

#4(104)2025  
**Insurance Top**®

журнал про страхування та іншуртех

**2025**  
9 місяців  
підсумки



## Видавець:

ТОВ "Український науково-дослідний інститут  
"Права та економічних досліджень"

Головний редактор *Олег Парасцак*  
Фінансовий директор *Наталія Лисенко*  
Відділ рейтингів *Наталія Кучер*

Голова Редколегії:  
*Філонюк О. Ф., к.н. з держуправління*

Свідоцтво про реєстрацію:  
КВ №7026 від 03.03.2003

## Адреса редакції:

Україна, 02660, м Київ,  
вул. Є.Сверстюка, 11А, офіс 508/1  
E-mail: editor@forinsurer.com  
Сайт журналу Insurance TOP: [insurancetop.com](http://insurancetop.com)  
Сайт журналу Форіншурер: [forinsurer.com](http://forinsurer.com)  
Тел.: +38 096 326 73 63

Віддруковано в друкарні "РВС-ПРИНТ". Україна, м. Київ  
Тираж: 1000 екз. Аудиторія електронної версії: 20 тис. чоловік

Даний номер підготовлений виключно в інформаційних цілях і не є пропозицією купити або продати відповідні фінансові інструменти. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в журналі, є точкою зору авторів цього номера. Думка "Insurance TOP" може не збігатися з думками авторів, викладеними в даному журналі. "Insurance TOP" не несе відповідальності за операції третіх осіб, здійснених на основі думок, оцінок і рекомендацій, викладених в даному журналі. Представлена в огляді інформація отримана з джерел, які "Insurance TOP" розглядає як надійні, однак не несе відповідальності за їх достовірність і повноту. Описи ринків і компаній не претендують на повноту. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в даному матеріалі, не можуть розглядатися в якості єдиної підстави для здійснення операцій на страховому ринку. Кожен учасник ринку повинен самостійно приймати рішення, використовуючи "Insurance TOP" лише як один із засобів, що сприяють прийняттю виважених рішень.

© Insurance TOP, 2004-2025

**Оформити передплату або придбати журнал Insurance TOP ви можете в Редакції:**

e-mail: [nata@insurancetop.com](mailto:nata@insurancetop.com)  
Тел.: +38 096 326 73 63

- 2

**Глобальні перестраховики збільшили капітал до \$769 млрд, ROE галузі зросло до 17%.** Світові перестраховики завершили 2024 рік із сильними результатами, що ґрунтувалися на стійкому прирості капіталу завдяки зростанню прибутків, ентабельність капіталу як за звітними, так і за базовими показниками залишалася значно вище вартості капіталу.
- 4

**Ринок перестраховування чекає середньострокове пом'якшення тарифів, незважаючи на ризики.** Глобальне потепління продовжує підвищувати температуру, спричиняючи сильніші шторми, підвищення рівня моря та постійні посухи. Це підживлює збитки від катастроф у всьому світі. Попит на перестраховування має продовжувати зростати
- 5

**Lloyd's стикається з тиском на тарифи перестраховування, жорсткішими вимогами та потребою у \$500 млн капіталу.** Arch Capital, Ascot, Canopus, Everest Group, Hiscox, Howden Re, Inigo, Intact, Lancashire та Sirius Point обговорили поточні умови на ринку Lloyd's, акцентуючи на ціноутворенні, вході нових гравців і стратегії
- 6

**Глобальний ринок морського страхування стикається з викликами на тлі війни та політичної напруги.** Один із найтриваліших періодів збитків, «м'який» ринок перестраховування та фрагментоване торгів середовище створили серйозні труднощі для морського страхування
- 8

**Ринок воєнних морських ризиків різко змінюється на тлі глобальної напруги.** Глобальний ринок воєнних морських ризиків, який колись виглядав мирним закутком перестраховування, тепер не схожий на те, що зм'яли андеррайтери Lloyd's кінця 19 століття
- 9

**Глобальний ринок морського страхування зріс до майже \$40 млрд.** IUMI оприлюднила щорічний звіт за 2025 рік, який аналізує стан глобального ринку морського страхування у контексті світової економіки, торгівлі та судноплавства
- 10

**Страховики попереджають: кібератаки на сторонніх постачальників загрожують операційній стійкості.** Acrisure оприлюднила новий звіт із попередженням про зростання загрози кібератак на сторонніх постачальників, зазначивши, що їхня вразливість стає одним з найсерйозніших ризиків для операційної стійкості
- 11

**Кібератака на Salesloft-Drift показала як ризики SaaS впливають на кіберстраховиків.** Нещодавнє порушення безпеки OAuth Salesloft-Drift ілюструє новий головний біль для кіберстраховиків: приховані ризики, що ховаються в ланцюгах поставок SaaS. Атака, що тривала з 8 по 18 серпня, вразила 700 організацій.
- 12

**Збитки кіберстрахування у 2025 році знизилися, але програмні-вимагачі залишаються головною загрозою.** Ринок кіберстрахування у 2025 році демонструє дві протилежні тенденції. Великі корпорації стали стійкішими завдяки кращій підготовці та системам реагування, що зменшило масштаб деяких найбільших атак
- 14

**85% страховиків через некісні дані зазнали негативного впливу неконтрольованих ризиків.** Страхові компанії стикаються зі зростанням ризику, пов'язаного з третіми сторонами, причому 85% страховиків та брокерів зазнали негативного впливу таких ризиків, згідно звіту Dun & Bradstreet
- 16

**Ринок автоцивілки в Україні за 9М 2025 зріс на 123% до 17 млрд грн, виплати +31%.** Загальна сума нарахованих премій за внутрішніми договорами ОСЦПВ за 9 місяців 2025 року досягла 16,85 млрд грн на 122,8% більше, ніж у 2024-му
- 17

**Регламентні виплати з Фонду захисту потерпілих МТСБУ зросли у 2,5 рази до 243 млн грн.** МТСБУ за 3К 2025 здійснило 4 487 регламентних виплат із Фонду захисту потерпілих на суму 242,7 млн грн. Це на 162% більше за кількістю та на 155% більше за обсягом
- 18

**EV страхування - КАСКО для електромобілів у світі та Україні.** Електромобіль (EV) стрімко входить у мас-маркет і страховий ринок підлаштовується під нові ризики. В Україні частка EV також стрімко зростає. У липні електромобілі зайняли майже 25% продажів нових легкових авто
- 20

**Страховий ринок України за 9 місяців 2025.** Страховий ринок України пройшов 9 місяців 2025 року у стані системного оновлення. Водночас ринок страхування продемонстрував найдинамічніший темп розвитку за останнє десятиліття, що виглядає ще більш парадоксально на тлі триваючої війни, структурних деформацій економіки та постійного зовнішнього тиску на інфраструктуру та бізнес-моделі компаній.
- 23

**Підсумки страхових компаній України**  
Показники лайфових та ризикових страховиків за видами страхування за 9М 2025
- 35

**Підсумки компаній в розрізі регіонів України**  
Показники страховиків по видам страхування у розрізі 24 регіонів України 9М 2025

INSURANCE SINCE 1994

ARX

A FAIRFAX COMPANY

# #1 по КАСКО

## 16 років поспіль<sup>1</sup>



INSURANCE



SINCE 1994

**ARX – 30 років**  
на страховому ринку України<sup>2</sup>

Контакт-центр: 0 800 30 27 23

(безкоштовно зі стаціонарних телефонів по Україні та з мобільних операторів Vodafone, Lifecell, Kyivstar)

<sup>1</sup> За страховими преміями КАСКО згідно з даними Insurance TOP: КАСКО – 2009–2024 р.

<sup>2</sup> СК «АРКС» – попередня назва АТ «СК «АХА Страхувальни» – засновано 1994 р.

[arx.com.ua](http://arx.com.ua)

Ліцензія (вимога з ДРЗВ № 27-0024/31759 від 24.04.2024)



# Глобальні перестраховики збільшили капітал до \$769 млрд, ROE галузі зросло до 17%

Світові перестраховики завершили 2024 рік із сильними результатами, що ґрунтувалися на стійкому прирості капіталу завдяки зростанню прибутків. ентабельність капіталу як за звітними, так і за базовими показниками залишалася значно вище вартості капіталу. Це забезпечили подальше зниження комбінованого коефіцієнта та збільшення регулярного інвестиційного доходу, йдеться у звіті Gallagher Re.

Середній рівень платоспроможності для чотирьох провідних європейських перестраховиків становив 265% порівняно з 273% роком раніше, що значно перевищує верхню межу цільового діапазону.

При цьому приріст капіталу індексної групи у 2024 році випереджав динаміку зростання премій, що фактично означає збільшення пропозиції порівняно з попитом.

Фінансові результати на рівні компаній, що надають розкриття у складі SUBSET, демонструють стабільне зростання доходів у 2024 році на 8.1%, що пояснювалося вищими тарифами у перестрахованні майнових і відповідальності ризиків. Збільшення експозиції залиша-

Сектор перестраховування увійшов у 2025 рік у позиції, що дозволяє розраховувати на ще один рік високих результатів і суттєвого приросту капіталу. Загальний обсяг капіталу, спрямованого у перестраховування, на кінець 2024 року становив \$769 млрд, що на 5.4% перевищує переглянуту базу за 2023 рік.

Це зростання відбулося завдяки як перестраховим компаніям з індексу Gallagher Re, які формують понад 80% капіталу, так і сегменту альтернативного non-life капіталу.

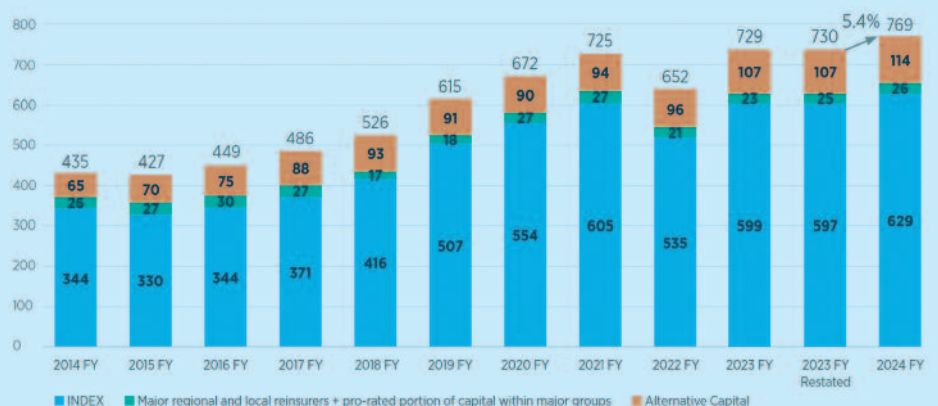
## Капітал та платоспроможність перестраховиків

Капітал INDEX зріс на 5.3% і досяг \$629 млрд. Чистий прибуток склав \$117 млрд, тоді як повернення капіталу сягнуло \$58 млрд, а нереалізовані збитки від інвестицій становили \$23 млрд, майже повні-

стю пов'язані з National Indemnity.

Економічна позиція галузі залишалася дуже сильною, і Gallagher Re зазначає, що саме економічний вимір є ключовим для управлінських рішень.

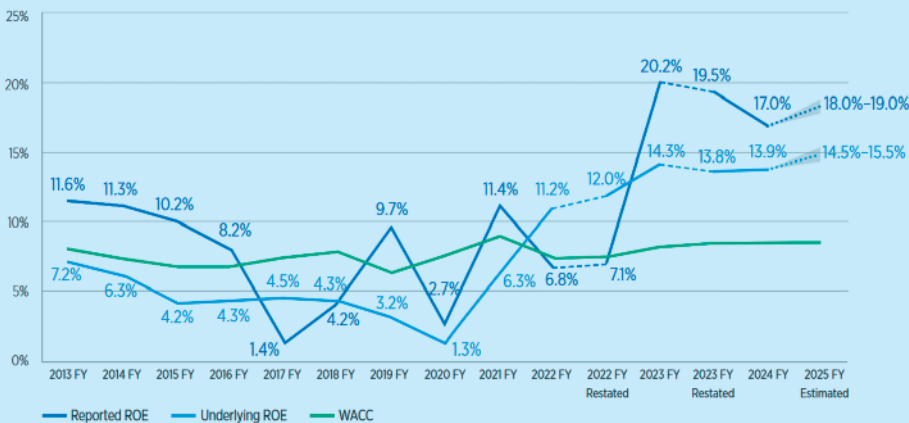
Динаміка капіталу перестраховиків



Динаміка комбінованого коефіцієнту збитковості перестрахової галузі



Динаміка ROE перестраховиків



## Рентабельність капіталу перестраховиків

Аналізована група перестраховиків зафіксувала рентабельність капіталу на рівні 17% у 2024 році, що нижче винятково високих 19.5% роком раніше.

Базова рентабельність залишилася стабільною на рівні 13.9%, попри значні втрати поза межами перестрахування майна, зокрема резервування SCOR L&H і зміцнення резервів Everest у сегменті прямого перестрахування майна.

Коригування на ці фактори показують, що реальна базова рентабельність наближалася до 15%.

## Перспективи глобального ринку перестрахування

Перспективи на 2025 та 2026 роки оцінюються позитивно. Якщо припустити «нормальний» рівень катастроф і стабільність інвестиційних ринків, то перестраховики можуть отримати базову рентабельність капіталу близько 15% і загальну рентабельність на рівні 18–19%. Це майже удвічі перевищує середню вартість капіталу галузі.

Якщо врахувати динаміку зростання резервів перестраховиків попередніх років і приріст прибутків на середньому десятирічному рівні, тоді показники ROE перестрахової галузі можуть закріпитися у діапазоні 18–19%.

Такий прогноз свідчить про здатність перестраховиків витримати навіть вищі за норму катастрофічні збитки.

2025 рік розпочався складно, з пожежами у Південній Каліфорнії та Лос-Анджелесі, які принесли оціночні збитки на рівні \$35–40 млрд.

Великі перестраховики вказали, що це спожило приблизно від чверті до третини їхніх річних бюджетів на катастрофи. Якщо ці втрати справді додадуться до «нормального» рівня катастроф року, то це може знизити ROE на 2–3 пункти.

Водночас навіть у такому сценарії рентабельність залишиться значно вищою за вартість капіталу. Для галузі в цілому вплив пожеж виглядає ще більш контрольованим і оцінюється як зменшення загального ROE лише на 1.3 пунктів. Це означає, що перестраховики завдяки підвищеній базовій прибутковості останніх трьох років зберігають сильну фінансову стійкість.

лося обмеженням, оскільки компанії прагнули знизити частку ризиків у сегменті перестрахування відповідальності.

## Збитки перестраховиків та вплив природних катастроф

Звітний комбінований коефіцієнт збитковості знизився на 0.5 відсоткового пункту до 86.8% проти 87.3% у 2023 році з урахуванням перерахунку за IFRS 17.

Найбільший внесок зробило суттєве зменшення збитковості без урахування катастрофічних подій на 3.2 пункти.

Це частково компенсувалося більшим впливом від природних катастроф на рівні +0.6 пунктів, меншими резервними випусками на +1.2 пунктів та підвищенням коефіцієнта витрат на +0.7 пунктів.

Навантаження від катастроф у 2024 році становило 7.6%, що нижче нормалізованого рівня у 9%. Це контрастує з оцінками Gallagher Re, згідно з якими

загальні застраховані збитки від катастроф різко зросли з \$123 млрд у 2023 році до \$154 млрд у 2024 році.

Частка втрат, яку несли перестрахові компанії, знизилася з 9.2% у 2022 році до 7.3% у 2023 році та 6.9% у 2024 році, що відображає як вищі точки приєднання, так і характер нещодавніх катастроф.

Вплив збільшення резервів попередніх років на комбінований коефіцієнт скоротився до 0.6% у 2024 році, що зумовлено зміцненням резервів Swiss Re на \$2.6 млрд. Без цього резервні випуски дали б 2.5% вигоди для коефіцієнта, що на 0.7 пунктів більше, ніж у попередньому році.

На базовому рівні комбінований коефіцієнт продовжив тренд зниження, опустившись з 96% у 2023 році до 93% у 2024 році. Це найнижчий показник із часу запуску Reinsurance Market Report у 2014 році, і він пояснюється передусім нижчою збитковістю за винятком катастроф.

**VUSO** страхова  
компанія

**ЖИТ-**  
**ЛО**

**застраховане  
від воєнних  
ризиків**

**заможляй  
зараз**

\*Свідоцтво фінансової установи № СТ 142 від 21.08.2004,  
переоформлення ліцензій НБУ 23.04.2024 року  
за № 27-0027/31525 на право здійснювати діяльність  
із страхування (пряме страхування та вхідне перестраховання)  
за класами страхування 1-14 та 16-18\*\*  
Деталі на [vuso.ua](http://vuso.ua)



# Ринок перестраховання чекає середньострокове пом'якшення тарифів, незважаючи на ризики

Глобальне потепління продовжує підвищувати температуру, спричиняючи сильніші шторми, підвищення рівня моря та постійні посухи. Це підживлює збитки від катастроф у всьому світі. Здоровий глузд підказує, що попит на перестраховання має продовжувати зростати. Він певною мірою зростає, але галузь ще не обмежена капіталом, тому цикл нахилиється в іншому напрямку.

Дослідження Morningstar вказує безпосередньо на надлишкові перестрахові місткості як на головну проблему в середньостроковій перспективі.

Аналітики вважають, що ринок перестраховання знову знижуватиме тарифи, незважаючи на кліматичні ризики, які на папері повинні підтримувати довгострокове зростання.

Бізнес майнового та страхування від нещасних випадків працює за циклами. З 2021 року він переживав важкий період, коли високий попит та обмежена пропозиція підвищували ціни та прибутковість. Це зазвичай приваблює нових учасників, що потім знижує маржинальність перестрахового бізнесу.

10 провідних перестраховиків контролюють 69,4% ринку, що дорівнює індексу Герфіндала-Хіршмана 586,3, який позначає сектор як некон-

центрований. Низькі бар'єри забезпечують приплив нових грошей, а свіжий капітал продовжує поглинати цінову силу.

Перестраховий ринок досяг піку у 2023 році. Гальмування прибутків не буде повністю помітним ще рік-два, але спад наближається. Премії вже вказують на це, і як тільки вони вичерпаються, прибутки почнуть зупинятися. Падіння процентних ставок, пов'язане зі зниженням інфляції, також вплине на дохідність реінвестування.

Ще у 2017 році урагани Харві, Ірма та Марія завершили м'який цикл. Рік важких катастроф 2021 рік, включаючи ураган Іда, прискорив цей зсув.

Ціноутворення зміцнилося, прибутковість перестраховання різко зросла, і капітал знову хлинув.

До 2022 року альтернативний капітал досяг рекордних рівнів, приглушивши жорсткий ринок, перш ніж він зміг вийти на стабільний рівень перестрахових тарифів. Аналітики Morningstar вважають, що ринок пройшов через тривалий цикл. Вони нараховують 7 років посилення умов, спочатку плавного між 2018 і 2020 роками, а потім різкого після 2021 року.

Цикли перестраховання, стверджують експерти, стають довшими. Можливо, так. Але, за даними Morningstar, перезавантаження вже відбулося, і нагальним питанням є повернення м'якого ціноутворення та зниження тарифів.

Збитки від нещодавніх лісових пожеж у Каліфорнії не змогли компенсувати надлишок доступного капіталу перестраховиків. І оскільки глобальні збитки від катастроф знизилися з попередніх максимумів, ринок вільно пом'якшився.

Morningstar очікує, що перестраховики зіткнуться з меншими прибутками в наступні два-три роки, оскільки надлишкова пропозиція важча за попит, зумовлений кліматом, хуванні поза США, де відбувається переорієнтація ланцюгів постачання. Додатковий попит може прийти від фіскальних стимулів у Китаї та ЄС і пом'якшення монетарної політики.

## Глобальний ринок перестраховання залишається стабільним, попри значні катастрофічні збитки та нестабільну економіку

Глобальний ринок перестраховання залишається стабільним, попри значні катастрофічні збитки, геополітичні потрясіння та нестабільну економіку. Він виступив під час презентації результатів за Q3 2025, де керівництво компанії підкреслило впевнене зростання на тлі зниження ставок та змін в андеррайтингу.

Обсяг спеціалізованого перестрахового капіталу до кінця 2025 року очікується на рівні близько \$650 млрд.

Президент Marsh McLennan Джон Дойл відзначив, що перестрахових місткостей на ринку більш ніж достатньо, конкуренція посилюється, а перестраховики активно шукають прибуткові способи розміщення цього капіталу. "Це не відчай, але виглядає як справжня гонка", зазначив Дойл.

На ринку перестраховання відповідальності оновлення контрактів пройшло стабільно, попит і пропозиція збалансовані. На

думку Дойла, це пояснюється жорсткішими вимогами з боку первинних страховиків та більшим апетитом перестраховиків.

«Клієнти очікують стратегій, які відповідають ринковим умовам та їхньому рівню готовності до волатильності», - сказав він. Дойл додав, що вартість ризику зростає, тоді як ціни на страхування майна знижуються, і така тенденція довго не протримається. Якщо масштабних збитків не буде, а макроекономіка не підкине сюрпризів, 2026 рік виглядатиме схожим на 2025 з точки зору прибутковості.

За даними Marsh Global Insurance Market Index, у Q3 2025 глобальні тарифи комерційного страхування впали на 4% після аналогічного падіння у другому кварталі. Основним рушієм стали майнові види перестраховування. По регіонах картина м'яка: США - мінус 1%, Канада - мінус 3%, Велика Британія та Європа - середні одно-

значні падіння, Латинська Америка й Азія - схожі результати, а Тихоокеанський регіон - двозначне падіння.

У сегменті перестраховання відповідальності тренд зворотний. Тарифи зросли на 3% глобально, а в США надлишкова відповідальність підскочила на 16% через тиск у сфері позовів.

Перестраховання ризиків відповідальності працівників впав на 5%. Тарифи на майнові ризики знизилися на 8% рік до року проти 7% у попередньому кварталі. Фінансова та професійна відповідальність - зниження на 5%. Кіберстраховування - зниження на 6%

Marsh McLennan прямо зазначає - зараз тарифи виглядають привабливими, але реальна вартість ризику росте. І перестраховики з великим запасом капіталу готові цим скористатися.

# Lloyd's стикається з тиском на тарифи перестраховання, жорсткішими вимогами та потребою у \$500 млн капіталу

проте критерії відбору стали суворішими. Lloyd's зацікавлений у синдикатах, що приносять новий бізнес, а не лише відбирають частку у чинних гравців.

Приблизно 70% нових ризиків для Lloyd's не є проблемою, решта 30% може посилити конкуренцію та тиснути на тарифи.

Деякі компанії вже скорочують присутність у Лондоні, зокрема в сегменті страхування та перестраховання ризиків майна, демонструючи обережний підхід. Проте більшість учасників визнає: присутність у Lloyd's дає значні переваги.

Водночас наголошується на важливості диверсифікації каналів доступу до ризиків, адже надмірна залежність від Lloyd's небезпечна, якщо бізнес почне повертатися на локальні ринки.

Фінансова модель теж має свої особливості. У Lloyd's витрати на ведення бізнесу вищі, ніж у США - на 5-6 пунктів більше через брокерські комісії. Проте це компенсується нижчим рівнем збитковості завдяки сприятливому ціноутворенню.

Географічно Lloyd's залишається орієнтованим на США, тоді як частка Європи досить скромна. Це ще раз підкреслює значення різноманітних каналів дистрибуції.

Висновок TD Cowen: Lloyd's ретельно керує зростанням нового бізнесу, роблячи ставку на якісних учасників і стале розширення, а не на обсяги премій заради обсягів. Нові гравці зможуть увійти лише за умови вагомого капіталу, репутації та чіткої стратегії.

Це створює буфер для чинних синдикатів Lloyd's і водночас ставить перед ринком нові вимоги до ефективності й гнучкості.



Інвестбанк TD Cowen провів у Лондоні польовий візит за участі топ-менеджерів Arch Capital, Ascot, Canopus, Everest Group, Hiscox, Howden Re, Inigo, Intact, Lancashire та Sirius Point. Учасники обговорили поточні умови на ринку Lloyd's, акцентуючи на ціноутворенні, вході нових гравців і стратегічному позиціонуванні.

За даними TD Cowen, тарифи перестраховання у Lloyd's, особливо у сегменті нерухомості, перебувають під тиском через зростання конкуренції.

Водночас учасники зазначили, що «поганих акторів», які дестабілізують ринок, немає, що свідчить про певну зрілість та стриманість у поведінці гравців.

Виклик становлять нові перестрахові MGA (управляючі агентства). Експерти наголосили, що MGA без чіткої спеціалізації можуть зіштовхнутися з серйозними проблемами найближчим часом.

Lloyd's у свою чергу стримано ставиться до таких заяв, прагнучи захистити нещодавно підвищений кредитний рейтинг. Це означає, що шанс отримати схвалення мають лише добре відомі та капіталізовані компанії.

Це одна тенденція - зростання вимог до масштабу. Якщо раніше \$150 млн капіталу було достатньо для вагомості присутності у Lloyd's, то зараз поріг піднявся до \$500 млн.

Заявок на котирування ризиків стає більше, капітал прагне увійти на ринок,

## Підсумки Лондонського страхового ринку: валові премії зросли до £104,8 млрд

Згідно даних, опублікованих андеррайтерською асоціацією (IUA), компанії Лондонського страхового ринку отримали валового доходу від отриманих премій у розмірі 49,273 млрд фунтів стерлінгів у 2024 році. Цей дохід склався з 43,774 млрд фунтів стерлінгів, отриманих у Лондоні, та 5,499 млрд фунтів стерлінгів «контрольованого бізнесу», реалізованого в інших місцях, але під наглядом та управлінням лондонських синдикатів Lloyd's. Звіт IUA показує, що загальний дохід сектору зріс на 1,7% порівняно з 2023 роком. Для звіту було зібрано дані загалом 79 компаній, які розподіляють дохід від премій за типом розміщення, класом бізнесу та географічним походженням.

Скромні темпи зростання цього року

свідчать про послаблення інфляційного тиску, який призвів до зростання загального доходу від премій на 10% минулого року та на 25% роком раніше. Дохід від ринку компанії можна додати до відповідної цифри, опублікованої у щорічному звіті Lloyd's, щоб отримати сукупну премію Лондонського ринку за 2024 рік у розмірі 104,82 млрд фунтів стерлінгів. Прямий та факультативний перестраховий бізнес, реалізований у Лондоні у 2024 році, склав 31,789 млрд фунтів стерлінгів, що на 1% менше, ніж у попередньому році. Тим часом, договірний бізнес у Лондоні зріс на 10% до 11,985 млрд фунтів стерлінгів. Зараз договори становлять 27% від усіх видатків, укладених у Лондоні. Майнові ризики є найбільшим класом стра-

хування, на який припадає трохи менше 30% від загального обсягу премій у Лондоні. Відповідальність є другим за важливістю сектором з 14%, за ним йде морське страхування з 13%. Премії з покриття професійної відповідальності та спецризиків скоротились до 4,594 млрд фунтів стерлінгів, що є найнижчим показником з 2020 року.

На Великобританію та Ірландію, як і раніше, припадає понад 50% усіх премій, укладених у Лондоні. США та Канада є найважливішим міжнародним ринком, який вперше у 2024 році генерує понад 10 млрд фунтів стерлінгів премій. На цей регіон зараз припадає трохи менше чверті загального доходу, порівняно з часткою лише 16% у 2019 році.



## Глобальний ринок морського страхування стикається з викликами на тлі війни та політичної напруги

Один із найтриваліших періодів збитків, «м'який» ринок перестраховування та фрагментоване торгове середовище створили серйозні труднощі для морського страхування, зазначають андеррайтери та інші учасники ринку.

За останній рік ринок похитнули атаки на судноплавство в регіоні Червоного моря та в Україні. Додатковим тиском стали масштабні збитки від пожеж.

Це зачепило як стандартне морське страхування, так і воєнні ризики, де тарифи є значними, каже Gallagher Specialty.

Президент Міжнародного союзу морського страхування (IUMI) Фредерік Денефль зауважив, що війна в Україні та на Близькому Сході засвідчили: національні інтереси дедалі частіше беруть гору над міжнародною співпрацею та економічним зростанням.

Традиційні практики у судноплавстві руйнуються. Світова торгівля більше не рухається до інтеграції, натомість зростає фрагментація. Це створює нові виклики й водночас нові можливості для оцінки ризиків, андеррайтингу та інновацій.

Він наголосив на змінах: уникнення високоризикових районів, довші й дорожчі маршрути, потенційне відновлення внут-

рішніх перевезень і «ніршоринг», підвищення вартості товарів та вплив на інфляцію, реорганізація ланцюгів постачання, потреба в інвестиціях у портову інфраструктуру, використання штучного інтелекту й альтернативних торгових коридорів.

IUMI вважає, що ринок морських корпусів повертається до «м'якого» циклу, хоча сукупні премії зростають. Ризики при цьому посилюються: старіння флоту, серйозні збитки, геополітичні потрясіння та складність енергетичного переходу.

У 2024 році глобальні премії з морського страхування зросли на 3,5% - до \$9,67 млрд. На Європу припадає 53%, Азія-Тихоокеан - 35%, інші регіони - 12%.

Протягом останніх 18 місяців у сегменті морського каско теж спостерігається пом'якшення тарифів. Гравців небагато, але діючі страхові компанії намагаються збільшувати місткість, брати більше ризиків, що тисне на тарифи.

Lloyd's та Лондонський ринок розширюються, а синдикатам дозволено вже приймати більше морських ризиків.

Allianz Commercial додає, що медіа створюють образ «надзвичайно ризикового року». Війна в Україні та напади у Червоному морі «постійно на очах».

Проте, пожежі на суднах, піратство й політичні потрясіння - це не новина для андеррайтерів, вони мають справу з такими ризиками щороку.

Попри невизначеність, окремі страховики показують позитивні результати. Норвезький взаємний клуб Skuld зафіксував зростання балансу за перше півріччя завдяки покращенню андеррайтингу та інвестицій. Пул залишається пильним до геополітичних і економічних ризиків, допомагаючи клієнтам долати "буремні часи".

Lloyd's-андеррайтер Beazley повідомив, що його найшвидше зростаючий сегмент - морський, авіаційний і політичні ризики. Попит зростає на продукти, пов'язані з політичними ризиками, тероризмом і війною.

Брокер Willis запустив \$200-мільйонний пул «Undercover» спільно з Market для покриття геополітичних ризиків вантажовласників у світі.

Глобальна вартість флоту зросла на 4% - до \$1,54 трлн. Це сигналізує про еконо-



мічний оптимізм, але водночас підвищує ризики.

На ринку воєнного страхування відчувається розділення: одні компанії готові продовжувати, інші вважають ризики занадто волатильними.

У Червоному морі й Аденській затоці обсяг транзиту впав на 70%. Тарифи й ризики зростають, але андеррайтери добре це розуміють.

AM Best зауважив, що морський ринок залишається різноманітним і складним, страховики часто концентруються на окремих сегментах. Воєнні ризики зазвичай покриваються спеціалізованими андеррайтерами, тоді як корпус і вантаж належать до короткохвостих ліній. Після тривалого періоду тарифи підвищуються, особливо для складних ризиків.

Попит на морське страхування значною мірою віддзеркалює світову торгівлю. Тарифи й енергетичні перевезення, зміна потоків нафти й газу через війну в Україні - все це впливатиме на ринок, однак Lloyd's залишається ключовим гравцем.

Lloyd's нагадує, що нещодавно морський сегмент був збитковим, а окремі підкласи ставали збитковими. За останнє десятиліття премії різко впали, але останнє зміцнення тарифів дає шанс на поліпшення.

Страхування карго показало адекватність за п'ятирічний період, хоч активність під час COVID практично зупинилася. Для багатьох багатопрофільних страховиків це вид для диверсифікації, подібно до авіації.

Ринок у цілому приносить прибуток, але з'явилося багато конкурентів - керуючі

генеральні агенти (MGAs), які закривають нішеві прогалини страхування. Частина з них має довгостроковий потенціал, проте інші можуть створювати надлишок пропозиції без реальної диференціації.

Вартість страхування суден, що проходять через Червоне море, за останній тиждень зросла більш ніж удвічі через відновлення атак хуситів на комерційні кораблі. Про це повідомляє Financial Times із посиланням на дані страхового брокера Marsh McLennan.

Страхові премії за воєнні ризики досягли вже близько 1% від вартості судна, тоді як до нещодавніх атак вони не перевищували 0,4%. Наприклад, для судна вартістю \$100 млн премія за один рейс через Червоне море виросла з приблизно \$300 тис. до близько \$1 млн.

За словами Маркуса Бейкера з Marsh McLennan, поштовою до зростання стала атака на грецьке вантажне судно Magic Seas, що сталася 6 липня й стала першою з грудня минулого року.

Судно, що належить грецькій компанії Stem Shipping, було атаковане стрілецькою зброєю, гранатометами та безпілотними катерами з вибухівкою, загорілося й затонуло. У понеділок хусити атакували ще одне грецьке судно, Eternity C, внаслідок чого загинули три члени екіпажу.

Як повідомляє Weinsure, премії за військові ризики вже піднялися приблизно до 0,7% від вартості судна, що більш ніж удвічі вище рівнів минулого тижня. Деякі страховики тимчасово відмовилися страхувати рейси в регіоні.

Тарифи за 7-миденний рейс вже досяг-

ли 1%, що відповідає піковим рівням 2024 року, коли атаки відбувалися щодня. Це додає сотні тисяч доларів до вартості кожного перевезення, підкреслюють в індустрії.

Керівник відділу операцій компанії зі страхування морських військових ризиків Vessel Protect Мунро Андерсон заявив, що нинішня хвиля атак нагадує підхід середини 2024 року, коли під приціл потрапляли всі судна з навіть опосередкованим зв'язком з Ізраїлем. За його словами, страховики тепер намагаються уникати страхування таких суден.

Те, що ми бачили протягом останнього тижня, схоже, є ... поверненням до критеріїв націлювання на середину 2024 року, що, по суті, включає будь-яке судно, яке має зв'язок з Ізраїлем.

Зростання премій відображає поглиблення кризи безпеки на ключовому морському маршруті для транспортування енергоносіїв. Судновласники вже розглядають альтернативні маршрути навколо мису Доброї Надії, що значно подовжує рейси й збільшує витрати на фрахт.

Червоне море залишається критично важливим для світової торгівлі нафтою, нафтопродуктами та зрідженим газом. Перевізники попереджають, що загроза нових атак і зростання страхових ставок можуть призвести до скорочення обсягів перевезень через Суецький канал і вплинути на ціни пального на світових ринках.

Попри посилене патрулювання міжнародними військовими коаліціями, атаки тривають, створюючи серйозні ризики для стабільності глобальних поставок.

## Ринок воєнних морських ризиків різко змінюється на тлі глобальної напруги



Глобальний ринок воєнних морських ризиків, який колись виглядав мирним закутком перестраховання, тепер не схожий на те, що уявляли андеррайтери Lloyd's кінця 19 століття, коли вони відділяли ризики моря від ризиків людей, йдеться у звіті Willis Re.

Ця історична лінія створила каркас сучасного страхового покриття воєнних ризиків. Спокій, який прийшов після, тривав довше, ніж будь хто прогнозував.

Перестраховий брокер стверджує, що стабільність минулого століття випарувалася. Морська напруга росте швидко. Іран та Ізраїль обмінюються ударами у Ормузькій протоці. Китай тисне на маршрути у Південно-Китайському морі. Хусити з кінця 2023 року запускають ракети, дрони та ботовибухівки у Червоному морі.

Чорноморські танкери теж потерпають від ракет на тлі затяжної війни в Україні. Біля Сомалі піратство знову загострюється. Водночас ВМС США проводять операції проти контрабандних мереж у Карибському басейні та Тихому океані. Карта ризиків густа і нервова, вважають страховики.

Willis Re описує це як середовище "сірої зони". Не війна, не мир, а агресивний тиск заради політичних або економічних вигод.

Аналітики кажуть, що саме в цій зоні страховики "буксують", бо відповідальність розмита, ескалація стри-

бає, а закономірності ламаються без попереджень. Страхові брокери називають це сектором, де порушилась рівновага.

це не лише про фізичні чинники. Кібератаки б'ють по морській галузі щодня. Підроблені GPS та AIS дані, фейкові позиції суден, навігаційний хаос, створений навмисно.

Willis Re каже, що деякі операції тепер націлені на злам автоматизованих андеррайтингових інструментів, які залежать від потоків трекінгу суден. Межа між фізичною та цифровою агресією тане, можливо, швидше, ніж страховики встигають оновлювати правила страхування.

Перестраховики відповіли посиленням умов. Спершу з'явилися виключення щодо покриття ризиків росії, України та Білорусі. Потім почався тиск на те, щоб вивести воєнні ризики з P&I-покриття фрахтувальників, переводячи їх у сублімітні рішення, які інколи коштують дорожче, ніж оригінальний страховий захист. Це один сигнал, який показує, як швидко ринок хоче дистанціювати-ся від нової реальності.

Тема накопичення ризику повернулася серйозно. До COVID-19 морський ринок любив повторювати, що судна рідко скупчуються так, щоб створити катастрофічні збитки. Але десятки круїзних лайнерів, заблокованих біля узбережжя США, з 90 тисячами екіпажів, спростували цю мантру.

Напад росії на Україну теж загнав судна у пастку в Маріуполі та Одесі. Морське страхування тоді дивом не зазнало катастрофи, але авіаційні ринки суттєво скоротились, і цей шок розповзся по всьому перестрахованню.

Тепер перестраховики просувають географічні обмеження на агрегацію та інші ліміти перестраховання, щоб уникнути сліпих зон. Willis Re згадує дрони, які атакували Туапсе, де кілька танкерів постраждали одночасно. Частина належала тіньовому флоту росії, що обходить санкції, але ці судна все одно тягнуть глобальну перестрахову емісію. Один інцидент раптом стає спільною проблемою.

Ще один бік: страхові пулі воєнних ризиків тануть. Коли судна обходять Червоне море та інші гарячі точки, премії більше не збираються уздовж традиційних маршрутів. Один складний страховий збиток може пробити увесь пул у регіоні. Ціноутворення стає "неадекватним". Ми вважаємо, що саме це тримає андеррайтерів без сну навіть більше, ніж ракети.

У кіберсекторі перестраховики тепер прямо виключають конфліктні операції. Willis Re вказує на LMA5630, ллойдсівську умову, яка анулює страхове покриття для кібератак, пов'язаних із війною. Більшість договорів тепер копіює цю схему, майже не дискутуючи.

Попри все, ширший морський ринок м'якшає. Новий капітал заходить через MGA та фасиліті, тарифи перестраховання повільно йдуть униз, хоча напруга тільки росте. Останні збитки залишилися прогнозованими, тому конкуренція знову набирає обертів. Willis Re очікує, що тенденція триматиметься під час пролонгацій договорів перестраховання 2026 року.

Дивне поєднання: волатильність підвищується, ціни падають. Але це морський страховий ринок. Він рідко поводить себе так, як прогнозують ризик-моделі страховиків.

# IUMI: глобальний ринок морського страхування зріс до майже \$40 млрд



Міжнародна спілка морського страхування (IUMI) оприлюднила щорічний звіт за 2025 рік, який аналізує стан глобального ринку морського страхування у контексті світової економіки, торгівлі та судноплавства.

Аналітика IUMI базується на даних низки міжнародних агентств і власних джерел. Результати узагальнено, доповнено коментарями експертів та порівняльною статистикою.

У звіті оновлено базу даних страхових випадків за морським КАСКО та вантажами, яка охоплює період 2013–2024 років, 30 національних страхових асоціацій прийняли участь у аналізі ринку морського страхування КАСКО та вантажів, зареєстровавши понад 17 400 випадків.

Окремо представлено оновлений індекс інфляції КАСКО IUMI. Він допомагає пояснити зростання вартості ремонту суден, використовуючи комплекс макроекономічних показників — від вартості праці до глобальних трендів у виробництві матеріалів і логістиці.

Генеральний секретар IUMI Ларс Ланге у коментарі зазначив, що 2024 і 2025 роки стали непростими для всіх учасників ринку. Геополітична напруга, торгові бар'єри, військові ризики та тарифна нестабільність створюють безпрецедентну невизначеність.

Світові процентні ставки впали, інфляція в більшості регіонів знизилася, але слабкий долар скорочує преміальні доходи та підвищує витрати на виплати для компаній, які працюють із валютами, відмінними від долара.

Ланге також підкреслив, що галузь

продовжує стикатися з викликами, пов'язаними з декарбонізацією флоту, навіть після рішення ІМО відкласти імплементацію нових екостандартів. Проблемою залишається і старіння суден: середній вік комерційного флоту вже наближається до 23 років.

Кліматичні ризики, масштабні пожежі на борту суден та накопичення збитків продовжують чинити тиск на страховий сектор.

За словами аналітиків, ринок зберігає життєздатність, але баланс між прибутковістю та зростаючими ризиками стає дедалі крихітним.

Звіт IUMI фактично окреслює нову фазу ринку — не кризи, а перехід до іншої реальності, де страхування морських ризиків дедалі більше залежить від макроекономіки, клімату та технологічного оновлення флоту.

Глобальні премії з морського страхування у 2024 році склали \$39,92 млрд, що на 1,5% більше, ніж у 2023 році. Стабільність спостерігалася у всіх напрямках бізнесу, окрім офшорної енергетики, де премії знизилися майже на 8%.

Серед іншого, експерти наголошують, що рушійними силами були постійне зростання обсягів та вартості світової торгівлі (вантажі), зміни в кількості та вартості суден (корпус) та динаміка цін на нафту (офшорна енергетика).

Для порівняння, загальний обсяг премій морського страхування досягли у 2023 році рекордного рівня, до \$38,9 млрд (+5,9%). Тоді зростання спостерігалось в усіх сферах діяльності. Воно було зумовлене багатьма факторами, у тому числі зростанням вартості суден та збільшенням обсягів міжнародної торгівлі у грошовому вимірі. Також тенденцію посилювала підвищена активність у морському енергетичному секторі через зростання цін на нафту.

Премії з морського КАСКО склали \$9,67 млрд, що на 3,5% більше, ніж у попередньому році (\$9,2 млрд). Європа продовжує домінувати та демонструє безперервну тенденцію зростання з 2019 року. Зростання російського ринку морського страхування КАСКО досягло 42%, значною мірою завдяки санкціям, які забороняють росії розміщувати ризики за кордоном. Коефіцієнти збитковості для Європи залишалися відносно стабільними.

Премії зі страхування вантажів у 2024 році досягли \$22,64 млрд, що на 1,6% більше, ніж у минулому році (\$22,1 млрд, +6,2% у 2023 році). Коефіцієнти збитковості для страхування вантажів у 2024 році знаходилися на найнижчому рівні з 2017 року, що свідчить про сприятливе середовище для страховиків у даному сегменті.

Це автоматично призвело до позитивних коефіцієнтів збитків у всіх регіонах. Незначне погіршення коефіцієнтів у 2024 році відбулося лише через інфляційні процеси.

Стримане зростання було значною мірою зумовлене загальними економічними та торговельними умовами. Однак особливо добре показав себе Китай. Коефіцієнти збитковості покращувалися шостий рік поспіль.

Однак представники страхової сфери стурбовані зростанням випадків пожеж на великих судах. За словами фахівців, ця проблема турбує галузь навіть більше, ніж воєнна небезпека у кількох важливих акваторіях.

Сектор страхування офшорної енергетики змінив свою нещодавно тенденцію до зростання премій, премії скоротилися на 7,9% до \$4,34 млрд за 2024 рік. Лондон продовжує домінувати на цьому ринку з часткою 60%.

Примітно, що скандинавські країни були єдиним ринком, який збільшив свою частку у 2024 році (на 27%). Тиск на нафту, санкції, ініціативи з декарбонізації та ємність ринку — все це відіграло певну роль у результатах цього бізнес-напрямку.

## Страховики попереджають: кібератаки на сторонніх постачальників загрожують операційній стійкості



Acrisure оприлюднила новий звіт із попередженням про зростання загрози кібератак на сторонніх постачальників, зазначивши, що їхня вразливість стає одним з найсерйозніших ризиків для операційної стійкості компаній.

Автором звіту є Джеймс Морган, старший віцепрезидент Acrisure London Wholesale, який проаналізував недавню атаку-вимагач на Collins Aerospace, дочірню компанію RTX Corporation. 19 вересня хакери вивели з ладу систему MUSE, критично важливу для реєстрації пасажирів, обробки багажу та посадки у десятах міжнародних аеропортів.

Наслідки були негайними: серйозні перебої відчули Лондон-Хітроу, Брюссель, Берлін-Бранденбург і Дублін. Європейське агентство з кібербезпеки (ENISA) підтвердило використання програм-вимагачів.

Морган наголосив, що випадок із Collins не є поодиноким. Він нагадав про збій у CrowdStrike у липні 2024 року, що паралізував роботу урядових структур і корпорацій по всьому світу, та атаку на Kaseya у 2021 році, яка зачепила тисячі клієнтів через провайдерів керування послуг. За його словами, такі події формують чітку тенденцію: атаки на ключових постачальників викликають каскадні збої, що виходять далеко за межі початкової цілі.

«Навіть якщо вапні власні системи захищені, ви залишаєтесь вразливими

через своїх постачальників», – підкреслив Морган.

У гіперпов'язаній економіці організації залежать від складних мереж цифрових сервісів – хмарних платформ, логістичних компаній, платіжних процесорів тощо. Кожен зв'язок може стати слабкою ланкою.

Що стосується ринку кіберстрахування, то між 2017 і 2022 роками він зростає у середньому на 32% щороку. Премії подвоїлися з 2017 до 2022-го. Попри це, прогнози на 2025-2026 роки вказують на більш помірний ріст – близько 20% на рік.

Страховики використовують технологічні інструменти для оцінки ризиків і надання кіберпослуг, формуючи більш комплексний підхід до управління загрозами. Проте Морган наголошує: бізнес має виходити за межі лише технічного захисту й зміцнювати стратегії трансферу ризиків, включно зі страховим покриттям збоїв у роботі постачальників.

«Інцидент із Collins Aerospace доводить: кіберризик — це не лише викрадення даних. Це операційна, фінансова й репутаційна загроза. Коли критичний постачальник виходить із ладу, наслідки

для бізнесу є миттєвими й жорсткими», – заявив він.

Звіт Acrisure позиціонує ризики, пов'язані з постачальниками, як системні.

Йдеться вже не лише про дотримання регуляторних норм чи конфіденційності даних, а й про здатність компаній підтримувати операційну діяльність, обслуговувати клієнтів і швидко відновлюватися у випадку збоїв у зовнішніх системах.

За даними Aon, глобальний ландшафт кіберзагроз швидко змінюється: атаки на основі ШІ – фішинг, шкідливе ПЗ, соціальна інженерія – стають складнішими й частішими. Водночас лише 30% організацій мають кіберстрахування, що залишає більшість вразливими до фінансових втрат.

Системні події, як-от збій у CrowdStrike Cloud, що вивів з ладу понад 8,5 млн систем і зачепив авіацію, медицину та фінанси, показують, наскільки швидко одна помилка може вплинути на глобальні операції.

Попри те, що кількість заявлених інцидентів зростає (за даними Aon, у 2024 році їх було 1,228, що на 22% більше, ніж роком раніше), страхова індустрія поки що обмежила фінансовий вплив завдяки новим програмним структурам та планам безперервності бізнесу.

Проте минулий рік наочно продемонстрував: ризики від системних кібератак можуть стати катастрофічними, і саме їх бізнеси та страховики повинні враховувати першочергово.

## Кібератака на Salesloft-Drift показала як ризики SaaS впливають на кіберстраховиків



Нещодавнє порушення безпеки OAuth Salesloft-Drift ілюструє новий головний біль для кіберстраховиків: приховані ризики, що ховаються в ланцюгах поставок SaaS. Атака, що тривала з 8 по 18 серпня, вразила 700 організацій.

Використовуючи довірені інтеграції, зловмисники обійшли багатофакторну автентифікацію (MFA), перетворивши токени OAuth – цифрові ключі, які дозволяють програмам отримувати доступ до облікових записів без паролів – з конектора Drift-Salesforce на необмежений доступ.

Це дало їм доступ до конфіденційних даних клієнтів, хмарних облікових даних та інших критично важливих активів. Що робить цей інцидент особливо тривожним, так це те, що ризик виходить з повсякденних бізнес-операцій, за даними KYND.

Самі з'єднання, на які організації покладаються для оптимізації робочих процесів, можуть також служити невидимими бекдорами, поширюючи вплив на кілька компаній.

Початкові звіти передбачали, що під загрозою перебувають лише екземпляри Salesforce, інтегровані з Salesloft Drift, але зараз вважається, що будь-яка платформа, що використовує Drift, потенційно може бути

скомпрометована.

Для кіберстраховиків це порушення підкреслює зростаючу складність та глибину ризику ланцюга поставок.

Традиційні оцінки ризиків постачальників не оснащені для виявлення ризику N-го ступеня. Мапінг ланцюгів поставок за межами сторонніх постачальників практично неможливий без автоматизованих інструментів, а ручні процеси неминуче пропускають активи через фрагментовану видимість вище за течією.

Кібератака на Salesloft-Drift викриває ризик ланцюга поставок SaaS-компаній для кіберстраховиків. Це означає, що андеррайтери можуть приймати рішення щодо страхового покриття без повної картини прихованих залежностей глибоко в екосистемах клієнтів.

Системний ризик постачальників посилюється глибокими, взаємопов'язаними ланцюгами поставок та прагненням до уніфікованих робочих процесів в організаціях.

Постачальники прагнуть безперешкодно інтегруватися з якомога більшою кількістю систем, але кожне підключення збільшує ймовірність кросплатформного компрометування, створюючи каскадні ризики для кількох клієнтів.

Під час кібератаки зловмисники також отримали ключі AWS та токени Snowflake. Крадіжка облікових даних, подібна до цієї, може перерости у порушення хмарних систем, перебої в обслуговуванні та атаки програм-вимагачів.

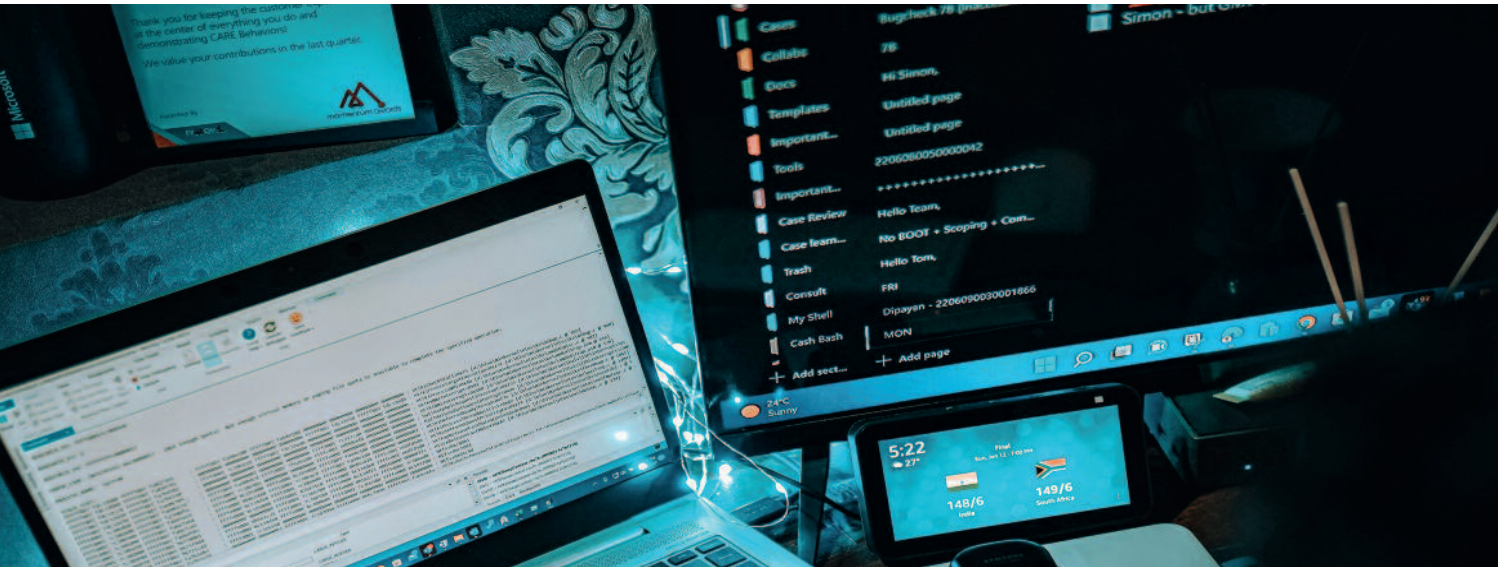
Для страховиків це створює кілька векторів втрат: витрати на реагування на порушення, судово-медичні розслідування, регуляторний контроль, договірні суперечки, репутаційну шкоду та переривання бізнесу.

Цей інцидент підкреслює важливий урок: інтеграції SaaS та доступ третіх сторін тепер повинні розглядатися як основні ризики портфеля.

Страховики вже відстежують цикли оновлення та безпеку кінцевих точок, але їм також потрібна прозорість того, як страхувальники керують інтеграціями постачальників та безпекою як точками системного впливу.

Якщо їх не контролювати, ці ризики непомітно накопичуються, поки не вплинуть на всі страхові портфелі.

## Збитки кіберстрахування у 2025 році знизилися, але програми-вимагачі залишаються головною загрозою



Ринок кіберстрахування у 2025 році демонструє дві протилежні тенденції. Великі корпорації стали стійкішими завдяки кращій підготовці та системам реагування, що зменшило масштаб деяких найбільших атак.

Водночас загроза продовжує розширюватися: кіберзлочинці змінюють тактику та б'ють по середніх і малих компаніях, які не мають такого рівня захисту. Про це йдеться у звіті Allianz Commercial.

За перше півріччя Allianz зафіксував близько 300 заявлених кіберстрахових випадків - стільки ж, як і торік. Відмінність у масштабі збитків: середня вартість вимог знизилася більш ніж на 50%, а кількість великих збиткових випадків - на 30%.

Це результат багаторічних інвестицій у виявлення та реагування на атаки у глобальних компаніях. Проте ризики нікуди не зникли.

Залежність від цифрових ланцюгів постачання, жорсткіші вимоги до конфіденційності даних та витонченіші кібератаки з використанням соціальної інженерії розширюють поле потенційних втрат.

Програми-вимагачі й надалі залишаються головним драйвером збитків. У першій половині 2025 року вони становили 60% від вартості великих страхових претензій.

Посилення кіберзахисту корпорацій та міжнародні дії правоохоронців дещо змінили картину, однак зловмисники переключаються на середній бізнес та компанії в Азії й Латинській

Америці.

Для малого та середнього бізнесу 88% витоків даних були пов'язані саме з програмами-вимагачами, тоді як у великих корпораціях - лише 39% (дані Verizon).

Тактика злочинців також еволюціонує. Якщо раніше вони переважно вимагали викуп за розблокування систем, то тепер додають крадіжку даних.

У 2025 році 40% крупних страхових випадків містили елемент ексфільтрації даних - проти 25% у 2024-му. Такі інциденти вдвічі дорожчі за просте шифрування.

Середня глобальна вартість витоку даних у 2024 році сягнула майже \$5 млн, зокрема через жорсткіші регуляції.

За секторами лідирує виробництво (33% від вартості великих заяв), професійні послуги (18%), а ритейл тепер у трійці з 9%. Магазины та онлайн-ритейлери мають великий обсяг персональних даних, розгалужені IT-системи та вразливість до зупинок бізнесу, що робить їх привабливою мішенню.

Варто відзначити й неадаптивні інциденти. Неправильне використання даних та технічні збої становили рекордні 28% вартості великих претензій у 2024 році. Додатково росте ризик

із боку соціальної інженерії та підробки працівників для доступу до систем.

Розрив у кіберстійкості між застрахованими та незастрахованими компаніями стає помітнішим. У Німеччині за чотири роки збитки у застрахованих зросли на 70%, тоді як економічні втрати від кіберзлочинності - на 250%.

Співвідношення 3:1 свідчить про ефект вимог до страховальників, сервісів з попередження ризиків та підтримки при інцидентах. Переривання бізнесу становить понад 50% вартості кіберзбитків, тож планування безперервності процесів є ключовим.

За прогнозом Allianz, у 2025 році загальна кількість кіберзаяв залишиться на рівні 700, із сезонним стрибком під час «чорної п'ятниці» та до кінця року.

«Вартість атаки-вимагача, яка доходить до викрадення даних і шифрування, може бути у 1,000 разів вищою, ніж інцидент, зупинений на ранньому етапі», каже Майкл Даум, глобальний керівник кіберпретензій Allianz.

Ринок також готується до вибухового росту. «До кінця десятиліття глобальний ринок кіберстрахування майже подвоїться до близько \$30 млрд», - каже Джаррод Шлезінгер, глобальний керівник фінансових ліній і кіберстрахування в Allianz Commercial.

«Багато компаній досі недооцінюють спектр покриття: від реагування на витік даних до збитків від переривання бізнесу чи штрафів регуляторів».

# Страховики ЄС закликають Брюссель ще більше спростити правила звітності зі сталого розвитку



Insurance Europe та European Insurance CFO Forum звернулися до Єврокомісії із закликом ще раз переглянути правила щодо звітності зі сталого розвитку. Попри останні зміни, вимоги залишаються надмірними.

Влітку цього року EFRAG - орган, що розробляє стандарти - вже суттєво скоротив обсяг вимог: кількість показників зменшили на 57%; обсяг розкриттів - на 68%; довжина документа скоротилася більш ніж удвічі.

Це був крок у правильному напрямку. Голова ради зі звітності про сталий розвиток Патрік де Камбур назвав підхід прагматичним: зберегти амбіцію, уникнути «паперових завалів» для компаній і водночас забезпечити інвесторів корисними даними.

Втім, страхові асоціації вважають, що цього недостатньо. У своєму листі вони наголосили: потрібно чітко визначити, чи має принцип справедливого представлення інформації переважати над формальною «галочковою» відповідністю.

Нинішня ініціатива, на їхню думку, більше схожа на заповнення чек-листів, ніж на реальну комунікацію.

Хоча скорочення кількості показників - позитивний сигнал, воно саме по собі не зменшує навантаження з впровадження.

## Ключові питання, які потребують вирішення

1) Справедливе представлення: підтримка уточнення EFRAG, що стандарти ESRS базуються на принципі fair presentation, але з вимогою закріпити його як основоположний - пріоритетність змістовності й пропорційності над формальністю.

2) Подвійна суттєвість (DMA): позитивно оцінюється спрощення DMA, запровадження фільтра релевантності та можливість розкривати дані на рівні теми чи IRO. Але сама концепція залишається занадто складною, і запропоновані зміни навряд чи суттєво зменшать навантаження. Фільтр суттєвості має застосовуватися до всіх стандартів.

3) Очікувані фінансові ефекти: рекомендація обмежитися лише якісними розкриттями (Option 2). Це більш реалістичний баланс з огляду на юридичні, практичні та аудиторські виклики прогнозних даних. Такий підхід дасть час для розвитку надійних методологій.

4) Цілі зі скорочення викидів GHG: підтримка звільнення фінансових установ від обов'язку публікувати абсолютні цілі скорочення, якщо вони використовують лише інтенсивні метрики, які краще відображають роль у фінансуванні переходу.

5) Відповідність Протоколу GHG: закликає дозволити повну гнучкість в обліку GHG (фінансовий чи операційний контроль) для зменшення складності та узгодження з глобальною практикою.

Попри редагування EFRAG, концепція оцінки і фінансових, і суспільних впливів виглядає надмірно складною. Компанії мають труднощі з її послідовним застосуванням.

На думку асоціацій, саме ця складність може звести нанівець початкову мету директиви.

Схожа ситуація - з прогнозованими фінансовими ефектами. Високий рівень невизначеності, ризики судових позовів і брак єдиних методик роблять кількісні прогнози ненадійними.

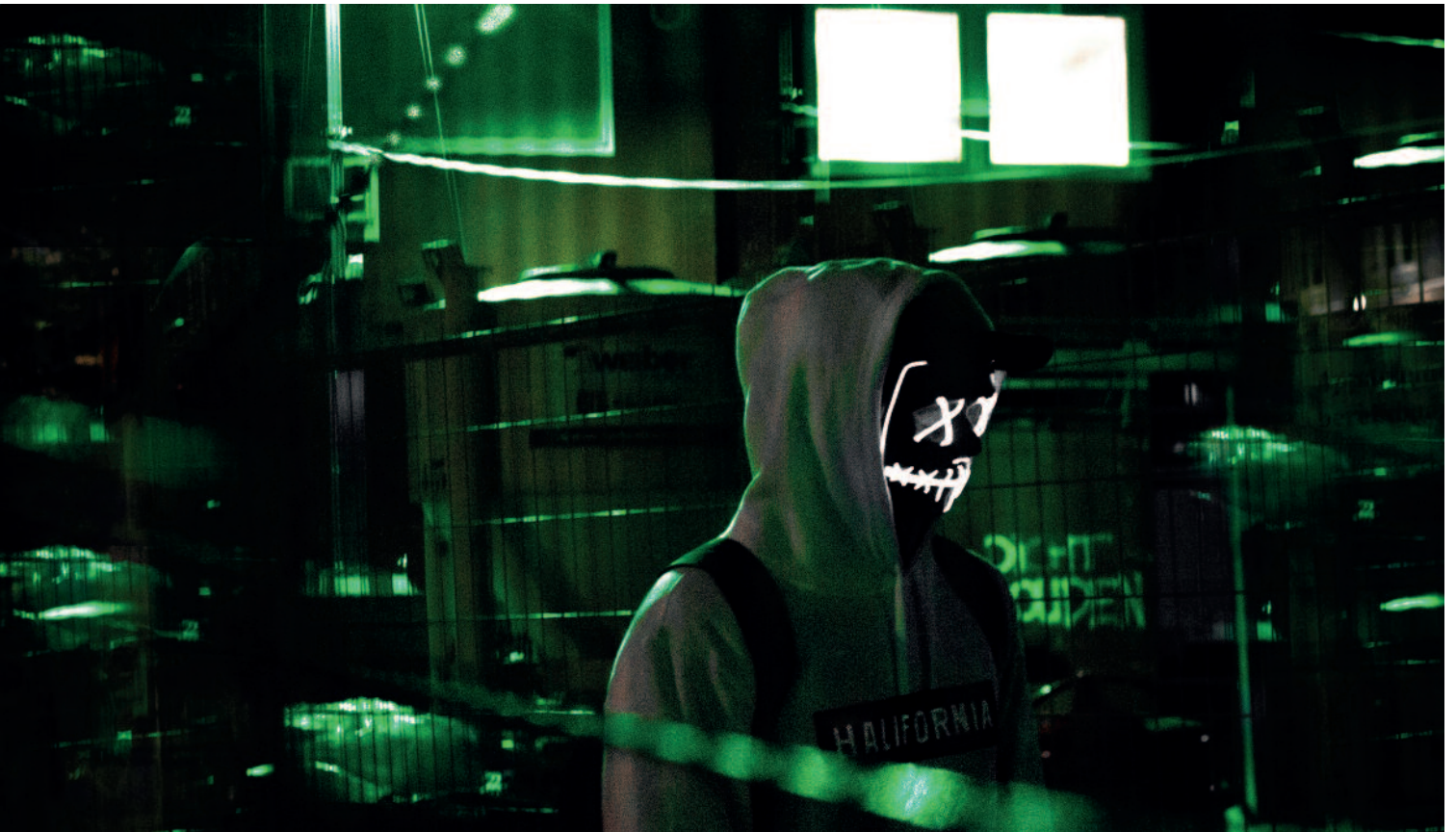
Тому галузеві об'єднання пропонують обмежитися якісним описом - він безпечніший і більше відповідає реальній практиці бізнесу.

## Викиди парникових газів

Ще один спірний момент - цілі щодо викидів. Фінансові установи не хочуть публікувати абсолютні цифри скорочення, якщо вони працюють лише з інтенсивними показниками. Також асоціації пропонують зробити облік GHG повністю необов'язковим, щоб уникнути зайвого навантаження та «хибної точності».

Аналитики відзначають, що Єврокомісія стоїть перед вибором: можна залишити нинішню версію - вже спрощену, але все ще громіздку, або ж зробити глибші скорочення, на яких наполягають страховики, щоб ініціатива реально працювала на практиці.

## 85% страховиків через неякісні дані зазнали негативного впливу неконтрольованих ризиків



Страхові компанії стикаються зі зростанням ризику, пов'язаного з третіми сторонами, причому 85% страховиків та брокерів зазнали негативного впливу таких ризиків, згідно звіту Dun & Bradstreet.

Нещодавнє опитування Dun & Bradstreet «Financial Services & Insurance Pulse Survey 2025» базується на даних понад 2000 старших фахівців у секторі фінансових послуг та страхування (FS&I).

Найпоширенішими наслідками ризику, пов'язаного з третіми сторонами, є порушення безпеки, фінансові втрати, перебої в ланцюжку поставок та репутаційна шкода.

Для посилення управління ризиками у звіті рекомендується впровадити надійні системи управління ризиками третіх сторін та використовувати зовнішні джерела даних для отримання глибшого уявлення про вразливості партнерів.

Також рекомендується надати пріоритет інвестиціям у технології кібербезпеки та запобігання страховому шахрайству, з акцентом на проактивному моніторингу та виявленні загроз у режимі реального часу.

У звіті зазначено, що довіра до внутрі-

шніх даних залишається низькою, незважаючи на зростаючий зовнішній тиск.

Майже 70% респондентів заявили, що не можуть ефективно прогнозувати майбутні тенденції, понад 80% не можуть оцінити нефінансові ризики, і лише 29% відчувають себе готовими приймати обґрунтовані бізнес-рішення.

Ці обмеження посилюються постійними проблемами з даними: 71% повідомили про дублікації даних, 63% не довіряють своїм наборам даних, а 57% сказали, що їхні дані ізольовані.

Страховики справедливо збільшують свої інвестиції в управління ризиками; багато хто все ще намагається боротися із загрозами майбутнього за допомогою застрайованих інструментів.

Покладаючись на неякісні дані та ручні процеси, компанія не лише залишає компанію незахищеною, але й активно підриває цінність їхніх інвестицій.

«Пріоритетність основ даних та проце-

сів є важливою для підтримки більш розумного прийняття рішень та допомоги страховикам у врахуванні складності сучасного ландшафту ризиків», зазначила експерти Dun & Bradstreet.

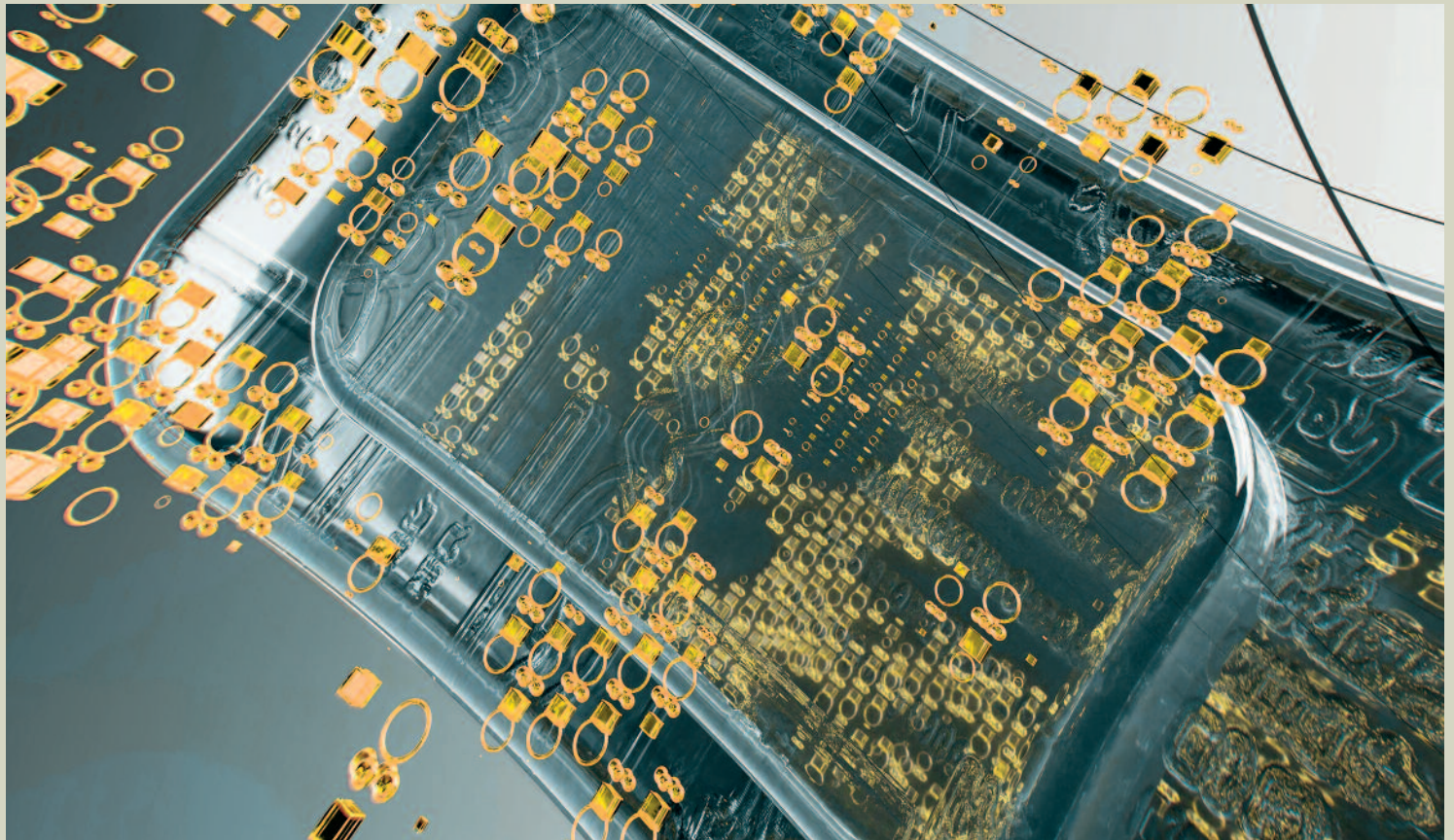
Дослідження також виявило розрив між інвестиціями та готовністю. Більшість корпоративних клієнтів збільшили бюджети за останні 18 місяців у ключових сферах, включаючи ESG (71%), кібербезпеку (74%), правову та комплаєнс-діяльність (73%), а також запобігання шахрайству (64%).

Однак багато респондентів все ще відчувають себе невідповідними до вирішення цих проблем: 34% щодо ESG, 28% щодо кібербезпеки, 25% щодо правової та комплаєнс-діяльності та 22% щодо шахрайства.

Цей розрив між інвестиціями та готовністю свідчить про те, що компанії намагаються перетворити бюджети на ефективне зниження ризиків.

Однією з головних перешкод, які гадуються, є складність вимірювання або кількісної оцінки ризику (32%). Покращення якості даних та модернізація процесів управління ризиками зараз є критично важливими для страховиків.

# Актуаріям потрібен прямий контроль над даними, щоб модернізувати резервування збитків



Дані відіграють значальну роль у швидкості та точності процесу резервування збитків. Та для багатьох актуаріїв доступ до цих даних залишається постійною проблемою.

Старі ІТ-системи майже ніколи не розраховані на обробку великих обсягів інформації, які вимагає сучасне резервування. Це створює вузьке місце й призводить до поспішних щоквартальних переглядів.

У результаті актуарні команди більше зосереджуються на формальному завершенні звітів, ніж на глибокій аналітиці, зазначають аналітики іншуртеху Acur8.

Регулятори, рейтингові агентства та аудиторські комітети посилюють тиск на актуарні підрозділи, вимагаючи більш складних оцінок збитків і резервів у коротші строки.

Однак традиційні методи доступу до даних — зазвичай через ІТ-відділ чи департамент врегулювання збитків — створюють бар'єри, які сповільнюють увесь процес.

Робочий цикл резервування часто зупиняється ще на старті, коли актуа-

рії мають звертатися по дані до інших відділів.

Отримана інформація потребує перевірки та коригування, часто через численні таблиці й звірки з початковими джерелами. Така трудомістка робота затуляє підготовку звітності й відволікає експертів від завдань із більшою доданою вартістю, що могли б зміцнити фінансову стратегію компанії.

Прямим рішенням стає централізоване сховище даних. Воно надає актуаріям незалежний доступ до інформації у форматі, придатному для їхніх аналітичних потреб, і усуває залежність від інших департаментів.

Це дозволяє швидко отримувати, обробляти й аналізувати дані, забезпечуючи точність і узгодженість, водночас суттєво скорочуючи строки підготовки.

Коли актуарії контролюють власні дані, вони отримують гнучкість у повторній сегментації аналізів, детальному вив-

ченні окремих претензій, виключенні аномалій і простому звірнанні результатів із першоджерелами.

Завдання, які раніше займали дні, тепер виконуються за години чи навіть хвилини. Це дозволяє командам зосередитися на стратегічній аналітиці замість рутинної роботи з файлами.

Покладатися на старий потік даних, аби відповідати зростаючим вимогам регуляторів і внутрішнього менеджменту, стає дедалі складно, а очікувати, що ІТ-відділи щоразу змінюватимуть пріоритети під резервування, вже непрактично.

Надання актуаріям прямого контролю над даними — перший крок до трансформації процесу. Це не лише спрощує робочі потоки, а й підвищує прозорість та підзвітність — ключові вимоги сучасних регуляторів і зацікавлених сторін.

Передача актуаріям контролю за власною дата-інфраструктурою стає переломним моментом у переході до більш розумних, швидких і відповідальних практик резервування.

Це необхідна еволюція для організації, які прагнуть утримати лідерство в дедалі більш дано-орієнтованому страховому середовищі.

# Ринок автоцивілки в Україні за 9М 2025 зріс на 123% до 17 млрд грн, виплати +31%



Загальна сума нарахованих премій за внутрішніми договорами ОСЦПВ за 9 місяців 2025 року досягла 16,85 млрд грн на 122,8% більше, ніж у 2024-му. При цьому кількість укладених договорів зменшилася на 5,7% до 5,4 млн, йдеться у звіті МТСБУ.

Страховий ринок автоцивілки фактично перейшов у цифровий формат: частка електронних договорів сягнула 99,7% проти 75,9% торік.

Це відображає загальну цифровізацію галузі й підготовку до повного переходу на е-поліси з 2026 року.

Середня премія за договорами ОСЦПВ у січні-вересні 2025 року склала 3 114,8 грн, що більш ніж удвічі перевищує показник минулого року (1 318,2 грн). Це зростання пояснюється не лише більшими страховими сумами та збитковістю, а й адаптацією компаній до нових вимог законодавства, що спричинило додаткові витрати на обслуговування клієнтів.

Українські страхові компанії протягом 9 місяців 2025 року виплатили за внутрішніми договорами ОСЦПВ понад 4,5 млрд грн, врегулювавши понад 108 тисяч вимог постраждалих у ДТП. Це на 30,7% більше за обсягом відшкодувань та на 3,1% більше за кількістю врегульованих випадків, ніж у січні-вересні 2024 року.

Середня виплата за вимогами потерпілих досягла 42,2 тис. грн - на 27,5% більше, ніж торік. На зростання вплинули вища вартість ремонту авто, збільшення кількості аварій та нові процедури врегулювання, передбачені оновленим законом про ОСЦПВ, що набрав чинності з початку 2025 року. Голова Правління МТСБУ Олександр Берназюк відзначає, що часто-

та збитків у першому півріччі зростає на 20%, а середній розмір збитку - майже на третину. Подорожчання ремонту й запчастин створює серйозний виклик для тарифної політики, тож страховий ринок змушений балансувати між доступністю полісів та адекватним рівнем страхового захисту.

Частина договорів автоцивілки досі діє за лімітами 2024 року, тому поступовий перехід на нові договори з більшими страховими сумами означатиме подальше зростання середніх виплат.

Утім, перехід до вільного ціноутворення на внутрішньому ринку ОСЦПВ допоміг стримати негативний ефект від зростання збитковості та забезпечити стабільність страховиків.

Ринок активно трансформується: запроваджено систему прямого врегулювання для всіх страховиків, створено мережу партнерських СТО, продовжується цифровізація сервісів.

Завдяки прямому врегулюванню потерпілі тепер отримують виплати у своїй компанії, без звернення до страховика винуватця ДТП. Це скоротило строки розгляду справ удвічі — у середньому 29 днів проти 65 за стандартною процедурою.

Популярність Європротоколу продовжує зростати: кількість ДТП, оформлених без виклику поліції, збільшилася майже на чверть.

Загалом врегульовано понад 48,5 тис. випадків, а виплати за ними перевищили 1,3 млрд грн, що на 78,9% більше, ніж торік. Зростання пояснюється не лише зручністю інструменту, а й відсутністю обмеження максимальної виплати. Якщо у 2024 році ліміт становив 80 тис. грн, то зараз вона визначається умовами договору: 160 тис. грн для полісів 2024 року та 250 тис. грн - для укладених у 2025-му.

За січень-вересень 2025 року найбільшу кількість вимог від потерпілих в ДТП отримали та врегулювали страхові компанії:

- 1) «ТАС» - 16 280 вимог на загальну суму 736,6 млн грн,
- 2) «ОРАНТА» - 15 678 вимог на загальну суму 587,3 млн грн,
- 3) «КНЯЖА» - 11 600 вимог на загальну суму 475,2 млн грн.

За кількістю отриманих страхових премій за період січень-вересень 2025 року лідером є страхова компанія «ТАС». П'ятірку лідерів закривають страхові компанії: «ОРАНТА», «КНЯЖА», «ІНГО» та «Євроінс Україна».

Лідером за кількістю укладених внутрішніх договорів ОСЦПВ за підсумками 9 місяців 2025 року стала страхова компанія «ТАС». Другу та третю позиції посіли відповідно СК «ОРАНТА» та СК «КНЯЖА ВІЕННА ІНШУРАНС ГРУП».

Варто зазначити, що протягом звітного періоду дві страхові компанії були виключені зі складу членів МТСБУ та втратили право на укладення договорів ОСЦПВ: СК «Альфа-Гарант» - з 18 березня 2024 року; СК «Кредо» - з 23 липня 2025 року.

Враховуючи динаміку показників, ринок ОСЦПВ продовжує демонструвати поступову, але впевнену адаптацію до нових економічних і регуляторних умов.

Зростання обсягів страхових виплат, перехід до вільного ціноутворення, впровадження системи прямого врегулювання та активна цифровізація процесів формують нову якість страхового сервісу в Україні.

Попри підвищення збитковості та зростання вартості відновлювального ремонту транспортних засобів, страховики зберігають фінансову стійкість, одночасно удосконалюючи свої внутрішні процеси й розширюючи клієнтські сервіси.

Перехід до електронного формату договорів, створення мережі партнерських СТО та можливість швидкого врегулювання збитків через Європротокол підвищують прозорість ринку, скорочують строки виплат і зміцнюють довіру споживачів до системи автострахування.

# Регламентні виплати з Фонду захисту потерпілих МТСБУ зросли у 2,5 рази до 243 млн грн



МТСБУ за липень–вересень 2025 року здійснило 4 487 регламентних виплат із Фонду захисту потерпілих на суму 242,7 млн грн. Це на 162% більше за кількістю та на 155% більше за обсягом, ніж за той самий період 2024 року, йдеться у звіті МТСБУ.

пенсація вартості поліса з держбюджету. Відтак, у разі ДТП з їх вини відшкодування потерпілим проводить страхова компанія, а не МТСБУ.

Мінімальними залишаються регламентні виплати за ДТП, спричинені невстановленим транспортним засобом (за такими випадками компенсується шкода, завдана життю та здоров'ю, а шкода, заподіяна майну, лише у разі, якщо внаслідок цієї ДТП заподіяно стійка втрата працездатності чи смерть потерпілої фізичної особи). За такими випадками Бюро провело 8 регламентних виплат на загальну суму 1,17 млн грн.

Основним драйвером зростання стали відшкодування за зобов'язаннями страховиків, які припинили членство в Бюро.

У третьому кварталі 2025 року за цією категорією було проведено 3 416 виплат на суму 147 млн грн проти лише 629 виплат на 27 млн грн торік. Їхня питома вага у структурі Фонду зросла з 17% до понад 60%.

Така динаміка зумовлена дією Закону № 3720-ІХ, який надав МТСБУ право здійснювати компенсації за колишніх членів незалежно від процедур банкрутства.

Найбільш активним став липень: було виплачено 85,1 млн грн, що майже вдвічі перевищує результат річної давнини. У серпні обсяг виплат склав 78 млн грн (+18,7% до минулого року), а у вересні — 79,5 млн грн (+65,3%).

Значну частку традиційно становлять виплати потерпілим у ДТП з вини водіїв без чинного поліса ОСЦПВ. За цією категорією Бюро здійснило 1 085 виплат на суму 88,6 млн грн.

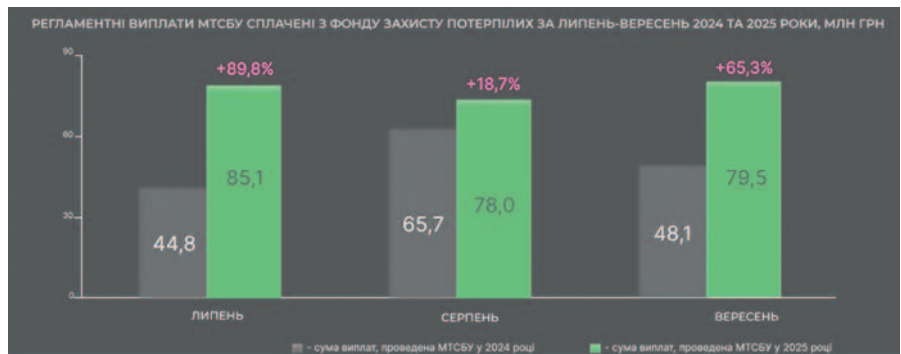
Кількість випадків зменшилася на 11,1%, однак загальна сума відшкодувань зросла на чверть. У структурі виплат ця категорія займає 36,5% - на 8 пунктів менше, ніж торік.

Водночас різко скоротилися виплати за ДТП з вини водіїв пільгових категорій - учасників бойових дій та осіб з інвалідністю I групи.

У третьому кварталі 2025 року МТСБУ провело лише 71 виплату на суму 4,6 млн грн, що на 80% менше за

кількістю та на 81% менше за сумою, ніж рік тому. Це пояснюється змінами у законодавстві: тепер усі автовласники, включно з пільговими категоріями, зобов'язані мати поліс ОСЦПВ.

Для цієї групи громадян діють пільгові умови: знижка 50% на поліс, а для учасників бойових дій - додаткова ком-



# EV страхування - КАСКО для електромобілів у світі та Україні



Електромобілі (EV) стрімко входять у мас-маркет і страховий ринок підлаштовується під нові ризики.

В Україні частка EV також стрімко зростає. У липні електромобілі зайняли майже 25% продажів нових легкових авто, а китайський бренд BYD посів другу сходинку після Toyota за кількістю проданих нових авто за цей період.

**Максим Межебицький, Член Правління ARX**

Електромобілі наразі коштують часто навіть дорожче ніж автомобілі з двигунами внутрішнього згорання (ДВЗ), тож у власників цих авто формується зацікавленість в стра-

ховому захисті електромобілів.

Що відбувається з пропозицією КАСКО та які є особливості під час страхування КАСКО для електромобілів - розглянемо детальніше.

## Ключові цифри та відмінності у різних країнах

Загальна картина в різних країнах подібна: КАСКО для EV зазвичай дорожче ніж для авто з ДВЗ, хоча розрив поступово скорочується там, де з'являються дані, ремонтні спроможності та конкуренція.

**США.** За свіжими даними Insurify, поліс для EV коштує в середньому на 49% дорожче ніж для бензинових авто; моделі Tesla - серед найдорожчих до страхування (вищі частота збитків і виплати за збитками).

**Велика Британія.** В 2 кварталі цього року середня ціна полісу для електромобілів - £707 проти £558 для бензинових (різниця близько 27%). Після піку 2023 року ринок загалом охолов і премії падають, але EV все одно залишаються дорожчими.

**Німеччина.** Профільні ЗМІ фіксують зростання вартості КАСКО для EV через дорожчі ремонти (на 25% в середньому), зокрема через заміну акумуляторних батарей.

**ОАЕ.** Після рекордних злив у Дубаї 2024–2025 рр. страховки для EV стали дорожчими приблизно на 72% ніж для бензинових авто: пошкодження батарей водою часто ведуть до повної загибелі авто, що підштовхує тарифи вгору.

**Австралія.** Дефіцит кваліфікованих фахівців на СТО для ремонту EV змушує страховиків «списувати» авто (визнати повну загибель) навіть після незначних ДТП, що збільшує середню вартість збитків і премії.

**Китай.** Навіть тут страхування КАСКО для EV дорожче на ~20%. За оцінками S&P Global Ratings, страхові премії для нових енергетичних автомобілів (NEV), включно з електрокарами, на ~20% більші від премій для авто з двигунами внутрі-

шнього згоряння. Це відбувається через вищий рівень збитковості – частіші й дорожчі аварії, а також меншу масовість виробництва запчастин для EV.

**Світ.** За даними Beinsure, очікується, що ринок страхування електромобілів зросте в 10 разів з \$50 млрд у 2024 році до \$507 млрд до 2033 року. Очікується, що ринок зростатиме зі середньорічним темпом зростання понад 19%.

### Чому КАСКО для EV зазвичай дорожче

1) Дорогі та складні ремонти, особливо тоді, коли є пошкодження батареї. Навіть незначні пошкодження батарейного блоку через великі рахунки, які надаються СТО іноді змушують страховиків визнавати повну загибель авто, адже виробники автомобілів не завжди надають можливість модульного ремонту батареї. Вартість батареї може сягати половини вартості авто, а заміна часто економічно недоцільна.

2) ADAS і «насиченість сенсорамі». Кожне скло, бампер чи дзеркало тягне за собою калібрування систем допомоги водію, що додає сотні доларів/фунтів до рахунку. Дослідження AAA показує: у типових сценаріях дрібних ремонтів частка ADAS у рахунку становить 25 - 71%.

3) Обмежена мережа сертифікованого ремонту. Дефіцит майстерень і довші строки відновлення підвищують середню виплату (включно з послугами підмінного авто).

4) Кліматичні ризики (затоплення, вплив солоної води). Після штормів та паводків EV частіше визнають «тоталом» через пошкодження HV-систем і ризик термічних поломок у батареях; це вже вплинуло на тарифи у Флориді та країнах Перської Затоки.

### Як країни намагаються знизити вартість страхування

1) **Ремонтпридатність батареї.** Тиск ринку на OEM щодо модульних ремонтів і відкриття даних триває; без цього витрати на страхування зростатимуть.

2) **Розвиток ремонтної мережі.** Держави та галузь інвестують у підго-

товку фахівців для ремонту EV, що знижує частоту тотальних збитків (приклад проблеми – Австралія).

3) **Альтернативні підходи до батарей.** У Китаї масштабуються сервіси ремонту батарей (CATL), що потенційно зменшує вартість великих збитків і стабілізує тарифи.

### Що відбувається у Україні зі страхуванням КАСКО EV

Сьогодні доля полісів КАСКО EV у загальному портфелі українських страховиків є незначною. Більшість страховиків не відокремлюють EV в окремий сегмент і тарифікують EV так само, як і авто з ДВЗ.

При цьому з точки зору сервісу з'явилося вже достатньо спеціалізованих СТО та фахівців, які здатні ремонтувати EV. Також значно покращилася ситуація із запасними частинами.

### Які результати в ARX

Доля EV в портфелі КАСКО ARX досягла 5%. Це вже достатньо репрезентативний портфель, щоб можна було робити певні висновки.

Відповідно до наших розрахунків страхування EV повинно коштувати на 20 – 25% дорожче ніж для подібних авто з ДВЗ. Причини ті самі, що й у світі в цілому: складні та дорогі ремонти (передусім батареї), складніше калібрування електроніки, вища частота тотальних збитків.

### Ризики та їх мінімізація

Тож, у найближчій перспективі страховики, які не звернуть увагу на цей сегмент і не почнуть правильно рахувати ціни, ризикують стикнутися із суттєвими проблемами.

Постійна недооцінка вартості ризику на фоні зростання долі EV в портфелях КАСКО страховиків неминуче призведе до підвищеної збитковості та дефіциту капіталу (особливо з огляду на запровадження Solvency II з 2027 року).

Репутаційні ризики також істотні: затримки у виплатах та випадки відмов можуть підірвати довіру клієнтів і брокерів.

Щоб пом'якшити ці ризики необхідно оперативно переглянути тарифні моделі та закладати корекцію, одночасно впроваджуючи більш глибоку сегментацію за іншими факторами.

Сегмент електромобілів вже достатньо вагомий, щоб вимагати уваги і адаптації продуктів. Недооцінка ризиків сьогодні означає фінансові, операційні та репутаційні проблеми завтра.

Натомість, адекватне ціноутворення та інвестиції technical excellence перетворюють страхування EV на керований і перспективний бізнес-напрямок.





# Страховий ринок України за 9 місяців 2025: Підсумки та ключові показники страховиків

Страховий ринок України пройшов 9 місяців 2025 року у стані системного оновлення. Водночас ринок страхування продемонстрував найдинамічніший темп розвитку за останнє десятиліття, що виглядає ще більш парадоксально на тлі триваючої війни, структурних деформацій економіки та постійного зовнішнього тиску на інфраструктуру та бізнес-моделі компаній.

Незважаючи на значні ризики, українські страхові компанії змогли перебудуватися, посилили стійкість і перебралися на нову траєкторію зростання, де потік страхових премій, ліквідність, інвестиційний профіль і якість портфеля демонструють значно вищі стандарти, ніж у 2021-2023 роках.

Системні зміни стають очевидними, коли ми проаналізували індикативну групу з ТОП-25 страховиків-лідерів, які формують 80% премій усього ринку. Саме ця група дає найбільш реалістичну картину, дозволяє оцінити архітектуру зростання, виявити вузлові тенденції й зрозуміти чинники, що формують перспективу 2026 року.

## Премії страхових компаній

За прогнозами Insurance TOP, страховий ринок України за 2025 рік отримає 77 млрд грн валових премій, з яких 70 млрд грн з ризикового страхування та 7 млрд грн зі страхування життя. В 2024 році премії склали 53,1 млрд грн, у т.ч. страхування життя 5,7 млрд грн, ризикове страхування 47,4 млрд грн.

Загальні валові премії страховиків за січень-вересень 2025, за попередніми даними, зросли з 38,4 млрд грн на 44% до 55 млрд грн, у т.ч. на ризикове страхування припадало 50 млрд грн та 5 млрд грн на страхування життя.

За 9 місяців 2025 року на індикативну групу ТОП-25 ризикових страховиків припадає 46 млрд грн валових премій. Страховики показали приріст у +47,2% у річному вимірі.

Такий темп, на нашу думку, виглядає винятковим навіть у контексті післявоєнного відновлення і підтверджує, що попит на страхування в Україні не просто відновлюється - він переформатовується, переходить у нову фазу, у якій корпоративний сектор, автотранспортне страхування та медичні продукти створюють основу нового преміального профілю.

Основний внесок до зростання премій внесли Автоцивілка та Зелена картка через зростання вартості та тарифів з ОСАЦВ у 2 рази.

Чисті премії ТОП-25 страховиків досягли 41,38 млрд грн, а страхові виплати склали 16,43 млрд грн.

Найважливішим показником, що визначає якість покриття ризиків, є рівень виплат, який різко знизився до 35,8% у порівнянні з 41,2% роком раніше. Це фундаментальна зміна через зростання премій.

Вона свідчить не лише про перегляд страхових тарифів та лібералізацію ціноутворення, а й про поступове відновлення збалансованості портфелів, де ключові класи - ОСЦПВ, КАСКО і медичне страхування - одночасно демонструють структурне вирівнювання збитковості.

## Активи та капітал страховиків

Особливу увагу варто приділити активам і капіталізації. Загальна сума активів страховиків зросла до 82 млрд грн. Активи ТОП-25 страховиків ста-

### Структура премій страховиків

Вид страхування	Частка
ОСЦПВ	34,0%
КАСКО	24,8%
Медичне страхування	13,4%
Зелена картка	8,3%
Майнове страхування	5,2%
МАТ майно	2,9%
Асисанс / туристичне	2,9%
Особисте страхування	2,7%
Фінансові ризики	1,7%
МАТ відповідальність	0,5%
Агрострахування	0,3%

новлять 54,6 млрд грн, з них 19,36 млрд грн - грошові кошти та їх еквіваленти, 15,4 млрд грн - довгострокові фінансові інвестиції, а 11,9 млрд грн - поточні фінансові вкладення.

Така структура активів, на нашу думку, - із питомою вагою ліквідних коштів понад третину - є індикатором консервативної стратегії, характерної для страхових ринків у періоди невідомості. Компанії свідомо утримують високу ліквідність, щоб мати змогу оперативно покривати пікові виплати та виконувати перестраховальні зобов'язання.

На фоні зростаючих ризиків інфраструктурних та майнових збитків, частина яких пов'язана з війною, така стратегія виглядає виправданою.

Водночас, на нашу думку, страховий ринок демонструє підвищення капіталізації - власний капітал становить 18,45 млрд грн і зріс на 23,7% у порівнянні з попереднім роком. Капітал займає 33,8% у структурі балансу, що відображає прагнення страхових компаній до нарощування фінансової стійкості, необхідної для адаптації до нових регуляторних вимог Національного банку.

Фінансовий результат ТОП-25 страховиків за 9 місяців становить 3,41 млрд грн, що майже вдвічі перевищує показник першого півріччя 2025 року, коли прибуток був на рівні 1,9 млрд грн.

Така динаміка означає, що третій квартал став одним із найприбутковіших для ринку за останні роки.

Аналітики Insurance TOP очікують, що до кінця 2025 року прибуток може перевищити 4,5-5 млрд грн, якщо четвертий квартал не принесе катастрофічних збитків або непередбачуваних потрясінь у корпоративному секторі.

### Структура страхових премій

Найбільші зміни сталися у структурі премій. Якщо аналізувати валові премії за класами, ОСЦПВ формує 15,62 млрд грн, що дорівнює 34% ринку.

КАСКО становить 11,37 млрд грн, або 24,8%. Медичне страхування, яке залишається одним з ключових корпоративних продуктів, формує 6,17

млрд грн, або 13,4%.

Сегмент "зеленої картки" дає 3,83 млрд грн, що складає 8,3%, а майнові види страхування досягають 2,38 млрд грн.

Ці дані підтверджують, що група страхових продуктів для моторних ризиків домінує в структурі ринку, формуючи понад дві третини преміального потоку.

Динаміка сегменту автострахування стала ключовою причиною підвищення премій. У системі ОСЦПВ відбулося одне з наймасштабніших підвищень тарифів за всю історію ринку.

Після переходу до гнучкого тарифоутворення в 2024-2025 роках страховики отримали змогу переглядати тарифи відповідно до реальної збитковості, витрат на врегулювання та ринкової ситуації.

Попит на поліси ОСЦПВ не знизився, і це свідчить про те, що страховий продукт залишився необхідним для більшості власників авто, вважають аналітики Форіншурера. У КАСКО важливим фактором стало зростання вартості автомобілів та збільшення імпорту вживаного транспорту, який частіше страхується на умовах часткових або ризикових пакетів.

### Страхові виплати

Водночас варто звернути увагу на структуру виплат. У сегменті ОСЦПВ виплати склали 4,129 млрд грн при рівні виплат у 26,4%. Це, на нашу думку, один з найнижчих показників за останні роки, що також пов'язано з тим, що премії зростали швидше, ніж збитки.

По КАСКО виплати становили 5,425 млрд грн, рівень виплат - 47,7%, що є прийнятним показником для ризикового класу зі складною структурою збитків і високою інфляцією на ремонтні роботи.

У медичному страхуванні виплати становлять 3,683 млрд грн при рівні збитковості 59,7%, що є очікуваним результатом для корпоративних програм, які значною мірою покривають амбулаторні та стаціонарні послуги.

"Зелена картка" демонструє виплати у 1,663 млрд грн із рівнем 43,5%, що відповідає історичній нормі. Майнове страхування показує виплати у 521 млн грн із рівнем 21,9%.

Варто також зупинитися на сегментах, де рівні виплат суттєво відрізняються від звичайної ринкової поведінки. Найяскравіший приклад - агрострахування, де виплати становлять 147 млн грн за премій у 140 млн грн і рівні виплат у 103%. Такі показники створюють серйозні ризики для компаній, якщо сегмент не буде структурно переглянуто у 2026 році.

Фінансові ризики навпаки мають вкрай низький рівень виплат у 6,1%, що свідчить або про дуже строгі критерії підписання ризиків, або про те, що частина покриття фактично не активується у період воєнної турбулентності.

### Рівень виплат та збитковість страхового ринку

Показники збитковості підтверджують, що ринок переживає етап вирівнювання. У сегменті медичного страхування рівень виплат близький до 60%, що є природним для ринків із високою корпоративною складовою.

Рівень виплат з КАСКО залишається у зоні близько 48%, що, зважаючи на інфляцію цін на запчастини і ремонтні роботи, є адекватним і демонструє ефективність актуарних підходів.

Майнові види мають рівень виплат у районі 22%, що означає помірні збитки на одиницю ризику.

Окрему увагу слід приділити "іншим класам", які в сукупності формують меншу частку ринку, але їх використання в аналізі важливе для розуміння повної картини.

### Структура рівня виплат страховиків

Клас	Рівень виплат
Агροстрахування	103%
ДМС	59,7%
КАСКО	47,7%
Зелена картка	43,5%
Фінансові ризики	6,1%
ОСЦПВ	26,4%
Моторна відповідальність	25,9%
Майно (класичне)	21,9%
Асистанс і туризм	18,8%
Здоров'я (крім медичного)	14,8%
МАТ майно	9,1%

## **Структурні зміни на страховому ринку України**

Структурні зміни на ринку зумовлені не лише органічним розвитком, а й регуляторними трансформаціями.

У 2024-2025 роках Національний банк України оновив Положення про вимоги до структури власності страховиків та небанківських фінансових установ. Постанова №30, доповнена змінами №42, №147 і №170, стала ключовим документом, який змінює архітектуру прозорості фінансових груп.

Нові вимоги передбачають подання повного пакета документів щодо структури власності, розкриття кінцевих бенефіціарів, схематичного відображення ланцюгів володіння, а також обов'язкове розміщення цих даних на вебсайтах компаній.

Фінансові установи, що виявили невідповідність своїх структур вимогам НБУ, зобов'язані усунути порушення протягом 6 місяців та надати підтвердження про повну відповідність регулятору.

Ці зміни, на нашу думку, мають прямий вплив на страхову галузь, оскільки значна частина компаній історично мала багаторівневі ланцюги володіння, включно з іноземними фондами, трастовими структурами, офшорними юрособами та інвестиційними фондами.

Це означає, що у 2025-2026 роках ринок може очікувати хвилю корпоративізації, виходу номінальних власників та підвищення прозорості, що має позитивно вплинути на якість корпоративного управління і стійкість компаній у довгостроковій перспективі.

Нові правила не забороняють використання таких структур, але вимагають повного розкриття всіх ключових учасників та осіб, які мають можливість здійснювати значний або вирішальний вплив.

## **Кількість учасників страхового ринку України**

Кількість учасників страхового

ринку України станом на середину листопада 2025 року скоротилась до 59 страховиків - 49 ризикових страховиків, які займаються non-life страхуванням (травень 2025 - було 51 СК, на 30 червня 2024 - 78 СК, на 30 травня 2023 - 115СК) та 10 страховиків життя.

Протягом року з ринку вийшли 40 компаній, з яких 38 працювали у сегменті ризикового страхування. Це сприяло подальшій концентрації ринку: частка п'яти найбільших ризикових страховиків за обсягом премій зросла з 39% до 45%, а ТОП-10 — з 65% до 75%.

## **Концентрація страхового ринку України**

Повертаючись до ринкових метрик, варто детальніше розглянути концентрацію ринку. ТОП-25 страховиків формують понад 85% страхових премій, що означає зростання диференціації між великими та середніми компаніями.

Малі гравці втрачають частку, не витримуючи конкуренції у сегментах з високим бар'єром входу - таких як КАСКО, ДМС і корпоративне майнове страхування.

Великі компанії мають кращі перестрахові програми, доступ до капіталу і більшу гнучкість у тарифній політиці, що дозволяє їм швидше адаптуватися до змін середовища та інфляційних хвиль. Ця тенденція може призвести до подальшої консолідації ринку у 2026-2027 роках.

Структура премій свідчить про домінування транспортного сектора: ОСЦПВ, КАСКО, "зелена картка" та моторна відповідальність разом формують понад 68% премій.

Це означає сильну залежність ринку від транспортної інфраструктури, курсу національної валюти та регуляторних рішень МТСБУ.

У випадку значних стресів у транспортному секторі ця концентрація може створювати ризики для фінансової стабільності.

Водночас корпоративні сегменти - медичне страхування, майнові лінії, страхування відповідальності -

демонструють поступове відновлення, і їх значення для ринку зростатиме в міру того, як компанії будуть адаптуватися до сучасних стандартів ризик-менеджменту.

## **Прогнози щодо страхового ринку України**

З погляду стратегічного прогнозування, ринок вступає в четвертий квартал із потужним запасом інерції.

Якщо тенденції збережуться, загальний обсяг премій у 2025 році може досягти 77 млрд грн, виплати - 22-23 млрд грн, а чистий прибуток - 4,5-5 млрд грн. Це означатиме рівень розвитку ринку, що перевищує докризовий 2020 рік.

Рентабельність капіталу може перевищити 11-12%, тоді як комбінований коефіцієнт збитковості за результатами року може знизитися до 95-97%, що стане найкращим результатом за останні роки.

Страховий ринок України у 2025 році, на нашу думку, демонструє надзвичайно важливу характеристику - здатність адаптуватися. Компанії швидко перебудовують портфелі, переглядають продуктову політику, інвестують в нові технології та штучний інтелект, актуарні моделі та цифрові системи врегулювання збитків.

Значна частина ринку переходить до багатомодульних систем управління операційними процесами, що дозволяє скорочувати витрати та пришвидшувати врегулювання.

У підсумку можна стверджувати, що ринок у 2025 році не лише відновлюється, не дивлячись на війну, а й створює фундамент для нового циклу зростання.

Він увійшов у фазу, де прозора структура власності, посилені вимоги регулятора, нові стандарти ризик-менеджменту, висока капіталізація і структурне зростання премій формують середовище, у якому страховий сектор може стати одним із локомотивів стабілізації та розвитку фінансової системи України у 2026-2027 роках.

## Показники діяльності страхових компаній України: 9 місяців 2025

Активи

Власний капітал

Премії

Виплати

Перестраховання

Рівень виплат

Страхові резерви

Страхування життя

ОСАЦВ

КАСКО

Зелена картка

Медичне страхування

Страхування майна

Страхування відповідальності

### Страхові платежі по страхуванню життя

№	Страхова компанія	Страхові платежі, тис. грн.			Темп, %		Зміна, тис. грн.	
		9M2025	9M2024	9M2023	2025/2024	2024/2023	2025/2024	2024/2023
1	МЕТЛАЙФ	2 209 237	1 968 858	1 727 786	12,2	14,0	240 379	241 072
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	466 168	421 988	334 649	10,5	26,1	44 180	87 339
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	287 471	280 007	287 222	2,7	-2,5	7 464	-7 215
4	УНІКА ЖИТТЯ	260 520	315 587	258 068	-17,4	22,3	-55 067	57 519
5	ARX LIFE	233 419	251 180	234 677	-7,1	7,0	-17 761	16 503
РАЗОМ		3 456 815	3 237 620	2 842 402	6,8	13,9	219 195	395 218

### Страхові виплати і кількість страхових випадків

№	Страхова компанія	Виплати на 30.09.2025р., тис. грн.	В т. ч. у вигляді анuitетів, тис. грн.	Отримано від перестраховальників	Викупна сума, тис. грн.	Врегульовано випадків, од.	Середня страхова виплата
1	МЕТЛАЙФ	429 380	8 182	19 658	127 116	23 885	18
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	254 586	81 309	0	25 435	2 200	116
3	УНІКА ЖИТТЯ	183 173	0	663	14 197	4 238	43
4	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	47 183	292	0	21 068	1 324	36
5	ARX LIFE	9 824	6	490	138	12 399	1
РАЗОМ		924 146	89 789	20 811	187 954	44 046	21

### Кількість договорів страхування життя та застрахованих

№	Страхова компанія	Кількість застрахованих на 30.09.2025	в т. ч. впродовж 9M2025	Кількість договорів 9M2025	Частка в платежах, %	
					громадян	юрисіб
1	МЕТЛАЙФ	934 523	254 526	234 185	97,14	2,86
2	ARX LIFE	417 409	436 881	34 965	79,20	20,80
3	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	132 377	139 965	6 781	н/д	н/д
4	УНІКА ЖИТТЯ	118 172	28 089	9 912	74,01	25,99
5	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	105 589	118 881	114 863	н/д	н/д
РАЗОМ		1 708 070	978 342	400 706	73,01	5,19

### Структура активів

№	Страхова компанія	Активи 30.09.2025, тис. грн., в т. ч.	основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	гроші та їх еквіваленти	Активи 30.09.2024, тис. грн.	Темп, %
1	МЕТЛАЙФ	11 627 608	25 330	0	718 515	9 903 166	9 499 644	22,4
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	5 369 783	27 613	2 591 437	1 568 783	989 287	4 978 410	7,9
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	2 951 601	5 046	100 433	2 543 971	271 824	2 570 010	14,8
4	УНІКА ЖИТТЯ	1 642 947	3 839	206 345	1 415 546	18 340	1 570 063	4,6
5	ARX LIFE	410 341	478	72 812	128 133	198 179	355 136	15,5
РАЗОМ		22 002 280	62 306	2 971 027	6 374 948	11 380 796	18 973 263	16,0

### Власний та статутний капітал

№	Назва компанії	Власний капітал 30.09.2025, тис. грн.	в т. ч. статутний капітал, оплачений	Частка статутного капіталу у власному капіталі, %	Власний капітал 30.09.2024, тис. грн.	Темп, %
1	МЕТЛАЙФ	4 644 642	102 925	2,2	4 379 694	6,0
2	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 067 297	48 436	4,5	939 752	13,6
3	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 048 397	81 571	7,8	814 410	28,7
4	УНІКА ЖИТТЯ	512 971	100 090	19,5	398 557	28,7
5	ARX LIFE	328 123	80 300	24,5	272 681	20,3
РАЗОМ		7 601 430	413 322	5,4	6 805 094	11,7

### Страхові резерви та інвестиційний дохід

№	Страхова компанія	Страхові резерви 30.09.2025, тис. грн.	в т. ч. частка перестраховиків	Страхові резерви 30.09.2024, тис. грн.	Темп, %	Інвестдохід 9M2024, тис. грн.
1	МЕТЛАЙФ	6 304 098	0	4 567 850	38,0	854 005
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	4 107 148	0	3 887 160	5,7	312 632
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 870 807	0	1 558 180	20,1	249 461
4	УНІКА ЖИТТЯ	1 077 940	0	1 063 898	1,3	91 857
5	ARX LIFE	60 791	0	69 751	-12,8	32 692
РАЗОМ		13 420 784	0	11 146 839	20,4	1 540 647

### Основні показники діяльності по видах страхування життя

№	Страхова компанія	Страхові платежі 9M2025, тис. грн.			Інвестдохід, тис. грн.	Кількість застрахованих	
		Всього	фізосіб	юрисіб		9M2025	30.09.2025
Класичне накопичувальне страхування життя							
1	МЕТЛАЙФ	1 480 341	1 480 341	0	572 242	13 774	181 591
2	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	436 883	н/д	н/д	292 992	99 029	95 061
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	219 505	н/д	н/д	190 482	114 636	49 189
4	УНІКА ЖИТТЯ	112 356	105 629	6 726	39 615	444	11 717
5	ARX LIFE	1 617	1 617	0	6 300	113	22
РАЗОМ		2 250 702	1 587 587	6 726	1 101 631	227 996	337 580
Класичне ризикове страхування життя(С4)							
1	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	67 966	н/д	н/д	58 979	4 245	56 400
Інше ризикове страхування життя(С7)							
1	МЕТЛАЙФ	686 535	623 363	63 172	265 388	76 577	567 108
2	ARX LIFE	231 802	183 254	48 549	26 392	436 768	417 387
3	УНІКА ЖИТТЯ	148 165	87 184	60 980	52 241	27 645	106 455
4	ГРАВЕ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	29 285	н/д	н/д	19 640	40 936	37 316
РАЗОМ		1 095 787	893 801	172 701	363 661	581 926	1 128 266
А-1 Здоров'я (крім медичного страхування)							
1	МЕТЛАЙФ	42 361	42 361	0	16 375	164 175	185 824

## Активи страховиків України

№ п/п	Страхова компанія	Активи на 30.09.2025р., тис.грн					
		Всього	в т.ч.				
			основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	грошові засоби та їх еквіваленти	інші активи
1	ARX	6 258 866	67 326	778 592	1 448 394	2 106 727	1 857 827
2	TAC CG	6 027 908	229 228	1 758 773	1 661 303	218 270	2 160 334
3	УНІКА	4 933 605	41 219	615 665	2 735 623	113 607	1 427 491
4	ІНГО	4 289 219	254 724	723 189	1 659 231	351 816	1 300 259
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	4 277 604	144 514	38 906	280 240	1 762 353	2 051 591
6	УСГ	3 962 775	52 383	389 566	1 618 185	384 844	1 517 797
7	PZU УКРАЇНА	3 374 091	60 447	1 368 446	0	564 207	1 380 991
8	ОРАНТА	3 184 092	239 293	17 649	1 290 053	258 964	1 378 133
9	КНЯЖА	3 167 715	31 401	13 480	1 641 805	71 818	1 409 211
10	ВУСО	2 788 132	230 639	0	465 014	1 015 951	1 076 528
11	UNIVERSALNA	2 303 854	63 151	0	1 334 943	569 150	336 610
12	ЄВРОІНС УКРАЇНА	1 540 369	57 179	50 475	294 725	115 086	1 022 904
13	ПЕРША	1 342 538	140 983	14 217	21 558	450 771	715 009
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	1 161 060	25 924	0	0	1 064 733	70 403
15	ГАРДІАН	1 123 886	184 304	0	234 950	191 056	513 576
16	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	1 052 255	2 180	0	25	921 122	128 928
17	UPSK	977 033	53 406	0	0	593 477	330 150
18	ББС ІНШУРАНС	585 132	56 712	99	0	382 275	146 046
19	КРАЇНА	547 643	60 809	0	22 476	260 063	204 295
20	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	483 387	7 819	31 656	273 849	164 813	5 250
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	359 062	3 420	55 619	159 187	124 247	16 589
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	287 986	518	0	136 225	11 667	139 576
23	ALLIANZ УКРАЇНА	284 604	3 441	0	70 348	65 762	145 053
24	УЛЬТРА АЛЬЯНС	157 511	261	1	26 911	124 132	6 206
25	РЕСПЕКТ	133 908	171	10 966	51 451	50 702	20 618
	<b>Разом</b>	<b>54 604 235</b>	<b>2 011 452</b>	<b>5 867 299</b>	<b>15 426 496</b>	<b>11 937 613</b>	<b>19 361 375</b>

## Власний капітал страховиків України

№ п/п	Страхова компанія	Власний капітал на 30.09.2025 р., тис.грн.		Частка власного капіталу у валюті баланса	Власний капітал на 30.09.2024 р., тис.грн.	Приріст власного капіталу, %
		Всього	сплачений статутний капітал			
1	ARX	2 929 196	261 975	48,59	2 590 121,0	13,09
2	УНІКА	2 197 884	155 480	1395,38	2 040 387,0	7,72
3	TAC CG	1 427 850	102 000	495,81	968 245,0	47,47
4	ІНГО	1 393 368	305 543	123,98	1 340 471,0	3,95
5	PZU УКРАЇНА	1 227 143	48 518	24,87	988 105,0	24,19
6	UNIVERSALNA	1 203 019	192 700	28,05	924 555,0	30,12
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 030 072	255 600	25,99	649 467,0	58,60
8	ВУСО	949 535	274 145	29,98	735 377,0	29,12
9	ОРАНТА	948 070	244 001	173,12	595 837,0	59,12
10	УСГ	777 110	278 659	580,33	584 627,0	32,92
11	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	743 433	100 008	76,09	609 581,0	21,96
12	КНЯЖА	700 949	129 964	66,61	500 567,0	40,03
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	407 236	84 500	17,68	342 250,0	18,99
14	ПЕРША	356 530	60 000	73,76	207 646,0	71,70
15	ГАРДІАН	356 345	100 000	12,78	331 716,0	7,42
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	318 728	123 065	20,69	169 997,0	87,49
17	UPSK	311 932	100 000	7,29	282 168,0	10,55
18	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	214 178	50 207	18,45	233 396,0	-8,23
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	206 906	48 628	6,50	144 047,0	43,64
20	ББС ІНШУРАНС	203 022	51 400	6,02	162 393,0	25,02
21	КРАЇНА	192 792	100 000	32,95	139 079,0	38,62
22	РЕСПЕКТ	103 796	30 000	28,91	101 020,0	2,75
23	ALLIANZ УКРАЇНА	96 333	63 160	1,54	116 358,0	-17,21
24	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	92 986	55 000	6,93	78 256,0	18,82
25	УЛЬТРА АЛЬЯНС	59 980	48 000	21,07	72 967,0	-17,80
	<b>Разом</b>	<b>18 448 393</b>	<b>3 262 553</b>	<b>33,79</b>	<b>14 908 633,0</b>	<b>23,74</b>

Джерело: Insurance TOP

## Страхові виплати за видами

№	Страхова компанія	Всього страхових виплат по страхуванню перестрахованню на 30.09.2025 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страховання відповідальності	Інше страхування (в тому числі асиганс В8)
1	ТАС СГ	2 072 288	285 096	523 069	1 247 808	16 315
2	ІНГО	1 588 805	515 029	688 921	378 805	6 050
3	ARX	1 497 807	209 598	1 058 464	203 842	25 904
4	УНІКА	1 424 904	816 595	446 046	150 125	12 138
5	УСГ	1 304 202	216 040	555 049	530 754	2 358
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 259 430	176 884	891 510	187 779	3 257
7	ВУСО	1 227 241	451 816	472 546	259 103	43 776
8	КНЯЖА	949 627	116 511	173 582	639 653	19 881
9	UNIVERSALNA	831 348	397 916	362 373	62 887	8 172
10	PZU УКРАЇНА	806 218	186 162	195 743	390 304	34 009
11	ОРАНТА	779 570	15 141	50 143	704 886	9 401
12	ПЕРША	455 588	86 663	88 307	277 340	3 279
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	372 624	4 673	291 734	76 217	0
14	ГАРДІАН	315 335	676	37 973	276 409	277
15	ЄВРОІНС УКРАЇНА	295 133	55 044	23 130	216 409	550
16	КРАЇНА	236 928	107 270	44 607	84 078	973
17	БЕС ІНШУРАНС	235 408	55 706	53 833	123 796	2 073
18	Віди - СТРАХУВАННЯ	169 233	0	169 233	0	0
19	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	155 229	75 780	68 690	10 759	0
20	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	151 991	77 267	31 554	43 170	0
21	UPSK	143 648	13 753	49 703	77 653	2 539
22	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	55 729	0	857	0	54 872
23	ALLIANZ УКРАЇНА	53 603	0	2 293	51 310	0
24	УЛЬТРА АЛЬЯНС	36 157	2 981	32 934	106	137
25	РЕСПЕКТ	7 724	939	5 065	0	1 721
	<b>Разом</b>	<b>16 425 770</b>	<b>3 867 540</b>	<b>6 317 359</b>	<b>5 993 193</b>	<b>247 682</b>

## Рівень виплат

№ п/п	Страхова компанія	Рівень виплат на 30.09.2025 р., %	Рівень виплат на 30.09.2024 р., %	Приріст, %	Сума страхових виплат на 30.09.2025 р., тис. грн.	Сума страхових виплат на 30.09.2024 р., тис. грн.
1	ALLIANZ УКРАЇНА	56,42	57,57	38,80	53 603	38 620
2	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	49,16	47,81	24,77	151 991	121 815
3	ПЕРША	44,16	38,51	42,15	455 588	320 509
4	УСГ	43,40	52,34	14,50	1 304 202	1 139 067
5	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	42,54	55,07	-1,26	372 624	377 389
6	ІНГО	41,48	44,00	46,67	1 588 805	1 083 232
7	УНІКА	39,89	41,58	20,24	1 424 904	1 185 037
8	КРАЇНА	39,58	55,71	18,00	236 928	200 792
9	Віди - СТРАХУВАННЯ	37,69	37,20	49,65	169 233	113 089
10	ГАРДІАН	36,52	50,63	-19,07	315 335	389 617
11	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	36,42	43,28	33,86	1 259 430	940 839
12	ТАС СГ	36,25	41,09	45,17	2 072 288	1 427 534
13	БЕС ІНШУРАНС	35,67	33,05	77,75	235 408	132 441
14	ARX	35,34	40,20	18,28	1 497 807	1 266 327
15	UNIVERSALNA	34,49	32,48	35,24	831 348	614 721
16	PZU УКРАЇНА	33,93	45,81	6,99	806 218	753 576
17	КНЯЖА	33,07	38,11	38,17	949 627	687 310
18	ВУСО	32,92	41,63	18,20	1 227 241	1 038 239
19	ОРАНТА	28,99	29,43	66,49	779 570	468 239
20	ЄВРОІНС УКРАЇНА	28,31	50,69	22,77	295 133	240 388
21	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	23,57	22,65	23,14	155 229	126 059
22	UPSK	21,21	26,05	40,07	143 648	102 557
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	20,18	22,61	5,80	36 157	34 175
24	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	17,57	21,39	46,83	55 729	37 954
25	РЕСПЕКТ	11,04	7,62	135,20	7 724	3 284
	<b>Разом</b>	<b>35,92</b>	<b>41,19</b>	<b>27,90</b>	<b>16 425 770</b>	<b>12 842 810</b>

Джерело: Insurance TOP

## Страхові платежі за видами

№ п/п	Страхова компанія	Всього страхових платежів по страхуванню перестрахованню на 30.09.2025 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страховання відповідальності	Інше страхування (в тому числі асистанс ВВ)
1	ТАС СГ	5 716 609	652 938	872 264	4 095 655	95 753
2	ARX	4 238 260	428 579	2 903 444	846 308	59 930
3	ІНГО	3 830 332	780 007	1 674 623	1 339 800	35 902
4	ВУСО	3 727 946	888 096	1 514 415	1 091 758	233 678
5	УНІКА	3 572 245	1 602 369	1 231 570	694 613	43 693
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	3 458 434	273 433	2 285 925	883 615	15 461
7	УСГ	3 004 953	348 124	911 910	1 726 032	18 887
8	КНЯЖА	2 871 406	260 116	366 606	2 129 312	115 373
9	ОРАНТА	2 688 800	62 967	162 534	2 405 262	58 037
10	UNIVERSALNA	2 410 091	866 419	1 219 333	255 738	68 601
11	PZU УКРАЇНА	2 376 200	281 318	464 840	1 515 694	114 348
12	ЄВРОІНС УКРАЇНА	1 042 685	106 390	50 437	879 192	6 666
13	ПЕРША	1 031 764	107 153	179 115	717 130	28 366
14	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	875 962	9 964	589 269	276 729	0
15	ГАРДІАН	863 490	27 805	95 444	647 335	92 906
16	UPSK	677 414	78 564	138 985	444 675	15 190
17	ББС ІНШУРАНС	660 026	108 466	170 086	357 623	23 851
18	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	658 451	176 038	297 705	184 709	0
19	КРАЇНА	598 581	154 303	92 021	350 522	1 736
20	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	449 037	0	449 037	0	0
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	317 231	34 620	10 145	3 236	269 230
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	309 153	111 466	61 219	136 468	0
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	179 208	38 799	110 566	27 930	1 913
24	ALLIANZ УКРАЇНА	95 002	0	57 705	37 298	0
25	РЕСПЕКТ	69 983	5 590	43 765	75	20 552
	<b>Разом</b>	<b>45 723 263</b>	<b>7 403 524</b>	<b>15 952 963</b>	<b>21 046 709</b>	<b>1 320 073</b>

## Темп приросту

№	Страхова компанія	Приріст, %	Сума страхових платежів на 30.09.2025 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 30.09.2024 р., тис.грн.
1	ЄВРОІНС УКРАЇНА	119,88	1 042 685	474 212
2	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	78,79	317 231	177 429
3	UPSK	72,07	677 414	393 686
4	ОРАНТА	68,97	2 688 800	1 591 245
5	КРАЇНА	66,07	598 581	360 429
6	ББС ІНШУРАНС	64,70	660 026	400 742
7	ТАС СГ	64,55	5 716 609	3 474 136
8	РЕСПЕКТ	62,44	69 983	43 083
9	КНЯЖА	59,19	2 871 406	1 803 723
10	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	59,09	3 458 434	2 173 856
11	ІНГО	55,60	3 830 332	2 461 732
12	ВУСО	49,47	3 727 946	2 494 162
13	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	47,72	449 037	303 985
14	PZU УКРАЇНА	44,44	2 376 200	1 645 166
15	ALLIANZ УКРАЇНА	41,62	95 002	67 083
16	УСГ	38,08	3 004 953	2 176 281
17	ARX	34,55	4 238 260	3 149 859
18	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	27,83	875 962	685 256
19	UNIVERSALNA	27,34	2 410 091	1 892 583
20	УНІКА	25,35	3 572 245	2 849 846
21	ПЕРША	23,96	1 031 764	832 304
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	21,34	309 153	254 790
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	18,56	179 208	151 149
24	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	18,30	658 451	556 576
25	ГАРДІАН	12,22	863 490	769 476
	<b>Разом</b>	<b>46,63</b>	<b>45 723 263</b>	<b>31 182 789</b>

Джерело: Insurance TOP

## Питома вага перестраховання

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів на 30.09.2025 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 30.09.2024 р., тис.грн.	Приріст, %	Частка страхових платежів, належних перестраховикам на 30.09.2025 р., тис.грн.	Питома вага перестраховання у страхових платежах
1	ТАС СГ	5 716 609	3 474 136	64,55	165 460	2,89
2	ARX	4 238 260	3 149 859	34,55	299 588	7,07
3	ІНГО	3 830 332	2 461 732	55,60	775 235	20,24
4	ВУСО	3 727 946	2 494 162	49,47	417 813	11,21
5	УНІКА	3 572 245	2 849 846	25,35	247 422	6,93
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	3 458 434	2 173 856	59,09	201 565	5,8
7	УСГ	3 004 953	2 176 281	38,08	666 510	22,18
8	КНЯЖА	2 871 406	1 803 723	59,19	1 028 128	35,8
9	ОРАНТА	2 688 800	1 591 245	68,97	85 393	3,18
10	UNIVERSALNA	2 410 091	1 892 583	27,34	122 285	5,07
11	PZU УКРАЇНА	2 376 200	1 645 166	44,44	50 905	2,14
12	ЄВРОІНС УКРАЇНА	1 042 685	474 212	119,88	201 792	19,35
13	ПЕРША	1 031 764	832 304	23,96	49 356	4,8
14	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	875 962	685 256	27,83	871	0,10
15	ГАРДІАН	863 490	769 476	12,22	36 964	4,28
16	UPSK	677 414	393 686	72,07	44 010	6,5
17	БЕС ІНШУРАНС	660 026	400 742	64,70	10 784	1,63
18	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	658 451	556 576	18,30	47 779	7,26
19	КРАЇНА	598 581	360 429	66,07	7 242	1,2
20	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	449 037	303 985	47,72	144	0,0
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	317 231	177 429	78,79	576	0,18
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	309 153	254 790	21,34	7 825	2,53
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	179 208	151 149	18,56	22 819	12,73
24	ALLIANZ УКРАЇНА	95 002	67 083	41,62	21 923	23,08
25	РЕСПЕКТ	69 983	43 083	62,44	460	0,7
	<b>Разом</b>	<b>45 723 263</b>	<b>31 182 789</b>	<b>46,63</b>	<b>4 512 849</b>	<b>9,87</b>

## Вихідне перестраховання

№ п/п	Страхова компанія	Питома вага перестраховання у страхових платежах	Частка страхових платежів, належних перестраховикам на 30.09.2025 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 30.09.2025 р., тис.грн.
1	КНЯЖА	35,81	1 028 128	2 871 406
2	ALLIANZ УКРАЇНА	23,08	21 923	95 002
3	УСГ	22,18	666 510	3 004 953
4	ІНГО	20,24	775 235	3 830 332
5	ЄВРОІНС УКРАЇНА	19,35	201 792	1 042 685
6	УЛЬТРА АЛЬЯНС	12,73	22 819	179 208
7	ВУСО	11,21	417 813	3 727 946
8	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	7,26	47 779	658 451
9	ARX	7,07	299 588	4 238 260
10	УНІКА	6,93	247 422	3 572 245
11	UPSK	6,50	44 010	677 414
12	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5,83	201 565	3 458 434
13	UNIVERSALNA	5,07	122 285	2 410 091
14	ПЕРША	4,78	49 356	1 031 764
15	ГАРДІАН	4,28	36 964	863 490
16	ОРАНТА	3,18	85 393	2 688 800
17	ТАС СГ	2,89	165 460	5 716 609
18	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	2,53	7 825	309 153
19	PZU УКРАЇНА	2,14	50 905	2 376 200
20	БЕС ІНШУРАНС	1,63	10 784	660 026
21	КРАЇНА	1,21	7 242	598 581
22	РЕСПЕКТ	0,66	460	69 983
23	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	0,18	576	317 231
24	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	0,10	871	875 962
25	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	0,03	144	449 037
	<b>Разом</b>	<b>9,87</b>	<b>4 512 849</b>	<b>45 723 263</b>

Джерело: Insurance TOP

## Чисті страхові платежі

№	Страхова компанія	Сума чистих страхових платежів на 30.09.2025 р., тис.грн.	Сума чистих страхових платежів на 30.09.2024 р., тис.грн.	Приріст, %
1	ТАС СГ	5 551 150	3 318 049	67,30
2	ARX	3 938 673	3 079 582	27,90
3	УНІКА	3 324 823	2 650 799	25,43
4	ВУСО	3 310 133	2 211 331	49,69
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	3 256 869	2 070 587	57,29
6	ІНГО	3 055 097	2 017 589	51,42
7	ОРАНТА	2 603 407	1 551 589	67,79
8	УСГ	2 338 443	1 595 623	46,55
9	PZU УКРАЇНА	2 325 296	1 601 442	45,20
10	UNIVERSALNA	2 287 805	1 802 015	26,96
11	КНЯЖА	1 843 278	1 188 785	55,06
12	ПЕРША	982 408	773 262	27,05
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	875 091	684 695	27,81
14	ЄВРОІНС УКРАЇНА	840 893	391 656	114,70
15	ГАРДІАН	826 526	672 971	22,82
16	БЕС ІНШУРАНС	649 242	393 284	65,08
17	UPSK	633 404	370 317	71,04
18	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	610 673	496 843	22,91
19	КРАЇНА	591 339	357 070	65,61
20	Віді - СТРАХУВАННЯ	448 893	303 033	48,13
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	316 655	176 774	79,13
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	301 328	220 871	36,43
23	УЛЬТРА АЛЬЯНС	156 389	131 499	18,93
24	ALLIANZ УКРАЇНА	73 079	48 733	49,96
25	РЕСПЕКТ	69 522	42 689	62,86
Разом		41 210 416	28 151 088	46,39

## Чистий фінансовий результат (прибуток/збиток)

№	Страхова компанія	Фінансовий результат на 30.09.2025 р., тис.грн.
1	ТАС СГ	429 220
2	ARX	295 861
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	294 340
4	PZU УКРАЇНА	255 041
5	ІНГО	245 904
6	КНЯЖА	241 557
7	УНІКА	234 443
8	UNIVERSALNA	228 781
9	ОРАНТА	220 468
10	ВУСО	201 047
11	УСГ	153 465
12	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	116 119
13	Віді - СТРАХУВАННЯ	107 349
14	ПЕРША	90 008
15	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	61 844
16	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	56 835
17	ЄВРОІНС УКРАЇНА	55 797
18	БЕС ІНШУРАНС	53 810
19	UPSK	42 346
20	КРАЇНА	20 999
21	РЕСПЕКТ	8 601
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	7 911
23	ГАРДІАН	6 014
24	УЛЬТРА АЛЬЯНС	-3 327
25	ALLIANZ УКРАЇНА	-9 945
Разом		3 414 488

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Страхування Здоров'я (крім медичного страхування) за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	291 535	291 481	291 453	8,2	-6,7	64 033	22,0	0,0
2	UNIVERSALNA	211 327	206 394	206 038	8,8	13,2	35 753	16,9	0,3
3	ВУСО	188 671	173 361	173 256	5,06	14,49	33 037	17,51	0,02
4	ІНГО	101 593	90 270	45 825	2,7	22,0	27 700	27,3	54,9
5	ТАС СГ	100 532	91 172	91 149	1,8	18,4	4 761	4,7	0,0
6	КНЯЖА	77 840	75 190	75 129	2,71	41,68	10 154	13,04	0,08
7	PZU УКРАЇНА	52 170	50 056	50 005	2,2	45,7	1 085	2,1	0,1
8	UPSK	36 977	32 070	31 968	5,46	53,69	766	2,07	0,38
9	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	34 620	16 129	16 129	10,91	45,73	0	0,00	0,00
10	УЛЬТРА АЛЬЯНС	28 369	23 396	23 388	15,8	19,8	213	0,8	0,0
11	ГАРДІАН	27 443	30 174	30 170	3,18	-8,64	676	2,46	0,00
12	ОРАНТА	19 893	17 861	17 861	0,7	78,0	1 152	5,8	0,0
13	ЄВРОІНС УКРАЇНА	14 074	16 579	16 579	1,35	-6,12	68	0,48	0,00
14	КРАЇНА	12 619	11 139	11 132	2,11	-29,73	2 351	18,63	0,05
15	ББС ІНШУРАНС	11 189	16 383	16 376	1,7	11,9	378	3,4	0,0
16	УСГ	7 798	7 611	7 495	0,3	-13,0	20	0,3	2,1
17	ПЕРША	7 032	7 621	7 613	0,7	-45,3	366	5,2	0,1
18	ARX	6 957	5 943	5 943	0,2	97,0	649	9,3	345,0
19	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5 985	6 570	6 416	0,2	-42,8	168	2,8	0,7
20	РЕСПЕКТ	4 135	3 973	3 973	5,9	129,2	2	0,0	0,0
21	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	2 288	1 707	1 702	0,35	31,49	38	1,66	0,39
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	1 354	1 448	1 422	0,44	87,53	28	2,07	2,73
23	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	581	651	651	0,1	-27,4	0	0,0	0,0
<b>Разом</b>		<b>1 244 982</b>	<b>1 177 179</b>	<b>1 131 673</b>	<b>2,76</b>	<b>11,22</b>	<b>183 398</b>	<b>14,73</b>	<b>6,51</b>

## ТОП Медичне страхування за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	1 310 834	1 072 742	1 061 497	36,69	2 207,08	752 561	57,41	1,15
2	ВУСО	698 750	598 183	598 183	18,74	275,91	418 296	59,86	0,00
3	ІНГО	678 414	600 191	567 853	17,71	4 492,26	487 329	71,83	6,04
4	UNIVERSALNA	655 092	597 231	597 231	27,18	377,19	362 163	55,28	0,00
5	ТАС СГ	552 406	398 031	398 031	9,66	1 755,83	280 335	50,75	0,00
6	ARX	421 621	355 522	344 942	9,95	196,82	208 887	49,54	-0,04
7	УСГ	340 326	329 229	329 229	11,33	-	216 020	63,47	0,00
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	267 448	290 059	290 059	7,73	297 064,44	176 716	66,07	0,00
9	PZU УКРАЇНА	229 148	235 796	235 812	9,64	26 118,31	185 077	80,77	0,00
10	КНЯЖА	182 277	180 369	180 369	6,35	80 553,54	106 357	58,35	0,00
11	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	173 750	135 714	135 714	26,39	824,40	75 742	43,59	0,00
12	КРАЇНА	141 683	141 386	141 386	23,67	-	104 919	74,05	0,00
13	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	110 113	114 482	114 482	35,62	-	77 240	70,15	0,00
14	ПЕРША	100 121	105 785	105 785	9,70	1 351,66	86 297	86,19	0,00
15	ББС ІНШУРАНС	97 277	64 578	64 578	14,74	183 441,51	55 329	56,88	0,00
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	92 316	91 266	91 267	8,85	-	54 976	59,55	0,00
17	ОРАНТА	43 074	47 135	47 135	1,60	159 433,33	13 988	32,47	0,00
18	UPSK	41 587	42 367	42 367	6,14	83 074,00	12 987	31,23	0,00
19	УЛЬТРА АЛЬЯНС	10 431	3 834	3 834	5,82	2 276,08	2 768	26,54	0,00
20	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	9 383	9 433	9 433	1,07	-	4 673	49,80	0,00
21	РЕСПЕКТ	1 455	1 601	1 601	2,08	1 696,30	938	64,47	0,00
22	ГАРДІАН	362	332	332	0,04	-90,72	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>6 157 868</b>	<b>5 415 266</b>	<b>5 361 120</b>	<b>13,73</b>	<b>929,72</b>	<b>3 683 598</b>	<b>59,82</b>	<b>0,91</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП ОСЦПВ за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис. грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	2 959 687	1 823 854	1 823 854	51,8	182,3	736 759	24,9	0,0
2	ОРАНТА	2 205 670	1 624 183	1 593 145	82,0	119,7	587 426	26,6	1,4
3	КНЯЖА	1 807 166	1 229 066	650 933	62,9	136,3	457 386	25,3	47,5
4	ІНГО	948 196	586 920	586 920	24,75	234,94	257 736	27,18	0,00
5	ЄВРОІНС УКРАЇНА	851 138	538 783	469 825	81,63	180,68	212 805	25,00	20,95
6	УСГ	831 867	503 850	267 245	27,68	164,82	194 612	23,39	28,44
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	823 186	443 846	443 846	23,8	216,8	182 301	22,1	0,0
8	ВУСО	793 466	525 582	525 582	21,28	141,74	212 319	26,76	0,00
9	PZU УКРАЇНА	788 344	552 898	552 898	33,2	70,6	261 587	33,2	0,0
10	ARX	674 341	416 011	416 011	15,9	163,3	154 131	22,9	0,0
11	УНІКА	554 513	338 354	338 354	15,5	149,3	142 499	25,7	0,0
12	ГАРДІАН	388 249	363 108	363 108	44,96	46,35	157 169	40,48	0,00
13	ПЕРША	371 725	235 704	235 704	36,0	157,3	116 230	31,3	0,0
14	КРАЇНА	337 626	223 244	223 244	56,4	165,4	80 746	23,9	0,0
15	UPSK	326 534	201 042	201 042	48,20	149,11	75 442	23,10	0,00
16	ББС ІНШУРАНС	289 672	230 523	230 523	43,89	87,34	119 320	41,19	0,00
17	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	271 646	189 515	189 515	31,01	115,53	74 696	27,50	0,00
18	UNIVERSALNA	186 234	135 802	135 802	7,7	67,5	56 387	30,3	0,0
19	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	109 511	82 363	82 363	35,42	75,22	39 613	36,17	0,00
20	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	92 084	33 208	33 208	14,0	753,8	10 191	11,1	0,0
<b>Разом</b>		<b>15 610 855</b>	<b>10 277 856</b>	<b>9 363 122</b>	<b>34,99</b>	<b>144,69</b>	<b>4 129 355</b>	<b>26,45</b>	<b>8,36</b>

## ТОП Зелена картка за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	960 514	1 031 566	934 993	16,80	-6,28	485 363	50,53	10,05
2	УСГ	828 742	757 786	390 927	27,58	49,68	326 425	39,39	44,27
3	PZU УКРАЇНА	659 153	502 170	480 769	27,74	60,37	121 939	18,50	4,39
4	КНЯЖА	286 388	342 009	165 489	9,97	-39,77	174 623	60,97	52,89
5	ПЕРША	257 120	283 348	258 875	24,92	-22,52	148 722	57,84	9,97
6	ВУСО	208 460	190 925	171 699	5,59	81,13	38 568	18,50	11,51
7	ІНГО	194 097	235 778	216 711	5,07	-26,13	106 767	55,01	9,82
8	ГАРДІАН	171 431	182 879	165 801	19,85	-43,21	118 543	69,15	9,96
9	ОРАНТА	163 699	257 560	217 530	6,09	-51,01	112 168	68,52	24,45
10	ARX	93 374	109 347	95 464	2,20	-18,31	30 040	32,17	14,87
<b>Разом</b>		<b>3 822 978</b>	<b>3 893 368</b>	<b>3 098 258</b>	<b>12,60</b>	<b>-2,60</b>	<b>1 663 158</b>	<b>43,50</b>	<b>20,50</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Добровільна моторна відповідальність за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ТАС СГ	100 635	95 975	92 455	1,76	13,76	24 973	24,82	4,20
2	ПЕРША	61 168	61 988	49 377	5,93	17,93	11 698	19,12	21,48
3	ВУСО	44 560	39 563	39 329	1,20	62,52	7 825	17,56	0,70
4	ARX	43 873	44 795	44 795	1,04	13,29	18 329	41,78	0,00
5	ІНГО	43 043	45 112	45 112	1,12	-1,95	14 092	32,74	0,00
6	PZU УКРАЇНА	33 087	27 624	26 928	1,39	21,96	6 751	20,40	2,83
7	УСГ	30 440	31 414	28 893	1,01	-10,37	8 228	27,03	8,28
8	УНІКА	26 179	30 038	29 049	0,73	-8,64	7 059	26,96	3,78
9	КНЯЖА	23 693	24 394	23 666	0,83	9,02	7 612	32,13	3,07
10	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	21 442	21 342	21 093	0,62	25,90	4 715	21,99	1,34
11	СВРОІНС УКРАЇНА	19 959	15 396	14 294	1,91	84,29	3 122	15,64	6,35
12	ГАРДІАН	14 635	16 620	15 776	1,69	32,72	656	4,48	5,76
13	UNIVERSALNA	12 469	11 729	11 507	0,52	25,43	3 690	29,59	2,06
14	ОРАНТА	11 380	26 303	26 303	0,42	-60,62	5 285	46,44	0,00
15	UPSK	10 496	8 419	8 359	1,55	104,92	2 162	20,60	0,00
16	КРАЇНА	9 960	10 528	10 382	1,66	71,49	3 268	32,81	1,70
17	ББС ІНШУРАНС	7 649	12 197	12 194	1,16	-53,29	4 402	57,55	0,08
18	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	4 756	5 269	5 269	0,54	-10,30	1 412	29,69	0,00
19	УЛЬТРА АЛЬЯНС	2 376	1 787	1 635	1,33	66,74	106	4,46	9,97
20	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	2 067	2 084	2 084	0,67	12,40	1 042	50,41	0,00
21	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	1 969	1 855	1 855	0,30	2,39	201	10,21	0,00
22	ALLIANZ УКРАЇНА	564	454	417	0,59	-2,42	0	0,00	6,56
23	РЕСПЕКТ	44	47	47	0,06	46,67	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>526 444</b>	<b>534 933</b>	<b>510 819</b>	<b>1,17</b>	<b>10,14</b>	<b>136 628</b>	<b>25,95</b>	<b>4,93</b>

## ТОП Страхування КАСКО за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ARX	2 057 357	1 905 815	1 897 841	48,54	18,28	941 533	45,76	0,39
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 940 292	1 661 041	1 565 586	56,10	36,66	885 448	45,63	8,06
3	ВУСО	955 184	896 456	647 252	25,62	32,39	426 757	44,68	31,48
4	УНІКА	890 122	877 102	869 414	24,92	7,82	434 768	48,84	0,87
5	UNIVERSALNA	841 221	744 522	735 297	34,90	31,88	308 820	36,71	1,45
6	УСГ	756 701	731 898	728 362	25,18	16,23	399 455	52,79	0,46
7	ТАС СГ	741 054	686 187	682 591	12,96	16,99	502 445	67,80	0,60
8	ІНГО	610 463	572 063	560 467	15,94	19,54	326 352	53,46	0,42
9	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	585 776	588 921	588 921	66,87	8,41	291 706	49,80	0,00
10	Віди - СТРАХУВАННЯ	448 393	396 094	396 094	99,86	47,83	169 233	37,74	0,00
11	PZU УКРАЇНА	398 246	359 518	358 223	16,76	29,33	184 422	46,31	0,24
12	КНЯЖА	302 604	288 242	281 478	10,54	22,27	172 778	57,10	2,11
13	ПЕРША	138 258	139 395	137 056	13,40	-3,60	85 930	62,15	1,72
14	ББС ІНШУРАНС	115 003	114 673	114 092	17,42	22,66	53 212	46,27	0,59
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	103 595	107 146	105 611	15,73	-5,02	58 246	56,22	-0,21
16	КРАЇНА	80 223	74 182	70 446	13,40	29,83	44 296	55,22	6,44
17	UPSK	76 775	75 204	73 637	11,33	20,03	39 618	51,60	2,04
18	ОРАНТА	69 689	70 051	68 736	2,59	4,57	31 309	44,93	2,46
19	ГАРДІАН	66 609	64 048	60 909	7,71	25,47	37 135	55,75	4,91
20	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	53 185	53 279	51 964	17,20	17,52	31 554	59,33	2,84
21	УЛЬТРА АЛЬЯНС	48 847	35 935	33 131	27,26	12,09	31 418	64,32	6,04
22	СВРОІНС УКРАЇНА	47 225	48 119	28 238	4,53	6,51	21 810	46,18	41,40
23	РЕСПЕКТ	1 631	2 508	2 035	2,33	41,09	1 521	93,26	21,34
<b>Разом</b>		<b>11 328 453</b>	<b>10 492 399</b>	<b>10 057 381</b>	<b>25,00</b>	<b>22,28</b>	<b>5 479 766</b>	<b>48,37</b>	<b>4,78</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП МАТ Майно (страхування вантажів, авіаційного та водного транспорту) за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ІНГО	546 193	410 695	201 492	14,26	53,21	45 535	8,34	53,04
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	192 669	194 622	175 019	5,57	118,24	218	0,11	8,16
3	UNIVERSALNA	85 737	58 503	25 309	3,56	65,99	1 094	1,28	63,44
4	УСГ	76 046	76 726	58 162	2,53	-28,41	59 547	78,30	24,47
5	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	55 864	48 958	44 773	8,48	11,63	1 036	1,85	9,93
6	УНІКА	54 266	45 386	25 723	1,52	74,22	2 306	4,25	48,22
7	ALLIANZ УКРАЇНА	51 989	42 944	37 062	54,72	97,78	2 293	4,41	12,70
8	УЛЬТРА АЛЬЯНС	41 817	34 859	28 433	23,33	34,55	109	0,26	21,57
9	РЕСПЕКТ	41 601	39 990	39 973	59,44	30,40	3 543	8,52	0,04
10	ВУСО	40 704	41 016	34 731	1,09	67,75	1 183	2,91	23,92
11	PZU УКРАЇНА	36 472	34 716	30 716	1,53	16,74	1 018	2,79	14,67
12	ARX	33 753	33 983	30 307	0,80	9,50	2 372	7,03	10,89
13	TAC CG	25 994	22 949	19 782	0,45	56,33	181	0,70	15,03
14	ПЕРША	14 354	12 385	8 945	1,39	-6,29	845	5,89	22,87
15	ББС ІНШУРАНС	12 708	11 590	11 112	1,93	-5,23	0	0,00	7,46
16	КНЯЖА	8 620	8 654	6 854	0,30	17,15	28	0,32	21,38
17	UPSK	7 891	5 781	-3 505	1,16	8,80	540	6,84	160,68
18	ОРАНТА	6 823	6 921	6 226	0,25	107,39	2	0,03	10,74
19	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	5 956	5 957	5 034	1,93	81,31	0	0,00	14,79
20	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	4 494	1 997	1 997	1,42	-	8	0,18	0,00
21	КРАЇНА	3 142	3 343	2 958	0,52	9,63	32	1,02	13,72
22	ГАРДІАН	1 927	1 848	988	0,22	-1,93	61	3,17	48,37
23	ЄВРОІНС УКРАЇНА	1 160	1 319	703	0,11	-17,44	0	0,00	45,95
24	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	254	386	386	0,03	-11,19	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>1 350 434</b>	<b>1 145 528</b>	<b>793 180</b>	<b>2,98</b>	<b>44,82</b>	<b>121 951</b>	<b>9,03</b>	<b>34,86</b>

## ТОП Страхування майнової відповідальності за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ІНГО	46 814	40 841	12 547	1,22	96,13	0	0,00	65,72
2	UPSK	40 154	18 690	13 726	5,93	83,27	0	0,00	39,83
3	UNIVERSALNA	39 948	25 385	11 852	1,66	64,04	0	0,00	60,15
4	TAC CG	33 012	26 302	4 353	0,58	8,56	0	0,00	83,52
5	УЛЬТРА АЛЬЯНС	20 502	19 337	11 015	11,44	25,15	0	0,00	41,10
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	18 612	8 573	7 662	0,54	40,05	16	0,09	1,45
7	УСГ	11 915	13 200	9 647	0,40	-47,34	0	0,00	29,81
8	ГАРДІАН	87	279	254	0,01	-63,45	0	0,00	0,00
9	PZU УКРАЇНА	78	79	79	0,00	-42,22	0	0,00	0,00
10	ББС ІНШУРАНС	75	280	189	0,01	-494,74	0	0,00	173,33
11	ЄВРОІНС УКРАЇНА	44	23	23	0,00	91,30	0	0,00	0,00
12	ВУСО	18	238	194	0,00	-97,16	0	0,00	0,00
13	ОРАНТА	5	3	3	0,00	25,00	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>211 264</b>	<b>153 230</b>	<b>71 544</b>	<b>0,69</b>	<b>37,32</b>	<b>16</b>	<b>0,01</b>	<b>52,42</b>

## ТОП Страхування майна, крім страхування сільськогосподарської продукції за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ARX	623 273	484 139	379 302	14,71	71,19	96 205	15,44	38,60
2	ІНГО	373 085	243 990	135 690	9,74	73,60	187 898	50,36	50,52
3	ВУСО	285 609	247 706	209 772	7,66	12,02	28 496	9,98	27,46
4	УНІКА	232 370	252 870	153 915	6,50	12,79	6 933	2,98	44,49
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	152 928	135 478	112 452	4,42	20,15	5 844	3,82	18,80
6	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	119 037	127 398	99 112	18,08	-6,64	6 289	5,28	21,85
7	UNIVERSALNA	108 163	102 529	87 850	4,49	19,29	41 148	38,04	18,25
8	ОРАНТА	80 702	79 272	77 837	3,00	7,08	18 221	22,58	2,18
9	УСГ	79 077	73 542	39 163	2,63	-42,87	96 047	121,46	42,46
10	TAC CG	72 986	79 688	65 999	1,28	6,63	18 331	25,12	21,82
11	КНЯЖА	54 673	47 835	39 921	1,90	40,84	776	1,42	15,00
12	UPSK	54 004	49 128	46 673	7,97	35,58	9 455	17,51	6,46
13	ББС ІНШУРАНС	42 374	39 168	37 840	6,42	58,61	621	1,47	9,00
14	PZU УКРАЇНА	19 612	19 088	11 271	0,83	-8,15	781	3,98	55,48
15	УЛЬТРА АЛЬЯНС	18 793	16 287	14 903	10,49	-17,78	1 406	7,48	7,33
16	ГАРДІАН	18 787	18 992	17 785	2,18	36,27	771	4,10	5,84
17	ПЕРША	15 320	16 902	11 881	1,48	7,50	1 500	9,79	30,44
18	КРАЇНА	7 700	7 228	6 089	1,29	27,08	207	2,69	18,05
19	ALLIANZ УКРАЇНА	5 308	11 477	4 596	5,59	43,42	0	0,00	14,96
20	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	3 239	2 003	1 148	0,37	-3,80	28	0,86	26,40
21	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	2 078	2 433	657	0,67	-93,97	0	0,00	114,00
22	ЄВРОІНС УКРАЇНА	2 052	2 247	1 331	0,20	-60,89	1 320	64,33	42,54
23	Віді - СТРАХУВАННЯ	644	612	486	0,14	-1,68	0	0,00	22,36
24	РЕСПЕКТ	463	393	327	0,66	35,38	0	0,00	20,30
<b>Разом</b>		<b>2 372 277</b>	<b>2 060 405</b>	<b>1 556 000</b>	<b>5,22</b>	<b>24,91</b>	<b>522 277</b>	<b>22,02</b>	<b>32,74</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Агрострахування с/г продукції без держпідтримки за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ІНГО	122 375	100 070	8 099	3,19	197,97	129 137	105,53	91,91
2	ARX	8 620	8 460	4 262	0,20	221,16	7 763	90,06	52,00
3	PZU УКРАЇНА	6 272	6 944	4 662	0,26	-15,85	9 521	151,80	37,58
4	UNIVERSALNA	2 364	5 569	3 716	0,10	-91,48	250	10,58	25,85
5	ОРАНТА	1 831	1 934	1 934	0,07	-8,59	421	22,99	0,00
6	КРАЇНА	955	630	630	0,16	37,41	0	0,00	0,00
7	UPSK	315	344	344	0,05	-32,11	90	28,57	0,00
8	ТАС СГ	152	180	180	0,00	-26,57	10	6,58	0,00
9	ПЕРША	9	11	11	0,00	12,50	0	0,00	0,00
10	ГАРДІАН	1	60	60	0,00	-99,59	6	600,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>142 894</b>	<b>124 202</b>	<b>23 898</b>	<b>0,58</b>	<b>73,04</b>	<b>147 198</b>	<b>103,01</b>	<b>83,92</b>

## ТОП Страхування відповідальності (крім страхування відповідальності оператора ядерної установки та суб'єкта митного режиму) за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	113 921	95 798	32 353	3,19	18,48	402	0,35	66,77
2	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	90 655	97 894	83 266	13,77	3,05	367	0,40	13,33
3	ІНГО	51 387	38 093	23 955	1,34	57,45	210	0,41	39,15
4	UPSK	46 213	56 652	54 884	6,82	15,90	49	0,11	2,50
5	БЕС ІНШУРАНС	45 950	45 935	45 886	6,96	25,81	74	0,16	0,16
6	ВУСО	37 738	41 509	39 204	1,01	110,22	391	1,04	5,95
7	ALLIANZ УКРАЇНА	36 734	30 880	18 644	38,67	2,29	51 310	139,68	39,12
8	PZU УКРАЇНА	35 033	32 443	31 534	1,47	67,24	27	0,08	3,43
9	ARX	34 719	32 508	30 072	0,82	4,73	1 342	3,87	7,02
10	УСГ	23 069	17 430	15 926	0,77	41,39	1 489	6,45	5,05
11	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	18 275	17 057	16 905	5,91	37,10	2 515	13,76	-1,54
12	UNIVERSALNA	17 086	12 049	5 267	0,71	76,27	54	0,32	60,70
13	ГАРДІАН	14 989	14 349	12 997	1,74	100,41	41	0,27	8,35
14	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	12 891	12 205	12 195	0,37	-18,59	0	0,00	0,05
15	КНЯЖА	12 065	11 100	10 254	0,42	26,48	32	0,27	1,68
16	ТАС СГ	10 178	9 054	8 823	0,18	41,17	714	7,02	2,73
17	ЄВРОІНС УКРАЇНА	8 051	7 856	6 276	0,77	26,57	482	5,99	15,97
18	ОРАНТА	7 953	5 323	4 918	0,30	69,90	6	0,08	7,14
19	УЛЬТРА АЛЬЯНС	5 052	3 716	3 216	2,82	68,01	0	0,00	15,80
20	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	3 236	2 399	1 984	1,02	-22,84	0	0,00	17,80
21	КРАЇНА	3 036	2 843	2 763	0,51	12,65	57	1,88	2,64
22	ПЕРША	2 103	2 160	1 995	0,20	4,06	690	32,81	11,84
23	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	327	122	106	0,04	-18,05	109	33,33	4,89
24	РЕСПЕКТ	31	28	28	0,04	-6,06	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>630 692</b>	<b>589 403</b>	<b>463 451</b>	<b>1,39</b>	<b>25,16</b>	<b>60 361</b>	<b>9,57</b>	<b>23,20</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Страхування туристів та Асистансза 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	269 230	124 234	124 234	84,87	91,22	54 872	20,38	0,00
2	ВУСО	233 678	220 994	220 994	6,27	74,28	43 776	18,73	0,00
3	КНЯЖА	115 373	99 869	99 050	4,02	114,05	19 881	17,23	0,71
4	PZU УКРАЇНА	114 348	104 045	103 903	4,81	49,29	34 009	29,74	0,17
5	ТАС СГ	95 753	89 515	89 515	1,67	94,17	16 315	17,04	0,00
6	ГАРДІАН	92 906	84 778	84 778	10,76	60,72	277	0,30	0,00
7	UNIVERSALNA	68 601	63 928	63 928	2,85	93,18	8 172	11,91	0,00
8	ARX	59 930	60 119	60 119	1,41	19,27	25 904	43,22	0,00
9	ОРАНТА	58 037	56 488	56 488	2,16	150,96	9 401	16,20	0,00
10	УНІКА	43 693	42 502	42 502	1,22	24,81	12 138	27,78	0,00
11	ІНГО	35 902	35 624	35 432	0,94	22,98	6 050	16,85	0,52
12	ПЕРША	28 366	23 476	23 476	2,75	73,58	3 279	11,56	0,00
13	ББС ІНШУРАНС	23 851	17 739	17 739	3,61	149,12	2 073	8,69	0,00
14	РЕСПЕКТ	20 552	19 495	19 495	29,37	215,21	1 721	8,37	0,00
15	УСГ	18 887	19 632	19 632	0,63	53,53	2 358	12,48	0,00
16	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	15 461	14 538	14 538	0,45	101,79	3 257	21,07	0,00
17	UPSK	15 190	14 055	14 055	2,24	-11,92	2 539	16,71	0,00
18	ЄВРОІНС УКРАЇНА	6 666	6 529	6 529	0,64	129,23	550	0,00	0,00
19	УЛЬТРА АЛЬЯНС	1 913	1 830	1 830	1,07	-70,54	137	7,16	0,00
20	КРАЇНА	1 736	1 617	1 617	0,29	236,43	973	56,05	0,00
<b>Разом</b>		<b>1 320 073</b>	<b>1 101 007</b>	<b>1 099 854</b>	<b>3,05</b>	<b>72,53</b>	<b>247 682</b>	<b>18,76</b>	<b>0,09</b>

## ТОП Страхування фінансових ризиків за 9 місяців 2025 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ВУСО	232 919	217 597	215 292	6,25	25,30	16 109	6,92	1,02
2	UNIVERSALNA	181 848	178 435	178 435	7,55	32,47	11 061	6,08	0,00
3	ARX	180 442	179 321	176 848	4,26	27,03	10 591	5,87	1,45
4	УНІКА	54 812	55 546	39 752	1,53	-3,53	2 039	3,72	32,86
5	ТАС СГ	32 079	33 316	33 255	0,56	7,77	2 103	6,56	0,00
6	ІНГО	22 507	16 099	6 878	0,59	52,35	0	0,00	67,28
7	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	19 209	16 731	13 160	2,92	2,20	3 119	16,24	22,60
8	ПЕРША	11 175	10 406	10 406	1,08	62,03	32	0,29	0,00
9	ГАРДІАН	8 120	7 566	7 566	0,94	108,26	0	0,00	0,00
10	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	5 651	2 505	2 505	1,78	-22,14	849	15,02	0,00
11	PZU УКРАЇНА	4 237	3 430	3 430	0,18	384,78	0	0,00	0,00
12	ОРАНТА	3 490	3 280	2 877	0,13	-	191	5,47	18,34
13	УЛЬТРА АЛЬЯНС	1 110	936	936	0,62	152,85	0	0,00	0,00
14	КНЯЖА	708	326	324	0,02	213,27	0	0,00	0,85
15	ALLIANZ УКРАЇНА	408	263	162	0,43	15,58	0	0,00	28,68
16	УСГ	85	60	60	0,00	608,33	0	0,00	0,00
17	РЕСПЕКТ	70	89	89	0,10	-13,58	0	0,00	0,00
18	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	36	32	32	0,00	-60,00	0	0,00	0,00
19	ББС ІНШУРАНС	1	1 690	1 690	0,00	-98,11	0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>758 907</b>	<b>727 628</b>	<b>454 870</b>	<b>1,90</b>	<b>28,61</b>	<b>30 063</b>	<b>6,03</b>	<b>6,49</b>

Джерело: Insurance TOP

## Підсумки регіонів України:

---

Вінницька область

Волинська область

Дніпропетровська область

Донецька область

Житомирська область

Закарпатська область

Запорізька область

Івано-Франківська область

Київ та Київська область

Кіровоградська область

Луганська область

Львівська область

Миколаївська область

Одеська область

Полтавська область

Рівненська область

Сумська область

Тернопільська область

Харківська область

Херсонська область

Хмельницька область

Черкаська область

Чернігівська область

Чернівецька область

## Вінницька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	193 497	1 074	259	157 679	11 446	13 256	476	0	2 048	7 258	43 799
2	СГ ТАС	148 845	2 685	325	108 093	10 313	16 486	387	0	2 005	8 549	52 997
3	ARX	124 036	125	448	12 722	2 570	102 188	56	0	3 789	2 138	н/д
4	ОРАНТА	106 671	266	270	98 328	4 430	497	0	0	1 188	1 692	23 263
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	68 669	40	0	7 672	0	57 170	243	0	2 829	715	31 238
6	КРАЇНА	58 143	406	24 122	28 947	0	2 784	0	0	377	1 508	8 872
7	PZU УКРАЇНА	42 268	1 102	463	17 212	4 856	13 891	357	0	329	4 058	19 989
8	ІНГО	37 231	28	0	10 804	6 215	12 061	0	2	769	7 352	7 724
РАЗОМ		779 360	5 726	25 888	441 457	39 831	218 334	1 519	2	13 333	33 270	187 882

## Волинська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	250 992	2 824	2 032	115 341	91 973	22 857	141	0	2 153	13 671	136 561
2	PZU УКРАЇНА	109 795	2 926	922	45 395	26 534	20 903	188	0	1 908	11 020	33 384
3	ОРАНТА	75 937	169	37	60 404	9 367	486	0	0	3 942	1 532	18 083
4	КНЯЖА	37 457	101	6	26 786	5 969	2 189	0	0	920	1 486	14 272
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	34 125	118	0	5 442	0	24 112	275	0	2 532	1 646	13 578
6	ARX	33 615	19	531	3 478	674	25 125	0	0	2 111	1 677	н/д
7	ІНГО	18 829	16	0	4 176	6 593	5 743	71	0	1 296	934	16 630
8	КРАЇНА	4 756	211	0	2 871	0	286	0	0	21	1 368	985
РАЗОМ		565 507	6 383	3 528	263 892	141 111	101 701	676	0	14 883	33 334	233 493

## Дніпропетровська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	323 482	547	541	51 384	0	185 160	68 655	3 554	9 676	3 965	97 149
2	ARX	269 042	347	869	42 283	6 699	169 275	3 455	0	40 604	5 509	н/д
3	СГ ТАС	210 847	2 829	3 620	142 106	11 616	36 837	130	0	2 751	10 957	65 114
4	PZU УКРАЇНА	107 037	3 123	3 985	48 643	10 501	28 260	1 384	0	2 076	9 065	44 998
5	ОРАНТА	92 208	562	312	83 067	2 377	1 284	2 813	0	159	1 634	22 924
6	КНЯЖА	79 220	599	4 544	59 614	2 613	4 584	185	0	3 577	3 503	20 837
7	ІНГО	71 883	80	2 807	16 871	4 255	38 729	2 091	0	5 864	1 186	60 799
8	КРАЇНА	55 873	151	16 755	24 368	0	13 622	0	0	143	835	10 135
ВСЬОГО		1 209 591	8 237	33 433	468 337	38 062	477 751	78 713	3 554	64 851	36 654	321 956

## Донецька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	149 027	298	81 110	57 967	4 343	3 847	0	0	475	986	81 393
2	PZU УКРАЇНА	11 797	55	1	2 685	709	8 135	0	0	14	198	3 030
3	ARX	8 235	3	0	784	50	7 248	0	0	29	123	н/д
ВСЬОГО		169 059	356	81 111	61 435	5 102	19 229	0	0	518	1 307	84 423

## Житомирська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	309 621	3 862	167	198 627	22 530	57 351	0	0	10 999	16 085	113 630
2	КНЯЖА	78 375	526	3 727	57 089	3 563	8 606	163	0	682	4 018	24 306
3	ОРАНТА	64 122	407	298	53 609	1 279	851	1	0	5 899	1 778	12 007
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	30 512	95	285	2 990	0	21 527	879	10	4 390	336	11 003
5	PZU УКРАЇНА	24 385	822	7	12 085	3 122	6 730	0	0	18	1 602	6 929
6	ARX	20 405	35	53	1 996	210	16 828	336	0	575	371	н/д
7	ІНГО	10 976	56	191	2 653	397	6 581	35	0	604	458	5 858
8	КРАЇНА	4 701	515	0	3 817	0	196	0	0	17	156	773
РАЗОМ		543 096	6 317	4 729	332 865	31 102	118 670	1 415	10	23 184	24 803	174 506

### Закарпатська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	132 952	431	78	56 770	46 644	19 912	338	0	2 158	6 620	54 167
2	ОРАНТА	117 264	662	302	81 250	25 034	2 431	1	0	4 324	3 260	31 919
3	PZU УКРАЇНА	67 673	1 406	1 280	17 506	29 618	11 086	111	0	299	6 367	15 186
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	55 167	-95	0	8 760	0	40 008	72	44	5 719	659	21 431
5	КНЯЖА	45 843	222	53	27 616	10 475	3 899	0	0	756	2 823	15 870
6	АВХ	33 391	32	189	8 401	2 504	19 424	0	0	1 066	1 776	н/д
7	ІНГО	15 406	119	0	4 925	6 616	1 545	0	0	20	2 182	3 829
РАЗОМ		467 697	2 776	1 902	205 228	120 891	98 305	522	44	14 343	23 687	142 402

### Запорізька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	242 775	696	25 207	67 794	0	116 611	20 008	354	8 065	4 040	98 404
2	АВХ	77 654	95	287	17 084	2 419	52 881	23	0	2 295	2 569	н/д
3	СГ ТАС	75 306	500	13 943	39 996	7 140	9 743	0	0	904	3 080	33 025
4	КРАЇНА	54 812	46	9 470	37 914	0	6 558	143	0	205	476	12 267
5	PZU УКРАЇНА	36 150	1 104	31	16 343	6 905	7 805	584	0	76	3 302	14 075
6	ОРАНТА	30 222	117	60	26 009	1 063	1 522	839	0	30	582	6 959
7	КНЯЖА	25 428	91	5	22 483	1 214	756	0	0	13	867	9 033
8	ІНГО	13 879	99	9 521	3 170	276	503	21	0	108	181	11 038
РАЗОМ		556 226	2 747	58 524	230 793	19 017	196 379	21 619	354	11 697	15 096	184 801

### Івано-Франківська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	310 664	1 503	213	217 077	63 463	17 620	0	0	1 387	9 400	109 963
2	КНЯЖА	146 252	1 404	225	88 773	13 635	9 021	3	0	8 865	24 326	35 541
3	ОРАНТА	66 499	443	3 928	46 994	3 682	2 180	0	0	7 475	1 797	13 681
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	39 689	34	0	5 506	0	29 481	51	0	4 011	606	14 805
5	PZU УКРАЇНА	22 930	776	35	11 309	3 979	3 661	24	0	352	2 794	9 338
6	АВХ	20 407	630	3 431	3 985	412	10 578	0	0	814	556	н/д
7	ІНГО	13 640	21	0	3 386	1 607	5 688	17	0	2 371	549	5 459
8	КРАЇНА	9 278	39	0	8 190	0	880	0	0	38	132	3 138
РАЗОМ		629 359	4 849	7 833	385 219	86 779	79 109	95	0	25 314	40 161	191 925

### м.Київ та Київська обл.

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	ІНГО	3 245 512	99 487	650 360	781 709	109 859	389 797	530 727	45 564	347 800	290 210	1 154 143
2	АВХ	2 876 809	4 178	406 272	458 489	60 479	1 096 937	25 358	0	532 036	293 060	н/д
3	СГ ТАС	2 141 769	66 534	391 614	788 940	381 805	344 720	7 449	33 012	25 433	102 261	767 536
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 685 217	2 241	221 247	513 611	0	732 361	91 130	14 147	77 741	32 739	661 046
5	PZU УКРАЇНА	1 271 514	23 310	196 461	405 114	388 039	130 824	27 161	78	9 217	91 310	416 867
6	ОРАНТА	1 040 068	6 804	27 679	847 022	46 455	29 680	3 080	0	21 552	57 796	381 998
7	КНЯЖА	835 190	66 420	101 773	403 080	28 213	175 447	5 200	0	29 323	25 734	333 950
8	ВІ ДІ СТРАХУВАННЯ	449 037	0	0	0	0	448 393	0	0	644	0	169 233
9	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	297 178	1 314	110 145	99 649	0	50 824	5 913	0	2 157	27 176	147 144
10	КРАЇНА	212 459	9 563	87 742	61 485	0	41 499	712	0	4 809	6 650	152 870
РАЗОМ		14 054 753	279 850	2 193 294	4 359 098	1 014 851	3 440 482	696 730	92 800	1 050 712	926 936	4 184 787

### Кіровоградська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	87 837	1 638	149	63 092	4 270	11 547	3	0	1 380	5 757	31 541
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	51 692	48	0	4 013	0	44 058	534	0	2 869	170	10 919
3	ОРАНТА	48 422	738	655	39 771	618	5 018	1	0	459	1 162	7 910
4	АВХ	22 625	24	31	4 693	487	15 357	0	0	1 744	290	н/д
5	КРАЇНА	16 671	88	0	15 853	0	578	0	0	36	115	5 087
6	КНЯЖА	13 969	66	15	13 106	284	101	0	0	24	373	1 249
7	ІНГО	12 776	46	0	7 060	797	3 783	0	0	552	539	2 784
8	PZU УКРАЇНА	10 022	394	0	5 642	1 280	1 641	0	0	20	1 044	2 658
РАЗОМ		264 014	3 043	850	153 232	7 736	82 082	538	0	7 084	9 449	62 148

## Луганська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	6 873	13	0	2 960	2 043	1 619	0	0	14	223	2 846
2	PZU УКРАЇНА	25	0	0	25	0	0	0	0	0	0	338
РАЗОМ		6 897	13	0	2 985	2 043	1 619	0	0	14	223	3 184

## Львівська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	422 314	2 908	1 886	262 110	70 358	37 995	90	0	4 791	42 175	180 684
2	PZU УКРАЇНА	235 923	6 071	11 401	77 596	59 988	52 509	3 709	0	2 306	22 343	85 702
3	СГ ТАС	224 168	2 431	481	108 053	76 216	20 724	0	0	1 518	14 745	101 451
4	АРХ	163 711	361	4 173	25 762	3 329	115 675	1 380	0	7 743	5 289	н/д
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	149 577	306	0	24 824	0	118 651	146	4	4 095	1 551	60 054
6	ОРАНТА	142 021	594	2 779	107 007	19 384	2 107	0	0	7 437	2 713	42 650
7	КРАЇНА	25 589	0	0	24 031	0	1 481	0	0	6	72	6 297
8	ІНГО	13 803	312	221	4 505	3 976	2 642	11	0	308	1 830	42 724
9	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	12 367	40	-33	9 863	0	2 360	44	0	93	0	4 897
РАЗОМ		1 389 472	13 022	20 907	643 750	233 251	354 144	5 380	4	28 297	90 718	524 459

## Миколаївська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	65 496	654	34 542	20 519	1 514	5 527	0	0	515	2 225	27 027
2	КНЯЖА	53 488	391	42	43 178	2 202	2 736	2 381	0	337	2 220	12 920
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	52 542	133	0	14 092	0	35 741	357	25	1 856	338	20 876
4	ОРАНТА	50 624	288	100	46 122	1 484	910	29	0	624	1 067	8 872
5	АРХ	21 325	16	2	4 693	274	12 776	31	0	3 169	363	н/д
6	КРАЇНА	20 915	33	0	19 764	0	898	70	4	83	63	4 867
7	ІНГО	16 583	50	386	8 858	2 348	3 733	6	0	495	706	8 868
8	PZU УКРАЇНА	15 697	965	37	9 816	2 099	572	0	0	1	2 206	4 560
РАЗОМ		296 669	2 530	35 109	167 042	9 921	62 894	2 875	29	7 080	9 189	87 990

## Одеська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	392 238	1 340	1 227	262 928	102 246	8 533	115	0	475	15 373	89 320
2	СГ ТАС	181 925	1 674	330	109 778	28 639	14 953	17 465	0	1 878	7 208	55 147
3	ІНГО	154 303	142	831	24 722	12 228	83 941	9 854	1 244	5 578	15 763	61 640
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	132 136	100	0	23 115	0	101 235	638	215	5 241	1 592	53 420
5	АРХ	119 242	99	467	17 910	3 272	91 675	1 375	0	2 312	2 132	н/д
6	ОРАНТА	106 970	728	545	91 146	8 820	2 171	8	4	588	2 960	25 775
7	PZU УКРАЇНА	93 004	2 127	11 202	21 626	38 652	12 147	13	0	248	6 989	36 710
8	РЕСПЕКТ	69 983	4 135	1 455	0	0	1 631	41 601	0	463	20 698	7 724
9	КРАЇНА	19 521	332	3	10 839	0	3 729	2 181	-105	1 167	1 376	6 578
РАЗОМ		1 269 321	10 677	16 060	562 063	193 857	320 015	73 249	1 358	17 949	74 091	336 314

## Полтавська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	206 814	2 519	170	156 254	24 299	14 547	0	0	893	8 131	48 355
2	АРХ	142 722	349	451	22 058	3 114	103 055	402	0	9 545	3 750	н/д
3	ОРАНТА	112 712	973	651	101 344	2 031	2 582	1	0	1 730	3 400	22 132
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	77 787	461	0	13 370	0	59 581	787	28	2 549	1 011	17 184
5	ІНГО	46 274	168	1 448	14 066	10 056	13 714	2 039	4	2 792	1 988	132 234
6	КРАЇНА	41 644	678	740	37 253	0	1 709	35	0	224	1 005	7 555
7	PZU УКРАЇНА	21 949	1 323	53	7 191	2 669	7 298	0	0	37	3 377	6 573
8	КНЯЖА	20 297	170	26	16 973	929	1 193	0	0	25	982	2 414
РАЗОМ		670 200	6 641	3 539	368 509	43 098	203 680	3 263	32	17 794	23 644	236 447

## Рівненська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	102 386	1 751	11 758	58 789	10 478	12 198	9	0	1 556	5 847	40 065
2	ОРАНТА	90 744	972	1 298	71 745	3 020	1 858	0	0	9 109	2 742	18 912
3	КНЯЖА	57 383	161	14	46 433	3 128	3 092	0	0	164	4 391	13 330
4	PZU УКРАЇНА	47 213	1 455	154	14 777	11 809	11 404	10	0	413	7 191	25 018
5	ARX	43 680	184	463	5 944	538	33 712	5	0	2 221	614	н/д
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	32 129	71	0	5 132	0	22 121	282	0	3 671	852	12 317
7	КРАЇНА	9 147	106	0	7 465	0	448	0	0	22	1 106	3 061
РАЗОМ		382 683	4 700	13 687	210 285	28 973	84 833	305	0	17 156	22 744	112 703

## Сумська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	106 469	729	42	84 880	5 179	11 024	0	0	1 297	3 318	24 914
2	КНЯЖА	64 664	419	389	48 567	1 520	10 555	0	0	731	2 483	12 843
3	ОРАНТА	62 928	466	289	55 068	2 780	1 130	0	0	1 351	1 844	12 045
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	54 732	66	212	5 975	0	44 333	1 816	15	1 996	319	13 022
5	PZU УКРАЇНА	11 917	415	440	3 844	3 909	1 810	0	0	2	1 496	2 171
6	ARX	11 439	11	27	1 356	168	8 261	860	0	640	116	н/д
7	КРАЇНА	858	33	0	291	0	378	0	0	1	155	664
РАЗОМ		313 007	2 139	1 399	199 982	13 555	77 490	2 676	15	6 019	9 731	65 659

## Тернопільська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	238 946	1 119	269	121 414	67 109	30 972	28	0	1 677	16 358	97 876
2	КНЯЖА	86 365	371	571	72 134	6 437	2 910	0	0	394	3 549	17 459
3	ОРАНТА	67 888	265	118	54 825	4 284	2 238	0	0	4 482	1 676	14 035
4	ARX	26 464	99	182	5 739	697	17 843	3	0	870	1 031	н/д
5	PZU УКРАЇНА	25 126	567	156	9 330	1 865	11 234	334	0	142	1 498	9 417
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	21 050	66	0	4 001	0	14 764	587	0	1 255	377	9 371
7	ІНГО	16 646	12	0	5 323	3 848	5 339	269	0	953	900	5 979
8	КРАЇНА	4 911	5	0	4 684	0	208	0	0	1	12	163
РАЗОМ		487 395	2 503	1 295	277 450	84 240	85 507	1 222	0	9 776	25 402	154 300

## Харківська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	247 384	489	19 907	27 811	0	187 091	4 379	21	4 676	3 010	61 855
2	PZU УКРАЇНА	135 469	1 728	2 439	36 182	43 728	41 055	2 586	0	766	6 985	32 574
3	СГ ТАС	132 461	766	645	81 583	19 892	18 140	28	0	4 840	6 566	42 581
4	ОРАНТА	105 749	694	359	94 051	4 577	2 861	11	0	319	2 877	25 994
5	ARX	87 683	50	3 211	17 371	2 883	54 282	346	0	6 953	2 588	н/д
6	КНЯЖА	36 852	557	69	28 890	2 362	3 147	7	0	3	1 818	13 145
7	ІНГО	24 295	479	8 754	6 910	1 652	5 345	207	0	342	607	10 245
8	КРАЇНА	20 616	202	416	19 037	0	675	1	0	71	215	3 508
РАЗОМ		790 509	4 966	35 799	311 835	75 094	312 596	7 564	21	17 969	24 665	189 902

## Херсонська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	17 767	34	0	14 613	2 132	581	0	0	149	257	3 271
2	ARX	13 554	38	57	1 908	839	9 557	12	0	103	1 040	н/д
3	ОРАНТА	10 319	104	52	9 155	545	86	0	0	169	208	1 470
4	ІНГО	7 151	1	0	1 733	885	3 776	0	0	604	153	22 319
5	PZU УКРАЇНА	645	29	0	191	268	85	0	0	0	71	752
РАЗОМ		49 436	206	109	27 599	4 670	14 085	12	0	1 025	1 730	27 812

## Хмельницька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	193 453	1 472	8 966	122 376	34 206	14 347	0	0	1 819	10 267	61 632
2	АРХ	68 118	56	229	6 638	844	57 438	113	0	1 828	972	н/д
3	ОРАНТА	63 980	603	861	51 466	2 874	2 000	0	0	2 898	3 278	13 721
4	ІНГО	42 283	249	70	14 617	6 870	17 225	81	0	741	2 431	14 952
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	42 081	95	0	6 129	0	30 981	960	1	2 924	991	19 259
6	РЗУ УКРАЇНА	25 677	898	46	10 287	4 037	6 565	0	0	819	3 025	9 433
7	КНЯЖА	13 667	128	17	10 434	1 302	418	0	0	56	1 313	7 377
8	КРАЇНА	10 112	35	0	9 396	0	445	0	0	62	174	1 836
РАЗОМ		459 370	3 536	10 189	231 341	50 132	129 419	1 154	1	11 147	22 450	128 210

## Черкаська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	171 951	2 049	185	108 248	9 412	39 588	0	0	3 759	8 710	72 546
2	КНЯЖА	170 228	611	67 352	80 104	4 886	12 671	0	0	803	3 801	63 268
3	ОРАНТА	108 060	691	796	93 356	3 315	5 210	1	0	1 674	3 017	33 297
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	70 412	220	49	20 207	0	44 281	367	149	3 803	1 336	24 372
5	АРХ	23 386	27	95	3 666	334	17 922	0	0	715	627	н/д
6	ІНГО	15 332	17	0	11 499	704	1 712	73	0	799	529	5 048
7	КРАЇНА	14 536	32	2 404	9 423	0	2 386	0	0	133	157	3 917
8	РЗУ УКРАЇНА	13 723	456	24	3 353	2 071	5 848	0	0	21	1 950	7 186
РАЗОМ		587 629	4 104	70 905	329 855	20 722	129 618	441	149	11 708	20 128	209 634

## Чернівецька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	65 293	158	73	50 226	11 281	949	0	0	552	2 054	30 060
2	СГ ТАС	63 899	60	9	36 557	22 265	2 853	0	0	370	1 785	8 610
3	ОРАНТА	48 815	323	522	29 708	15 552	721	38	0	686	1 265	32 103
4	РЗУ УКРАЇНА	32 087	729	9	6 391	11 085	10 201	10	0	257	3 407	15 352
5	ІНГО	28 963	132	525	10 003	13 171	2 796	59	0	56	2 221	9 475
6	АРХ	12 410	158	24	2 392	386	8 640	0	0	276	534	н/д
7	КРАЇНА	8 919	30	31	8 601	0	224	0	0	16	17	3 021
РАЗОМ		260 385	1 591	1 193	143 877	73 739	26 383	106	0	2 213	11 283	98 621

## Чернігівська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	186 143	2 156	1 756	145 654	13 031	13 059	15	0	3 053	7 419	40 041
2	ОРАНТА	76 582	3 025	1 164	64 223	730	1 866	0	0	4 606	968	9 820
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	47 275	253	0	11 358	0	31 025	503	45	3 030	1 061	8 127
4	КНЯЖА	33 384	122	4	28 963	2 325	547	0	0	134	1 289	7 925
5	ІНГО	24 571	81	3 302	11 207	1 744	5 809	632	0	1 032	763	7 056
6	АРХ	18 308	24	129	4 989	191	10 682	0	0	1 833	460	н/д
7	РЗУ УКРАЇНА	14 175	390	3	5 805	1 429	4 582	0	0	291	1 676	3 980
8	КРАЇНА	5 122	114	0	3 397	0	1 243	0	0	270	98	1 338
РАЗОМ		405 560	6 165	6 358	275 596	19 450	68 813	1 150	45	14 249	13 734	78 287