перехід до більш гнучкої моделі нагляду, де ключову роль відіграватимуть регулярна регуляторна звітність та ризик-орієнтований підхід з боку НБУ.

Фактично регулятор зберігає контроль за платоспроможністю страховиків, але прибирає дублювання звітності, що не створює доданої цінності для нагляду.

Рішення також спрямоване на підтримку доступу українських страховиків до міжнародного перестрахового ринку. Це критично важливо в умовах зростання великих і катастрофічних ризиків, зокрема пов'язаних із війною, інфраструктурними пошкодженнями та нестабільністю в економіці. Можливість працювати з іноземними перестраховиками дозволяє українським компаніям ефективніше роз-

поділяти ризики та зберігати фінансову стійкість.

Експерти ринку зазначають, що спрощення процедур також позитивно вплине на швидкість укладання перестрахових договорів і зменшить операційні витрати страховиків. Це, у свою чергу, може частково відобразитися на вартості страхових продуктів для клієнтів, особливо у сегментах із високою залежністю від перестраховування.

Водночас НБУ не відмовляється від контролю за фінансовим станом компаній. Страховики й надалі зобов'язані дотримуватися нормативів платоспроможності, формувати технічні резерви та подавати повну звітність у встановлені строки. Регулятор зберігає право оперативно реагувати у разі погіршення фінансового стану компанії або виявлення ризиків.

Загалом ці зміни є частиною ширшої політики Національного банку щодо балансування між жорстким наглядом і підтримкою ринку. Регулятор поступово переходить від формального контролю до більш гнучкого та ризик-орієнтованого підходу, що відповідає європейським практикам і потребам ринку в умовах підвищеної невизначеності.

## НБУ та страховики виступають за повну імплементацію європейської Motor Insurance Directive



Національний банк України розпочав серію зустрічей зі страховим ринком для обговорення концептуальних питань повної імплементації в українське законодавство положень Директиви ЄС про страхування транспортних засобів Motor Insurance Directive 2009/103/ЄС.

Йдеться про наступний етап гармонізації українського ринку обов'язкового страхування цивільно-правової відповідальності автовласників з європейськими правилами. Серед ключових напрямів майбутніх змін - подальше підвищення рівня страхового відшкодування до стандартів Європейського Союзу та впровадження моделі «єдиного полісу».

До зустрічі долучилися представники Моторного (транспортного) страхового бюро України, Національної асоціації страховиків України, Ліги страхових організацій України, Асоціації страхового бізнесу та Федерації страхових посередників України.

Представники Департаменту методології регулювання діяльності небанківських фінансових установ НБУ презентували подальші кроки щодо впровадження принципів Motor Insurance Directive. Одним із питань є уточнення на законодавчому рівні переліку транспортних засобів, щодо яких має діяти обов'язкове страхування цивільної відповідальності.

НАСУ та МТСБУ підтримали ініціативу Національному банку та подякували за конструктивний і плідний діалог. "Наближення до стандартів європейського права та повноцінна імплементація МІД

- це наш спільний пріоритет. Продовжуємо активну роботу над пропозиціями для якісного розвитку ринку ОСЦПВ", зазначив Денис Ястреб, Генеральний директор Національної Асоціації страховиків України.

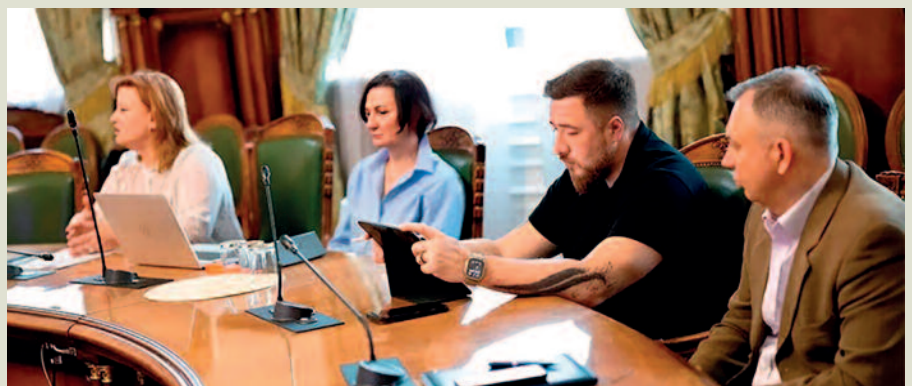
Зокрема, йдеться про приведення такого переліку у відповідність до європейського підходу та врегулювання статусу транспортних засобів на кшталт електросамокатів, включаючи питання їх державної або муніципальної реєстрації.

Окремий блок дискусії стосувався забезпечення страхового покриття для всіх транспортних засобів, включаючи ті,

що тимчасово не перебувають у русі або виїхали за межі України. Такий підхід відповідає європейській логіці безперервності страхового захисту та контролю за наявністю чинного покриття.

Також обговорювалася реалізація вимог щодо території дії договорів у межах єдиного європейського простору. Для українського ринку це питання має особливе значення з огляду на майбутню інтеграцію в європейську систему автострахування та необхідність забезпечити однакове розуміння дії страхового покриття в транскордонному русі.

Ще одним важливим напрямом є забезпечення безперервності обов'язкового страхування цивільно-правової відповідальності власниками транспортних засобів. Учасники обговорили можливість впровадження відповідного контролю за участю Міністерства внутрішніх справ або МТСБУ та страховиків. Такий механізм має зменшити кількість незастрахованих транспортних засобів і підвищити



рівень захисту потерпілих у ДТП.

Після фахової дискусії учасники зустрічі домовилися підготувати пропозиції щодо подальших кроків. Йдеться про напрацювання моделі, яка дозволить поступово перейти до повної відповідності європейським вимогам, з урахуванням стану українського ринку, інституційної спроможності страховиків та ролі МТСБУ.

Регулювання страхового ринку в Україні має максимально наблизитися до норм права ЄС до кінця 2027 року. Йдеться не про формальність, а про виживання та створення потенціалу розвитку локальних страховиків на висококонкурентному ринку ЄС.

Для українських страховиків повна імплементація Motor Insurance Directive означатиме суттєве посилення вимог до продуктів ОСЦПВ, фінансової стійкості, якості врегулювання та контролю за чинністю страхового покриття.

Водночас це відкриває можливість для глибшої інтеграції українського ринку автострахування в європейський простір і формування правил, зрозумілих для водіїв, страховиків, регулятора та міжнародних партнерів.

Motor Insurance Directive 2009/103/ЄС, або Директива ЄС про страхування цивільної відповідальності власників транспортних засобів, є базовим документом Європейського Союзу у сфері обов'язкового автострахування.

Директива регулює страхування відповідальності за шкоду, завдану третім особам під час використання транспортних засобів, а також встановлює механізми контролю за наявністю такого страхування. У 2021 році її було оновлено Директивою (ЄС) 2021/2118, тому сьогодні в ЄС фактично застосовується модернізована версія цих правил.

Кожен транспортний засіб у ЄС має бути забезпечений обов'язковим страхуванням цивільної відповідальності. Це страхування має покривати шкоду, заподіяну життю, здоров'ю або майну потерпілих у ДТП. Такий підхід робить ОСЦПВ не просто формальною вимогою для власника авто, а інструментом захисту потерпілої особи незалежно від того, в якій країні ЄС сталася аварія.

Один із ключових принципів директиви - територіальна дія страхового покриття в межах усього Європейського Союзу. Якщо особа має чинний договір обов'язкового автострахування в одній країні ЄС, це покриття має діяти під час поїздок усюєю територією ЄС. Директива також скасувала системні прикордонні перевірки страхування між країнами ЄС. Її мета - зробити рух транспортних засобів між державами-членами таким самим простим, як рух усередині однієї країни.



Важлива частина Motor Insurance Directive - мінімальні страхові суми. Директива встановлює мінімальний рівень покриття відповідальності, нижче якого держави-члени не можуть опускатися.

Після оновлення 2021 року ці ліміти були підвищені та гармонізовані: для шкоди життю і здоров'ю мінімальне покриття становить 6,45 млн євро на ДТП незалежно від кількості потерпілих або 1,3 млн євро на одного потерпілого, а для шкоди майну - 1,3 млн євро на ДТП незалежно від кількості потерпілих. Ці суми періодично переглядаються з урахуванням інфляції.

Директива захищає також потерпілих у ДТП, спричинених незастрахованими або нествореними транспортними засобами. Кожна держава має забезпечити роботу компенсаційного механізму, який виплачує відшкодування у таких випадках.

Для України аналогічна логіка реалізується через роль МТСБУ у гарантійних виплатах, хоча для повної відповідності європейським правилам можуть знадобитися додаткові зміни у законодавстві та практиці контролю за наявністю страхового покриття.

#### **Для України повна імплементація Motor Insurance Directive означає кілька великих змін:**

По-перше, поступове підвищення страхових сум до рівня ЄС.

По-друге, забезпечення безперервності страхування, щоб транспортні засоби не залишалися без чинного ОСЦПВ.

По-третє, ефективний контроль за наявністю покриття, бажано цифровий і без зайвого втручання у рух транспорту. По-четверте, ширшу територіальну дію договорів у межах європейського страхового простору.

Ідея «єдиного полісу», яку обговорює український регулятор, пов'язана саме з європейською моделлю, де обов'язковий договір автоцивільної відповідальності має забезпечувати покриття не лише все-

редині країни, а й у міжнародному русі в межах узгодженого простору.

Для України це потенційно означитиме глибшу інтеграцію ОСЦПВ і міжнародного страхування, зменшення дублювання документів і перехід до моделі, зрозумілої для ЄС.

Практично для страховиків імплементація директиви означатиме більші зобов'язання за виплатами, жорсткіші вимоги до фінансової стійкості, більш якісне врегулювання та сильніший контроль за платоспроможністю. Для водіїв це означатиме вищий рівень захисту потерпілих, прозоріші правила дії поліса і, ймовірно, поступову зміну ціноутворення. Для потерпілих головним результатом має стати швидше і повніше відшкодування шкоди за стандартами, ближчими до європейських.

Нагадаємо, що український ринок обов'язкового страхування цивільно-правової відповідальності автовласників у I кварталі 2026 року завершив перехід на нову модель роботи, передбачену Законом №3720-ІХ, зазначає МТСБУ.

Якщо у 2025 році частина страхових випадків ще врегулювалася за договорами, укладеними до набуття чинності нових норм, то з початку 2026 року всі договори ОСЦПВ уже працюють за оновленими правилами.

2025 рік став переломним для ринку автострахування України: оновлене законодавство у сфері ОСЦПВ сформувало новий якісний ландшафт ринку. Підвищення стандартів прозорості, фінансової стійкості та конкуренції створило більш зріле середовище, що закладає основу для стабільного розвитку, інновацій і зростання довіри до системи обов'язкового страхування.

Реформа наблизилася українську систему автострахування до європейських принципів, закладених у Motor Insurance Directive. Її ключовий фокус - посилення захисту потерпілих у ДТП, підвищення якості сервісу, скорочення бюрократії у врегулюванні та зміцнення фінансової стійкості системи.

## Від Автоцивілки до КАСКО: як автостраховання буде довгострокову цінність



За підсумками 2025 року в Україні продали близько 81 тис. нових легкових автомобілів - рекордне зростання з 2014 року, плюс 17% до попереднього. Але навіть ця цифра блідне на тлі вторинного ринку: лише у лютому 2026 року зареєстровано понад 56 600 угод купівлі-продажу вживаних авто. Б/в продається в рази більше - і саме ці власники формують основний попит на страхування ОСЦПВ. Для страховика це означає постійний приплив нових клієнтів через автоцивілку. Питання не в тому, чи залучити їх - а в тому, що відбувається далі.

---

Вячеслав Гавриленко, Заступник Голови Правління СК ARX, Генеральний директор ARX Life

## Автоцивілка стала іншою

З 1 січня 2025 року пряме врегулювання перестало бути добровільним. Тепер потерпілий у ДТП звертається до своєї страхової компанії - тієї, яку обирав сам. Наслідки відчутні вже зараз: за перші дев'ять місяців 2025 року кількість виплат у рамках прямого врегулювання зросла на 107,8%, обсяг - на 109,2%. Частка таких звернень перевищила 21% від усіх заяв щодо майнової шкоди.

Частота настання страхових випадків відносно невисока, тому швидкого ефекту від оцінки клієнтами роботи їхнього страховика не буде. Але розуміння «хто є хто» з часом накопичується - це формує стратегічний вплив, невідворотно і суттєво підвищує планку для кожного страховика. Перший реальний контакт клієнта з компанією тепер відбувається в момент, коли щось пішло не так. Якщо цей досвід виявляється нормальним - людина залишається. Якщо ні - іде і більше не повертається. Жодна маркетингова активність цього не виправить.

ARX будує автоцивілку навколо цієї логіки. Оформлення онлайн за 5-7 хвилин через інтеграцію з «Дією», поліс одразу на пошту. До кожного договору - «Автоконсьерж» без обмежень: евакуація, зарядка акумулятора, доставка пального, виклик шиномонтажу. Клієнт телефонує нам у будь-якій дорожній ситуації - і швидко отримує допомогу. До хорошого сервісу клієнт звикає швидко.

Для тих, кому стандартного ліміту замало, є Додаткова автоцивілка (ДЦВ): покриття до 4 млн грн. Особливо актуально водіям дорогих авто або тим, хто багато їздить у щільному міському потоці - стандартний ліміт ОСЦПВ справді може не покрити реальних збитків при серйозній аварії.

## Від автоцивілки до КАСКО - природний перехід

Клієнт, у якого склався нормальний досвід з автоцивілкою ARX, не має суттєвих підстав шукати іншого страховика, коли вирішує питання з КАСКО. Ми це бачимо у власних даних: крос-продажі між ОСЦПВ і КАСКО стабільно зростають - і зростають саме завдяки якості обслуговування, а не маркетинговим акціям.

З точки зору прибутковості це важливо. Клієнт із двома продуктами в одній компанії дешевший у залученні, залишається довше - він і є основою «золотого запасу» клієнтів. Прибуток у страхуванні будується не разовими продажами, а портфелем лояльних клієнтів, чий ризик компанія добре розуміє.

Лінійка КАСКО в ARX охоплює різні потреби. «Є КАСКО» дає змогу обрати конкретні ризики - наслідки ДТП, викрадення чи знищення авто - або взяти обидва напрямки в одному пакеті. МініКАСКО орієнтований на авто середнього цінового сегменту. «КАСКО Класік» покриває класичні ризики - ДТП, стихійні лиха, протиправні дії третіх осіб - кількість страхових випадків не обмежена, розмір франшизи клієнт визначає сам. «КАСКО Все включено» розрахований на нові автомобілі, зокрема преміального сегменту.

Окремо - «Залізний купол». Цей продукт з'явився як відповідь на воєнні реалії: покриває збитки від ракет, дронів та уламків. Поліс можна оформити на 3, 6, 9 або 12 місяців, огляд авто - через застосунок MyARX. Це не маркетинговий хід. Це відповідь на запит клієнтів, які живуть в умовах реальної загрози.

## Про виплати - без прикрас

У квітні 2026 року ми здійснили виплату понад 7,6 млн грн за одним страховим випадком КАСКО.

Нестандартний випадок - не типова аварія. Але саме такі ситуації і є перевіркою. Без полісу власник не отримав би нічого.

За перший квартал 2026 року ARX та ARX Life виплатили клієнтам 643,5 млн грн - на 28% більше, ніж роком раніше. Щодня у робочі дні - понад 10,2 млн грн. Загальна сума премій за квартал перевищила 1,55 млрд грн (+11% до Q1 2025). КАСКО - 667,1 млн грн, Автоцивілка - 187,3 млн грн.

## Про прибутковість - чесно

На ринку КАСКО з 2025 року залишилося 57 страховиків замість 65. Чи скорочуватиметься їхня кількість і далі - якщо чесно, я не знаю. Але без сумніву: компанії, що роблять ставку виключно на цінову агресію, невідворотно стикаються з наростаючою збитковістю і будуть змушені переглядати свої бізнес-моделі. Ринковий показник збитковості КАСКО за даними НБУ - 48,5%, але реальна цифра вища, і тиск на капітал зростає.

ARX нарощував частку ринку за рахунок збільшення кількості полісів і клієнтів - не за рахунок зниження тарифів. За 2025 рік зібрано 2,81 млрд грн страхових премій у сегменті КАСКО, зросла і кількість клієнтів. За підсумками року ми знову, вже 17-й рік поспіль, на позиції лідера ринку в КАСКО. Але скажу це знову - для нас перше місце не є самоціллю. Натомість наші цілі: якість сервісу, задоволені клієнти і прибутковість.

Стабільна прибутковість у страхуванні виникає тоді, коли компанія вміє правильно оцінювати ризики, виконує зобов'язання і завдяки цьому утримує клієнтів. Автоцивілка в цій логіці - точка входу. КАСКО - глибина відносин. Компанія, яка добре обслуговує обидва рівні, отримує передбачуваний портфель і може грамотно ним керувати.



## Ринок ОСЦПВ в Україні у січні-квітні 2026 року зріс на 16%, виплати +100%

Страхові компанії, що є членами Моторного транспортного страхового бюро України, у січні-квітні 2026 року збільшили збір страхових платежів за внутрішніми договорами ОСЦПВ на 16% порівняно з аналогічним періодом 2025 року.

Загальний обсяг нарахованих страхових платежів становив 7,39 млрд грн, або орієнтовно 164,3 млн євро за умовно-го курсу 45 грн за євро.

За даними МТСБУ, за перші 4 місяці 2026 року страховики уклали 2,315 млн договорів ОСЦПВ, що на 8,71% більше, ніж у січні-квітні 2025 року, коли кількість договорів становила 2,13 млн.

Майже весь ринок працює в електронному форматі: кількість електронних договорів зросла на 9,28%, до 2,315 млн. Частка паперових договорів фактично стала мінімальною.

Сума нарахованих страхових платежів за електронними договорами ОСЦПВ у січні-квітні 2026 року становила 7,392 млрд грн, або приблизно 164,3 млн євро, що на 16,44% більше, ніж за аналогічний період 2025 року, коли за електронними договорами було нараховано 6,348 млрд грн, або близько 141,1 млн євро.

Через обмежень щодо зносу та зростання курсу євро значно швидше зросли страхові виплати.

Загальний обсяг нарахованого страхового відшкодування за врегульованими вимогами у січні-квітні 2026 року зріс на 99,94% і досяг 3,792 млрд грн, або орієнтовно 84,3 млн євро.

Для порівняння, за аналогічний період 2025 року цей показник становив 1,897 млрд грн, або приблизно 42,2 млн євро. Кількість вимог, врегульованих шляхом виплати страхового відшкодування, зросла на 32,89%, до 65 276. У січні-квітні 2025 року таких вимог було 49 122. Це свідчить про суттєве збільшення навантаження на систему врегулювання ОСЦПВ після переходу ринку на оновлені правила роботи.

Окремо МТСБУ зафіксувало різке зростання використання європротоколу. У січні-квітні 2026 року за ДТП, оформленими без виклику поліції, було вре-

гульовано 34 307 вимог, що на 61% більше, ніж за аналогічний період 2025 року, коли таких вимог було 21 305.

Сума страхового відшкодування за вимогами, врегульованими з використанням європротоколу, зросла майже втричі, на 199,37%, і становила 1,444 млрд грн, або близько 32,1 млн євро. У січні-квітні 2025 року цей показник становив 482,3 млн грн, або орієнтовно 10,7 млн євро.

Динаміка виплат за європротоколом пов'язана з оновленням правил ОСЦПВ, зокрема зі скасуванням попереднього ліміту у 80 тис. грн для ДТП, оформлених без поліції. Тепер відшкодування за такими випадками здійснюється в межах страхової суми за шкоду, заподіяну майну, що зробило європротокол значно практичнішим інструментом для водіїв.

Результати січня-квітня 2026 року показують, що ринок ОСЦПВ одночасно демонструє зростання кількості договорів, майже повну цифровізацію продажів і різке збільшення страхових виплат.

Премії зросли на 16%, тоді як обсяг відшкодувань майже подвоївся, що відображає вплив нової моделі автоцивілки, вищих лімітів відповідальності та ширшого використання механізмів спрощеного врегулювання.

### Основні показники здійснення ОСЦПВ за внутрішніми договорами в січні - квітні 2026 року

Показники	4М2025	4М2026	Приріст, %
Кількість договорів, що розпочали дію, тис. шт.	2 129	2 315	8,71
у т.ч. електронних договорів страхування, тис. шт.	2 118	2 314	9,28
Сума нарахованих страхових платежів, млн грн	6 372	7 392	16,00
у т.ч. за електронними договорами страхування, млн грн	6 348	7 392	16,44
Кількість вимог, врегульованих шляхом страхового відшкодування, шт.	49 122	65 276	32,89
у т.ч. врегульованих з використанням «євро-протоколу», шт.	21 305	34 307	61,03
Відшкодування за врегульованими вимогами, млн грн	1 896	3 792	99,94
у т.ч. за врегульованими з використанням «європротоколу», млн грн	482	1 443	199,37

# Підсумки ринку страхування «Зелена картка» у 1 кварталі 2026 року: премії 1,2 млрд грн



Український ринок міжнародного страхування «Зелена картка» продовжує працювати в умовах повної цифровізації договорів та поступової зміни поведінки водіїв, які тривалий час перебувають за кордоном. За підсумками кварталу кількість укладених міжнародних сертифікатів дещо скоротилася, водночас кількість врегульованих страхових випадків за межами України зростає.

За даними МТСБУ, у січні-березні 2026 року українські водії уклали 294 524 міжнародні страхові сертифікати «Зелена картка». Це на 1,34% менше, ніж за аналогічний період 2025 року. Обсяг страхових премій показав зниження на 3,72%, до 1,2 млрд грн.

Ринок входить у 2026 рік уже в новій цифровій моделі. З 2025 року електронний сертифікат «Зелена картка» офіційно визнається в усіх країнах-членах міжнародної системи. А з 1 січня 2026 року в Україні всі договори міжнародного страхування «Зелена картка» укладаються виключно в електронній формі. Інформація про договори вноситься до Єдиної централізованої бази даних МТСБУ.

Такий формат має кілька практичних ефектів для ринку. Він знижує ризики страхового шахрайства, унеможливує обіг підроблених сертифікатів, підвищує контроль за чинністю покриття та посилює захист потерпілих у ДТП. Для водіїв це також означає, що перевірка поліса стає більш прозорою, а підтвердження чинності договору прив'язане до електронної бази.

Водночас залишається важлива операційна особливість: міжнародний договір «Зелена картка» починає діяти не раніше

ніж з наступного дня після оформлення. Тому водіям, які планують виїзд за кордон, варто купувати страховий сертифікат завчасно, а не безпосередньо перед прибуттям до пункту пропуску.

Член правління МТСБУ Олександр Салайчук пояснює скорочення попиту структурними змінами серед українських водіїв за кордоном. «Певне зменшення попиту на українські міжнародні договори «Зелена картка» у першому кварталі 2026 року продовжує загальний тренд попереднього року і, насамперед, пов'язане з тим, що значна частина українських водіїв, які тривалий час перебувають за кордоном, змушені перереєструвати власні транспортні засоби на місцеву реєстрацію, що відповідно спонукає їх користуватися послугами локальних страхових компаній», - зазначив він.

Через зниження продажів зросло навантаження на врегулювання. У січні-березні 2026 року українські страховики врегулювали 3 723 страхові випадки за кордоном. Це на 2,68% більше, ніж за аналогічний період 2025 року. Загальний обсяг виплат потерпілим у ДТП, спричинених українськими водіями за межами країни, перевищив 13,2 млн євро (680 млн грн). Врегулювання таких випадків здійснюється за законодавством тієї країни, де

сталася ДТП. Це стосується як процедур, так і розміру відшкодувань, вимог до документів, строків і підходів до оцінки збитків. Саме тому середній розмір виплат у різних країнах суттєво відрізняється.

Найбільше страхових випадків зафіксовано у Польщі - 1 338 випадків. Сума виплат у цій країні становила 3,5 млн євро, а середня виплата - 2 612,95 євро. У Німеччині врегульовано 640 випадків на суму 3 млн євро, із середньою виплатою 4 711,46 євро.

Найвищий середній розмір виплати серед наведених країн зафіксовано у Великій Британії - 6 979 євро на один страховий випадок. В Угорщині середня виплата становила 6 820,96 євро.

Такі показники демонструють, що фінансові наслідки ДТП за кордоном можуть бути значно вищими за вартість самого страхового сертифіката.

Попри високі суми відшкодувань, МТСБУ оцінює роботу українських страховиків у міжнародному сегменті як стабільну. «Попри значний обсяг виплат українські страховики забезпечують стабільне та своєчасне виконання зобов'язань перед потерпілими та іноземними контрагентами. Додатковим підтвердженням надійності системи є відсутність штрафних санкцій (гарантійних вимог) зі сторони іноземних Національних Бюро, що свідчить про високу фінансову дисципліну учасників цього сегменту страхування», - наголосив Олександр Салайчук.

Окремий напрям роботи МТСБУ стосується ДТП в Україні за участю транспортних засобів, зареєстрованих за кордоном. Такі автомобілі в'їжджають в Україну за міжнародними страховими сертифікатами «Зелена картка», емітованими іноземними страховиками. Якщо вони спричиняють ДТП на території України, МТСБУ здійснює відшкодування потерпілим за встановленою процедурою.

У I кварталі 2026 року МТСБУ врегулювало 316 таких вимог на загальну суму 11,6 млн грн. Найбільше страхових випадків зафіксовано за участю транспортних засобів, зареєстрованих у Польщі - 90 випадків, Німеччині - 32 випадки та Молдові - 21 випадок.

Підсумки I кварталу 2026 року показують, що ринок страхування «Зелена картка» залишається фінансово та операційно стійким. Продажі дещо зменшилися, але ринок продовжує виконувати ключову функцію - забезпечує фінансовий захист потерпілих у транспортно-дорожньому русі та гарантує виконання зобов'язань українських страховиків перед іноземними партнерами.

# «ЄЧерга» автоматично перевірятиме наявність «Зеленої картки» для комерційного транспорту

Міністерство розвитку громад та територій України з 12 травня 2026 року запустило в межах проєкту «ЄЧерга» новий функціонал для автоматичної перевірки чинності поліса «Зелена картка» під час бронювання онлайн-черги для перетину кордону.

Нововведення реалізовано Міністерством спільно з Моторним (транспортним) страховим бюро України, яке забезпечує доступ до даних про статус міжнародного страхового покриття.

Під час бронювання місця в «ЄЧерзі» система автоматично перевірятиме, чи має транспортний засіб чинний сертифікат «Зелена картка». Інформація про статус страхування відображатиметься в особистому кабінеті користувача. Це дозволить перевізникам і водіям заздалегідь бачити проблему, а не з'ясувати її вже на під'їзді до пункту пропуску.

Наявність «Зеленої картки» є обов'язковою умовою для виїзду за кордон комерційного транспорту, зокрема вантажівок і автобусів. Якщо чинного сертифіката немає, транспортний засіб можуть не допустити до перетину кордону.

Крім того, у разі ДТП за межами України відсутність такого покриття може призвести до значних фінансових витрат для власника або перевізника.

Новий механізм працюватиме ще на етапі бронювання. Якщо система не знайде чинного сертифіката, користувач отримає відповідне повідомлення. Якщо страховку оформлено безпосередньо перед поїздкою, але вона ще не набула чинності, запис у черзі залишатиметься активним до моменту отримання статусу «На в'їзд». Якщо на цей момент транспортний засіб не матиме чинної «Зеленої картки», запис

в онлайн-черзі автоматично скасується.

У міністерстві пояснюють, що така логіка має прибрати одну з типових проблем для міжнародних перевізників, коли страхування купують напередодні рейсу або вже перед виїздом, але дата початку дії поліса не збігається з моментом прибуття до кордону. Для водія це означає втрату часу, ризик скасування виїзду та додаткові операційні витрати.

«Ми продовжуємо розвивати «ЄЧергу» як сервіс, який не лише допомагає планувати перетин кордону, а й попереджає водіїв про потенційні ризики ще до прибуття до пункту пропуску. Автоматична перевірка «Зеленої картки» дозволить уникнути неприємних ситуацій на кордоні, зекономити час водіїв і зробити перетин більш прогнозованим і комфортним», повідомив Олексій Кулеба, міністр розвитку громад та територій.

Для страхового ринку інтеграція з «ЄЧергою» означає подальше включення страхових даних у державні цифрові сервіси. Перевірка чинності міжнародного страхового сертифіката стане частиною логістичного процесу для комерційного транспорту, а не окремою дією, яку водій або перевізник контролює вручну.

У Моторному (транспортному) страховому бюро України наголошують, що інтеграція має підвищити зручність для водіїв і зменшити кількість ситуацій, коли транспорт прибуває до пункту пропуску

без належного страхового покриття.

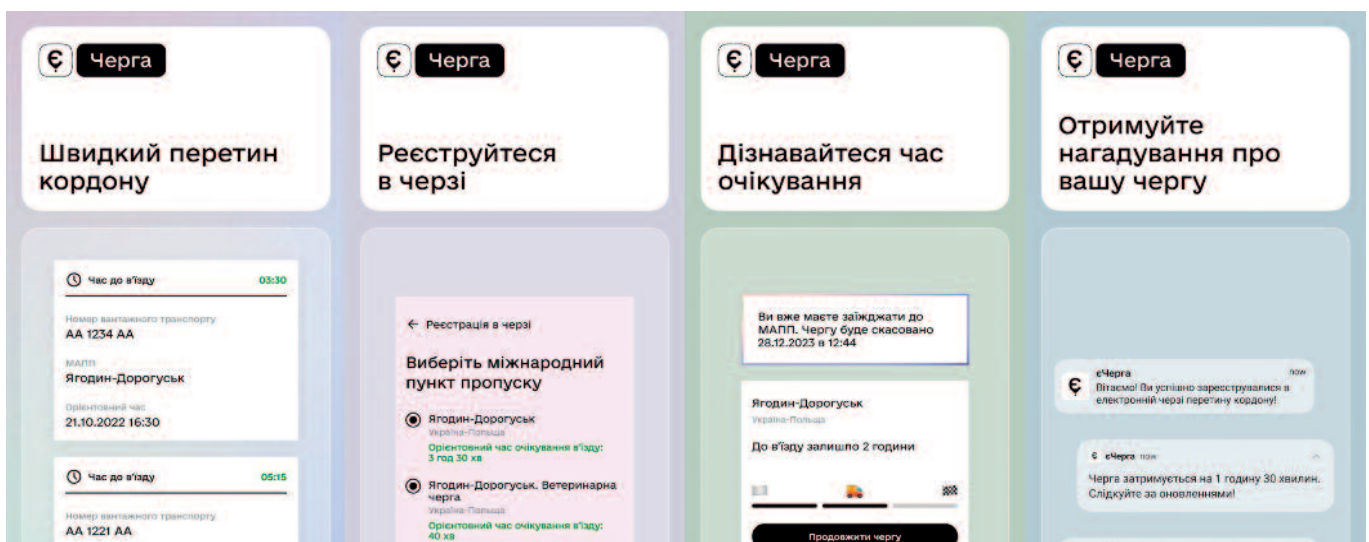
«МТСБУ послідовно впроваджує цифрову інтеграцію з державними сервісами задля підвищення зручності для водіїв у межах стратегії розвитку Бюро, визначеної Національним Банком України. Для нас важливо, щоб водії отримували сучасні, зручні та зрозумілі цифрові сервіси», – зазначив Голова Правління МТСБУ Олександр Берназюк.

«Інтеграція даних МТСБУ з «ЄЧергою» допоможе водіям завчасно перевіряти статус страхового покриття, уникати зайвих ризиків і затримок, що зробить перетин кордону більш комфортним для українських водіїв», зазначив Олександр Берназюк, голова правління МТСБУ.

Користувачі «ЄЧерги» також зможуть бачити в особистому кабінеті строк дії страхового договору під час очікування перетину кордону. Це має працювати як додаткове нагадування для перевізників, особливо у випадках, коли дата виїзду зміщується, а строк страхового покриття наближається до завершення.

Запуск автоматичної перевірки «Зеленої картки» має зробити перетин кордону для комерційного транспорту більш прогнозованим. Для перевізників це зниження ризику втрати місця в черзі, для держави – менше операційних збоїв у пунктах пропуску, для страховиків – ще один крок до повної цифровізації контролю за чинністю обов'язкового міжнародного страхового покриття.

У Міністерстві пояснюють, що цифрова перевірка допоможе уникнути ситуацій, коли перевізники прибувають до пунктів пропуску без необхідного страхування та затримують рух черги.



# Національний банк визначив перелік значимих страхових компаній України



Національний банк України уперше оприлюднив перелік страховиків, які отримали статус значимих на 1 січня 2026 року. До списку увійшли 13 компаній, серед яких два страховики життя.

Перелік сформовано на основі регуляторної звітності, яку страховики подають до НБУ відповідно до встановлених правил.

При цьому перше визначення значимості проводилося за середніми показниками обсягів діяльності за два попередні календарні роки.

## До числа значимих страховиків увійшло 13 компаній:

ARX  
АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ  
ВУСО  
ГРАВЕ УКРАЇНА ЖИТТЯ  
ІНГО  
КНЯЖА  
НАСК ОРАНТА  
ПЗУ УКРАЇНА  
Страхова група ТАС  
ТАС, страхова компанія  
UNIVERSALNA  
УНІКА  
УСГ

Отримання статусу значимого означає підвищені вимоги до діяльності таких страховиків. Зокрема, вони повинні забезпечити більш складну та ефективну систему корпоративного управління.

Наглядова рада має складатися щонайменше з п'яти осіб, при цьому не менше трьох із них повинні бути незалежними директорами. Також обов'язковим є

створення постійно діючих комітетів з аудиту, управління ризиками та винагород і призначень, які мають очолювати незалежні директори.

Регулятор встановив і обмеження щодо організації внутрішніх функцій. Заборонено передавати на аутсорсинг функції управління ризиками та комплаєнсу, а також поєднувати ключові ролі, такі як ризик-менеджер, комплаєнс-менеджер і відповідальний актуарій, в одній особі.

Система внутрішнього контролю таких страховиків повинна враховувати їхню значимість і забезпечувати належне виконання ключових функцій управління.

Водночас система управління ризиками має охоплювати повний цикл роботи з ризиками, включаючи їх виявлення, оцінку, моніторинг, контроль і мінімізацію.

Окрему роль відіграє внутрішній аудит, який має регулярно оцінювати ефективність корпоративного управління, систем контролю, ризик-менеджменту, комплаєнсу та актуарної функції.

Національний банк України здійснюватиме нагляд за такими страховиками з урахуванням посиленних вимог. Компанії, що отримали цей статус, повинні привести свою діяльність у відповідність до нових норм до 31 грудня 2026 року.

Критерії визначення значимості закріплені в положенні про вимоги до системи управління страховика. Статус

надається автоматично у разі відповідності встановленим показникам, що відображають масштаб і вплив компанії на ринок.

Страхові компанії України завершили 2025 рік із зростанням активів і прибутковості. Обсяг послуг небанківських фінансових установ уперше від початку повномасштабної війни перевищив рівень 2021 року. Ризиковий сегмент страхування подвоїв прибуток, концентрація зростає, нормативи капіталу залишаються під тиском.

Основним підсумком року стало зростання премій. Валові страхові премії за 2025 рік сягнули 72,3 млрд грн. Для порівняння, у I кварталі цей показник становив 15,4 млрд грн, за підсумками півріччя 33,2 млрд грн, а за 9 місяців 52,7 млрд грн.

Із річного обсягу премій 66,3 млрд грн, або 91,7%, припало на класи ризикового страхування, а 6 млрд грн, або 8,3%, на страхування життя.

Фізичні особи сформували 46,2 млрд грн валових премій, тобто 63,9% загального обсягу, тоді як юридичні особи та ФОП забезпечили 25,8 млрд грн, або 35,7%.

Частка перестраховальників була мінімальною і становила 0,26 млрд грн, або 0,4%.

У сегменті non-life фізичні особи сплатили 40,5 млрд грн премій, або 61,1% премій цього сегмента. Юридичні особи та ФОП забезпечили 25,5 млрд грн, або 38,5%. У страхуванні життя картина ще більш роздрібна. Із 6 млрд грн валових премій 5,7 млрд грн, або 94,9%, надійшло від фізичних осіб, тоді як від юридичних осіб і ФОП лише 0,3 млрд грн, або 5,1%.

Транспортне страхування посилює домінування, його частка досягла 66,9% премій у ризиковому сегменті. Премії за автоцивільною відповідальністю за рік зросли вдвічі через перехід до вільного ціноутворення, у четвертому кварталі додали ще 6,2%.

Структура ринку за видами страхування показує високу концентрацію у кількох великих класах. Найбільший обсяг премій у 2025 році сформувало ОСЦПВ - 23,3 млрд грн, що дорівнює приблизно 32,3% усіх валових премій ринку. Друге місце посіло КАСКО з обсягом 16,8 млрд грн, або 23,2%.

Інші продукти показали різну динаміку. Премії за страхуванням майна і вогневих ризиків зросли на 30,1% за квартал, попит підтримують воєнні ризики і повернення страхування заставного майна. Зросли також премії у страхуванні відповідальності та фінансових ризиків. Водночас скоротилися надходження за Зеленою картою, страхуванням здоров'я, асистансом і вантажами.



## Страховий ринок України у 1 кварталі 2026: Підсумки та ключові показники страховиків

У I кварталі страховий ринок продовжив працювати в умовах високої волатильності, зміни структури портфелів та поступового переходу до нової моделі ризик-орієнтованого регулювання. Дані НБУ свідчать про погіршення технічного результату ризикових страховиків на фоні зростання виплат, резервів збитків та подорожчання врегулювання окремих класів страхування. Водночас сектор зберіг прибутковість завдяки інвестиційним доходам.

Для андеррайтерів I квартал став показовим одразу за кількома напрямками: різке прискорення збитковості в моторних видах, зміна поведінки клієнтів у медичному страхуванні, подальше зростання ролі міжнародного перестраховання та збільшення частки корпоративних ризиків у структурі окремих ліній бізнесу.

### Структура ринку та концентрація

Станом на 31 березня 2026 року в Україні працювало 57 страховиків, з яких 47 non-life та 10 life-компаній. Для порівняння: наприкінці 2021 року на ринку було 155 страховиків. Таким чином за чотири роки кількість компаній скоротилася майже у 2,7 рази.

Попри скорочення кількості учасників, обсяг активів страховиків продовжує зростати. Сукупні активи сектору досягли 96 млрд грн проти 94 млрд грн на кінець 2025 року та 65 млрд грн наприкінці 2021 року.

Активи ризикових страховиків зросли до 65,1 млрд грн, тоді як активи life-сектора стягнули 31,4 млрд грн.

Концентрація ринку продовжує посилюватися. У сегменті страхування життя частка найбільшого гравця за преміями вже перевищила 50%. НБУ прямо вказує

на подальше зростання концентрації сектору за преміями.

Для андеррайтингу це означає подальший перерозподіл ризиків на користь великих компаній, які мають достатній капітал для утримання збиткових портфелів, інвестування в IT, перестраховання та автоматизацію ризикових моделей.

### Динаміка премій

У I кварталі 2026 року валові премії ризикового страхування скоротилися на 6,8% квартал до кварталу, хоча в річному вимірі ще зберігалось зростання на 18,6%.

Основний фактор сповільнення ринку - корекція після надзвичайно швидкого зростання ОСЦПВ у 2025 році після переходу на ринкове ціноутворення.

Премії за ОСЦПВ у I кварталі скоротилися на 21,8% квартал до кварталу, хоча залишилися на 22,5% вищими, ніж роком раніше.

За даними НБУ, ОСЦПВ залишається найбільшим видом страхування в Україні за обсягом премій - 5,2 млрд грн у I кварталі 2026 року. Виплати за цим видом досягли 2,7 млрд грн.

На ринку спостерігається завершення періоду різкого зростання цін та премій.

Надалі рентабельність ОСЦПВ дедалі більше залежатиме від точності сегментації ризику, регіонального профілю збитковості, контроль шахрайства та швидкості врегулювання. Ринок КАСКО також демонструє складнішу динаміку. Премії сезонно знизилися на 11%, однак річне зростання становило 24,3%.

За обсягом премій КАСКО залишається другим найбільшим видом non-life страхування - 4 млрд грн премій та 2,5 млрд грн виплат за квартал.

Водночас у структурі продажів КАСКО вже домінують агентські канали та банки. Агентська мережа забезпечує 53% премій, банки - 23%, прями продажі - лише 13%.

### Медичне страхування

Найбільш помітне зростання серед масових продуктів показало страхування здоров'я. Премії за цим видом зросли на 32,4% квартал до кварталу та на 22,5% рік до року. За квартал страховики зібрали 3,1 млрд грн премій та виплатили 1,6 млрд грн відшкодувань.

НБУ прямо пов'язує зростання премій з оновленням корпоративних договорів та подорожчанням добровільного медичного страхування. Зростання сегмента формується через інфляцію медичних послуг, перегляд програм, збільшення середнього чека та зміну очікувань корпоративних клієнтів.

Канал продажу в медичному страхуванні є більш збалансованим, ніж у моторних видах. Агентська мережа формує 48% премій, прями продажі 24%, брокери 16%, банки 10%, онлайн-агрегатори 1%, інші канали 1%. Така структура вказує на сильну роль корпоративного каналу, де брокер і прямий контакт зі страхувальником мають вищу вагу, ніж у роздрібному моторному страхуванні. Для андеррайтин-

гу ДМС головний ризик у 2026 році полягає у відставанні тарифів від медичної інфляції. Якщо премія зростає через переукладання договорів, але програми не переглядаються за лімітами, франшизами, мережами клінік та винятками з договорів, збитковість може швидко перейти в неконтрольований режим. Особливо чутливими залишаються амбулаторні програми з низькою франшизою, стоматологія, діагностика, хронічні стани та корпоративні договори з широким доступом до приватних клінік.

### «Зелена картка»

Премії за «Зеленою картою» у I кварталі скоротилися на 9,2% квартал до кварталу та на 2,6% рік до року. НБУ пов'язує це з продовженням тренду зниження попиту через перереєстрацію автомобілів українцями, які перебувають за кордоном.

За квартал премії за «Зеленою картою» становили 1,2 млрд грн, виплати 700 млн грн. Рівень виплат за цим продуктом підвищився на 3,5 в. п. до 47,8% через здорожчання врегулювання страхових випадків у країнах ЄС.

Для андеррайтерів важлива структура поїздок, країни експозиції ризику, тип транспортного засобу, частота використання, строк дії договору зелена картка та поведінка клієнтів, які регулярно перетинають кордон. Європейське врегулювання створює тиск на середній збиток через вартість ремонту, юридичні витрати, медичні послуги та локальні правила відповідальності.

У структурі продажів «Зеленої картки» агентська мережа формує 71% премій, онлайн-агрегатори 16%, прямі продажі 7%, банки 4%, брокери 1%, інші канали 1%.

Висока частка агентської мережі створює потребу в контролі якості продажів, коректності даних, перевірці строків дії, уникненні помилок у реєстраційних даних та контролі страхового шахрайства у прикордонному сегменті.

### Майно, вогневі ризики та відповідальність

Премії за страхування майна та вогневих ризиків у I кварталі скоротилися на 3,8% квартал до кварталу, але залишалися на 34,9% вищими рік до року. За квартал цей вид сформував 1,2 млрд грн премій та 100 млн грн виплат.

Низький поточний рівень виплат у майновому страхуванні не повинен сприйматися як стабільний технічний сигнал. Для андеррайтингу майна ключовими залишаються катастрофічна концентрація, воєнні ризики, якість перестрахування, ризик накопичення збитків у промислових зонах та стан протипожежного захисту.

Премії за страхування відповідальності зросли на 37,3% квартал до кварталу та на 17,6% рік до року. НБУ пояснює це

переукладанням договорів відповідальності ядерного страхування на початку року.

У таблиці за основними лініями бізнесу відповідальність дала 0,8 млрд грн премій і 0,1 млрд грн виплат.

Для андеррайтерів цей сегмент потребує окремого підходу через низькочастотні, але потенційно великі збитки. Поточна низька виплата за квартал не відображає повної картини та наростаючих ризиків.

### Вантажі, багаж, асистанс, фінансові ризики

Премії за страхування вантажів і багажу скоротилися на 8% квартал до кварталу та на 20,4% рік до року. За квартал сегмент сформував 400 млн грн премій та 100 млн грн виплат.

Зниження премій страхування вантажів може вказувати на слабшу торгову активність, зміну маршрутів, зростання самострахування або перерозподіл частини ризиків на міжнародних страховиків. Для андеррайтингу важливо контролювати територію перевезення, тип вантажу, воєнні ризики, маршрут, перевізника, складську логістику, умови охорони та франшизи.

Туристичний ринок страхування у I кварталі скоротився сезонно на 12,9%, але залишився на 17,4% вищими рік до року. За квартал премії становили 400 млн грн премій та 100 млн грн грн.

Фінансові ризики зросли на 7,4% квартал до кварталу, але залишилися на 9,9% нижчими рік до року. Премії становили 400 млн грн.

### Рівень виплат

Щорічний рівень виплат у ризиковому страхуванні зріс на 2 в. п. до 40%, рівень виплат non-life у I кварталі 2026 року також становив 40%, тоді як у I кварталі 2023 року був 36%.

Найбільший тиск дають моторні види. Рівень виплат ОСЦПВ зріс на 4,5 в. п. до 33,6%. Причина полягає у значному збільшенні розміру страхових виплат після повного переходу ринку на нові правила ціноутворення.

У КАСКО рівень виплат зріс на 3 в. п. до 51,3% через збільшення частоти страхових випадків узимку на фоні складних погодних умов, у «Зеленій картці» рівень виплат підвищився до 47,8%.

### Перестрахування

Сума премій, переданих у перестрахування, у I кварталі збільшилася на 24,1% квартал до кварталу та на 24,7% рік до року. НБУ зазначає, що ринок перестрахування сьогодні формують європейські компанії-нерезиденти. Збільшення обсягів перестрахування протягом року пов'язане з помірною девальвацією гривні до євро та збільшенням передання ризиків іноземним перестраховикам за страхуванням майна та вогневих ризиків. Роль

внутрішнього перестрахування залишається незначною.

Премії, належні перестраховикам-нерезидентам, у I кварталі 2026 року становили 1,91 млрд грн. Для порівняння: у I кварталі 2023 року цей показник був 1,2 млрд грн. Премії перестраховиків-резидентів у I кварталі 2026 року становили лише 50 млн грн.

Це показує майже повну домінацію зовнішнього перестрахування в ризиках, де потрібна значна місткість або захист від великих збитків.

По-перше, якість первинного андеррайтингу впливає на доступ до перестрахової місткості. По-друге, курсова різниця між гривневими преміями і євровими перестраховими платежами може тиснути на маржу. По-третє, майнові та спеціальні ризики потребують раннього залучення перестраховика до умов договору, особливо щодо лімітів, франшиз, виключень щодо воєнних ризиків, призупинення бізнесу та кумуляція ризику.

### Резерви збитків і технічний результат

У I кварталі резерв збитків ризикових страховиків збільшився на 7,5% квартал до кварталу та на 31,2% рік до року. Основним рушієм стало суттєве зростання резерву заявлених, але не виплачених збитків за ОСЦПВ та страхуванням майна й вогневих ризиків. У майновому страхуванні збільшення заявлених, але не виплачених збитків може вказувати на складніші врегулювання, більшу експертну тривалість, дорогі ремонти, судові спори або складність підтвердження розміру збитку.

Щорічний коефіцієнт нетто-збитковості у non-life підвищився на 2 в. п. до 51,1%. Основними чинниками стали збільшення резервів збитків і страхових виплат.

Нетто-комбінований коефіцієнт зріс менше ніж на 1 в. п. до 98,3%, оскільки коефіцієнт нетто-витрат покращився на 1 в. п. до 47,2%.

Коефіцієнт нетто-ефективності діяльності залишився на рівні 89,3% завдяки покращенню коефіцієнта інвестиційної діяльності.

### Прибутковість ризикових страховиків

Фінансовий результат ризикових страховиків у січні-березні 2026 року зріс на чверть порівняно з аналогічним періодом попереднього року та становив 1,2 млрд грн. Сукупний чистий фінансовий результат страховиків за I квартал 2026 року становить 1,535 млрд грн проти 1,209 млрд грн за січень-березень 2025 року.

Зростання прибутків у ризиковому сегменті забезпечили інвестиційні доходи, які компенсували помітне погіршення результату від страхової діяльності.

У I кварталі один ризиковий страхо-

вик порушував нормативи мінімального капіталу MCR та капіталу платоспроможності SCR. Його частка становить близько 0,1% активів ринку.

Ми вважаємо, що системний ризик у секторі поки обмежений, але окремі компанії можуть мати проблеми з платоспроможністю при посиленні вимог до резервування, зростанні збитків або втраті перестрахової підтримки.

### Страховання життя

Страховання життя у I кварталі 2026 року здійснювали 10 компаній. Активи life-страховиків зросли на 2,6% квартал до кварталу та на 14,5% рік до року. Прийнятні активи на покриття технічних резервів збільшилися на 1,2% за квартал і на 14,4% рік до року.

Премії зі страхування життя скоротилися на 16%, але в річному вимірі зросли на 7,1%. Понад дві третини премій life-сегмента припадають на накопичувальне страхування, а частка премій за договорами, що почали діяти в минулих періодах, становить майже 80%.

У I кварталі частка премій від страхування здоров'я в портфелі life-страховиків зросла на 1,5 в. п. до 4,8%. Виплати скоротилися на 4,8% квартал до кварталу, але були на 22,1% вищими рік до року. Рівень виплат зріс на 1 в. п. до 30,6%.

Рівень виплат у life-сегменті у I кварталі 2026 року становив 31%, тоді як у I кварталі 2023 року він був близько 20%.

НБУ пояснює зростання виплат отриманням страхувальниками коштів за довгостроковими договорами класичного страхування життя.

Лише кожна сьома виплата за продуктами страхування життя є ануїтетною. Виплати викупних сум у I кварталі зросли на 14% рік до року до 90 млн грн.

Чистий прибуток страховиків життя становив 335 млн грн, що на третину більше, ніж торік.

Зростання прибутку забезпечили вищі інвестиційні доходи, які компенсували від'ємний результат від страхової діяльності. Усі life-страховики дотримувалися нормативів SCR та MCR.

### Активи та пасиви life-страховиків

Аналіз структури активів і пасивів страховиків життя показує, що у life-сегменті зберігається дуже консервативна інвестиційна модель. Н

а 31 березня 2026 року депозити становили 51,4% активів, облігації 41,3%, поточні рахунки та готівка 3,3%, нерухоме майно 1,9%, дебіторська заборгованість 1%, інше 1%, резерви перестраховання 0,1%.

Порівняно з 2023 роком частка депозитів зросла з 36,1% до 51,4%, а частка облігацій зменшилася з 49,5% до 41,3%.

У пасивах технічні резерви становили 46,7%, власний капітал 31,8%, резерв узгодження 18,3%, інші пасиви 3,2%.

### Канали продажу

Аналіз каналів продажу показує значні відмінності між продуктами. У страхованні життя 85% премій генерує агентська мережа, банки 10%, прямі продажі 3%, брокери 2%.

Це підтверджує залежність life-сегмента від агентської моделі, де якість продажу, повнота розкриття інформації клієнту та контроль пролонгації мають ключове значення для майбутніх виплат і репутаційного ризику.

У страхованні здоров'я агентська мережа дає 48%, прямі продажі 24%, брокери 16%, банки 10%.

Така структура підтримує корпоративний характер ДМС і вимагає точного андеррайтингу груп, а не тільки тарифування за середньою статистикою.

В ОСЦПВ агентська мережа формує 66%, онлайн-агрегатори 15%, прямі продажі та банки по 9%, автосалони 1%.

З огляду на обов'язковий характер продукту, онлайн-агрегатори вже мають суттєву роль. Це підвищує ризик цінової конкуренції, коли клієнт обирає поліс переважно за ціною. Андеррайтеру важливо контролювати, щоб тарифні моделі не втрачали ризикову чутливість під тиском цифрового каналу.

У КАСКО агентська мережа формує 53%, банки 23%, прямі продажі 13%, автосалони 9%, брокери 2%, інші канали 1%.

Для КАСКО це підтверджує значення партнерського каналу, кредитного авто, дилерських програм і банківських продажів.

### Динаміка премій

Аналіз показує, як змінився масштаб основних ліній бізнесу порівняно з I кварталом 2023 року, який взято за 100%.

КАСКО у I кварталі 2026 року становило 185% від рівня I кварталу 2023 року. У попередніх роках показник доходив до 208%, що свідчить про сильне зростання ринку в 2024-2025 роках і сезонну корекцію на початку 2026 року.

ДМС у I кварталі 2026 року досягло 172% від рівня I кварталу 2023 року. Це одна з найсильніших траєкторій серед добровільних продуктів.

ОСЦПВ у I кварталі 2026 року становило 324% від рівня I кварталу 2023 року, хоча наприкінці 2025 року індекс сягав 415%. Це демонструє масштаб ефекту ринкового ціноутворення та подальшу нормалізацію квартальної динаміки.

«Зелена картка» у I кварталі 2026 року була лише на рівні 103% від I кварталу 2023 року. Це найслабша динаміка серед найбільших продуктів, що відповідає тренду зниження попиту.

Майно та вогневі ризики становили 153% від рівня I кварталу 2023 року, життя 133%.

ОСЦПВ різко виросло через зміну ціноутворення. ДМС зростає через поєднання попиту та медичної інфляції.

«Зелена картка» втрачає динаміку через зміну поведінки українських водіїв за кордоном.

### Фізичні та юридичні особи

Премії ризикового страхування фізичних осіб у I кварталі 2026 року становили 192% від рівня I кварталу 2023 року. У юридичних осіб цей показник становив 184%.

У попередніх періодах фізичні особи демонстрували сильніші коливання, зокрема зростання до 222% у 2025 році. Юридичний сегмент зростав рівномірніше, до 179% і 184% у 2025-2026 роках.

Роздрібний сегмент швидше реагує на зміну тарифів, цифрових каналів, обов'язковість продуктів і сезонність. Корпоративний сегмент повільніше змінюється, але має більшу концентрацію, складніші ліміти, залежність від перестраховання.

### Основні тренди

**Перший тренд:** моторне страхування входить у фазу перевірки тарифної адекватності. ОСЦПВ уже не підтримується ефектом переходу на ринкове ціноутворення, а виплати зростають швидше за премії. КАСКО має високий рівень виплат, чутливий до сезонності, частоти ДТП, вартості ремонту та погодних факторів.

**Другий тренд:** добровільне медичне страхування продовжує зростати, але ризик медичної інфляції стає центральним. Корпоративні договори мають переглядатися не лише за премією, а й за структурою покриття, лімітами, франшизами, правилами доступу до клінік і контролем частоти звернень.

**Третій тренд:** майнове страхування та відповідальність повертаються в зону уваги через зростання корпоративних ризиків і перестрахової залежності. Поточні виплати за квартал не відображають потенційного розміру великих збитків.

**Четвертий тренд:** інвестиційний дохід підтримує прибутковість, але не повинен маскувати погіршення технічного результату. Нетто-комбінований коефіцієнт 98,3% залишає обмежений запас міцності.

**П'ятий тренд:** ринок стає більш концентрованим, а вимоги до капіталу і платоспроможності підвищують значення якості андеррайтингу. Компанії з слабкою тарифною дисципліною, помилками в резервуванні або залежністю від агресивних каналів продажу будуть більш вразливими.

**Шостий тренд:** роль перестраховання нерезидентів зростає, особливо у майнових і великих корпоративних ризиках. Доступ до якісного перестраховання залежатиме від прозорості портфеля, якості даних, умов первинних договорів і андеррайтингової дисципліни.

## Показники діяльності страхових компаній України: 1 квартал 2026

Активи

Власний капітал

Премії

Виплати

Перестраховання

Рівень виплат

Страхові резерви

Страхування життя

ОСАЦВ

КАСКО

Зелена картка

Медичне страхування

Страхування майна

Страхування відповідальності

### Страхові платежі по страхуванню життя

№	Страхова компанія	Страхові платежі, тис. грн.			Темп росту, %		Зміна, тис. грн.	
		за 1 квартал 2026р.	за 1 квартал 2025р.	за 1 квартал 2024р.	2026/2025	2025/2024	2026/2025	2025/2024
1	МЕТЛАЙФ	805 931	723 525	638 851	11,39	13,25	82 406	84 674
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	155 418	138 987	129 631	11,82	7,22	16 431	9 356
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	108 461	105 364	101 867	2,94	3,43	3 097	3 497
4	УНІКА ЖИТТЯ	92 967	97 010	113 485	-4,17	-14,52	-4 043	-16 475
5	ARX LIFE	80 529	80 933	83 598	-0,50	-3,19	-404	-2 665
	<b>РАЗОМ</b>	<b>1 243 306</b>	<b>1 145 819</b>	<b>1 067 432</b>	<b>8,51</b>	<b>7,34</b>	<b>97 487</b>	<b>78 387</b>

### Страхові виплати і кількість страхових випадків

№	Страхова компанія	Виплати на 31.03.2026р., тис. грн.	В т.ч. у вигляді анuitетів, тис. грн.	Отримано від перестраховальників	Викупна сума, тис. грн.	Врегульовано випадків, од.	Середня страхова виплата
1	МЕТЛАЙФ	179 546	927	8 350	45 540	5 637	31,9
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	99 885	37 065	0	16 388	811	123,2
3	УНІКА ЖИТТЯ	43 837	0	503	3 100	566	77,5
4	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	20 777	242	0	12 166	633	32,8
5	ARX LIFE	13 528	0	0	0	3 446	3,9
	<b>РАЗОМ</b>	<b>357 573</b>	<b>38 234</b>	<b>8 853</b>	<b>77 194</b>	<b>11 093</b>	<b>32,2</b>

### Кількість договорів страхування життя та застрахованих

№	Страхова компанія	Кількість застрахованих на 31.03.2026р.	в т.ч. за 1 квартал 2026р.	Кількість договорів за 1 квартал 2026р.	Частка в платежах, %	
					фіз.осіб	юр.осіб
1	МЕТЛАЙФ	921 070	86 312	72 866	97,07	2,93
2	ARX LIFE	390 755	424 424	2 380	67,41	32,59
3	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	131 312	133 470	1 418	н/д	н/д
4	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	115 876	61 466	43 129	н/д	н/д
5	УНІКА ЖИТТЯ	111 737	18 866	5 135	70,45	29,55
	<b>РАЗОМ</b>	<b>1 670 750</b>	<b>724 538</b>	<b>124 928</b>	<b>72,55</b>	<b>6,22</b>

### Структура активів

№	Страхова компанія	Активи на 31.03.2026р., тис. грн., в т.ч.	основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	гроші та їх еквіваленти	Активи на 31.03.25р., тис. грн.	Темп, 2026/2025, %
1	МЕТЛАЙФ	12 677 139	20 133	0	727 012	10 762 412	10 612 978	19,4
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	5 799 140	28 709	2 010 552	2 805 082	839 673	5 208 800	11,3
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	3 265 443	6 075	141 655	2 941 299	146 482	2 843 130	14,9
4	УНІКА ЖИТТЯ	1 737 508	8 979	483 318	1 228 090	1 709	1 601 422	8,5
5	ARX LIFE	436 138	683	34 945	191 099	198 771	379 145	15,0
	<b>РАЗОМ</b>	<b>23 915 368</b>	<b>64 579</b>	<b>2 670 470</b>	<b>7 892 582</b>	<b>11 949 047</b>	<b>20 645 475</b>	<b>15,8</b>

### Власний та статутний капітал

№	Назва компанії	Власний капітал на 31.03.2026р., тис. грн.	в т.ч. статутний капітал, оплачений	Частка статутного капіталу у власному капіталі, %	Власний капітал на 31.03.2025р., тис. грн.	Темп, 2026/2025, %
1	МЕТЛАЙФ	5 097 346	102 925	2,0	4 641 500	9,82
2	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 278 202	48 436	3,8	1 013 347	26,14
3	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 213 393	81 571	6,7	948 951	27,87
4	УНІКА ЖИТТЯ	557 970	100 090	17,9	473 460	17,85
5	ARX LIFE	370 181	80 300	21,7	292 194	26,69
	<b>РАЗОМ</b>	<b>8 517 092</b>	<b>413 322</b>	<b>4,9</b>	<b>7 369 452</b>	<b>15,57</b>

### Страхові резерви та інвестиційний дохід

№	Страхова компанія	Страхові резерви, на 31.03.2026р., тис. грн.	в т.ч. частка перестраховиків	Страхові резерви, на 31.03.2025р., тис. грн.	Темп, 2026/2025, %	Інвестиційний дохід за 1 квартал 2026р., тис. грн.
1	МЕТЛАЙФ	6 834 931	0	5 447 403	25,47	330 690
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	4 341 526	0	4 057 838	6,99	219 349
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 940 882	0	1 738 596	11,64	98 773
4	УНІКА ЖИТТЯ	1 077 234	6 171	н/д	н/д	58 222
5	ARX LIFE	4 707	0	5 278	-10,82	0
	<b>РАЗОМ</b>	<b>14 199 280</b>	<b>6 171</b>	<b>11 249 115</b>	<b>26,23</b>	<b>707 034</b>

### Основні показники діяльності по видах страхування життя

№	Страхова компанія	Страхові платежі за 1 квартал 2026р., тис. грн.		Інвестиційний дохід, тис. грн.	Кількість застрахованих	
		Всього	фіз.осіб		за 1 кв. 2026р.	на 31.03.2026
<b>Класичне накопичувальне страхування життя</b>						
1	МЕТЛАЙФ	541 038	541 038	0	9 487	183 820
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	145 997	н/д	н/д	206 053	93 909
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	81 351	н/д	н/д	75 503	48 806
4	УНІКА ЖИТТЯ	37 954	35 967	1 987	56 048	11 014
5	ARX LIFE	56	56	0	0	11
	<b>РАЗОМ</b>	<b>806 396</b>	<b>577 061</b>	<b>1 987</b>	<b>347 091</b>	<b>337 560</b>
<b>Класичне ризикове страхування життя(С4)</b>						
1	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	27 110	н/д	н/д	23 270	67 070
<b>Інше ризикове страхування життя(С7)</b>						
1	МЕТЛАЙФ	241 773	218 141	23 632	221 999	516 920
2	ARX LIFE	80 473	54 232	26 241	0	390 744
3	УНІКА ЖИТТЯ	55 013	29 526	25 487	2 174	100 723
4	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	9 421	н/д	н/д	13 296	37 403
	<b>РАЗОМ</b>	<b>386 680</b>	<b>301 899</b>	<b>75 360</b>	<b>237 469</b>	<b>1 045 790</b>
<b>А-1 Здоров'я (крім медичного страхування)</b>						
1	МЕТЛАЙФ	23 120	23 120	0	99 205	220 330

Джерело: Insurance TOP

## Активи страховиків України

№ п/п	Страхова компанія	Активи на 31.03.2026р., тис.грн.					
		Всього	в т.ч.				
			основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	грошові засоби та їх еквіваленти	інші активи
1	ТАС СГ	7 146 944	267 432	2 451 120	1 536 563	191 141	2 700 688
2	ARX	6 505 325	78 820	336 908	2 383 900	1 835 690	1 870 007
3	УНІКА	5 384 995	61 730	518 521	3 194 845	70 707	1 539 192
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5 086 063	153 992	39 826	286 726	2 027 262	2 578 257
5	ІНГО	4 905 638	255 681	929 891	1 661 650	405 862	1 652 554
6	PZU УКРАЇНА	4 291 267	67 223	1 788 067	0	512 295	1 923 682
7	УСГ	4 087 128	59 050	443 458	1 696 667	291 767	1 596 186
8	ОРАНТА	3 690 485	269 794	17 534	1 537 090	178 705	1 687 362
9	КНЯЖА	3 635 524	32 405	14 922	1 818 574	85 004	1 684 619
10	ВУСО	3 265 842	226 751	0	552 214	1 162 685	1 324 192
11	UNIVERSALNA	2 549 315	68 371	0	1 416 607	699 105	365 232
12	ПЕРША	1 481 722	146 623	4 200	41 858	462 565	826 476
13	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	1 318 765	25 281	0	0	1 221 357	72 127
14	ГАРДІАН	1 191 405	181 947	0	338 853	121 040	549 565
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	1 186 099	2 091	0	25	1 020 111	163 872
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	1 146 083	69 136	0	344 272	74 641	658 034
17	КРАЇНА	625 479	58 455	20 000	13 043	269 399	264 582
18	ББС ІНШУРАНС	612 573	61 425	99	0	380 508	170 541
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	589 145	391	72 428	315 960	186 428	13 938
20	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	425 002	794	72	0	407 891	16 245
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	357 431	6 028	45 717	74 443	200 064	31 179
22	ALLIANZ УКРАЇНА	285 874	4 519	0	75 499	67 461	138 395
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	175 346	238	1	37 643	123 527	13 937
24	РЕСПЕКТ	151 665	526	10 966	56 755	62 341	21 077
	<b>Разом</b>	<b>60 095 115</b>	<b>2 098 703</b>	<b>6 693 730</b>	<b>17 383 187</b>	<b>12 057 556</b>	<b>21 861 939</b>

## Власний капітал страховиків України

№ п/п	Страхова компанія	Власний капітал на 31.03.2026 р., тис.грн		Частка власного капіталу у валюті баланса	Власний капітал на 31.12.2024 р., тис.грн.	Приріст власного капіталу, %
		Всього	сплачений статутний капітал			
1	ARX	3 297 396	261 975	50,69	2 685 848,0	22,77
2	УНІКА	2 167 371	155 480	758,16	2 244 915,0	-3,45
3	ТАС СГ	1 709 661	112 080	402,27	1 066 866,0	60,25
4	PZU УКРАЇНА	1 594 399	48 518	29,61	1 027 813,0	55,13
5	ІНГО	1 515 103	305 543	114,89	1 305 353,0	16,07
6	UNIVERSALNA	1 351 015	192 700	26,56	1 055 957,0	27,94
7	ВУСО	1 159 129	274 145	31,41	751 873,0	54,17
8	ОРАНТА	1 154 076	244 001	184,51	793 469,0	45,45
9	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 112 933	255 600	22,69	849 424,0	31,02
10	КНЯЖА	1 013 590	129 964	85,08	518 348,0	95,54
11	УСГ	967 186	278 659	637,71	747 462,0	29,40
12	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	848 147	100 008	71,51	670 194,0	26,55
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	461 067	84 500	14,12	392 708,0	17,41
14	ПЕРША	441 295	60 000	72,04	299 343,0	47,42
15	ГАРДІАН	395 657	100 000	10,88	352 337,0	12,30
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	324 795	123 065	12,74	271 014,0	19,84
17	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	293 425	248 000	82,09	263 434,0	11,38
18	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	229 683	50 207	15,50	174 754,0	31,43
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	219 196	48 628	5,36	169 034,0	29,68
20	ББС ІНШУРАНС	213 151	51 400	4,97	154 133,0	38,29
21	КРАЇНА	212 762	125 000	18,56	140 070,0	51,90
22	РЕСПЕКТ	118 826	30 000	20,17	97 716,0	21,60
23	ALLIANZ УКРАЇНА	93 106	63 160	1,30	99 329,0	-6,27
24	УЛЬТРА АЛЬЯНС	63 334	48 000	36,12	70 502,0	-10,17
	<b>Разом</b>	<b>20 956 303</b>	<b>3 390 633</b>	<b>34,87</b>	<b>16 201 896</b>	<b>29,34</b>

Джерело: Insurance TOP

## Страхові виплати за видами

№	Страхова компанія	Всього страхових виплат по страхуванню перестрахованню на 31.03.2026 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страхування відповідальності	Інше страхування (в тому числі асигнанс В8)
1	ТАС СГ	1 072 799	114 457	239 883	708 668	9 791
2	УСГ	715 313	91 427	289 920	332 605	1 361
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	710 751	84 869	466 672	156 016	3 194
4	ARX	626 411	71 745	441 565	105 977	7 124
5	ВУСО	599 881	183 615	226 104	173 055	17 107
6	ІНГО	593 617	213 241	173 698	204 499	2 179
7	УНІКА	591 545	277 822	213 348	92 803	7 572
8	КНЯЖА	470 954	54 306	88 848	321 812	5 988
9	ОРАНТА	394 354	7 463	18 104	363 233	5 554
10	PZU УКРАЇНА	348 891	44 931	103 083	188 576	12 301
11	UNIVERSALNA	320 943	144 723	144 464	29 543	2 214
12	ЄВРОІНС УКРАЇНА	178 916	17 631	14 886	145 926	473
13	ПЕРША	167 025	18 493	30 902	117 275	354
14	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	157 863	1 587	107 317	48 959	0
15	ГАРДІАН	123 226	1 373	14 362	107 067	424
16	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	118 926	117 671	1 255	0	0
17	КРАЇНА	117 761	31 936	23 300	62 525	0
18	БЕС ІНШУРАНС	89 247	15 272	20 100	52 589	1 286
19	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	80 983	25 429	34 275	21 279	0
20	Віді - СТРАХУВАННЯ	78 564	0	78 564	0	0
21	УЛЬТРА АЛЬЯНС	25 486	3 848	21 024	463	151
22	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	19 733	16	950	0	18 767
23	ALLIANZ УКРАЇНА	2 903	0	700	2 203	0
24	РЕСПЕКТ	1 620	314	1 129	0	177
	<b>Разом</b>	<b>7 607 712</b>	<b>1 522 169</b>	<b>2 754 453</b>	<b>3 235 073</b>	<b>96 017</b>

## Рівень виплат

№ п/п	Страхова компанія	Рівень виплат на 31.03.2026 р., %	Рівень виплат на 31.03.2025 р., %	Приріст, %	Сума страхових виплат на 31.03.2026 р., тис. грн.	Сума страхових виплат на 31.03.2025 р., тис. грн.
1	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	126,06	112,86	33,33	118 926	89 200
2	УСГ	77,66	47,65	82,57	715 313	391 806
3	УЛЬТРА АЛЬЯНС	66,32	19,23	201,25	25 486	8 460
4	ТАС СГ	59,65	41,73	75,06	1 072 799	612 825
5	КРАЇНА	58,32	43,47	62,25	117 761	72 578
6	ЄВРОІНС УКРАЇНА	58,14	30,06	103,67	178 916	87 844
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	54,46	42,91	91,88	710 751	370 420
8	КНЯЖА	50,84	33,92	58,34	470 954	297 438
9	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	50,07	36,93	60,33	157 863	98 464
10	ВУСО	47,98	40,06	53,71	599 881	390 278
11	ОРАНТА	46,91	26,65	83,83	394 354	214 525
12	ПЕРША	46,52	42,35	17,10	167 025	142 630
13	ГАРДІАН	45,56	32,75	20,10	123 226	102 602
14	Віді - СТРАХУВАННЯ	44,04	40,06	69,34	78 564	46 395
15	БЕС ІНШУРАНС	42,95	29,46	15,69	89 247	77 140
16	ARX	42,88	37,42	27,53	626 411	491 205
17	ІНГО	40,76	42,15	33,52	593 617	444 585
18	УНІКА	40,17	40,12	21,99	591 545	484 908
19	PZU УКРАЇНА	39,84	50,58	24,77	348 891	279 630
20	UNIVERSALNA	38,73	44,21	17,23	320 943	273 782
21	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	27,05	25,54	38,16	80 983	58 617
22	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	23,83	19,85	68,96	19 733	11 679
23	РЕСПЕКТ	5,89	10,52	-25,96	1 620	2 188
24	ALLIANZ УКРАЇНА	4,97	55,31	-79,29	2 903	14 015
	<b>Разом</b>	<b>48,84</b>	<b>39,65</b>	<b>50,25</b>	<b>7 607 712</b>	<b>5 063 214</b>

Джерело: Insurance TOP

## Страхові платежі за видами

№ п/п	Страхова компанія	Всього страхових платежів по страхованню перестрахованню на 31.03.2026 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страховання відповідальності	Інше страхування (в тому числі асистанс ВВ)
1	ТАС СГ	1 798 635	213 385	275 227	1 287 942	22 081
2	УНІКА	1 472 704	589 676	523 903	346 446	12 679
3	ARX	1 460 796	233 792	972 106	242 693	12 206
4	ІНГО	1 456 361	380 121	668 047	398 413	9 780
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 305 184	125 241	763 732	411 739	4 472
6	ВУСО	1 250 347	293 760	546 187	350 404	59 996
7	КНЯЖА	926 405	102 487	133 193	661 134	29 591
8	УСГ	921 072	164 780	343 668	407 900	4 724
9	PZU УКРАЇНА	875 715	84 353	176 882	583 035	31 445
10	ОРАНТА	840 618	31 096	52 163	746 237	11 123
11	UNIVERSALNA	828 728	307 959	421 906	82 213	16 650
12	ПЕРША	359 016	26 189	56 396	268 753	7 678
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	315 309	3 700	201 864	109 745	0
14	ЄВРОІНС УКРАЇНА	307 735	66 604	15 816	223 654	1 661
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	299 339	69 091	154 625	75 623	0
16	ГАРДІАН	270 450	7 148	29 118	212 527	21 657
17	ББС ІНШУРАНС	207 797	47 814	48 117	107 481	4 385
18	КРАЇНА	201 907	50 637	34 973	116 297	0
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	178 374	0	178 374	0	0
20	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	94 338	91 364	2 457	106	411
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	82 801	9 528	2 526	433	70 314
22	ALLIANZ УКРАЇНА	58 369	0	39 282	19 087	0
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	38 428	11 784	26 843	-663	464
24	РЕСПЕКТ	27 501	2 481	20 021	48	4 950
	<b>Разом</b>	<b>15 577 929</b>	<b>2 912 990</b>	<b>5 687 426</b>	<b>6 651 247</b>	<b>326 267</b>

## Темп приросту

№	Страхова компанія	Приріст, %	Сума страхових платежів на 31.03.2026 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 31.03.2025 р., тис.грн.
1	ALLIANZ УКРАЇНА	130,34	58 369	25 340
2	PZU УКРАЇНА	58,39	875 715	552 880
3	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	54,03	178 374	115 805
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	51,20	1 305 184	863 245
5	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	40,75	82 801	58 830
6	ІНГО	38,08	1 456 361	1 054 690
7	UNIVERSALNA	33,81	828 728	619 326
8	РЕСПЕКТ	32,11	27 501	20 816
9	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	30,41	299 339	229 535
10	ВУСО	28,33	1 250 347	974 309
11	ТАС СГ	22,48	1 798 635	1 468 506
12	УНІКА	21,86	1 472 704	1 208 533
13	КРАЇНА	20,93	201 907	166 963
14	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	19,36	94 338	79 038
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	18,25	315 309	266 635
16	УСГ	12,01	921 072	822 294
17	ARX	11,30	1 460 796	1 312 520
18	ПЕРША	6,60	359 016	336 791
19	КНЯЖА	5,64	926 405	876 938
20	ЄВРОІНС УКРАЇНА	5,29	307 735	292 275
21	ОРАНТА	4,42	840 618	805 031
22	УЛЬТРА АЛЬЯНС	-12,65	38 428	43 995
23	ГАРДІАН	-13,67	270 450	313 287
24	ББС ІНШУРАНС	-20,66	207 797	261 917
	<b>Разом</b>	<b>21,99</b>	<b>15 577 929</b>	<b>12 769 499</b>

Джерело: Insurance TOP

## Чистий фінансовий результат (прибуток/збиток)

№	Страхова компанія	Фінансовий результат на 31.03.2026р., тис.грн.
1	ARX	168 824
2	ВУСО	157 749
3	ОРАНТА	140 655
4	УНІКА	138 827
5	КНЯЖА	88 806
6	UNIVERSALNA	85 077
7	ІНГО	65 237
8	PZU УКРАЇНА	60 687
9	УСГ	42 135
10	ТАС СГ	37 663
11	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	36 269
12	ПЕРША	35 416
13	ГАРДІАН	32 885
14	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	25 006
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	23 170
16	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	22 589
17	РЕСПЕКТ	8 880
18	КРАЇНА	3 397
19	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	2 712
20	ББС ІНШУРАНС	2 228
21	УЛЬТРА АЛЬЯНС	-4 757
22	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	-5 003
23	ALLIANZ УКРАЇНА	-7 548
24	ЄВРОІНС УКРАЇНА	-7 676
<b>Разом</b>		<b>1 153 228</b>

## Вихідне перестраховання

№ п/п	Страхова компанія	Питома вага перестраховання у страхових платежах	Частка страхових платежів, належних перестраховикам на 31.03.2026 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 31.03.2026 р., тис.грн.
1	КНЯЖА	34,74	321 838	926 405
2	ALLIANZ УКРАЇНА	30,09	17 566	58 369
3	УСГ	28,25	260 217	921 072
4	ІНГО	25,42	370 182	1 456 361
5	ВУСО	17,65	220 729	1 250 347
6	ЄВРОІНС УКРАЇНА	13,78	42 415	307 735
7	УНІКА	11,38	167 637	1 472 704
8	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	10,53	31 514	299 339
9	ПЕРША	9,08	32 592	359 016
10	ГАРДІАН	7,22	19 520	270 450
11	PZU УКРАЇНА	7,10	62 158	875 715
12	УЛЬТРА АЛЬЯНС	5,76	2 214	38 428
13	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5,37	70 148	1 305 184
14	ARX	5,31	77 583	1 460 796
15	UNIVERSALNA	4,39	36 414	828 728
16	ББС ІНШУРАНС	3,89	8 089	207 797
17	ТАС СГ	3,33	59 913	1 798 635
18	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	1,61	1 521	94 338
19	КРАЇНА	1,52	3 079	201 907
20	ОРАНТА	1,38	11 619	840 618
21	РЕСПЕКТ	0,57	156	27 501
22	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	0,17	140	82 801
23	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	0,02	61	315 309
24	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	0,01	10	178 374
<b>Разом</b>		<b>11,67</b>	<b>1 817 315</b>	<b>15 577 929</b>

Джерело: Insurance TOP

## Чисті страхові платежі

№	Страхова компанія	Сума чистих страхових платежів на 31.03.2026 р., тис.грн.	Сума чистих страхових платежів на 31.03.2025 р., тис.грн.	Приріст, %
1	ТАС СГ	1 738 722	1 399 947	24,20
2	ARX	1 383 213	1 260 430	9,74
3	УНІКА	1 305 067	1 068 085	22,19
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 235 036	808 610	52,74
5	ІНГО	1 086 179	808 471	34,35
6	ВУСО	1 029 618	850 264	21,09
7	ОРАНТА	828 999	769 874	7,68
8	PZU УКРАЇНА	813 556	507 199	60,40
9	UNIVERSALNA	792 313	607 523	30,42
10	УСГ	660 855	650 564	1,58
11	КНЯЖА	604 567	564 502	7,10
12	ПЕРША	326 424	305 196	6,96
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	315 249	266 405	18,33
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	267 825	209 478	27,85
15	ЄВРОІНС УКРАЇНА	265 320	258 945	2,46
16	ГАРДІАН	250 930	300 278	-16,43
17	ББС ІНШУРАНС	199 709	254 673	-21,58
18	КРАЇНА	198 828	164 179	21,10
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	178 364	115 800	54,03
20	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	92 817	79 038	17,43
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	82 661	58 713	40,79
22	ALLIANZ УКРАЇНА	40 803	20 824	95,94
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	36 214	36 108	0,29
24	РЕСПЕКТ	27 345	20 634	32,52
	<b>Разом</b>	<b>13 760 614</b>	<b>11 385 740</b>	<b>20,86</b>

## Пряме страхування

№	Страхова компанія	Премії по прямому страхуванню за 31.03.2026р., тис.грн.	Премії по прямому страхуванню за 31.03.2025р., тис.грн.	Темп росту, %
1	ТАС СГ	1 796 786	1 466 540	122,52
2	УНІКА	1 472 524	1 206 822	122,02
3	ARX	1 458 682	1 309 552	111,39
4	ІНГО	1 454 546	1 048 210	138,76
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 305 184	863 179	151,21
6	ВУСО	1 241 470	964 979	128,65
7	КНЯЖА	921 843	874 819	105,38
8	УСГ	919 779	821 385	111,98
9	PZU УКРАЇНА	872 285	552 570	157,86
10	ОРАНТА	836 712	798 183	104,83
11	UNIVERSALNA	821 295	616 913	133,13
12	ПЕРША	357 473	335 128	106,67
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	315 309	266 635	118,25
14	ЄВРОІНС УКРАЇНА	307 735	292 262	105,29
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	283 822	227 094	124,98
16	ГАРДІАН	268 763	311 607	86,25
17	ББС ІНШУРАНС	206 704	260 349	79,39
18	КРАЇНА	200 775	166 186	120,81
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	178 374	115 805	154,03
20	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	94 209	79 038	119,19
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	82 808	58 830	140,76
22	ALLIANZ УКРАЇНА	58 369	25 257	231,10
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	37 769	43 314	87,20
24	РЕСПЕКТ	27 501	20 816	132,11
	<b>РАЗОМ</b>	<b>15 520 717</b>	<b>12 725 473</b>	<b>121,97</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Страхування Здоров'я (крім медичного страхування) за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	84 982	90 234	90 225	5,8	-11,3	22 216	26,1	0,0
2	UNIVERSALNA	75 199	74 066	73 952	9,1	16,4	20 224	26,9	-0,1
3	ІНГО	68 561	33 325	22 070	4,7	24,7	15 972	23,3	65,0
4	ВУСО	66 922	64 277	64 259	5,35	15,29	15 286	22,84	0,06
5	КНЯЖА	29 613	29 906	29 869	3,20	33,61	6 991	23,61	0,13
6	ТАС СГ	27 282	32 432	32 419	1,5	15,3	2 491	9,1	0,1
7	PZU УКРАЇНА	11 592	14 039	14 016	1,3	8,1	314	2,7	0,8
8	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	9 528	10 138	10 138	11,51	47,65	16	0,17	0,00
9	ОРАНТА	8 461	6 917	6 917	1,0	62,4	491	5,8	0,0
10	ГАРДІАН	7 083	8 983	8 983	2,62	-19,98	1 373	19,38	0,00
11	УЛЬТРА АЛЪЯНС	6 524	12 734	12 543	17,0	6,3	124	1,9	6,8
12	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	4 423	2 082	2 072	0,3	85,5	234	5,3	0,0
13	КРАЇНА	3 999	4 799	4 763	1,98	21,51	816	20,41	0,38
14	ББС ІНШУРАНС	3 508	3 312	3 312	1,7	-3,3	84	2,4	0,0
15	ЄВРОІНС УКРАЇНА	3 352	4 872	4 872	1,09	22,87	18	0,54	0,00
16	УСГ	2 648	2 376	2 329	0,3	-10,2	323	12,2	7,3
17	ARX	2 617	2 387	2 387	0,2	27,8	170	6,5	0,0
18	ПЕРША	2 334	2 092	2 091	0,7	0,6	238	10,2	0,0
19	РЕСПЕКТ	896	881	881	3,3	5,0	10	1,1	0,0
20	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	852	676	676	0,28	32,92	0	0,00	0,35
21	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	473	476	476	0,5	228,5	0	0,0	0,0
22	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	310	176	176	0,1	34,2	0	0,0	0,0
<b>Разом</b>		<b>421 159</b>	<b>401 180</b>	<b>389 426</b>	<b>2,75</b>	<b>11,48</b>	<b>87 391</b>	<b>20,75</b>	<b>10,77</b>

## ТОП Медичне страхування за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	504 694	387 972	383 545	34,27	6,68	255 606	50,65	3,08
2	ІНГО	311 560	234 193	223 157	21,39	32,27	197 269	63,32	14,85
3	UNIVERSALNA	232 760	214 697	214 697	28,09	50,29	124 499	53,49	0,00
4	ARX	231 174	124 896	119 905	15,83	9,81	71 546	30,95	-0,36
5	ВУСО	226 435	290 954	290 954	18,11	59,83	168 329	74,34	0,00
6	ТАС СГ	186 103	189 144	189 144	10,35	85,53	111 965	60,16	0,00
7	УСГ	162 132	158 260	158 260	17,60	60,53	91 103	56,19	0,00
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	120 818	125 350	125 350	9,26	86,15	84 635	70,05	0,00
9	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	90 891	119 633	119 633	96,35	15,59	117 672	129,46	0,00
10	КНЯЖА	72 874	68 558	68 558	7,87	13,91	47 315	64,93	0,00
11	PZU УКРАЇНА	72 761	66 129	66 129	8,31	-14,15	44 617	61,32	0,00
12	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	68 239	51 905	51 905	22,80	15,48	25 429	37,26	0,00
13	ЄВРОІНС УКРАЇНА	63 252	34 828	34 828	20,55	12,99	17 613	27,85	0,00
14	КРАЇНА	46 639	46 203	46 203	23,10	-6,22	31 120	66,73	0,00
15	ББС ІНШУРАНС	44 307	19 927	19 927	21,32	-34,77	15 188	34,28	0,00
16	ПЕРША	23 855	26 379	26 379	6,64	-30,96	18 255	76,52	0,00
17	ОРАНТА	22 635	19 511	19 511	2,69	129,94	6 972	30,80	0,00
18	УЛЬТРА АЛЪЯНС	5 260	3 557	3 557	13,69	372,60	3 724	70,80	0,00
19	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	3 390	3 140	3 140	1,08	2,88	1 587	46,81	0,00
20	РЕСПЕКТ	1 586	629	629	5,77	11,22	304	19,17	0,00
21	ГАРДІАН	65	92	92	0,02	-48,00	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>2 491 430</b>	<b>2 185 957</b>	<b>2 165 503</b>	<b>16,33</b>	<b>25,05</b>	<b>1 434 748</b>	<b>57,59</b>	<b>2,45</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП ОСЦПВ за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	967 675	1 064 479	1 064 479	53,8	36,9	525 212	54,3	0,0
2	ОРАНТА	688 988	765 802	765 802	82,0	5,7	328 560	47,7	0,0
3	КНЯЖА	553 819	611 708	313 539	59,8	3,1	284 184	51,3	47,5
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	383 891	336 992	336 992	29,4	109,5	153 737	39,9	-
5	ІНГО	289 227	304 473	304 473	19,86	42,82	159 132	55,02	0,00
6	PZU УКРАЇНА	245 245	296 424	296 424	28,0	50,2	115 356	47,0	0,0
7	БУСО	242 198	289 464	289 464	19,37	16,42	141 723	58,52	0,00
8	УНІКА	240 000	244 475	244 475	16,3	106,9	88 677	36,9	0,0
9	УСГ	225 091	295 529	155 676	24,44	28,67	134 184	59,61	62,13
10	ЄВРОІНС УКРАЇНА	212 831	279 119	192 476	69,16	0,49	145 233	68,24	16,81
11	ARX	187 269	224 725	224 725	12,8	-2,4	93 084	49,7	0,0
12	ГАРДІАН	135 332	131 234	131 234	50,04	6,12	65 708	48,55	0,00
13	ПЕРША	121 450	129 687	129 687	33,8	17,6	75 731	62,4	0,0
14	КРАЇНА	111 532	129 989	129 989	55,2	42,0	62 078	55,7	0,0
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	108 158	111 277	111 277	34,30	42,22	48 460	44,80	0,00
16	ББС ІНШУРАНС	72 271	87 623	87 623	34,8	-31,8	50 868	70,4	0,0
17	UNIVERSALNA	69 471	68 359	68 359	8,4	47,9	27 937	40,2	0,0
18	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	27 429	34 281	34 281	9,2	133,6	20 188	73,6	0,0
<b>Разом</b>		<b>4 881 877</b>	<b>5 405 640</b>	<b>4 880 975</b>	<b>32,33</b>	<b>25,25</b>	<b>2 366 315</b>	<b>48,47</b>	<b>8,99</b>

## ТОП Зелена картка за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	PZU УКРАЇНА	315 271	277 971	267 708	36,00	154,33	71 228	22,59	13,63
2	ТАС СГ	240 071	270 644	250 184	13,35	-30,12	174 233	72,58	8,52
3	УСГ	162 353	216 492	113 491	17,63	-31,22	151 553	93,35	63,44
4	ПЕРША	95 352	89 930	74 629	26,56	7,99	38 490	40,37	8,35
5	КНЯЖА	91 028	90 304	42 413	9,83	-6,26	36 686	40,30	52,60
6	БУСО	61 931	63 076	57 520	4,95	20,52	26 407	42,64	36,38
7	ІНГО	58 700	59 729	54 728	4,03	-17,92	40 187	68,46	8,52
8	ОРАНТА	47 303	49 683	49 683	5,63	-20,36	33 111	70,00	0,00
9	ARX	25 717	25 829	23 653	1,76	-5,43	8 110	31,54	8,46
10	ГАРДІАН	22 606	24 661	24 661	8,36	-66,07	41 109	181,85	0,00
11	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	6 474	2 796	2 461	0,50	-	-	-	11,55
<b>Разом</b>		<b>1 126 806</b>	<b>1 171 115</b>	<b>961 131</b>	<b>9,83</b>	<b>-3,28</b>	<b>774 851</b>	<b>68,77</b>	<b>22,43</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Добровільна моторна відповідальність за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ТАС СГ	43 023	40 513	39 757	2,39	84,07	9 068	21,08	7,13
2	ПЕРША	22 352	21 160	17 983	6,23	7,08	3 053	13,66	17,33
3	ІНГО	16 470	13 217	13 217	1,13	-6,75	3 208	19,48	0,00
4	PZU УКРАЇНА	15 647	12 332	11 966	1,79	97,54	1 992	12,73	9,78
5	ВУСО	14 287	16 324	16 253	1,14	1,27	4 873	34,11	0,00
6	ARX	11 911	14 705	14 705	0,82	-1,56	4 618	38,77	0,00
7	УСГ	11 051	11 606	11 104	1,20	34,15	1 405	12,71	4,54
8	УНІКА	10 741	11 807	11 518	0,73	46,59	3 992	37,17	2,70
9	КНЯЖА	9 928	8 468	8 279	1,07	20,08	860	8,66	1,90
10	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	8 967	8 636	8 534	0,69	41,48	2 133	23,79	1,12
11	ЄВРОІНС УКРАЇНА	8 289	7 375	6 913	2,69	106,50	694	8,37	5,40
12	ОРАНТА	7 351	4 942	4 942	0,87	251,39	1 554	21,14	0,00
13	ГАРДІАН	5 343	4 812	4 650	1,98	-13,49	250	4,68	3,03
14	UNIVERSALNA	4 103	4 137	4 083	0,50	2,24	42	1,02	-0,27
15	КРАЇНА	3 834	3 158	3 052	1,90	4,30	425	11,09	2,97
16	ББС ІНШУРАНС	1 927	2 034	2 027	0,93	-35,25	1 618	83,96	0,31
17	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	1 511	1 531	1 531	0,48	94,72	500	33,09	0,00
18	УЛЬТРА АЛЬЯНС	722	492	470	1,88	80,05	233	32,27	0,55
19	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	663	627	627	0,22	5,24	272	41,03	0,00
20	ALLIANZ УКРАЇНА	455	112	99	0,78	-15,11	0	0,00	3,08
21	РЕСПЕКТ	21	9	9	0,08	40,00	0	0,00	0,00
22	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	2	2	2	0,00	-75,00	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>198 598</b>	<b>187 999</b>	<b>181 721</b>	<b>1,30</b>	<b>31,07</b>	<b>40 790</b>	<b>20,54</b>	<b>5,18</b>

## ТОП Страхування КАСКО за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	671 304	706 037	647 021	51,43	32,12	465 947	69,41	7,48
2	ARX	667 559	698 522	695 523	45,70	14,92	408 472	61,19	0,32
3	УНІКА	381 277	333 891	330 137	25,89	31,23	187 795	49,25	0,99
4	ВУСО	339 430	346 036	255 964	27,15	20,04	208 521	61,43	42,23
5	УСГ	283 291	277 257	275 607	30,76	22,49	188 935	66,69	0,51
6	UNIVERSALNA	283 185	289 566	285 863	34,17	25,71	133 381	47,10	4,21
7	ІНГО	229 422	228 000	214 943	15,75	66,62	136 587	59,54	3,65
8	ТАС СГ	223 359	253 015	252 050	12,42	21,93	229 292	102,66	1,68
9	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	199 926	209 546	209 546	63,41	8,96	107 317	53,68	0,00
10	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	177 965	173 651	173 651	99,77	53,76	78 564	44,15	0,00
11	PZU УКРАЇНА	149 494	142 504	141 849	17,07	28,30	102 009	68,24	0,28
12	КНЯЖА	98 551	101 234	98 328	10,64	8,25	82 229	83,44	2,86
13	ПЕРША	45 034	48 217	47 551	12,54	10,85	27 060	60,09	5,80
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	43 575	35 917	35 277	14,56	40,34	22 338	51,26	2,84
15	ББС ІНШУРАНС	37 055	37 083	36 801	17,83	17,56	20 040	54,08	0,81
16	КРАЇНА	30 894	30 750	28 734	15,30	21,18	22 834	73,91	6,88
17	ОРАНТА	22 795	25 614	25 155	2,71	33,58	15 269	66,98	7,26
18	УЛЬТРА АЛЬЯНС	20 113	25 614	24 763	52,34	115,23	20 177	100,32	4,83
19	ГАРДІАН	18 183	22 525	20 753	6,72	-10,63	14 210	78,15	9,20
20	ЄВРОІНС УКРАЇНА	14 689	16 034	8 417	4,77	16,16	14 886	101,34	35,39
21	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	951	390	390	1,01	534,00	646	67,93	0,00
22	РЕСПЕКТ	303	831	698	1,10	-28,03	458	151,16	37,95
<b>Разом</b>		<b>3 938 355</b>	<b>4 002 234</b>	<b>3 809 021</b>	<b>25,51</b>	<b>25,62</b>	<b>2 486 967</b>	<b>63,15</b>	<b>6,20</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП МАТ Майно (страхування вантажів, авіаційного та водного транспорту) за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ІНГО	119 573	179 152	83 395	8,21	-43,71	11 849	9,91	41,40
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	30 110	32 880	29 423	2,31	-40,95	147	0,49	6,20
3	UNIVERSALNA	27 793	24 427	15 087	3,35	191,36	0	0,00	60,85
4	ALLIANZ УКРАЇНА	26 529	23 134	20 825	45,45	114,43	685	2,58	11,25
5	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	24 582	17 209	14 166	8,21	20,06	10 028	40,79	20,02
6	УСГ	19 711	20 974	15 276	2,14	-27,35	93 161	472,63	28,33
7	РЕСПЕКТ	19 561	16 928	16 927	71,13	34,45	667	3,41	0,00
8	УНІКА	18 373	20 476	10 045	1,25	16,20	574	3,12	48,64
9	ARX	16 404	11 403	10 190	1,12	25,60	446	2,72	7,39
10	PZU УКРАЇНА	9 923	10 374	9 330	1,13	-2,27	54	0,54	44,10
11	ВУСО	9 338	10 148	8 057	0,75	1,51	183	1,96	0,00
12	ТАС СГ	9 025	10 651	9 883	0,50	59,26	57	0,63	13,47
13	КНЯЖА	5 011	3 922	3 389	0,54	73,21	0	0,00	10,66
14	УЛЬТРА АЛЬЯНС	3 431	6 314	4 899	8,93	-72,34	0	0,00	7,29
15	ПЕРША	2 985	4 076	2 589	0,83	24,74	18	0,60	34,04
16	БЕС ІНШУРАНС	2 591	3 053	2 915	1,25	-57,47	0	0,00	5,87
17	ОРАНТА	1 541	1 221	820	0,18	38,95	0	0,00	160,61
18	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	1 268	1 351	1 351	1,53	56,74	0	0,00	0,00
19	КРАЇНА	1 120	1 446	1 162	0,55	-2,86	0	0,00	18,13
20	ГАРДІАН	464	471	263	0,17	66,31	0	0,00	39,44
21	ЄВРОІНС УКРАЇНА	406	349	143	0,13	-1,69	0	0,00	56,16
22	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	94	94	94	0,03	22,08	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>349 833</b>	<b>400 053</b>	<b>260 229</b>	<b>2,29</b>	<b>-18,45</b>	<b>117 869</b>	<b>33,69</b>	<b>29,32</b>

## ТОП Страхування майна, крім страхування сільськогосподарської продукції за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ІНГО	312 775	172 203	72 788	21,48	314,80	24 519	7,84	66,57
2	ARX	211 412	232 617	150 375	14,47	18,41	28 482	13,47	32,71
3	ВУСО	102 264	102 826	78 494	8,18	39,72	10 755	10,52	47,91
4	УНІКА	93 183	88 088	51 645	6,33	1,95	22 304	23,94	53,05
5	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	74 958	42 067	34 451	25,04	34,99	1 909	2,55	22,55
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	62 283	56 658	44 293	4,77	82,55	578	0,93	26,54
7	UNIVERSALNA	41 314	40 100	32 038	4,99	6,52	5 840	14,14	2,04
8	УСГ	39 143	33 047	25 349	4,25	59,39	7 824	19,99	19,01
9	ТАС СГ	32 671	29 313	25 304	1,82	37,57	9 934	30,41	46,77
10	КНЯЖА	29 102	19 559	14 062	3,14	73,04	6 619	22,74	18,65
11	ОРАНТА	26 539	25 883	24 973	3,16	-7,47	2 343	8,83	18,90
12	PZU УКРАЇНА	14 919	7 519	5 204	1,70	165,37	44	0,29	72,89
13	ALLIANZ УКРАЇНА	11 263	2 644	-103	19,30	292,44	15	0,13	56,61
14	БЕС ІНШУРАНС	8 471	13 549	13 488	4,08	-29,48	60	0,71	0,97
15	ГАРДІАН	7 481	7 188	6 667	2,77	10,44	152	2,03	9,82
16	ПЕРША	5 363	5 865	4 320	1,49	0,09	3 807	70,99	21,33
17	УЛЬТРА АЛЬЯНС	3 299	6 092	5 480	8,58	-40,08	847	25,67	5,67
18	КРАЇНА	2 960	2 837	2 408	1,47	-2,37	467	15,78	19,80
19	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	1 844	-81	-141	0,58	-6,44	0	0,00	3,31
20	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	1 506	11 839	11 001	1,60	-	609	40,44	101,00
21	ЄВРОІНС УКРАЇНА	721	642	385	0,23	-28,83	0	0,00	36,20
22	Віді - СТРАХУВАННЯ	409	229	191	0,23	549,21	0	0,00	2,44
23	РЕСПЕКТ	155	123	97	0,56	-41,06	4	2,58	26,45
<b>Разом</b>		<b>1 084 035</b>	<b>900 807</b>	<b>602 769</b>	<b>7,00</b>	<b>58,19</b>	<b>127 112</b>	<b>11,73</b>	<b>42,90</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Страхування майнової відповідальності за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	UNIVERSALNA	6 877	9 310	5 714	0,83	266,38	0	0,00	93,38
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5 190	4 568	4 134	0,40	27,68	86	1,66	13,10
3	УСГ	1 004	1 860	1 169	0,11	-77,49	45 008	4 482,87	68,82
4	ІНГО	920	10 760	2 609	0,06	44,43	0	0,00	35,76
5	ББС ІНШУРАНС	65	69	29	0,03	160,00	0	0,00	63,08
6	ВУСО	41	114	97	0,00	-	0	0,00	24,39
7	ГАРДІАН	12	94	94	0,00	-	0	0,00	0,00
8	PZU УКРАЇНА	1	18	9	0,00	0,00	0	0,00	3 900,00
<b>Разом</b>		<b>14 110</b>	<b>26 793</b>	<b>13 855</b>	<b>0,20</b>	<b>27,51</b>	<b>45 094</b>	<b>319,59</b>	<b>58,20</b>

## ТОП Агрострахування с/г продукції без держпідтримки за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ARX	766	3 241	1 458	0,05	-	1 094	142,82	56,01
2	PZU УКРАЇНА	766	2 481	1 323	0,09	-	976	127,42	67,89
3	ОРАНТА	561	581	581	0,07	-13,82	40	7,13	0,00
4	TAC СГ	40	49	49	0,00	-24,53	22	55,00	0,00
5	ПЕРША	4	3	3	0,00	-20,00	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>2 137</b>	<b>6 355</b>	<b>3 414</b>	<b>0,04</b>	<b>201,41</b>	<b>2 132</b>	<b>99,77</b>	<b>44,41</b>

## ТОП Страхування відповідальності (крім страхування відповідальності оператора ядерної установки та суб'єкта митного режиму) за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	95 705	33 645	10 217	6,50	12,94	84	0,09	77,38
2	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	47 532	34 224	29 140	15,88	15,45	820	1,73	11,36
3	ВУСО	27 489	25 136	24 274	2,20	61,10	52	0,19	10,11
4	ББС ІНШУРАНС	19 128	21 277	21 277	9,21	43,95	103	0,54	0,00
5	ALLIANZ УКРАЇНА	18 633	13 919	8 656	31,92	97,55	2 203	11,82	37,15
6	ARX	17 796	10 698	9 972	1,22	-0,83	165	0,93	4,08
7	ІНГО	12 674	14 624	7 709	0,87	-15,14	1 973	15,57	33,94
8	УСГ	8 401	6 799	5 359	0,91	6,29	456	5,43	17,97
9	ГАРДІАН	8 145	4 642	4 345	3,01	26,08	0	0,00	10,76
10	PZU УКРАЇНА	6 872	7 948	7 652	0,78	5,93	0	0,00	16,46
11	КНЯЖА	6 359	4 734	4 322	0,69	50,76	82	1,29	19,28
12	TAC СГ	4 378	3 930	3 869	0,24	27,71	155	3,54	5,50
13	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	3 987	3 630	3 629	0,31	18,20	60	1,50	0,25
14	ОРАНТА	2 595	2 460	2 012	0,31	-23,86	8	0,31	95,30
15	ЄВРОІНС УКРАЇНА	2 534	2 817	2 297	0,82	3,85	0	0,00	19,53
16	UNIVERSALNA	1 763	7 443	2 375	0,21	17,14	0	0,00	20,42
17	ПЕРША	968	970	860	0,27	11,39	0	0,00	7,85
18	КРАЇНА	931	918	887	0,46	12,85	22	2,36	3,76
19	УЛЬТРА АЛЬЯНС	709	1 535	1 332	1,85	-30,49	230	32,44	0,56
20	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	433	1 030	850	0,52	-34,09	0	0,00	32,33
21	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	104	9	9	0,11	4,00	0	0,00	0,00
22	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	76	65	65	0,02	-89,96	0	0,00	0,00
23	РЕСПЕКТ	27	8	8	0,10	-12,90	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>287 239</b>	<b>202 461</b>	<b>151 116</b>	<b>1,87</b>	<b>18,67</b>	<b>6 413</b>	<b>2,23</b>	<b>35,78</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Страхування туристів та Асистанс за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	70 314	75 145	75 145	84,92	41,33	18 767	26,69	0,00
2	ВУСО	59 996	63 542	63 542	4,80	26,96	17 107	28,51	0,00
3	PZU УКРАЇНА	31 445	36 903	36 851	3,59	38,52	12 301	39,12	0,66
4	КНЯЖА	29 591	31 753	31 171	3,19	-10,80	5 988	20,24	1,97
5	ТАС СГ	22 081	25 669	25 669	1,23	23,32	9 791	44,34	0,00
6	ГАРДІАН	21 657	24 651	24 651	8,01	-32,38	424	1,96	0,00
7	UNIVERSALNA	16 650	19 347	19 347	2,01	-14,40	2 214	13,30	0,00
8	УНІКА	12 679	14 088	14 088	0,86	59,75	7 572	59,72	0,00
9	ARX	12 206	14 796	14 796	0,84	-15,89	7 124	58,36	0,00
10	ОРАНТА	11 123	12 763	12 763	1,32	27,67	5 554	49,93	0,00
11	ІНГО	9 780	10 356	10 321	0,67	10,43	2 179	22,28	0,30
12	ПЕРША	7 688	7 506	7 506	2,14	-1,66	354	4,60	0,00
13	РЕСПЕКТ	4 950	5 295	5 295	18,00	53,01	177	3,58	0,00
14	УСГ	4 724	5 099	5 099	0,51	24,94	1 361	28,81	0,00
15	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	4 472	4 911	4 911	0,34	39,36	3 194	71,42	0,00
16	БЕС ІНШУРАНС	4 385	6 283	6 283	2,11	-32,53	1 286	29,33	0,00
17	ЄВРОІНС УКРАЇНА	1 661	1 934	1 934	0,54	35,26	473	28,48	0,00
18	УЛЬТРА АЛЬЯНС	464	688	688	1,21	-11,95	151	32,54	0,00
19	ТРАНСМАГІСТРАЛЬ	411	360	360	0,44	-	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>326 277</b>	<b>361 089</b>	<b>360 420</b>	<b>2,25</b>	<b>13,06</b>	<b>96 017</b>	<b>29,43</b>	<b>0,25</b>

## ТОП Страхування фінансових ризиків за 1 квартал 2026 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ВУСО	95 155	89 121	88 263	7,61	36,70	6 645	6,98	1,87
2	ARX	75 965	68 829	67 762	5,20	18,85	3 071	4,04	3,38
3	UNIVERSALNA	69 614	69 275	69 275	8,40	23,15	4 881	7,01	0,00
4	УНІКА	31 070	20 030	13 563	2,11	19,76	2 675	8,61	50,26
5	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	11 510	6 281	5 024	3,85	24,93	0	0,00	26,49
6	ТАС СГ	10 133	10 543	10 543	0,56	-5,00	579	5,71	0,00
7	ІНГО	6 278	6 990	3 116	0,43	37,86	0	0,00	57,74
8	ПЕРША	3 010	3 432	3 432	0,84	-32,98	17	0,56	0,00
9	ГАРДІАН	2 990	3 025	3 025	1,11	10,78	0	0,00	0,00
10	PZU УКРАЇНА	1 781	1 302	1 302	0,20	130,40	0	0,00	0,00
11	УСГ	1 524	873	873	0,17	5 761,54	0	0,00	0,00
12	ALLIANZ УКРАЇНА	1 490	329	-56	2,55	1 046,15	0	0,00	85,30
13	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	1 258	1 170	1 170	1,52	8,64	950	75,52	0,00
14	ОРАНТА	726	751	685	0,09	171,91	452	62,26	0,00
15	КНЯЖА	530	296	210	0,06	231,25	0	0,00	15,85
16	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	35	11	11	0,00	400,00	0	0,00	0,00
17	РЕСПЕКТ	3	6	6	0,01	-86,96	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>313 072</b>	<b>282 264</b>	<b>268 204</b>	<b>2,20</b>	<b>25,14</b>	<b>19 270</b>	<b>6,16</b>	<b>8,94</b>

Джерело: Insurance TOP

## Підсумки регіонів України:

---

Вінницька область

Волинська область

Дніпропетровська область

Донецька область

Житомирська область

Закарпатська область

Запорізька область

Івано-Франківська область

Київ та Київська область

Кіровоградська область

Луганська область

Львівська область

Миколаївська область

Одеська область

Полтавська область

Рівненська область

Сумська область

Тернопільська область

Харківська область

Херсонська область

Хмельницька область

Черкаська область

Чернігівська область

Чернівецька область

## Вінницька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	68 505	350	94	56 800	3 269	4 858	199	0	615	2 320	29 204
2	СГ ТАС	49 392	757	50	35 415	3 454	6 126	121	0	416	3 053	31 366
3	АRX	42 256	86	174	3 796	689	35 910	20	0	1 077	503	н/д
4	ОРАНТА	35 106	237	297	31 996	1 120	265	0	0	373	818	16 152
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	27 371	3	0	3 365	133	21 695	107	0	1 882	186	17 673
6	КРАЇНА	20 114	199	8 216	10 104	0	1 229	0	0	146	220	7 496
7	PZU УКРАЇНА	13 239	202	6	4 782	1 449	5 366	94	0	212	1 128	9 220
8	ІНГО	11 252	7	0	2 395	2 252	4 636	250	0	447	1 264	4 052
РАЗОМ		267 234	1 841	8 837	148 654	12 367	80 085	791	0	5 168	9 491	115 163

## Волинська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	75 531	1 786	2 293	36 267	21 989	6 993	72	0	725	5 406	59 101
2	PZU УКРАЇНА	41 538	665	412	13 023	16 299	6 795	44	0	938	3 362	15 084
3	ОРАНТА	28 205	53	37	22 208	3 910	215	0	0	1 379	403	11 540
4	АRX	19 815	1	23	1 064	230	7 258	0	0	10 645	594	н/д
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	14 623	17	0	2 382	36	9 683	245	0	1 271	989	7 969
6	КНЯЖА	12 710	68	1	8 632	2 164	1 071	0	0	321	452	8 163
7	ІНГО	7 374	9	0	1 316	1 773	3 941	26	0	286	24	2 996
8	КРАЇНА	1 675	21	0	1 167	0	67	0	0	13	406	432
РАЗОМ		201 470	2 620	2 766	86 060	46 400	36 024	386	0	15 578	11 636	105 285

## Дніпропетровська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	99 916	1 515	1	17 356	500	55 301	20 707	239	3 487	810	51 926
2	АRX	88 263	158	455	13 234	1 971	53 898	1 337	0	15 201	2 008	н/д
3	СГ ТАС	67 770	798	272	45 485	3 820	12 851	36	0	796	3 713	31 925
4	PZU УКРАЇНА	34 556	728	1 153	14 118	3 140	11 939	237	0	829	2 412	19 242
5	КНЯЖА	25 122	132	1 400	19 716	629	1 559	54	0	740	891	10 341
6	ОРАНТА	24 584	192	73	22 120	453	838	480	0	65	363	14 262
7	ІНГО	24 322	32	2 340	4 616	867	13 172	1 252	0	1 945	98	12 508
8	КРАЇНА	17 737	44	4 760	8 813	0	3 339	57	0	39	686	10 041
РАЗОМ		382 269	3 599	10 453	145 458	11 380	152 896	24 160	239	23 103	10 981	150 245

## Донецька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	15 050	82	-1 960	14 583	1 136	745	0	0	70	393	39 897
2	PZU УКРАЇНА	4 085	13	11	937	401	2 666	0	0	0	57	2 173
3	АRX	1 715	7	0	287	7	1 355	0	0	22	37	н/д
РАЗОМ		20 850	102	-1 949	15 807	1 544	4 767	0	0	93	486	42 070

## Житомирська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	111 502	1 413	444	66 951	6 834	19 627	0	0	10 139	6 094	59 404
2	КНЯЖА	25 335	155	1 755	17 418	860	3 690	172	0	258	1 027	10 956
3	ОРАНТА	20 206	265	230	16 388	322	236	0	0	1 860	905	7 596
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	10 326	56	199	1 089	36	7 122	224	1	1 467	132	4 178
5	PZU УКРАЇНА	7 921	177	6	3 429	1 532	2 154	0	0	33	589	2 531
6	АRX	6 840	5	0	467	11	5 736	261	0	267	93	н/д
7	ІНГО	2 898	1	0	632	119	1 859	0	0	21	265	2 951
8	КРАЇНА	1 421	40	0	1 272	0	31	0	0	4	74	1 121
РАЗОМ		186 447	2 112	2 634	107 646	9 714	40 456	656	1	14 049	9 179	88 737

## Закарпатська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	44 773	161	61	19 429	14 193	8 149	130	0	674	1 976	19 945
2	ОРАНТА	38 926	198	165	26 034	8 712	1 094	0	0	1 686	1 037	17 396
3	PZU УКРАЇНА	26 090	384	115	5 518	13 459	3 846	123	0	214	2 431	6 199
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	22 600	78	0	7 631	269	11 952	0	0	2 337	333	13 551
5	КНЯЖА	14 154	27	22	9 328	2 934	799	0	0	377	668	7 302
6	АРХ	10 905	13	59	2 335	1 169	6 552	0	0	324	453	н/д
7	ІНГО	4 347	58	0	1 320	1 968	835	0	0	24	141	4 664
8	КРАЇНА	1	0	0	0,8	0	0	0	0	0	0,6	0
РАЗОМ		161 796	919	423	71 595	42 703	33 228	253	0	5 636	7 039	69 057

## Запорізька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	63 978	313	142	22 617	318	36 228	1 016	271	2 012	1 061	43 075
2	СГ ТАС	38 694	124	16 758	14 055	2 984	3 418	0	0	298	1 057	18 527
3	АРХ	24 166	24	146	4 984	1 017	16 546	54	0	744	651	н/д
4	КРАЇНА	15 935	32	2 205	9 740	0	3 665	6	0	159	128	6 728
5	PZU УКРАЇНА	10 691	293	746	4 236	2 213	2 151	0	0	77	974	7 131
6	ІНГО	9 090	74	7 885	963	50	83	1	0	2	32	4 053
7	ОРАНТА	8 464	24	24	7 080	350	536	329	0	10	111	3 514
8	КНЯЖА	7 623	33	0	6 893	304	72	0	0	15	307	4 558
РАЗОМ		178 640	916	27 906	70 567	7 236	62 699	1 406	271	3 318	4 321	87 586

## Івано-Франківська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	83 744	682	104	59 270	15 694	5 043	0	0	228	2 721	54 958
2	КНЯЖА	48 683	370	38	30 670	4 341	3 910	0	0	3 384	5 969	18 586
3	ОРАНТА	22 778	120	26	17 206	988	662	0	0	3 209	567	9 718
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	12 211	6	0	2 098	75	8 598	14	0	1 273	147	4 794
5	PZU УКРАЇНА	9 048	267	13	3 082	1 958	2 372	0	0	215	1 141	2 544
6	АРХ	8 669	5	3 234	1 250	61	3 693	0	0	316	112	н/д
7	ІНГО	5 963	16	0	1 335	784	2 350	90	0	1 239	149	1 893
8	КРАЇНА	2 820	6	0	2 217	0	516	0	0	3	78	2 477
РАЗОМ		193 917	1 473	3 415	117 129	23 900	27 144	104	0	9 868	10 884	94 970

## м.Київ та Київська обл.

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	ІНГО	1 242 057	67 659	291 476	242 783	34 793	155 761	102 337	847	304 170	42 229	484 975
2	АРХ	1 008 379	1 852	223 033	123 203	14 617	351 903	12 198	0	173 196	108 375	н/д
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	707 118	1 336	119 111	264 746	1 817	268 242	5 387	4 167	30 070	12 242	400 834
4	СГ ТАС	622 633	14 258	106 866	275 694	75 031	84 991	746	0	9 936	55 111	390 750
5	PZU УКРАЇНА	465 634	4 329	57 903	131 242	174 181	58 504	7 194	1	8 520	23 761	175 325
6	ОРАНТА	305 890	1 936	16 625	252 400	12 255	6 882	714	0	5 733	9 345	167 835
7	КОЛОННЕЙД Україна	299 339	852	68 239	27 429	0	43 575	24 582	0	74 958	59 704	80 983
8	КНЯЖА	261 910	26 504	35 697	99 425	12 406	53 078	2 666	0	21 119	11 014	156 166
9	ВІ ДІ СТРАХУВАННЯ	178 374	0	0	0	0	177 965	0	0	409	0	78 564
10	КРАЇНА	80 231	3 328	30 999	25 343	0	16 836	172	0	1 858	1 696	55 371
РАЗОМ		5 171 564	122 054	949 950	1 442 267	325 100	1 217 737	155 996	5 015	629 968	323 477	1 990 803

## Кіровоградська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	27 032	463	57	20 316	950	2 850	0	0	528	1 867	12 364
2	ОРАНТА	15 640	385	108	12 732	199	1 660	0	0	146	410	4 010
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	13 879	29	0	1 338	43	11 160	121	0	1 140	48	6 872
4	АРХ	7 258	3	0	1 498	157	4 954	0	0	578	68	н/д
5	КРАЇНА	4 784	19	0	4 541	0	164	0	0	17	44	3 540
6	КНЯЖА	4 313	17	2	4 080	68	45	0	0	22	78	2 010
7	ІНГО	3 755	6	0	1 744	101	1 595	0	0	227	82	1 274
8	PZU УКРАЇНА	2 671	68	0	1 564	305	512	0	0	0	222	600
РАЗОМ		79 331	989	168	47 813	1 824	22 940	121	0	2 658	2 820	30 670

## Луганська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	1 918	3	0	1 059	505	311	0	0	0	41	520

## Львівська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	138 381	733	530	89 186	21 312	12 830	172	0	956	12 662	81 117
2	PZU УКРАЇНА	83 679	1 800	2 963	23 448	30 553	14 009	1 622	0	2 833	6 451	38 564
3	СГ ТАС	74 109	698	367	39 250	22 183	6 575	0	0	539	4 497	53 227
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	66 827	390	0	13 515	355	50 122	49	11	1 763	622	25 282
5	ARX	50 336	109	2 377	6 618	1 520	35 244	1 538	0	1 499	1 432	н/д
6	ОРАНТА	46 139	287	438	35 221	5 793	843	0	0	2 722	835	25 112
7	КРАЇНА	3 745	0	0	3 146	0	555	0	0	12	32	5 633
РАЗОМ		463 216	4 018	6 674	210 384	81 716	120 178	3 381	11	10 323	26 532	228 935

## Миколаївська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	49 264	406	39 322	6 760	432	1 414	0	0	214	716	9 381
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	19 860	11	0	4 399	146	13 853	21	0	544	886	13 728
3	КНЯЖА	18 499	84	38	14 601	719	653	1 366	0	84	953	4 971
4	ОРАНТА	16 480	111	39	15 142	434	376	7	0	93	278	5 843
5	КРАЇНА	7 288	8	3	6 932	0	304	0	0	20	21	4 264
6	ARX	6 673	5	0	1 329	182	4 636	0	0	460	61	н/д
7	PZU УКРАЇНА	5 178	310	28	2 749	798	265	0	0	0	1 029	1 107
8	ІНГО	5 073	14	0	2 758	677	1 243	0	10	137	234	2 843
РАЗОМ		128 314	949	39 429	54 670	3 387	22 743	1 394	10	1 553	4 179	42 137

## Одеська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	116 042	352	510	77 025	29 872	3 867	381	0	105	3 929	41 153
2	СГ ТАС	64 836	680	207	39 019	8 087	5 881	7 894	0	840	2 229	29 692
3	ІНГО	54 808	32	71	7 033	3 247	23 598	15 110	62	2 499	3 156	26 368
4	PZU УКРАЇНА	45 667	457	8 223	7 427	22 853	4 092	2	0	25	2 589	12 162
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	45 123	42	0	10 915	425	31 105	273	317	1 628	418	24 089
6	ARX	40 054	25	12	5 654	1 116	31 984	331	0	308	624	н/д
7	ОРАНТА	38 896	161	2 261	31 066	2 420	1 829	0	0	168	991	13 053
8	РЕСПЕКТ	27 501	896	1 585	0	0	303	19 561	0	155	5 001	1 620
9	КРАЇНА	5 163	84	14	2 378	0	1 196	886	0	294	312	2 507
РАЗОМ		438 092	2 728	12 883	180 517	68 020	103 855	44 438	379	6 023	19 248	150 644

## Полтавська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	69 162	1 114	64	50 930	7 487	6 172	5	0	471	2 920	33 977
2	ARX	49 435	158	136	6 494	672	37 380	144	0	3 365	1 086	н/д
3	ОРАНТА	35 928	310	266	32 337	504	759	0	0	790	962	13 147
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	26 986	177	0	4 236	109	20 356	190	90	1 540	288	12 634
5	КРАЇНА	16 543	71	233	14 772	0	894	0	0	158	414	6 004
6	ІНГО	12 845	55	11	4 422	1 568	5 370	386	0	627	406	5 933
7	PZU УКРАЇНА	6 379	271	11	2 152	795	2 395	0	0	16	738	2 572
8	КНЯЖА	6 053	38	21	4 836	201	603	0	0	44	310	2 701
РАЗОМ		223 331	2 194	741	120 179	11 337	73 928	726	90	7 012	7 124	76 968

## Рівненська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	33 324	647	4 037	20 685	3 300	2 402	0	0	403	1 850	20 112
2	ОРАНТА	32 735	771	375	25 415	1 260	911	0	0	3 204	799	15 995
3	КНЯЖА	18 267	42	8	14 537	955	1 144	0	0	76	1 505	8 850
4	PZU УКРАЇНА	15 796	373	67	4 222	4 944	2 953	0	0	199	3 039	8 330
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	13 868	80	0	1 851	379	9 760	106	0	1 439	253	8 352
6	ARX	13 538	35	330	1 611	214	10 421	0	0	805	122	н/д
7	КРАЇНА	2 772	9	0	2 239	0	193	0	0	6	325	1 057
РАЗОМ		130 300	1 957	4 817	70 560	11 052	27 783	106	0	6 131	7 894	62 696

## Сумська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	32 254	294	17	24 869	1 559	4 121	0	0	418	977	16 142
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	20 610	34	-4	2 283	60	15 829	361	0	1 983	64	10 249
3	КНЯЖА	20 314	87	109	15 373	393	3 454	0	0	259	638	9 060
4	ОРАНТА	19 127	340	150	16 663	417	564	1	0	466	526	6 914
5	PZU УКРАЇНА	5 577	118	56	1 076	2 890	1 024	0	0	0	412	818
6	ARX	2 223	3	0	380	87	1 242	413	0	88	9	н/д
7	КРАЇНА	194	6	0	64	0	116	0	0	0	8	131
РАЗОМ		100 298	881	328	60 708	5 406	26 350	775	0	3 214	2 635	43 314

## Тернопільська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	77 287	464	112	38 938	21 951	10 137	0	0	598	5 088	53 719
2	КНЯЖА	27 485	127	27	22 971	1 930	1 380	0	0	167	882	10 679
3	ОРАНТА	23 139	248	179	18 028	1 551	921	0	0	1 509	703	8 451
4	PZU УКРАЇНА	9 448	166	125	3 157	926	4 118	197	0	95	663	3 361
5	ARX	9 335	5	103	1 740	450	6 395	0	0	396	247	н/д
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	8 401	5	0	1 156	101	6 302	128	76	569	64	3 333
7	ІНГО	5 238	6	0	1 634	1 059	1 840	0	0	584	115	2 120
8	КРАЇНА	2 943	0	0	2 703	0	235	0	0	2	3	1 676
РАЗОМ		163 276	1 021	546	90 327	27 969	31 327	325	76	3 921	7 765	83 339

## Харківська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	71 335	120	1 369	8 617	1 117	55 753	605	18	2 596	1 140	31 291
2	PZU УКРАЇНА	55 996	435	818	11 427	26 385	13 251	394	0	540	2 747	26 717
3	СГ ТАС	42 070	430	75	25 172	3 858	8 088	21	0	2 255	2 170	24 655
4	ОРАНТА	34 703	332	184	31 762	1 113	514	1	0	108	689	14 281
5	ARX	26 797	6	955	5 027	743	17 994	0	0	1 391	681	н/д
6	ІНГО	14 118	503	8 919	2 200	346	1 953	94	0	51	53	4 418
7	КНЯЖА	12 490	200	4	9 945	686	1 106	0	0	0	549	5 964
8	КРАЇНА	5 958	35	192	5 224	0	371	0	0	75	63	3 079
РАЗОМ		263 468	2 061	12 515	99 374	34 248	99 029	1 115	18	7 016	8 091	110 405

## Херсонська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	5 505	10	0	4 691	535	103	0	0	94	72	2 397
2	ARX	3 807	58	24	761	272	2 642	0	0	-1	51	н/д
3	ОРАНТА	3 588	28	23	3 189	158	109	0	0	3	78	1 729
4	PZU УКРАЇНА	293	13	0	67	141	37	0	0	0	35	203
5	ІНГО	29	0	0	-3	0	32	0	0	0	0	2 058
РАЗОМ		13 222	109	47	8 705	1 106	2 923	0	0	96	236	6 387

## Хмельницька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	76 677	498	14 919	39 047	10 461	6 941	0	0	774	4 036	33 813
2	ARX	23 788	12	41	2 183	263	20 366	107	0	585	231	н/д
3	ОРАНТА	20 212	296	535	15 951	1 160	796	0	0	859	615	7 122
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	16 819	25	0	2 495	231	12 144	371	0	1 328	225	7 531
5	ІНГО	15 039	28	0	4 443	2 617	7 555	26	0	136	234	7 092
6	PZU УКРАЇНА	9 221	190	89	3 295	2 049	2 760	0	0	3	835	3 326
7	КРАЇНА	3 687	27	0	3 456	0	26	0	0	30	149	1 544
8	КНЯЖА	3 595	38	7	2 821	400	14	0	0	9	305	2 356
РАЗОМ		169 038	1 114	15 591	73 691	17 182	50 602	504	0	3 723	6 631	62 784

## Черкаська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	64 792	167	32 568	25 273	1 526	3 796	0	0	328	1 134	44 215
2	СГ ТАС	59 701	708	62	36 827	2 881	14 514	0	0	1 308	3 401	39 188
3	ОРАНТА	33 390	262	259	28 235	1 314	1 558	0	0	553	1 209	15 525
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	24 962	128	0	7 444	183	14 836	42	0	1 899	430	18 131
5	PZU УКРАЇНА	7 157	135	13	1 128	632	4 657	0	0	107	484	2 319
6	ARX	6 820	10	29	1 179	44	5 309	0	0	63	185	н/д
7	КРАЇНА	4 554	49	0	3 615	0	803	0	0	34	53	2 694
8	ІНГО	4 151	1	0	2 931	353	567	0	0	189	110	4 787
РАЗОМ		205 527	1 460	32 931	106 632	6 933	46 041	42	0	4 482	7 006	126 859

## Чернівецька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	22 657	44	41	16 058	5 450	448	0	0	174	441	8 210
2	СГ ТАС	16 873	13	0	8 932	6 130	1 525	0	0	45	228	12 022
3	ОРАНТА	12 779	237	100	8 732	2 463	437	7	0	315	488	9 008
4	PZU УКРАЇНА	12 438	124	3	1 570	6 916	2 835	17	0	1	973	8 229
5	ІНГО	10 647	22	645	3 337	5 692	543	0	0	8	400	4 834
6	ARX	4 316	17	26	700	139	3 250	0	0	45	139	н/д
7	КРАЇНА	2 813	10	18	2 757	0	20	0	0	3	5	1 298
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 890	24	0	639	58	1 057	0	0	90	22	355
РАЗОМ		84 413	490	834	42 724	26 848	10 116	24	0	682	2 696	43 956

## Чернігівська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	59 535	792	1 975	44 032	4 618	4 383	0	0	900	2 836	25 717
2	ОРАНТА	23 717	1 670	242	19 087	408	791	3	0	1 291	225	6 154
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	16 481	34	0	3 719	83	10 206	143	0	1 965	331	4 904
4	КНЯЖА	9 475	45	0	8 228	606	174	0	0	48	373	4 389
5	ІНГО	6 886	40	214	3 370	432	2 489	0	0	181	161	4 223
6	ARX	5 409	23	17	1 471	88	2 890	0	0	803	117	н/д
7	PZU УКРАЇНА	3 415	75	0	1 595	453	792	0	0	61	438	1 133
8	КРАЇНА	1 529	12	0	1 050	0	335	0	0	87	46	569
РАЗОМ		126 447	2 691	2 448	82 552	6 689	22 060	146	0	5 336	4 526	47 089