

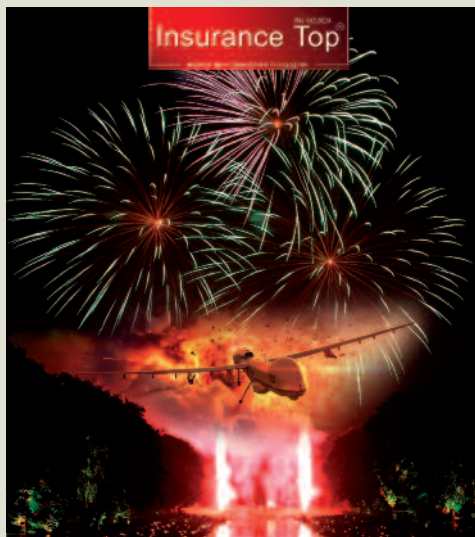
#4(100)2024
Insurance Top[®]

журнал про страхування та іншуртех



2024
9 місяців
підсумки

Insurance TOP #4(100)2024



Видавець:

ТОВ "Український науково-дослідний інститут
"Права та економічних досліджень"

Головний редактор *Олег Парасцак*
Фінансовий директор *Наталія Лисенко*
Відділ рейтингів *Наталія Кучер*

Голова Редколегії:
Філонюк О. Ф., к.н. з держуправління

Свідоцтво про реєстрацію:
КВ №7026 від 03.03.2003

Адреса редакції:

Україна, 02660, м Київ,
вул. Є.Сверстюка, 11А, офіс 508/1
E-mail: editor@forinsurer.com
Сайт журналу Insurance TOP: insurancetop.com
Сайт журналу Форіншурер: forinsurer.com
Тел.: +38 096 326 73 63

Віддруковано в друкарні "РВС-ПРИНТ". Україна, м. Київ
Тираж: 1000 екз. Аудиторія електронної версії: 20 тис. чоловік

Даний номер підготовлений виключно в інформаційних цілях і не є пропозицією купити або продати відповідні фінансові інструменти. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в журналі, є точкою зору авторів цього номера. Думка "Insurance TOP" може не збігатися з думками авторів, викладеними в даному журналі. "Insurance TOP" не несе відповідальності за операції третіх осіб, здійснених на основі думок, оцінок і рекомендацій, викладених в даному журналі. Представлена в огляді інформація отримана з джерел, які "Insurance TOP" розглядає як надійні, однак не несе відповідальність за їх достовірність і повноту. Описи ризиків і компаній не претендують на повноту. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в даному матеріалі, не можуть розглядатися в якості єдиної підстави для здійснення операцій на страховому ринку. Кожен учасник ринку повинен самостійно приймати рішення, використовуючи "Insurance TOP" лише як один із засобів, що сприяють прийняттю виважених рішень.

© Insurance TOP, 2004-2024

Оформити передплату або придбати журнал Insurance TOP ви можете в Редакції:

e-mail: nata@insurancetop.com
Тел.: +38 096 326 73 63

- 2  **ТОП ключових страхових ризиків 2024 року.** Кіберзагрози, зміна клімату та перерви у виробництві (ВІ) стали ключовими ризиками для різних сегментів страхового ринку. Опитування «RiskScan 2024», висвітлює основні занепокоєння щодо ризиків компаній
- 4  **Міжнародні перестраховики підвищать тарифи в 2025 році - Опитування Fitch.** Учасники глобального ринку перестраховування мають різні очікування щодо тарифів перестраховування у 2025 році
- 5  **Прогнози щодо глобальних тарифів перестраховування майна на 2025 рік.** Morgan Stanley прогнозує зниження тарифів на перестраховування майна перед січневими пролонгаціями, якщо не станеться значних катастроф в світі
- 6 **Перестраховики посилять свою роль на ринку кіберстрахування в 2025 році**
- 7 **Сприятливі умови андеррайтингу та відновлення збитків забезпечили перестраховиком 22% ROE**
- 7 **Ураган Мілтон не вплине на платоспроможність страховиків та перестраховиків**
- 8  **Глобальні збитки страховиків від стихійних лих в 2024 році перевищать \$135 млрд - Swiss Re.** 2024 рік стане найспекотнішим в історії зі світовими температурами на 1,54°C вище доіндустріального рівня. Потепління клімату посилює природні катастрофи
- 10 **Страхові збитки від повені в Центральній і Східній Європі у вересні не перевищать 3 млрд євро**
- 11 **Збитки страховиків від урагану Мілтон можуть перевищити \$20 млрд - оцінка BMS**
- 11 **Збитки страхового ринку від урагану «Хелен» в США оцінюють в \$6-10 млрд**
- 12  **Огляд глобального ринку кіберстрахування: основні тренди та прогнози щодо тарифів.** Глобальний ринок кіберстрахування показав щорічне зростання з 2017 по 2023 рік на 32%, коли глобальні премії подвоїлися двічі
- 14  **Генеративний штучний інтелект підвищує ризики кібератак. Дослідження страховиків.** Генеративний AI пропонує компаніям нові можливості, однак ця технологія може стати інструментом для зловмисників, які використовуватимуть її для кібератак.
- 15  **Insurance Europe закликає ЄС відкликати Директиву про відповідальність за штучний інтелект.** Insurance Europe закликала Єврокомісію відкликати Директиву AILD, вважаючи, що вона може спричинити значну правову невизначеність і стримувати інновації
- 16  **Єврокомісія розробила Акт про використання штучного інтелекту. Як він вплине на страхову галузь?** Акт ЄС про штучний інтелект був офіційно опублікований Європейською комісією в липні 2024 року.
- 17 **Збитки страховиків від програм-вимагачів зросли на 68%, середній збиток \$353 тис.**
- 18  **Глобальні інвестиції та фінансування InsurTech сектору в 2024 році досягнуть \$4,2 млрд.** Фінансування InsurTech сектору венчурним капіталом демонструє ознаки стабілізації і, як очікується, загальна сума інвестицій повернулася до рівня 2018 року.
- 19 **Кіберризик є головною проблемою 62% компаній - опитування щодо кіберзагроз**
- 19 **Серед основних бізнес-ризиків — фінансові виклики, кіберзагрози та кадрові ризики**
- 20  **Ми успішно адаптували нашу IT-систему для страховиків відповідно до вимог НБУ.** ProITsoft зосередила свою основну діяльність на міжнародних фінансово-страхових ринках — Європі, Північній Америці, а також Великобританії.
- 22  **Прогнози глобального ринку страхування життя на 2025-2026.** Загальний обсяг премій глобального страхового ринку, за прогнозами Swiss Re, буде зростати на 2,6% щороку у 2025 та 2026 роках
- 24  **Lloyd's прогнозує \$14,5 трлн економічних втрат через геополітичний конфлікт.** Lloyd's оцінює, що геополітичний конфлікт може призвести до приголомшливих втрат в \$14,5 трлн за п'ять років
- 26  **7 ключових нововведень закону про ОСАЦВ, які будуть важливими для водіїв.** Новий закон "Про ОСАЦВ" в Україні покликаний покращити захист страхувальників та постраждалих осіб у разі ДТП
- 25 **Нові умови страхування «Зелена картка» з січня 2025. Цю зміниться для водіїв?**
- 26  **Страховий ринок України за 9 місяців 2024: Підсумки.** Загальні валові страхові премії зросли на 12,3% з 34,2 млрд грн до 38,4 млрд грн, рівень виплат склав 41%
- 31  **Підсумки страхових компаній України** Показники лайфхових та ризикових страховиків за видами страхування за 9М 2024
- 44  **Підсумки компаній в розрізі регіонів України** Показники страховиків по видах страхування у розрізі 24 регіонів України 9М 2024



Страхова компанія #1 в Україні¹



- За підписаними преміями
- За власним капіталом
- За чистими заробленими преміями
- За активами серед ризикових компаній



ARX – 30 років на страховому ринку України²

Наші акціонери

Структура власності

70% Fairfax Financial Holdings Limited
Канада, Торонто

30% Європейський банк
реконструкції та розвитку
Велика Британія, Лондон

Рейтинги ARX

за версією FinAwards 2024³

- «Найкращий продукт КАСКО»
- «Найкраща digital компанія»
- «Найкращий клієнтський сервіс»
- «Найкращий CEO страхової компанії» – Андрій Перетяжко, голова Правління ARX

Контакт-центр: 0 800 30 27 23

arx.com.ua

Діяльність зі страхування пов'язана з наданням послуг операторів страхування (Licence, Licence, License) компаній Доррфіксхолдінгс Лмітед (Fairfax Financial Holdings Limited) та Європейський банк реконструкції та розвитку (European Bank of Reconstruction and Development) – заснований 1994 р. Європейський банк реконструкції та розвитку є банком з обмеженою відповідальністю, заснованим 1994 р. Європейський банк реконструкції та розвитку є банком з обмеженою відповідальністю, заснованим 1994 р.



ТОП ключових страхових ризиків 2024 року

Кіберзагрози, зміна клімату та перерви у виробництві (ВІ) стали ключовими ризиками для різних сегментів страхового ринку.

Новий погляд на ризики у страховій галузі

Кіберінциденти, зміни клімату та перерви в діяльності бізнесу були визначені як основні ризики для всіх аудиторій. Споживачі, бізнес і страхова галузь стикаються зі значними кіберзагрозами. Від порушень даних клієнтів до цифрово підключених домівок — світ кіберризиків постійно змінюється, і не дивно, що ці інциденти увійшли до трійки основних занепокоєнь у всіх сегментах.

Зміна клімату, зокрема збільшення частоти та інтенсивності екстремальних погодних явищ, також посіли провідні місця серед ризиків, особливо під впливом відповідей застрахованих.

Хоча перерви в діяльності бізнесу не були ключовим занепокоєнням для споживачів страхових послуг, бізнес стикається зі збитками через екстремальну погоду, кібератаки та проблеми з ланцюгом постачання, які можуть порушити їхню роботу.

Щодо природних катастроф, усі сегменти висловили занепокоєння щодо частих загроз, таких як грози, торнадо та повені. Це пояснюється їхньою зростаючою частотою та інтенсивністю. Водночас страхові професіонали також враховують менш часті, але потенційно руйнівні ризики, як-от землетруси.

Загальні занепокоєння у всіх групах відображають важливі події, що останнім часом домінували у новинах. Інфляція була визначена головною проблемою ринкової динаміки для всіх опитаних.

Споживачі зосереджувалися на відчутних ризиках, таких як зміни клімату та кіберзагрози, тоді як страхові профе-

Нове опитування, проведене Munich Re America та Insurance Information Institute (Triple-I) під назвою RiskScan 2024, висвітлює основні занепокоєння щодо ризиків у п'яти категоріях:

- 1) страхові ризики
- 2) динаміка ринку
- 3) природні катастрофи
- 4) нові технології
- 5) вартість страхування майна

Звіт надає унікальний огляд занепокоєнь щодо ризиків ключових сегментів як у страховій галузі, так і за її межами. У дослідженні взяли участь представники п'яти ключових сегментів: страховики майна, страхові агенти та брокери, споживач страхових послуг - керівники середніх компаній, власники малого бізнесу та крупні корпоративні клієнти страховиків.

Результати показали, що професіонали страхового ринку оцінюють ризики ширше, тоді як споживачі зосереджуються на більш актуальних для них питаннях, таких як зміна клімату, кіберзагрози та природні катастрофи.

Серед природних небезпек споживачі також зазначили такі неосновні ризики, як грози, торнадо та повені. Водночас, попри усвідомлення цих загроз, бізнес і споживачі часто недооцінюють важливість адекватного страхового покриття, особливо щодо повеней та кіберризиків. Окремо серед нових технологій усі групи

респондентів назвали пріоритетним напрямком штучний інтелект.

Керрі Хемм, виконавча віцепрезидентка та керівниця напрямку кіберстрахування, клієнтських рішень і бізнес-розвитку Munich Re US, зазначила, що розуміння занепокоєнь клієнтів щодо ризиків є безцінним для учасників страхового та перестрахового ринку.

"Тренди та інсайти, які ми отримали завдяки RiskScan, допоможуть страховій галузі краще розробляти, оцінювати та пропонувати продукти, що відповідають реальним потребам клієнтів", каже Керрі Хемм з Munich Re US.

"Існуючий дефіцит знань про страхові ризики демонструє нагальну потребу в освітній роботі зі споживачами та бізнесом, особливо щодо повеней, кіберризиків і зловживань у судовій системі. Підвищення рівня обізнаності стане ключовим фактором у спільній роботі з управлінням та пом'якшення майбутніх ризиків", зазначив Шон Кевеліган, генеральний директор Triple-I.

Респондентів попросили оцінити свої основні занепокоєння щодо ключових страхових ризиків. Результати дослідження пропонують погляд на сприйняття ризиків загального ринку. Розуміння цих ризиків, які охоплюють кілька сегментів, сприяє ефективнішому діалогу та розробці інноваційних рішень, що приносять користь суспільству.

сіонали мали більш збалансоване бачення, враховуючи як негайні ризики, так і нові загрози, такі як новітні технології та пер- і поліфтороалкільні речовини (PFAS).

Між сприйняттям ризиків і діями щодо їх вирішення існує розрив

Існує розрив між сприйняттям ризиків і діями щодо їх вирішення. Наприклад, споживачі менш занепокоєні повеннями, ніж страхові професіонали.

Це може свідчити про необізнаність споживачів щодо ризиків, оскільки традиційні договори страхування майна зазвичай не покривають цей ризик. Подібний розрив існує у сфері кіберризиків.

Незважаючи на те, що вони були визначені всіма аудиторіями як важливі, значна частина кіберризиків у комерційному та особистому сегментах залишається незастрахованою.

Також фактором зростання вартості страхування майна стало зловживання юридичною системою, яке страхові професіонали визнали значним, тоді як споживачі та бізнес не вважали це ключовою проблемою.

Повені. Споживачі менш занепокоєні повеннями, ніж страхові професіонали. Це вказує на можливу необізнаність щодо того, що традиційні поліси страхування житла зазвичай не покривають цей ризик.

Кіберризик. Хоча вони були визначені як важливий ризик, значна частина кіберризиків як у комерційному, так і в особистому сегменті залишається незастрахованою.

Зловживання юридичною системою. Страхові професіонали визнали це важливим чинником підвищення вартості страхування P&C, тоді як споживачі та бізнес не вважали це ключовою проблемою.

Методологія

Опитування RiskScan було ініційовано Munich Re US у співпраці з Triple-I. Улітку 2024 року Munich Re US та Triple-I залучили незалежну дослідницьку компанію RTI для проведення онлайн-опитування 1,300 респондентів зі США, які представляють п'ять сегментів ринку в межах страхового ланцюга створення вартості.

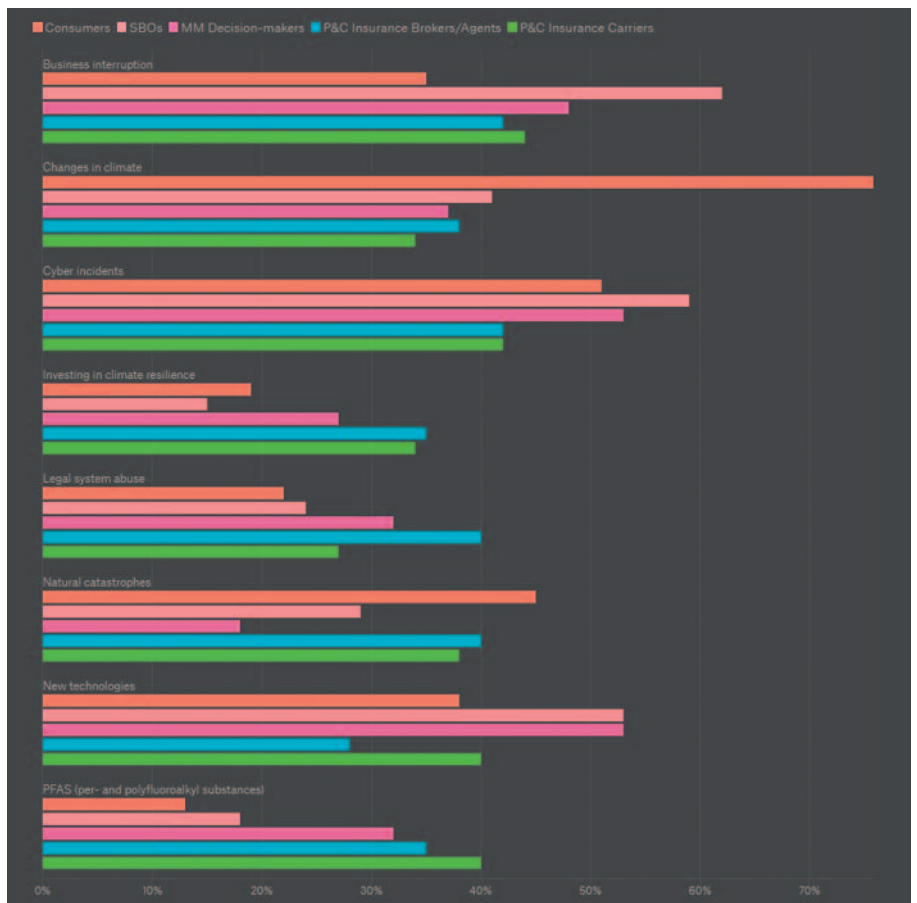
Опитування охоплювало різні категорії за полом, віком, географічним розташуванням, доходом домогосподарств, доходом бізнесу та розміром компанії. Учасників також сегментували за статусом власника житла, володінням бізнесом, роллю в організації та їхньою залученістю до сектору майнового та відповідальницького страхування.

Респондентів запитували про їхні головні занепокоєння, пов'язані зі страховими ризиками, природними катастрофами, новітніми технологіями, витратами на страхування P&C та динамікою ринку.

Результати RiskScan та ключові ризики



Ключові страхові ризики на 2025 рік



VUSO  **страхова
компанія**



КАСКО ВІД ВОЄННИХ РИЗИКІВ

VUSO поруч за будь-яких обставин

Свідоцтво про реєстрацію фінансової установи СТ №344 від 21.08.2004
ліцензія Нацкомфінпослуг серія АЕ №293949 ***Деталі на vuso.ua



Міжнародні перестраховики підвищать тарифи в 2025 році - Опитування Fitch

Учасники глобального ринку перестраховування мають різні очікування щодо тарифів перестраховування у 2025 році, йдеться у опитуванні Fitch Ratings під час Rendez-Vous de Septembre в Монте-Карло

Більше половини перестраховиків, страховиків, брокерів та інших учасників ринку, які прийняли участь в опитуванні (81), вважають, що глобальні перестраховики підвищать тарифи з січня 2025 року під час пролонгацій договорів, продовжуючи тенденцію останніх років, яка була спричинена високою інфляцією претензій.

Приблизно 30% респондентів очікують підвищення перестрахових тарифів на понад 5%, тоді як 26% очікують більш помірною зростання.

Лише 22% респондентів вважають, що тарифи знизяться, але Fitch поділяє їхню думку.

Ми вважаємо, що цінои на перестраховування вже досягли свого піку, і очікуємо більш м'якого ринку в 2025 році через надлишок капіталу в секторі. Нещодавно ми переглянули прогноз для глобального сектора перестраховування на «нейтральний», щоб відобразити цю тенденцію

Респонденти майже рівномірно розділилися у відповідях щодо того, які програми будуть найбільш прибутковими після січневих пролонгацій договорів перестраховування. Найменш популярним буде покриття страхування від нещасних випадків (16%), що може відображати труднощі перестраховиків

в зниженні збитків, спричинених соціальною інфляцією.

Fitch очікує, що перестраховики розраховують на двозначне підвищення тарифів у США на страхування від нещасних випадків, а також зменшення лімітів перестрахового покриття.

Серед респондентів не було єдності щодо того, чи будуть ціни достатніми для компенсації зростаючих тенденцій збитків у сегменті катастрофічного страхування майна. Приблизно 39% вважали, що ціни будуть достатні, 36% дотримувалися протилежної думки, а 25% не визначилися.

Fitch вважає, що перестраховики мають гарні позиції для підтримання прибутковості в сегменті страхування майна від природних катастроф, навіть при зниженні тарифів, і очікує, що основні маржі залишаться на рівні піку 2023-2024 років у 2025 році.

Капітал та достатність резервів перестраховиків зміцнилися завдяки рекордному прибутку у 2023 році та у першій половині 2024 року, вважають аналітики Beinsure, які очікують, що перестраховики збережуть дисципліну в андеррайтингу. Зокрема, глобальні перестраховики збережуть жорсткі умови щодо лімітів та андеррайтингу,

щоб обмежити ризики від вторинних стихійних подій, оскільки збитки від природних катастроф стають значнішими та непередбачуваними через зміни клімату.

Aon оцінює збитки страхової галузі від природних катастроф за 9 місяців 2024 року у 102 млрд доларів. Очікується, що вплив збитків урагану Мілтон та інших катастрофічних подій до кінця року збільшить страхові втрати до 125 млрд доларів, зафіксованих у 2023 році.

Aon проаналізував 280 значних природних катастроф у світі, які спричинили економічні збитки на суму не менше 258 млрд доларів. Це приблизно на 27% менше, ніж за аналогічний період 2023 року, коли збитки склали 351 млрд доларів, і також нижче середнього показника у 277 млрд доларів.

Проте страхові збитки на рівні 102 млрд доларів за 9 місяців 2024 року перевищують минулорічні 88 млрд доларів і середній показник у 79 млрд доларів. Це відбулося, незважаючи на розрив у захисті у 60%, який, за даними Aon, є одним із найнижчих за весь час, що зумовлено більш високою часткою збитків у США, де проникнення страхування вище, ніж в інших країнах.

Прогнози щодо глобальних тарифів перестраховання майна на 2025 рік



Аналітики Morgan Stanley прогнозують зниження глобальних тарифів на перестраховання майна та відповідальності (P&C) перед січневими пролонгаціями договорів перестраховання, якщо не станеться значних катастроф в світі. Однак, учасники ринку перестраховання не такі оптимістичні, та прогнозують збільшення цін на перестраховання певних ризиків.

Щодо сезону ураганів 2024 року, його вплив наразі є контрольованим, хоча очікується, що ураган Мілтон вплине на результати перестраховиків у четвертому кварталі. Основні перестраховики, такі як Everest, Hamilton та RenRe, вже оцінили можливі збитки від Мілтона, які, за оцінками Morgan Stanley, будуть керіваними для цих компаній.

Перспективи ринку перестраховання на 2025 рік

Перспективи ринку перестраховання на 2025 рік формуються на тлі стабільного ринкового середовища в 2024 році та контрольованих ризиків, пов'язаних із сезоном ураганів. Попри те, що перестраховики продемонстрували крапці, ніж очікувалося, результати завдяки ефективному андеррайтингу, останні тенденції свідчать про можливе послаблення впливу цін на перестраховання, що може спричинити м'якший ринок.

На кінець року інвестори демонструють менший оптимізм щодо ринку перестраховання. Однак завдяки сильному андеррайтингу перестраховики залишаються добре підготовленими до управління катастрофічними збитками. Пороги відповідальності та жорсткі умови залишаються стабільними.

Попри сильні результати перестраховиків, такі компанії, як Arch та Everest, залишаються недооціненими.

Напередодні 2025 року ключовим фактором залишаються тарифи на перестраховання під час січневих оновлень.

Однак, згідно опитуванні Fitch Ratings під час Rendez-Vous de Septembre в

Монте-Карло, учасники глобального ринку перестраховання мають різні очікування щодо тарифів перестраховання у 2025 році.

Більше половини перестраховиків, страховиків, брокерів та інших учасників ринку, які прийняли участь в опитуванні, вважають, що глобальні перестраховики підвищать тарифи з січня 2025 року під час пролонгацій договорів, продовжуючи тенденцію останніх років, яка була спричинена високою інфляцією претензій. Приблизно 30% респондентів очікують підвищення перестрахових тарифів на понад 5%, тоді як 26% очікують більш помірного зростання. Лише 22% респондентів вважають, що тарифи знизяться, але Fitch поділяє їхню думку.

“Ми вважаємо, що ціною на перестраховання вже досягли свого піку, і очікуємо більш м'якого ринку в 2025 році через надлишок капіталу в секторі. Нещодавно ми переглянули прогноз для глобального сектора перестраховання на «нейтральний», щоб відобразити цю тенденцію”, кажуть аналітики.

Респонденти майже рівномірно розділилися у відповідях щодо того, які програми будуть найбільш прибутковими після січневих пролонгацій договорів перестраховання. Найменш популярним буде покриття страхування від нещасних випадків (16%), що може відображати труднощі перестраховиків в зниженні збитків, спричинених соціальною інфляцією.

Fitch очікує, що перестраховики розраховують на двозначне підвищення тарифів у США на страхування від нещасних випадків, а також зменшення

лімітів перестрахового покриття.

Серед респондентів не було єдності щодо того, чи будуть ціни достатніми для компенсації зростаючих тенденцій збитків у сегменті катастрофічного страхування майна. Приблизно 39% вважали, що ціни будуть достатні, 36% дотримувалися протилежної думки, а 25% не визначилися.

Сприятливі умови андеррайтингу та відновлення збитків

Сприятливі умови андеррайтингу та відновлення нереалізованих збитків забезпечили перестраховикам 22% рентабельності власного капіталу (ROE), йдеться у звіті AM Best.

Аналітики зазначають, що підвищення лімітів перестрахового покриття збільшить виплати по збитках від ураганів у 2024 році. Сукупні валові страхові премії перестраховиків у вибірці AM Best склали майже 90% від загального розміру премій 2022 року. У вибірці представлені компанії, які звітують за стандартами US GAAP та IFRS 17.

За оцінками різних компаній, загальні страхові збитки від ураганів Мілтон і Хелен можуть скласти від \$25 до \$50 млрд, значна частина яких, ймовірно, буде покрита міжнародними перестраховиками.

Однак AM Best підкреслило, що більш суворі умови перестраховання, які призвели до підвищення лімітів, мають допомогти зменшити збитки перестраховиків.

Перестраховики будуть наполягати на збільшенні тарифів

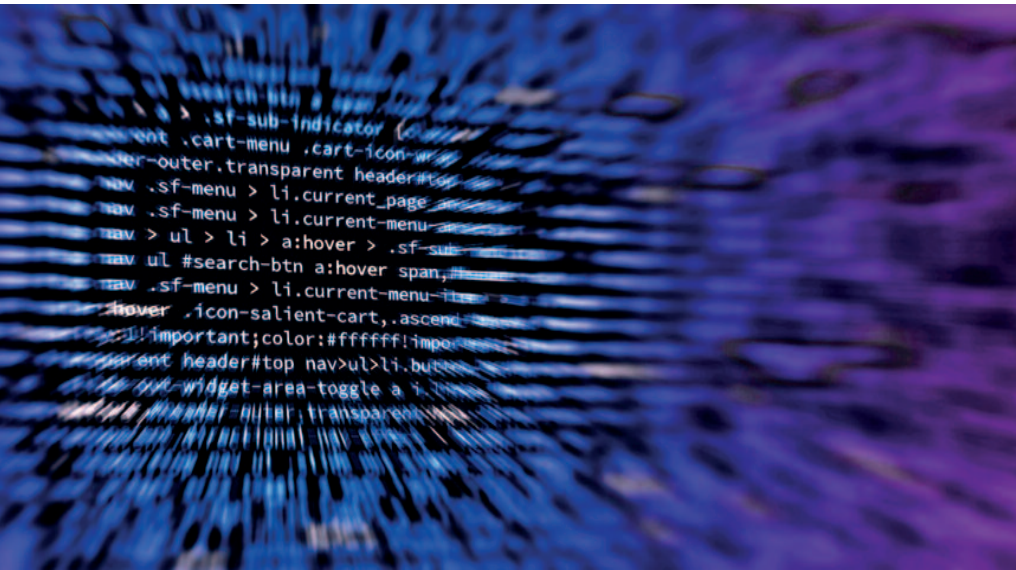
Перестраховики наполягатимуть на двозначному збільшенні тарифів від нещасних випадків після пролонгацій в січні 2025 року, щоб не відставати від вищих витрат на збитки.

Аналітики Fitch очікують складних переговорів у січні, оскільки перестраховики не вважають, що цьогорічне підвищення тарифів на страхування від нещасних випадків було достатнім.

Несприятливі тенденції розвитку збитків у сфері страхування від нещасних випадків через вищу соціальну інфляцію є ключовим ризиком для «нейтрального» прогнозу глобального сектора перестраховання.

Під час поновлення в середині 2024 року тарифи перестраховання зросли до 15% для договорів, які зазнали збитків, і до 10% для беззбиткових. Fitch очікує подальшого підвищення в січні 2025 року разом із зменшенням лімітів покриття та комісійних за частку квот.

Перестраховики посилять свою роль на ринку кіберстрахування в 2025 році



Перестраховики залишатимуться ключовою опорою у розвитку ефективного ринку кіберстрахування, вважають аналітики S&P Global, які зазначають, що ринок перестраховування відіграватиме важливу роль у забезпеченні капіталу та місткості для подальшого зростання доходів у сегменті кіберстрахування.

«На нашу думку, перестраховики залишатимуться важливим елементом у створенні стійкого та ефективного ринку кіберстрахування», – йдеться у звіті.

За даними S&P, кіберстраховики активно користуються послугами перестраховиків, передаючи їм на перестраховування у середньому 56% премій з кіберстрахування.

Хоча середній чистий комбінований коефіцієнт збитковості кіберперестраховиків упродовж останніх трьох років був гіршим, ніж у сегменті первинного страхування, суворіша андеррайтингова політика та значні коригування тарифів дозволили досягти прибутковості у портфелях кіберстрахування.

В 2024 році чистий комбінований коефіцієнт збитковості покращився до 88%, порівняно з 89% у 2023 році, 99% у 2022 році та 104% у 2021 році. S&P прогнозує продовження цієї тенденції у 2025 році, що

забезпечить прибутковість кіберперестраховиків.

У звіті також зазначається, що підвищення прибутковості та краща підготовка андеррайтерів кіберстрахування до управління регулярними збитками сприяли переходу перестраховиків до договорів

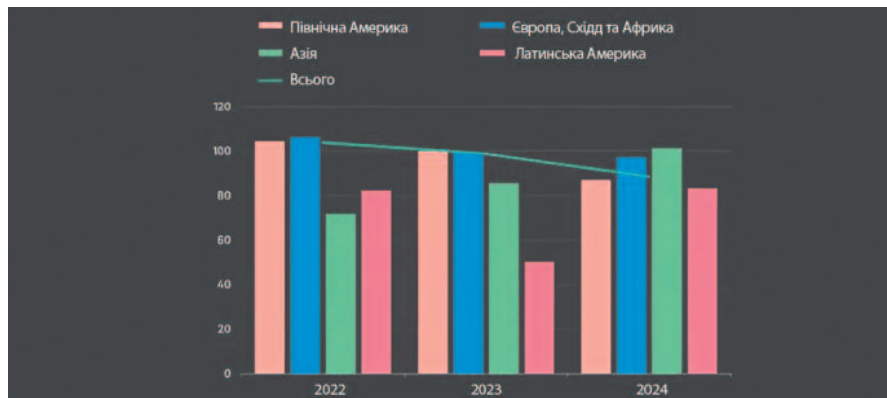
на покриття збитків, що спрямовані на ризикові події високої інтенсивності. На думку агентства, це може свідчити про перехід ринку кіберперестраховування до більш зрілої фази.

S&P робить висновок, що попит на структури, орієнтовані на події, такі як перестраховування на основі перевищення збитків за подіями event excess-of-loss та угоди зі зупинкою сукупних втрат aggregate stop-loss, зростатиме, особливо з боку великих страхових груп.

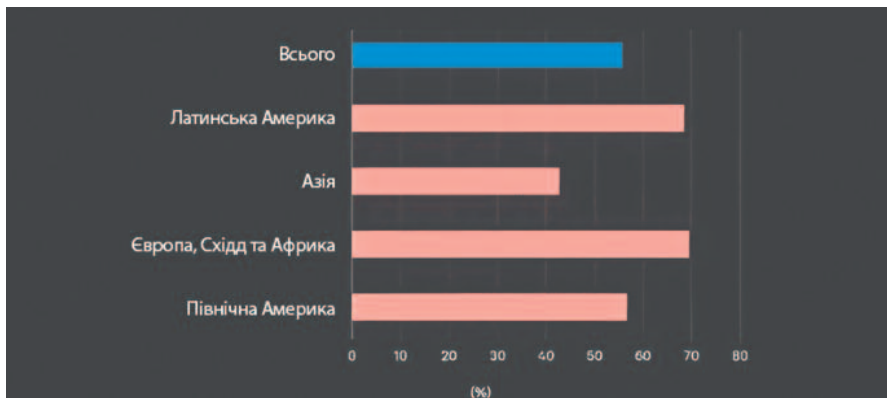
Основну частину місткості для кіберперестраховування забезпечують великі спеціалізовані компанії. Однак у найближчі роки ми очікуємо зниження концентрації цього сегмента, адже більше перестраховиків увійдуть на ринок, а існуючі гравці поступово збільшуватимуть страхові ліміти, розширюючи свої пропозиції кіберпродуктів

Ці зміни сприятимуть диверсифікації як у договірному перестрахованні, так і у факультативному ринку, а також стимулюватимуть вдосконалення кількісного моделювання, аналізу сценаріїв та підвищення якості даних.

Прибутковість перестраховиків з кіберперестраховування по регіонах



Частка перестраховування кіберризиків страховиками по регіонах



Сприятливі умови андеррайтингу та відновлення збитків забезпечили перестраховикам 22% ROE

Сприятливі умови андеррайтингу та відновлення нереалізованих збитків забезпечили перестраховикам 22% рентабельності власного капіталу (ROE), йдеться у звіті рейтингової агенції AM Best.

Аналітики зазначають, що підвищення лімітів перестрахового покриття збільшить виплати по збитках від ураганів у 2024 році. Сукупні валові страхові премії перестраховиків у вибірці AM Best склали майже 90% від загального розміру премій 2022 року. У вибірці представлені компанії, які звітують за стандартами US GAAP та IFRS 17.

За даними AM Best, резервний левередж вибірки знизився, особливо серед нонлайф перестраховиків, за винятком чотирьох найбільших компаній, для яких страхування життя є значною частиною бізнесу.

Важливо відзначити, що за оцінками різних організацій, загальні страхові збитки від ураганів Мілтон і Хелен можуть скласти від \$25 до \$50 млрд, значна частина яких, ймовірно, буде покрита міжнародними перестраховиками. Однак AM Best підкреслило, що більш суворі умови перестраховання, які призвели до підвищення лімітів, мають допомогти зменшити збитки перестраховиків.

Результати перестраховиків за четвертий квартал 2024 року будуть негативно впливати на доходи, але річні прибутки залишаться сприятливими. Подальше посилення ринку перестраховання мало-

ймовірно, проте урагани Хелен і Мілтон, ймовірно, зупинять будь-яке пом'якшення ринкового циклу.

Слід зазначити, що AM Best розглядає вплив цих двох ураганів більше як подію, що впливає на прибуток, а не на капітал.

Зважаючи на інвестиційні портфелі компаній, їхні профілі ризику та обмежений вплив дій компаній, спрямованих на отримання вищих процентних ставок, на інвестиційний дохід, AM Best продовжує вважати прибутковість андеррайтингу ключовим фактором у оцінці операційних показників вибірки перестраховиків.

Також агенція очікує, що рентабельність власного капіталу продовжить перевищувати вартість капіталу в середньостроковій перспективі, оскільки новий капітал надходитиме до підприємств із доведеною ефективністю або з ліквідністю ринку страхових інструментів (ILS), що забезпечує інвесторам швидкий вхід та вихід на ринок перестраховання.

Ураган Мілтон не вплине на платоспроможність страховиків майна та глобальних перестраховиків

Ураган Мілтон не вплине на платоспроможність страховиків майна та глобальних перестраховиків з високими рівнями капіталу. Проте страхові компанії нерухомості у Флориді вразливі в разі, якщо ураган спричинить збитки, що перевищують ліміти перестраховання.

За даними Fitch Ratings, Мілтон досяг суші поблизу Сієста-Кі, Флорида, як ураган 3 категорії, пройшов через центральну Флориду та вийшов на східне узбережжя як ураган 1 категорії. Він спричинив значні економічні та страхові збитки через сильний вітер, високий штормовий прибір, зливи, торнадо та повені.

Страхові збитки від Мілтона складуть від \$30 до \$50 млрд, що є найбільшими застрахованими збитками з моменту урагану Ян, який пройшов схожим маршрутом у 2022 році та завдав збитків на \$60 млрд.

Ураган Мілтон стане подією, що вплине на прибутки у 4 кварталі та 2024 році для великих страховиків, які працюють у Флориді.

Загальні збитки також залежатимуть від зростання попиту, оскільки Мілтон відбувся після урагану Хелен, який був ураганом 4 категорії та спричинив руйну-

вання на південному сході США двома тижнями раніше.

Вищий попит та обмежена пропозиція робочої сили й матеріалів, необхідних для врегулювання збитків та відновлення після кількох масштабних катастроф, можуть збільшити страхові збитки на 20% і більше.

Мілтон підвищить загальні збитки страхової індустрії до понад \$100 млрд у 2024 році, що є п'ятим роком поспіль, коли збитки перевищують цей рівень.

Цей стійкий тренд високих збитків від катастроф, ймовірно, стримає можливі зниження тарифів на 2025 рік, оскільки перестраховики дотримуються більш жорсткого андеррайтингу. У Флориді тарифи на страхування майна знизилися на 10% під час пролонгацій договорів перестраховання у червні-липні 2024 року, що обумовлено м'яким ураганним сезоном 2023 року.

Залежно від загальних збитків від Мілтона та будь-яких подальших катастроф у 2024 році, тарифи можуть підвищитися. Однак значне зростання цін на перестраховання навряд чи повториться.

Вплив Мілтона буде в основному на страховиків майна, особливо у Флориді, які передають значну частину бізнесу перестраховикам для управління ризиками. Основні місцеві страховики мають незначну частку ринку у Флориді та скоротили свій портфель через непролонгації, прагнучи збалансувати ризики та контролювати витрати на перестраховальні програми.

Ринок страхування житла у Флориді, що вже є нестабільним, ще більше послаблюється через руйнування від Мілтона. Достатність перестрахового покриття залишається ключовим питанням для страховиків, враховуючи низький рівень капіталу, обмежену диверсифікацію та невизначеність щодо залучення капіталу після великих збиткових подій.

Спеціалізовані перестрахові програми для майна у Флориді побудовані для покриття збитків до рівня приблизно 1 раз на 100 років. Збитки, що перевищують цей рівень, можуть перевищити перестрахові ліміти, що призведе до швидкого зменшення рівня капіталу.



Глобальні збитки страховиків від стихійних лих в 2024 році перевищать \$135 млрд - Swiss Re

2024 рік стане найспекотнішим в історії зі світовими температурами на 1,54°C вище доіндустріального рівня. Потепління клімату посилює природні катастрофи, особливо в Європі, яка постраждала від сильних повеней.

За даними Swiss Re Institute та Beinsure, ці події призвели до других за величиною страхових збитків від повеней у регіоні. Два потужні урагани та часті сильні грози спричинили понад \$135 млрд глобальних страхових збитків у 2024 році, причому на США припадає щонайменше дві третини цих втрат.

Зростання глобального ризику повеней

Повені залишаються однією з найбільших загроз, зі страховими збитками у світі, які в 2024 році сягнули майже \$13 млрд. У Європі збитки становили близько \$10 млрд, що стало другим найгіршим показником в історії регіону. У квітні сильні дощі порушили роботу в Дубаї, зокрема й найбільшого аеропорту. У вересні шторм Борис спричинив масштабні повені в Центральній Європі, зачепивши Чехію,

Польщу, Австрію, Словаччину, Румунію, Італію та Хорватію.

Шторм посилили кліматичні фактори: холодне арктичне повітря змішалось з теплим і вологим середземноморським, спричинивши екстремальні опади. У жовтні сильні дощі та раптові повені вразили Іспанію, завдавши найбільших збитків у регіонах Валенсія та Кастилія-Ла-Манча. Дренажні системи не впоралися з рекордною кількістю опадів, що спричинило швидке затоплення.

Паводки та повені

Повені бувають різними. Паводкові повені трапляються поблизу річок, поступово чи швидко наростаючи після сильних дощів. Дощові повені можуть виникнути будь-де, особливо в містах, де запечатані поверхні заважають поглинанню води, переважваючи дренажні системи.

Прибережні райони додатково страждають від штормових хвиль, спричинених тропічними циклонами. Також повені можуть бути вторинними наслідками великих погодних явищ, таких як урагани.

Головний економіст Swiss Re, Жером Жан Хегелі, відзначає дві причини зростання збитків: економічний розвиток і збільшення природних катастроф. Щорічно страхові збитки зростають на 5-7%, а недострахування залишається значним. Розширення міст у зонах високого ризику та зростання вартості активів погіршують цю ситуацію. Адаптація, зокрема будівництво дамб і захисних систем, може бути до десяти разів економічніше, ніж відновлення після катастроф, вважають страховики.

Урагани та грози у США домінують у втраті застрахованих активів

США зазнали найбільших втрат у 2024 році через урагани та сильні грози. Ураган Хелен обрушився на Флориду 27 вересня, а за два тижні, 9 жовтня, на узбережжя вдарив ураган Мілтон. Очікувані страхові збитки від обох ураганів становлять менше \$50 млрд. Сильні грози спричинили додаткові втрати понад \$51 млрд у світі, що зробило 2024 рік другим найдорожчим за цей ризик після рекордного 2023 року, коли збитки досягли \$70 млрд.

Балц Гроллмунд, керівник напрямку природних катастроф у Swiss Re, наголошує на тому, що збитки перевищують \$100 млрд щороку вже п'ятий рік поспіль. Основними чинниками, на його думку, є концентрація цінностей у містах, економічне зростання та зростання витрат на відновлення. Він підкреслює, що пріоритетними мають стати заходи з пом'якшення наслідків і адаптації до нових ризиків.

Динаміка економічних та страхових збитків в світі

Збитки	2024, млрд \$	Зміна	Середнє за 10 років
Економічні збитки	320	6%	254
Природні катастрофи	310	6%	241
Техногенні катастрофи	10	-8%	13
Страхові збитки	144	16%	108
Природні катастрофи	135	17%	98
Техногенні катастрофи	9	-7%	10

Збитки страхової галузі від природних катастроф за 9М 2024 зросли до \$102 млрд - Aon

Aon оцінює збитки страхової галузі від природних катастроф за 9 місяців 2024 року у 102 млрд доларів. Очікується, що вплив збитків урагану Мілтон та інших катастрофічних подій до кінця року збільшить страхові втрати до 125 млрд доларів, зафіксованих у 2023 році.

Aon проаналізував 280 значних природних катастроф у світі, які спричинили економічні збитки на суму не менше 258 млрд доларів. Це приблизно на 27% менше, ніж за аналогічний період 2023 року, коли збитки склали 351 млрд доларів, і також нижче середнього показника у 277 млрд доларів.

Проте страхові збитки на рівні 102 млрд доларів за 9 місяців 2024 року пере-

вищують минулорічні 88 млрд доларів і середній показник у 79 млрд доларів. Це відбулося, незважаючи на розрив у захисті у 60%, який, за даними Aon, є одним із найнижчих за весь час, що зумовлено більш високою часткою збитків у США, де проникнення страхування вище, ніж в інших країнах.

59 млрд доларів, або 58% страхових втрат за цей період, припадає на конвек-

тивні шторми (SCS), тоді як 21 млрд доларів, або 21%, спричинені тропічними циклонами.

За період із першого по третій квартал Aon зазначає, що страхові збитки від основних ризиків були відносно низькими, і жодна подія не мала значного впливу на ширший ринок перестраховування.

“Наше дослідження підкреслює складність управління ризиками природних катастроф для організацій, що потребує безлічі ресурсів у вигляді фізичних заходів, систем попередження, прогнозів і підвищення обізнаності громадськості. Страхова індустрія знову відіграла важливу роль у цьому процесі, з покриттям значної частки глобальних збитків цього року порівняно з попередніми періодами”, зазначив Міхал Лорінц, голова відділу оцінки катастроф у Aon.

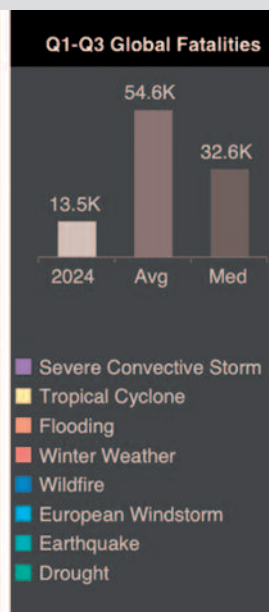
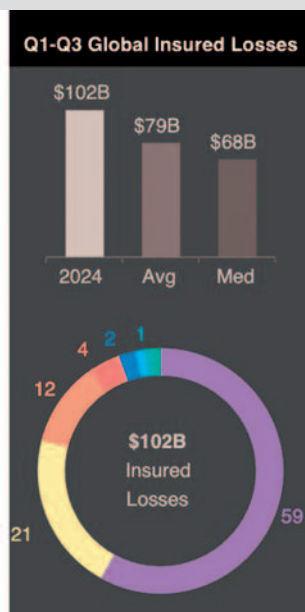
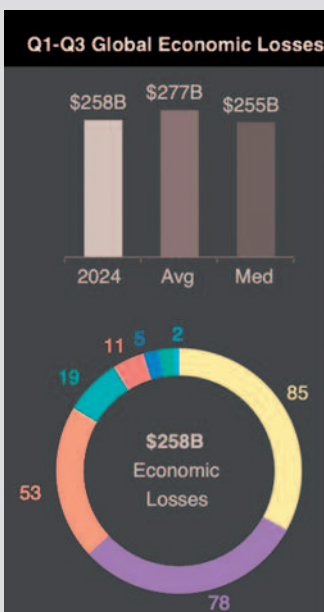
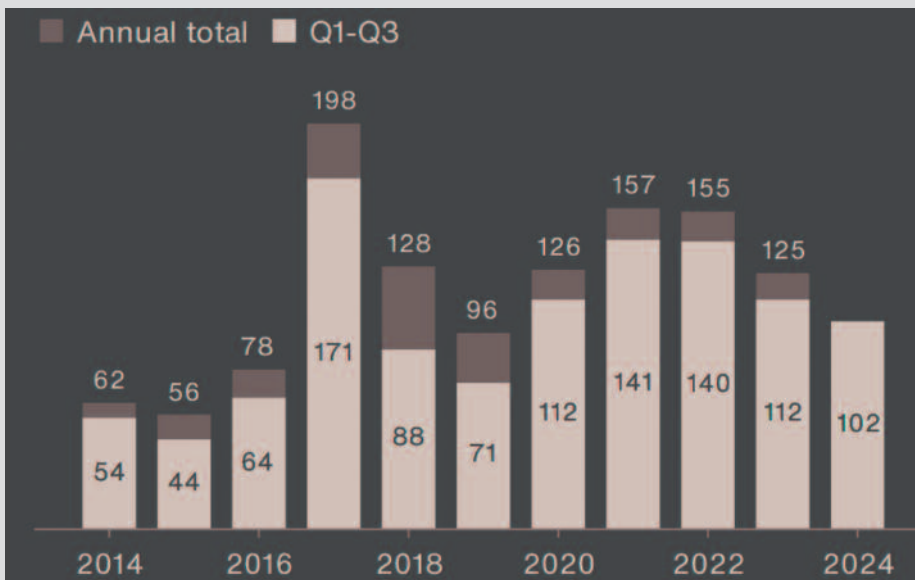
Aon також зазначає, що більшість збитків, зокрема від подій SCS, залишаються на утриманні страховиків завдяки структурним змінам, запровадженням і підтримуваним перестраховальниками.

У третьому кварталі збитки спричинили три дороговартісні урагани, події SCS у США та Канаді та повені в Центральній Європі.

2024 рік є найдорожчим роком за страхові збитки для Канади за всю історію, причому основний вплив припав на чотири події впродовж одного місяця третього кварталу, із прогнозованими виплатами понад 5,9 млрд доларів.

В інших частинах світу тайфун Ягі, який став найбільш смертоносною подією року та найдорожчою подією в історії В'єтнаму, виявився третьою за вартістю подією за звітний період, зазначає Aon.

До кінця третього кварталу 2024 року природні катастрофи призвели до приблизно 13 тисяч смертей, що є найнижчим показником із 1986 року.



Страхові збитки нерухомості від урагану Мілтон оцінюються від \$30 млрд до \$50 млрд
Збитки страховиків від шторму «Борис» в Європі оцінюються у 2-3 млрд євро
Супертайфун Ягі завдав \$500 млн страхових збитків у Китаї, економічні збитки \$4,7 млрд
Страхові збитки від урагану Хелен в США оцінюються у \$6,4-15 млрд
Євросоюз виділить країнам, постраждалим від повеней, 1 млрд євро з Фонду солідарності ЄС
Природні катастрофи в Канаді в 1П 2024 завдали збитків на \$5,2 млрд - CatIQ
Страхові збитки від повені в Центральній і Східній Європі у вересні не перевищать 3 млрд євро



Страхові збитки від повені в Центральній і Східній Європі у вересні не перевищать 3 млрд євро

Сучасна інфраструктура, дамби та протипаводкові бар'єри значно пом'якшили наслідки повені 2024 року в Центральній і Східній Європі, вважає перестраховий брокер Guy Carpenter, який оцінив страховий збиток від цієї події на суму від 1,6 до 2,1 мільярда євро.

Інші оцінки страхових збитків від цієї події були оприлюднені, включаючи діапазон від 2 до 3 мільярдів євро від Gallagher Re, тоді як Aon попередив, що загальні збитки застрахованого майна внаслідок події, швидше за все, перевищать 1,5 мільярда євро.

З 11 вересня повільний шторм спричинив інтенсивні опади та повені в Польщі, Чехії, Словаччині, Австрії, Угорщині, Румунії та Німеччині. Незважаючи на те, що подія була серйозною, аналіз показує, що в реальному вираженні збитки значно нижчі, ніж попередні великі повені 1997 та 2002 років, що було зумовлено покращеним управлінням ризиками повеней та підвищеною обізнаністю громадськості в Центральній та Східній Європі.

На відміну від попередніх повеней у регіоні, сучасна інфраструктура, дамби, бар'єри проти паводків і прогрес у прогнозуванні погоди відіграли вирішальну роль у зменшенні збитків.

Аналітики оцінюють загальні втрати страхового ринку в розмірі до 2,1 мільярда євро. За територіями перестраховий брокер оцінює ринкові втрати від 600 до 750 мільйонів євро в Чехії, від 550 до 650 мільйонів євро в Австрії, від 350 до 550 мільйонів євро в Польщі, а для Словаччини, Угорщини та Румунії разом страховий збиток від 100 до 150 мільйонів євро.

«Хоча через інфляцію номінальна вартість може перевищити показник 1997

року, в реальному вираженні вона залишається нижчою. Загалом, подія 2024 року не досягає масштабів подій 1997, 2002 та 2010 років ні за інтенсивністю опадів, ні за отриманими фінансовими збитками. Перші оцінки вказують на значне зменшення кількості постраждалих об'єктів — приблизно 20% тих, що постраждали в 1997 році — і очікується, що загальні фінансові збитки будуть нижчими, ніж у 2010 році», — говорить Guy Carpenter.

У 1997 році річки Одер і Вісла досягли рівнів, що мали періоди повторення в 1000 років, і повінь, що виникла, була пов'язана з верхньою межею над Південно-Східною

Європою. Брокер зазначає, що слід цикло-ну був схожий на подію вересня 2024 року.

Нинішні повені також подібні до події 2002 року, яка спричинила руйнівні повені в Австрії, Чехії та деяких частинах Німеччини, що призвело до переповнення водозбірних басейнів Ельби та Дунаю.

Нагадаємо, що червневі сильні конвективні шторми та повені, які вразили кілька країн Центральної Європи з 6 червня, призведуть до економічних і страхових збитків на сотні мільйонів євро, йдеться у звіті Aon про катастрофи.

Aon звернув увагу на подію з багатьма небезпеками, яка сталася 7-9 червня у східній Австрії, де сильні дощі спровокували сильну повінь, що спричинило масштабні збитки.

У Дойчфайстріці за кілька годин випало 100 мм опадів, що призвело до раптової повені, яка буває 1 раз на 300 років. Ця подія затопила і знесла автомобілі та десятки будинків. 8 червня різні частини Бургенланду також зазнали локальної повені.



Збитки страховиків від урагану Мілтон можуть перевищити \$20 млрд - оцінка BMS

Аналітики RBC Capital Markets прогнозують, що ураган Мілтон може стати одним із найдорожчих штормів у Флориді.

Згідно з прогнозами Національного центру спостереження за ураганами (NHC), очікується, що Мілтон стане одним із найпотужніших і економічно згубних ураганів, які досягли заходу Флориди.

Хоча ще рано визначити точний діапазон збитків страхової галузі, аналітики BMS Group прогнозують, що ураган Мілтон призведе до страхових збитків на 20 мільярдів доларів.

У найгіршому випадку Мілтон обрушиться на півострів Пінеллас у вигляді сильного урагану, принісши тампа найгірший штормовий нагін. Тампа дуже вразлива до штормових хвиль через її великий, пологий басейн, кажуть аналітики Beinsure. Ця характеристика в поєднанні з сильними береговими вітрами великого урагану може призвести до руйнівних наслідків.

Останній раз це сталося під час урагану Тампа-Бей у 1921 році, який обрушився на сушу як ураган категорії 3 і приніс у місто штормову повінь. Тим часом вихід на сушу вздовж Сарасоти, як повідомляється, буде набагато більш керованим для промисловості та схожий на ураган Ян.

Оцінка в 20 мільярдів доларів ґрунтується виключно на огляді моделювання катастроф і деяких історичних аналогів,

таких як ураган Тарпон-Спрінг/Тампа-Бей 1921 року, який сьогодні спричинив би страховій галузі понад 25 мільярдів доларів.

Враховуючи географічний масштаб потенційного виходу Hurricane Milton на сушу, очікується, що ця подія призведе до значних страхових збитків, які потенційно можуть досягти десятків мільярдів доларів, підкреслює RBC Capital Markets.

Очікується, що цей ураган також стане

великою збитковою подією для перестраховиків (які мали менше великих збитків у 2023 році та першій половині 24 року).

На додаток до початкових збитків, які очікуються на узбережжі, коли ураган Мілтон досягне суші, також очікуються подальші втрати всередині країни. Наразі прогнози вказують на те, що Мілтон збереже статус урагану, коли він пройде східною частиною штату.

Аналітики відзначають, що численні місця в штаті Флорида були побудовані так, щоб витримати силу ураганів. Проте залишається ймовірність значних збитків у разі урагану категорії 1 або 2.



Збитки страхового ринку від урагану «Хелен» в США оцінюють в \$6-10 млрд

Ураган «Хелен» стане особливо великим штормом, оскільки він посилюється до великого урагану, хоча залишається невідомою значеність щодо загального розміру смуги вітру та того, як Хелен може вплинути на узбережжя Флориди, згідно з даними Національного центру ураганів.

Ураган «Хелен» розпочався в Мексиканській затоці з максимальною швидкістю вітру близько 90 миль/год із сильнішими поривами та, як очікується, посиляться, коли попрямує до Флориди. Враховуючи його великі розміри, очікується, що вплив штормового нагону, вітру та дощу поширюватиметься далеко за межі центру та за конус прогнозу.

Хоча поки що занадто рано для точних оцінок збитків у галузі страхування та перестраховання, перестраховий брокер Gallagher Re надав попередній прогноз збитків для Helene, зазначивши, що історично великий ураган, який обрушився на

Біг-Бенд або Панхендл у Флориді, призводив би до страхових збитків у невеликих однозначних мільярдах доларів.

"Враховуючи дуже великий радіус вітру Хелен, він все одно приносить ураганні вітри та сильні штормові хвилі до прибережних районів у густонаселеному районі Тампа-Бей, тропічні штормові вітри на більшій частині півострова Флорида, Джорджія, Кароліни, Теннессі та південні Аппалачі", зазначили аналітики Gallagher Re. Це означає, що збитки Helene на ринку приватного страхування становитимуть від 3 до 6 мільярдів доларів. Додаткові збитки, пов'язані з Національною програмою страхування від повеней (NFIP) і Програмою страхування врожаю USDA, можуть досягти 1 мільярда доларів.

Шторм, імовірно, призведе до катастрофічної штормової хвилі на частині узбережжя Біг-Бенд у Флориді, при цьому ННС попереджає, що затоплення може

досягти 20 футів над рівнем землі разом із руйнівними хвилями.

Хоча наразі це не очікується та вважається малоімовірним, існує ймовірність того, що ураган «Хелен» несподівано переміститься на схід і наблизиться до Тампи, більш густонаселеної території з вищим рівнем ризику. Згідно з цим сценарієм, за оцінкою Gallagher Re, «очікується, що збитки ринку приватного страхування та виплати федеральних програм значно перевищать 10 мільярдів доларів».

Існують питання щодо загального розміру вітрової смуги та того, як це може вплинути на західне узбережжя Флориди. Однак загалом, враховуючи сільську природу більшої частини прибережної Флориди та частини південної Джорджії, це повинно завдати меншої шкоди, ніж ураган «Майкл» у 2018 році (16 мільярдів доларів), який пройшов на захід від Хелен як ураган категорії 8.



Огляд глобального ринку кіберстрахування: основні тренди та прогнози щодо тарифів

Глобальний ринок кіберстрахування показав щорічне зростання з 2017 по 2023 рік на 32%, коли глобальні премії подвоїлися двічі: спочатку з 2017 по 2020 рік і знову з 2020 по 2023 рік, а прогнози передбачали продовження цих темпів зростання, йдеться у звіті Swiss Re.

Хоча швидке зростання ринку кіберстрахування може сповільнюватися, сектор продовжує залишатися привабливим для зростання. Дані перестраховика свідчать про уповільнення темпів зростання та зниження тарифів страхування, що вказує на те, що попередній оптимізм аналітиків був невинуватим. Незважаючи на це, зберігаються прогнози про щорічне зростання ринку кіберстрахування на рівні 20%, що викликає питання про їх реалістичність на тлі геополітичних змін.

Кіберризик залишається головною проблемою 62% компаній. Щорічне опитування The Travelers щодо кіберзагроз показало, що порушення безпеки та несанкціонований доступ турбує 57% компаній, програмне забезпечення-вимагачі (54%), небезпечні комп'ютерні практики співробітників (53%), системні збої (53%). Це ключові побоювання опитаних респондентів.

Зростання забезпечували великі корпоративні клієнти та підвищення тарифів на кіберзахист. До 2019 року зростання ринкової премії відбувалося здебільшого за рахунок зростання нових ризиків у Північній Америці та Європі. Все більше корпорацій купува-

ли кіберстрахування.

З 2020 по 2023 рік основним рушієм зростання стала хвиля атак програм-вимагачів, що призвела до значних фінансових втрат. Ринок відреагував підвищенням тарифів, щоб покрити збільшений ризик.

Індустрія кіберстрахування швидко відреагувала на сплеск атак програм-вимагачів. Підвищені збитки в 2019 і 2020 роках змусили страховиків посилити стандарти андеррайтингу, вимагаючи від страхувальників міцніших заходів кібербезпеки.

Страховики також зменшили ліміти страхового покриття та підвищили премії у відповідь на підвищений ризик. Попри суттєве зростання тарифів у 2020 році, органічне зростання (покупка нових полісів та підвищення лімітів існуючими клієнтами) відставало.

Зростання премій досягло піку в 2022 році, головним чином завдяки коригуванню цін на кіберстрахування, а не збільшенню кількості полісів. Згідно дослідження Niscox, майже половина бізнесів, які постраждали від кібератак — 47% у світі та 46% у Великобританії — повідомляють про

значні труднощі з залученням нових клієнтів, що значно більше, ніж 20% минулого року.

Крім того, 43% опитаних втратили існуючих клієнтів (порівняно з 21% у 2023 році), 38% зазнали негативної публічності (зростання з 25%), а 21% втратили бізнес-партнерів (збільшення з 16%).

Побоювання щодо репутаційної шкоди також впливають на рішення компаній щодо виплат викупу. Протягом минулого року компанії здебільшого обирали виплачувати викуп кіберзлочинцям, щоб захистити дані клієнтів, зберегти репутацію та відновити дані через відсутність резервних копій.

Однак виплата викупу не гарантує відновлення даних, оскільки лише 18% бізнесів змогли успішно повернути всю інформацію.

У 2022 і 2023 роках ринок кіберстрахування зазнав значних змін. Спочатку високі тарифи і прибутковість привабили нових гравців, що посилювало конкуренцію. Це призвело до зниження тарифів у 2023 році, що компенсувало значну частину органічного зростання.

Ці тенденції спостерігалися в усьому світі, але з регіональними відмінностями. У Північній Америці підвищення тарифів було вищим, ніж у Європі, що особливо вплинуло на великі корпорації, тоді як сегмент МСБ зазнав більш помірних змін.

Незважаючи на те, що епоха швидкого, двозначного зростання на ринку кіберстрахування починає охолоджу-

ватись, потенціалу не бракує, оскільки різні регіони мають різні потреби, і дефіцит кіберзахисту все ще значний у всьому світі, зазначає Swiss Re.

«Розглядаючи розвиток ринку та досліджуючи Swiss Re Cyber Data Lake, ми очікуємо продовження фази зростання — однак з різними рушіями та регіональними відмінностями», — заявив Дані Тоблер, керівник кіберперестраховування у Swiss Re.

Ринок кіберстрахування далеко не насичений. На 2025 рік Swiss Re прогнозує премії на рівні \$16,6 млрд (+8% порівняно з 2024 роком), і дефіцит кіберзахисту залишається значним. З одного боку, існує значний географічний потенціал, що видно з нерівномірного розподілу кіберпремій по регіонах. Північна Америка домінує з

часткою премій у 70%, за нею йдуть Європа (19%) та Азія-Пасіфік APAC (8%) за даними Swiss Re. Це не тільки ілюструє різний рівень зрілості кіберринків у світі, але й підкреслює потенціал зростання у багатьох економіках Європи та регіону APAC.

Прийняття кіберстрахування значно відрізняється серед різних сегментів клієнтів

Органічне зростання у секторі великих корпорацій здебільшого обмежене клієнтами, які купують вищі ліміти покриття кіберризиків, тоді як потенціал у сегменті МСБ залишається значним завдяки клієнтам, які купують нові поліси.

Великі корпорації (з річним дохо-

дом понад \$10 млрд) значно активніше приймають кіберстрахування (80%, за даними Swiss Re), ніж МСБ (з річним доходом менше \$100 млн), де рівень прийняття становить лише близько 10%.

Коротко кажучи, існує величезний дефіцит кіберзахисту для малого та середнього бізнесу. Сегмент МСБ пропонує величезну можливість для зростання кіберстрахування в усьому світі. Однак обслуговування малого та середнього бізнесу вимагає інвестицій і адаптованих підходів.

Ринок кіберстрахування продовжує залишатися привабливою можливістю для зростання, випереджаючи інші види страхування. Однак важливо мати реалістичні очікування щодо майбутнього зростання.

Ринкові дані свідчать, що з 2023 року кіберринок перейшов від двозначного зростання, обумовленого підвищенням тарифів, до незначного зростання. У майбутньому учасникам ринку необхідно зосередитись на розширенні клієнтської бази для сталого зростання.

Ринок кіберстрахування очікує значного зростання порівняно з іншими напрямками страхування майна протягом наступних 10 років. Проте існує певне занепокоєння щодо того, як досягти цього зростання — особливо через повільне зниження премій на ринку США, який займає лівову частку.

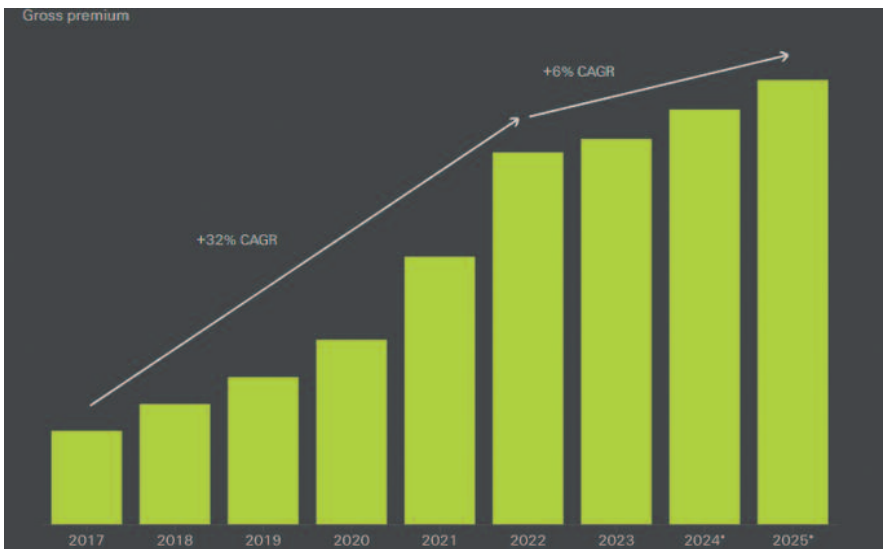
Кіберстраховики й надалі стикатимуться з проблемами андеррайтингу, оскільки ринкова конкуренція та частота страхових випадків зростають через швидкі технологічні зміни.

У звіті CyberCube Cyber Insurance Market Outlook на 2024-2034 роки, зазначається, що це швидке зростання буде зумовлене зростаючою цифровізацією світової економіки та занепокоєнням щодо кіберризиків.

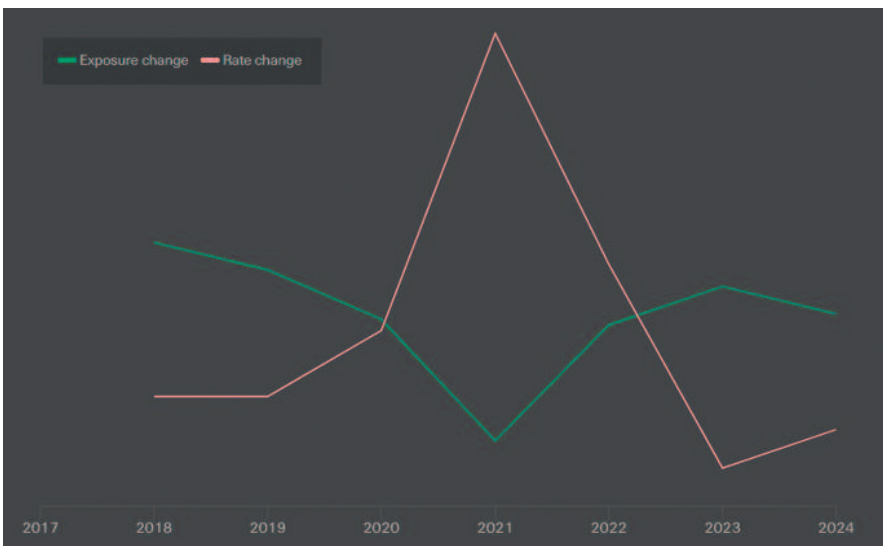
Зміни в ландшафті кіберзагроз принципово не змінюють частоту чи серйозність кібератак. Еволюція наступальної та оборонної стратегії компанії та нова тактика можуть кардинально змінити прогнози.

Найбільший потенціал криється у сегменті МСБ: щоб підвищити стійкість до кіберзагроз, індустрія страхування має не тільки розширювати географічну присутність, але й адаптувати продукти та послуги для передачі ризиків відповідно до потреб цього сегмента клієнтів і знайти ефективні способи їх розповсюдження, зазначають аналітики.

Глобальні премії з кіберстрахування



Глобальні тарифи кіберстрахування та нові тренди ринку





Генеративний штучний інтелект підвищує ризики кібератак. Дослідження страховиків

Генеративний штучний інтелект пропонує компаніям нові можливості для трансформації цілих галузей завдяки покращенню бізнес-функцій. Однак ця технологія може стати інструментом для зловмисників, які використовуватимуть її для кібератак. Такі висновки зроблені у спільному звіті компанії Guy Carpenter та аналітиків кібер інструменту CyberCube.

Звіт досліджує, як Generative AI підвищує ризик кібератак, водночас пропонує інструменти для їхнього виявлення та запобігання. Основна проблема, зазначена у звіті, стосується здатності штучного інтелекту створювати більш складне поліморфне шкідливе ПЗ, яке постійно адаптується, уникаючи виявлення. Це може призводити до триваліших і більш руйнівних атак.

Покращення атакуючих векторів за допомогою штучного інтелекту збільшить ефективність і точність атак на початкових етапах кіберланцюга. Загрозливі суб'єкти зможуть атакувати більшу кількість цілей з меншими витратами, що призведе до зростання успішності атак, особливо щодо слабших організацій, і розширить масштаби кібератак.

У документі також зазначено, що штучний інтелект здатен підсилити можливість зловмисників у таких аспектах, як виявлення цілей, переміщення всередині мережі, підвищення привілеїв і уникнення засобів виявлення вторгнень. Ці вдосконалення дозволять атакуючим скомпromетувати більше активів і збільшити масштаби завданої шкоди.

Такі крупні кіберінциденти, як атаки Ryuk 2018–2019 років і витік даних Equifax у 2017 році, могли б стати значно серйознішими за участю штучного інтелекту. Наприклад, якби під час витоку Equifax застосовувався штучний інтелект, він допоміг би зловмисникам знайти цінніші дані та приховати їхнє вилучення, що призвело б до ще більшого обсягу втрат та страхових виплат.

Водночас у звіті зазначається, що компанії з кіберзахисту мають низку переваг над кіберзлочинцями. Серед них – кращий доступ до даних для навчання AI-моделей і більше ресурсів для розробки захисних інструментів. Проте не всі компанії мають ресурси або мотивацію використовувати передові технології, що може спричинити зростання частоти успішних атак на менш підготовлені організації.

Великі компанії, які мають більше ресурсів і краще підготовлені, зможуть ефективніше знижувати кіберризик за допомогою штучного інтелекту. У той час як менші та менш підготовлені організації, найімовірніше, зазнаватимуть підвищеного ризику через нові методи кібератак.

У перспективі страхова галузь зіткнеться з новими викликами у вимірюванні та управлінні ризиками, пов'язаними зі штучним інтелектом.

Страховий сектор відстає від інших секторів, коли мова йде про впровадження GenAI, очікується, що ця технологія матиме вплив на численні частини галузі. Недавнє опитування показало, що учасники ринку перестраховування очікують, що AI матиме найбільший вплив на моделювання та аналіз ризиків. GenAI набирає обертів, оскільки компанії прагнуть значного підвищення продуктивності.

Очікується, що інвестиції в GenAI зростуть на 30%, а компанії з високим рівнем зрілості GenAI очікують, що віддача від інвестицій буде втричі більшою протягом наступних трьох років порівняно з тими, хто мало або взагалі не запровадив.

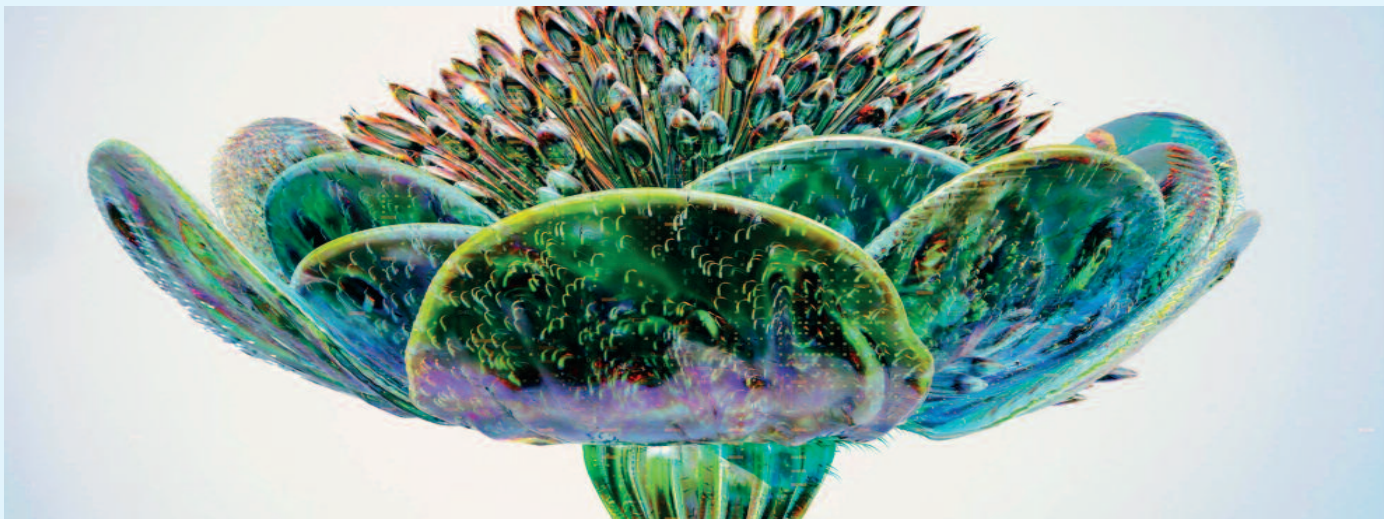
Звіт виділяє чотири ключові проблеми:

- AI як загроза в ланцюзі постачання програмного забезпечення
- AI як новий інструмент кібератак
- ризики для конфіденційності даних загрози, пов'язані з використанням AI у системах безпеки

«Враховуючи ризики накопичення збитків через AI, важливо, щоб страхова та перестрахова галузь створили аналітичні механізми для оцінки цих ризиків, одночасно використовуючи переваги штучного інтелекту», – зазначається у звіті. Інтеграція AI у різні сфери життя відкриває унікальні можливості для страхової галузі, щоб допомогти клієнтам підготуватися до потенційних загроз, пов'язаних із цією технологією. З розвитком AI-технологій змінюються і тактики тих, хто хоче використати систему. Але галузь страхування далеко не випереджає, а використовує потужність штучного інтелекту, щоб дати відсіч шахраям. Аналітики компанії FRISS досліджували як штучний інтелект може допомогти страховикам у боротьбі зі страховим шахрайством. Раніше страховики поклалися на власні бази та ручну перевірку договорів та виплат. Сьогодні страховики переходять у технологію збагачення даних і розширеної аналітики, оскільки це знаменує значний розвиток у виявленні страхового шахрайства. Йдеться про використання складних алгоритмів для більш ефективного аналізу документів, зображень і сторонніх даних. Це не лише пришвидшує процес, але й зменшує робоче навантаження, дозволяючи швидше обробляти справжні страхові випадки.

Однак, незважаючи на значний прогрес, шлях до вдосконалення цих технологій триває. Страховики, які впровадили ці технологічні рішення, бачать переваги. Обсяг роботи, що виконується в цих випадках, помітно зменшився, що зрештою зменшило навантаження для клієнтів, які є справжніми випадками, і зосередилося на підвищенні ймовірності захоплення зловмисників.

Insurance Europe закликає ЄС відкликати Директиву про відповідальність за штучний інтелект



Федерація страховиків Insurance Europe заклала Європейську Комісію (ЄК) відкликати запропоновану Директиву про відповідальність за штучний інтелект (AILD), вважаючи, що вона може спричинити значну правову невизначеність і стримувати інновації. Федерація висловила занепокоєння, що проєкт директиви може збільшити регуляторне навантаження на бізнес і залишити споживачів у непевності щодо їхніх прав.

Хоча Insurance Europe визнає прагнення ЄК забезпечити справедливу компенсацію за шкоду, пов'язану зі штучним інтелектом, вона вважає, що директива створює більше проблем, ніж вирішує. Федерація наголошує, що накладення нових вимог на вже існуючі та заплановані правила, зокрема на Акт про штучний інтелект і переглянуту Директиву про відповідальність за продукцію (PLD), утворює заплутану і нестабільну правову ситуацію.

Одним із головних аргументів проти Artificial Intelligence Liability Directive є те, що вона може створити правову невизначеність, а не покращити захист споживачів. Неясність у визначенні її сфери дії, особливо у взаємодії з Актом про Штучний інтелект та PLD, призводить до того, що бізнес стикається з суперечливими вимогами, які збільшують витрати на дотримання законодавства.

Крім цього, споживачі страхових послуг можуть залишитися в непевності щодо можливостей захисту своїх прав у випадках, коли йдеться про шкоду від використання ШІ.

Нові вимоги щодо надання доказів можуть зашкодити інноваціям. Введення нечітких стандартів для доведення може призвести до збільшення кількості судових процесів. Це, у свою чергу, може стримувати розробників ШІ від нововведень, а страхові компанії можуть підвищити страхові премії або взагалі відмовитися від покриття ризиків.

Страховики побоюються збільшення ризиків, що може створити перешкоди для подальшого розвитку технологій.

Страховики побоюються збільшення ризиків

Ще однією проблемою є перспектива запровадження обов'язкового страхування в майбутньому. Якщо AILD залишиться і в майбутньому буде переглянута з можливістю запровадження обов'язкового страхування, важливо зберегти свободу укладення контрактів.

Insurance Europe стверджує, що обов'язкове страхування ефективне лише на зрілих і однорідних ринках, чого наразі не можна сказати про сферу штучного інтелекту. Через різноманітність застосувань і швидкі зміни в цій галузі, обов'язкове страхування може завдати більше шкоди, ніж користі.

Стосовно сфери дії, AILD прагне гармонізувати національні правила щодо відповідальності за шкоду, завдану системами ШІ. Однак Insurance Europe каже, що переглянута PLD вже значно розширює правила відповідальності, охоплюючи

програмне забезпечення, ШІ та цифрові процеси. Це створює можливість для споживачів легше подавати колективні позови, що може призвести до збільшення кількості претензій, зростання їхньої вартості та витрат на судові розгляди.

Загроза перекриття різних підходів між створення додаткової плутанини для виробників і споживачів. Визначення відповідальності в разі несправностей неklasифікованих як високоризикові систем штучного інтелекту залишається неясним, що може призвести до суперечностей у правозастосуванні.

Це також може ускладнити процес отримання страхових виплат та інших компенсацій у випадках, коли обидва документи потенційно накладаються один на одного.

Щодо надання доказів і презумпції причинного зв'язку, AILD вводить нові правила, які можуть мати негативні наслідки. Нечіткі критерії для надання доказів можуть спровокувати збільшення кількості судових справ, що додатково обтяжить розробників ШІ.

Передбачення причинного зв'язку може зробити судові процеси ще більш непередбачуваними, стримуючи інновації та знижуючи конкурентоспроможність ЄС.

Insurance Europe вважає, що введення обов'язкового страхування без чітко визначених умов може призвести до значного підвищення премій і зменшення гнучкості у страхуванні.

Загалом, федерація закликає переглянути або відкликати директиву, обмежити її сферу дії лише високоризиковими системами і створити чіткіші правила для забезпечення правової визначеності й стимулювання інновацій.

Єврокомісія розробила Акт про використання штучного інтелекту. Як він вплине на страхову галузь?



Акт ЄС про штучний інтелект був офіційно опублікований Європейською комісією в липні 2024 року. Це перше законодавство, спрямоване на регулювання розвитку та використання ШІ в різних галузях з метою захисту основних прав громадян, у тому числі й у страхуванні, йдеться у дослідженні Zuhlke.

EU AI Act набуде чинності в лютому 2025 року. Спочатку він заборонить певні практики, а згодом запровадить конкретні вимоги для дозволених випадків використання штучного інтелекту. Невиконання вимог Акту може призвести до значних фінансових штрафів, включаючи штрафи до 7% від глобального обороту.

Який вплив AI Акту на страхову галузь?

Акт про AI має значні наслідки для страхової галузі, зокрема випадки використання класифікуються за рівнем ризику.

Обмеження та вимоги застосовуються до страховиків відповідно до присвоєного рівня ризику:

1. Мінімальний ризик: включає випадки використання, де штучний інтелект відіграє обмежену роль у прийнятті рішень, такі як класифікація документів або пошуківі системи. Вони не мають конкретних вимог.

2. Обмежений ризик: включає чат-боти для клієнтів або ШІ для виявлення шахрайства. У таких випадках страховики мають забезпечити документування взаємодій і можливість пояснення рішень користувачам та регуляторам. Також необхідно інформувати користувачів про використання ШІ.

3. Високий ризик: включає багато основних випадків використання в страхуванні, таких як андеррайтинг для страхування життя та здоров'я, обробка заяв, навчання та рекрутинг. Для дотримання вимог страховики мають адаптувати свої процеси управління ризиками та якістю.

Вони повинні забезпечити нагляд людини для виявлення збоїв та документування розробки й роботи ШІ для доведення відповідності вимогам. Паралельно вони мають впроваджувати науково-технічні заходи для забезпечення надійності, безпеки та зрозумілості ШІ.

4. Неприйнятний ризик: включає певні форми соціального скорингу та використання чутливих біометричних даних. Ці випадки використання повністю заборонені. Окрім цього простого класифікування, керівникам страхових компаній слід також розуміти нюанси Акту про штучний інтелект.

Складні випадки використання штучного інтелекту

Акт ЄС про ШІ визначає межі на основі ринків страхування (життя та майна), функцій (шахрайство проти андеррайтингу) або даних (біометрія проти фінансів). Коли випадки використання охоплюють ці критерії, застосовується найвищий рівень ризику. Наприклад, використання розпізнавання голосу для боротьби з шахрайством вважається високим ризиком, оскільки біометричні дані (голос) належать до цієї категорії.

Великі мовні моделі

Вони належать до систем загального призначення ШІ зі специфічними вимогами. Однак більшість страховиків покладатиметься на існуючі моделі третіх сторін, причому відповідальність за відповідність лягає виключно на розробників моделей. Це вплине лише на процеси закупівлі ШІ та

перевірки партнерів страховиків.

Вимоги Акту про ШІ ЄС доповнюють існуючі регулювання, такі як Solvency II, DORA, CPC, IAF або GDPR. Однак часто можуть виникати збіги, що означає, що деякі вимоги вже можуть бути виконані в рамках цих існуючих нормативів.

Акт ЄС про ШІ має екстериторіальну дію, тобто будь-який штучний інтелект у Європі або який впливає на громадян ЄС, підпадає під його регулювання незалежно від країни походження страховика.

Ключі до успіху з набуттям чинності Акту страхові компанії повинні будуть проводити систематичні огляди свого портфеля ШІ, включаючи поточні та майбутні випадки використання. Ці огляди мають виявити потенційні прогалини у відповідності та призвести до впровадження коригувальних заходів, якщо це необхідно.

Поради страховикам щодо використання штучного інтелекту

Створіть багатопрофільну команду управління ШІ, що охоплює фахівців з бізнесу, комплаєнсу, даних, ШІ та IT. Обов'язково включіть до команди юристів, оскільки в певних розділах Акту про ШІ все ще існують законодавчі невизначеності.

Андеррайтинг з використанням ШІ дозволений, якщо поведінкові або соціально-економічні дані не використовуються в "необґрунтованій або непропорційній" манері, що залишає значний простір для юридичного тлумачення.

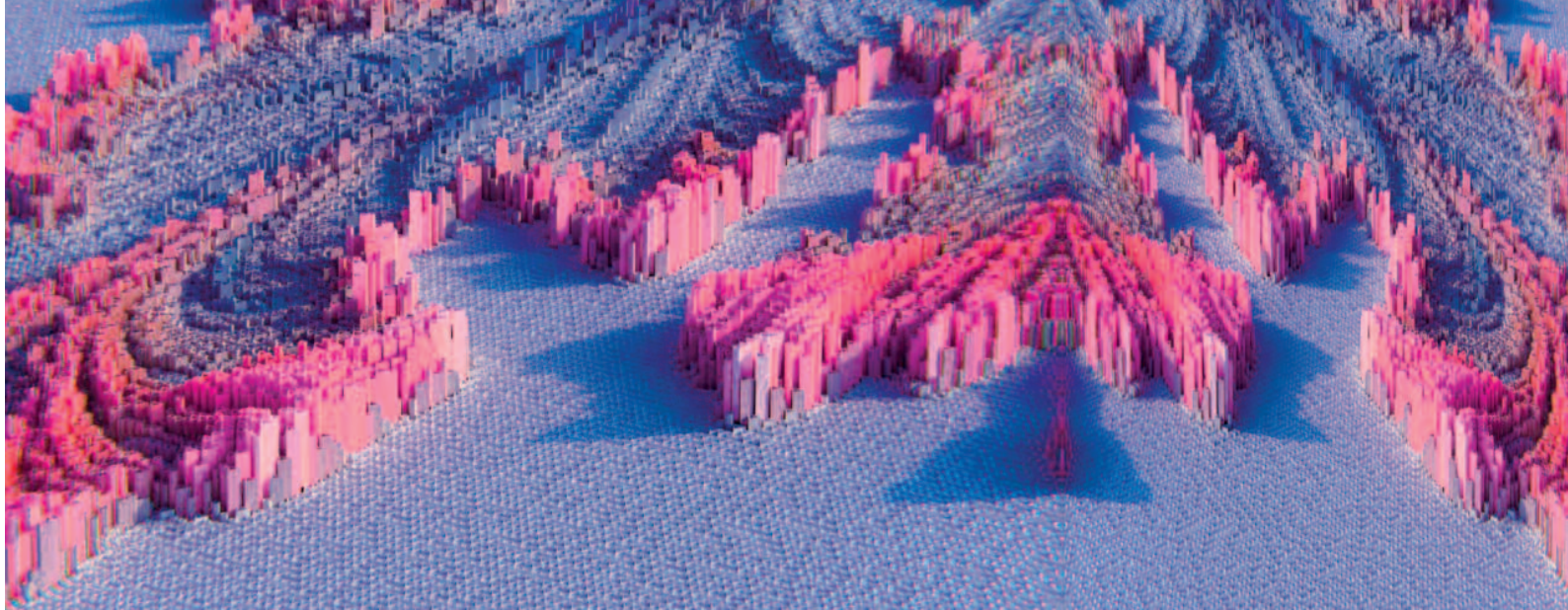
Підвищуйте кваліфікацію своїх команд з науки про дані та інженерії. Створення відповідних ШІ-систем вимагає майстерності в нових інструментах і техніках.

Вчені з даних тепер можуть виявляти принципи роботи моделей, раніше вважаючи "чорними ящиками".

Подібним чином, у кібербезпеці нові загрози, такі як інверсійні або евазіонні атаки, вимагають нових заходів для захисту чутливих даних та забезпечення надійності моделей. Використовуйте стандарти як орієнтири для відповідності.

Європейська комісія має опублікувати список стандартів, що нададуть чіткі вказівки щодо вимог відповідності. Компанії, що дотримуються цих стандартів, вважатимуться такими, що відповідають вимогам Акту ЄС про ШІ. ISO 42001 вважається найбільш ймовірним кандидатом для покриття вимог до управління ШІ, пов'язаних з управлінням ризиками та якістю.

Акт ЄС про ШІ вводить набір вимог і обмежень для страховиків, але його не слід сприймати лише як вимогу відповідності до нових норм. Насправді стандарти, запропоновані Актом, можуть допомогти страховикам отримати додатковий прибуток та знизити витрати.



Збитки страховиків від програм-вимагачів зросли на 68%, середній кіберзбиток \$353 тис.

Кіберіншуртех Coalition опублікував звіт про кіберстрахування, в якому висвітлено нові тенденції у кіберзагрозах та їхній вплив на страхувальників в 2024 році.

Програми-вимагачі знову набули значного поширення, тоді як шахрайство з переказами коштів (FTF) зазнало незначного спаду: частота знизилася на 2%, а тяжкість — на 15%. Одним із ключових висновків звіту стало зростання на 68% розміру страхових виплат по збитках від програм-вимагачів, при цьому середній збиток зріс до \$353 тис. “Хоча частота використання програм-вимагачів як стратегії нападу фактично зменшилася у першому півріччі, ми спостерігали значне зростання тяжкості та сум вимог, особливо пов’язаних із варіантами Play та BlackSuit”, каже Роб Джонс, керівник відділу претензій Coalition.

“Незважаючи на збільшення вимог, нам вдалося зменшити їх удвічі завдяки успішним переговорам нашої афілійованої компанії Coalition Incident Response. Але факти залишаються незмінними: використання та вплив програм-вимагачів залишаються непередбачуваними.”

Звіт також зазначив про значне зростання масштабних кіберподій в 2024 році. Атаки на Change Healthcare та CDK Global спричинили серйозні збої для середніх і великих компаній малого та середнього бізнесу.

Атака програм-вимагачів на Change Healthcare призвела до уповільнення або зупинки обробки медичних вимог у тисячах лікарень та медичних груп. У США збої вплинули на понад 90% аптек, а загальні збитки сягнули \$1.6 млрд.

Аналогічна атака на CDK Global порушила роботу мережі з 15,000 автодилерів із загальними втратами в \$1 млрд.

Хакерська атака на Change Healthcare вплинула майже на 23% медичних компаній із доходом понад \$100 млн, а також на 11% компаній із доходом від \$25 до \$100 млн. Близько 75% автомобільних дилерів із доходом понад \$100 млн постраждали через атаку програм-вимагача на CDK Global. Щороку відбувається близько 133 мільйонів випадків витоку даних у сфері охорони здоров’я. Системи охорони здоров’я залишаються складними для захисту, і кіберзлочинці сповна цим користуються. У результаті як медичні організації, так і кіберстраховики постійно адаптуються до мінливого середовища загроз.

Збитковість серед компаній із доходом понад \$100 млн зросла на 140% до середньої суми збитків у \$307 тис. — це історичний максимум для цієї категорії. Хоча майже третина заявлених вимог стосується компрометації бізнесових електронних листів (BEC), основним чинником збільшення збитковості став викуп програм-вимагачів.

Оскільки ризики, пов’язані з третіми сторонами, продовжують зростати, а масові кіберподії стають звичним явищем для бізнесу.

Страховики працюють з клієнтами на ранньому етапі, розробляючи стратегії мінімізації збоїв у роботі, шукаючи альтернативні способи вирішення поточних кіберпроблем, досягнення бізнес-цілей і зменшення фінансових втрат через проактивні заходи реагування.

В 2024 році групи програм-вимагачів зосередилися на максимізації прибутку. Хоча частота атак знизилася з 0,31% до

0,28%, загальна збитковість зросла на 68% до середньої суми втрат у \$353 тис.

У 2023 році збитковість від програм-вимагачів знизилася з \$402 тис. до \$239 тис., але це затишшя було коротким. Як і раніше, перше півріччя 2024 року відзначилося поверненням зловмисників до активної діяльності.

Середні вимоги викупу зросли на 1% до \$1.3 млн. У випадках, коли застрахованим клієнтам Coalition доводилося платити викуп, компанія успішно знижувала його на 57% від початкової суми.

У звіті підкреслено кілька важливих тенденцій

- Частота та складність страхових випадків зросла на 14%, що призвело до середніх збитків у розмірі \$122 тис., значною мірою через зростання впливу програм-вимагачів.

- Кіберзлочинці зосередилися на великих компаніях, що призвело до вищих виплат. Водночас частота заяв про страхові випадки знизилася на 4%.

- Компрометація бізнес-електронної пошти (BEC) залишалася найпоширенішим типом кіберінцидентів, продовжуючи тенденцію, що спостерігалася протягом 2023 року.

- Частота атак BEC зросла на 4%, становлячи майже третину всіх кіберстрахових заяв.

У 2024 році частота атак BEC зросла на 4%, і цей метод кіберзлочинців становив третину всіх заявлених вимог. Компанії з доходом \$100M+ зазнали найбільшого удару, із зростанням частоти атак на 60%.

В секторі фінансових послуг (\$25M–\$100M) частота атак зросла на 390%. В сфері споживчих товарів (\$100M+) частота атак зросла на 250%.

Незважаючи на різке зростання частоти, збитковість атак знизилася на 30% до середньої суми втрат у \$26 тис.



Глобальні інвестиції та фінансування InsurTech сектору в 2024 році досягнуть \$4,2 млрд

Фінансування InsurTech сектору венчурним капіталом демонструє ознаки стабілізації і, як очікується, загальна сума інвестицій до кінця 2024 року сягне \$4,2 млрд, повернувшись на рівні, що не спостерігалися з 2018 року.

Третій квартал 2024 року завершився інвестиціями в розмірі \$3,2 млрд, що на 7% менше порівняно з аналогічним періодом 2023 року. Однак це зниження вважається тимчасовим, і позитивна тенденція свідчить про можливе відновлення в останньому кварталі.

Відновлення фінансування переважно зумовлене компаніями на стадії Серії В і С, які наближаються до рівнів інвестицій, що передували пандемії. Тим часом стартапи на ранніх стадіях (pre-seed, seed, і серія А) також сприяють цій стабілізації, хоча їхнє фінансування знизилося на 50% порівняно з піками 2021 року. У той же час стартапи на пізніх стадіях зазнають труднощів: їхнє фінансування впало майже на 90% з рівня 2021 року, що відображає ширшу обережність ринку щодо зрілих компаній з високими оцінками.

Регіонально Сполучені Штати залишаються лідером інвестицій в іншуртех сектор, залучаючи \$1,8 млрд, за ними йде Європа з \$1,1 млрд. Це різко контрастує з такими ринками, що розвиваються, як Африка та Латинська Америка, де обсяги фінансування склали лише \$32,4 млн і \$37,1 млн.

Фінансування іншуртех стартапів у Латинській Америці впало до історичного мінімуму в 26 мільйонів доларів протягом першої половини 2024 року,

що на 78% менше порівняно з тим самим періодом 2023 року.

Значна частка фінансування insurtech стартапів — 43% — припадає на стартапи в сфері B2B Software as a Service (SaaS), зокрема ті, що пропонують платіжні рішення, управління ризиками та програмне забезпечення для андеррайтингу. Багато з цих компаній використовують штучний інтелект (AI), щоб покращити свої продукти.

Звіт “The State of Global Insurtech”, підготовлений Dealroom, Mundi Ventures та MAPFRE, підкреслює, що, хоча стартапи на ранніх і пізніх стадіях залишаються нижче пікових рівнів фінансування, компанії на стадії прориву ведуть до відновлення. Сегмент життя і здоров'я привернув стільки ж уваги, як і сегмент майна і нещасних випадків, що обумовлено тенденціями в сфері охорони здоров'я та кліматичних ризиків.

Лідери галузі, такі як Хав'єр Сантісо, генеральний директор Mundi Ventures, і Лейре Хіменес, директорка з інновацій у MAPFRE, визнають змішану картину в секторі іншуртех, наголошуючи на необхідності гнучкості та інновацій для подолання поточних економічних викликів. У міру того, як інвестори переорієнтовуються на міцні бізнес-моделі, індустрія insurtech має обережно оптимістичні перспективи.

Сьогодні глобальний сектор InsurTech можна охарактеризувати трьома етапами, кожний з яких визначається ключовими технологіями свого часу.

Цей прогрес ілюструє інтеграцію інновацій у страхову галузь, починаючи з появи цифрових платформ і просуваючись до появи штучного інтелекту, йдеться у звіті NTT Data.

Так, глобальне фінансування InsurTech впало до \$912,25 млн в першому кварталі 2024 року, що є найнижчим показником з першого кварталу 2020 року, згідно даних звіту Global InsurTech Funding. Вперше з третього кварталу 2017 року в галузі не було квартальних мега-угод на 100 і більше мільйонів доларів.

Початкова хвиля іншуртехів була спрямована на те, щоб зробити страхування більш привабливим і доступним для клієнтів. Цей етап ознаменувався цифровізацією традиційних страхових процесів, переходом від паперових систем до онлайн-послуг. Широке впровадження смартфонів зіграло вирішальну роль у прискоренні переходу до цифрових платформ. Незважаючи на такі труднощі, як подолання застарілих систем і забезпечення безпеки даних, результати були значними.

Етап 2.0 створив більш пов'язану та чутливу страхову екосистему. На цьому етапі наголошувалося на інтеграції Інтернету речей та штучного інтелекту для підключення даних у реальному часі, уможливаючи персоналізовані страхові поліси та динамічний андеррайтинг на основі фактичної поведінки застрахованого. Акцент змістився на профілактичне запобігання ризикам, а не просто на захист.

Кіберризика є головною проблемою 62% компаній - опитування щодо кіберзагроз

Щорічне опитування The Travelers щодо кіберзагроз показало, що порушення безпеки та несанкціонований доступ турбує 57% компаній, програмне забезпечення-вимагачі (54%), небезпечні комп'ютерні практики співробітників (53%), системні збої (53%). Це ключові побоювання опитаних респондентів.

Рекордні 62% респондентів назвали кіберризика своєю головною проблемою. Далі інфляція витрат на медичне обслуговування склала 59%, утримуючи перше місце у 2023 році.

Інші серйозні проблеми включають зростання витрат на виплати працівникам (59%), економічну невизначеність (59%) та залучення й утримання талантів (54%).

Ключові аспекти дослідження

1. Збільшення витрат на виплати працівникам, економічна невизначеність, залучення й утримання талантів також були основними проблемами, кожна з яких складала 59%, 59% і 54% компаній.

2. Запровадження кіберстрахування зросло, і зараз ним охоплено 65% компаній, порівняно з 60% минулого року та 39% у 2018 році.

3. Поширення кіберстрахування в різних розмірах бізнесу: малий бізнес: 41%

(зростання з 34%), середній бізнес: 77% (зростання з 74%), великий бізнес: 78% (зростання з 72%)

4. Кількість кіберінцидентів, про які повідомляють компанії, зросла до 24% у 2024 р з 23% у 2023 р, продовжуючи восьмирічну тенденцію щорічного зростання.

За словами аналітиків, одним із важливих рішень для пом'якшення кіберзагроз є розширення кіберстрахового покриття. Незважаючи на ризики, майже 30% із понад 1200 респондентів заявили, що їхні компанії не мають поліса кіберстрахування. Однак відсоток компаній з кіберпокриттям зріс до 65% порівняно з 60% минулого року та значно вище ніж 39% у 2018 році.

Зростання кіберстрахування спостерігалось в компаніях усіх розмірів. Малі підприємства збільшили страхове покриття до 41% з 34%. Частка компаній середнього розміру зросла з 74% до 77%, а частка великого бізнесу зросла до 78% порівняно з 72%

у 2023 році.

Це зростання відбувається внаслідок збільшення кількості кіберінцидентів: у 2024 році 24% компаній повідомили про порушення систем або кіберподії, порівняно з 23% у попередньому році.

Протягом 8 з останніх 9 років кількість компаній, які повідомляють про кіберінциденти, щорічно зростала.

Основні кібернетичні проблеми для компаній включають порушення безпеки та несанкціонований доступ до фінансових рахунків або систем контролю, при цьому 57% респондентів виділяють ці ризики.

Слідом за програмами-вимагачами 54%, помітний стрибок з 9-го місця в 2023 році. Інші проблеми стосуються того, що співробітники піддають ризику системи через небезпечну комп'ютерну практику (53%) і системні збої (53%).

Тім Френсіс, керівник Enterprise Cyber у Travellers, зазначив, що підприємства все більше усвідомлюють кіберзагрози та серйозну фінансову та операційну шкоду, яку можуть завдати кібератаки. Незважаючи на зростання поширення кіберстрахування, він висловив занепокоєння тим, що багато компаній все ще вирішують не купувати страхове покриття, навіть повністю усвідомлюючи ризики.

Серед основних бізнес-ризиків підприємств — фінансові виклики, кіберзагрози та кадрові ризики

Згідно дослідження страхового брокера Marsh McLennan, основними загрозами для бізнесу Великобританії протягом наступного року є економічні та фінансові виклики, кіберзагрози та кадрові ризики.

Marsh опитав понад 2000 керівників підприємств і приватних підприємців: 43% респондентів назвали економічні та фінансові ризики найважливішими, за ними йдуть кіберзагрози (39%) та питання, пов'язані з персоналом (38%).

Незважаючи на деякі позитивні економічні сигнали, побоювання щодо інфляції, ризику рецесії, проблем із грошовими потоками та зростання процентних ставок посилилися.

Стурбованість кіберзлочинністю також зросла — 39% керівників вказали порушення роботи ІТ як ключовий ризик, що майже вдвічі більше, ніж у 2023 році.

Виклики, пов'язані з персоналом, такі як найм, утримання працівників і їхній ментальний добробут, залишаються акту-

альними, особливо для таких галузей, як охорона здоров'я, освіта та роздрібна торгівля. У відповідь на зростаючі ризики бізнес-лідери планують у найближчий рік зосередити інвестиції на кібербезпеці, оцінці ризиків постачальників та ініціативах щодо добробуту працівників, включаючи підтримку психічного здоров'я та навчання.

Цього року, зіткнувшись із низкою змін і збоїв, бізнес Великобританії маневрував у середовищі, наповненому взаємопов'язаними ризиками, що випробували їхню стійкість. Від коливань ринків і торгових невизначеностей до постійної загрози кібернападів — бізнеси залишалися пильними й активними, щоб захистити свої операції та інтереси зацікавлених сторін. «Цей звіт підкреслює, що завдяки проактивному підходу до управління ризиками бізнеси різних розмірів і галузей можуть зміцнити свої захисні механізми, щоб зберегти стабільність і

забезпечити зростання», каже Алістер Фрейзер з Marsh UK.

Нік МакМенемі, керівник напрямку цифрових стратегій та ринків у Mercer, додав, що звіт про ризики показує масштаби викликів, з якими стикається бізнес, і наголошує на необхідності термінових дій — проблема залучення та утримання талантів, а також корпоративна культура залишаються основними питаннями.

Конкуренція за таланти загострюється через низку пов'язаних економічних і культурних причин, і майже третина респондентів вказали, що найм і утримання персоналу є ключовою проблемою. «Бізнеси повинні застосовувати комплексний підхід, який враховує взаємозв'язок ризиків, а не зосереджуватися на одній проблемі, щоб підвищити стійкість і подолати ці виклики», додав Нік МакМенемі.

Ми успішно адаптували нашу IT-систему для страховиків відповідно до вимог НБУ



Протягом останніх трьох років компанія ProfITsoft зосередила свою основну діяльність на міжнародних фінансово-страхових ринках — Європі, Північній Америці, а також Великобританії. «В Україні ми працювали переважно з існуючими клієнтами в "домашньому" режимі, тому не було суттєвих інформаційних приводів для українського ринку», розповідає Founder & CEO ProfITsoft **Олександр Петриченко**.

Розкажіть, як зараз виглядає бізнес вашої компанії та на яких ринках ви працюєте?

— Сьогодні в нашій компанії 40% фахівців залучені до фінансових та страхових проектів на ринку Європи, близько 20% - працюють на страховому ринку України, розвиваючи комплексну систему автоматизації страхових компаній. Решта спеціалістів працюють над проектами для замовників із Північної Америки, Європи та Великобританії, зокрема в галузях фінансових технологій, готельного бізнесу та стартапів.

Тобто ви концентруєтесь на страхових рішеннях, але маєте й диверсифікацію в інших секторах?

— Саме так. Це частина нашої стратегії на найближчі роки. Ми тримаємо вузьку спеціалізацію в страховому секторі, але маємо експертизу для роботи в інших галузях. Це забезпечує стабільність нашого розвитку і дозволяє гнучко реагувати на ринкові зміни.

Така диверсифікація допомогла нам пережити початок війни та інші кризи, а також дає нашим фахівцям можливість перемикатися між різними проектами в разі потреби.

Як вплинула війна на ваш бізнес?

— Як і для будь-якого громадянина України, війна — це жах і великий стрес для нас. Харків досі перебуває під постійними обстрілами. З міркувань безпеки, наш харківський офіс тимчасово не працює, а команди розвивають проекти дистанційно.

На початку активної фази війни ми організували евакуацію наших працівників автобусами, допомагали з переселенням по території України. Деяких співробітників ми релокували за кордон і також допомагали їм влаштуватися. Двоє наших колег служать у лавах ЗСУ.

Ми продовжуємо активно підтримувати нашу армію — як фінансово, так і професійно. Також започаткували кілька волонтерських ініціатив, але через безпекові питання не можемо розповісти про них детально.

Які проекти ви запустили на страховому ринку України за цей період?

— Ми провели чимало цікавих розробок для українських страхових компаній. Основним напрямком була адаптація нашої системи відповідно до вимог НБУ. Процес майже завершено — зараз ми доопрацьовуємо звітність та можливості для інтеграції через API.

Цікавий факт, на страховому ринку України залишилось 64 страховика у секторі non-life, з яких 10 компаній вже перебувають в процесі виходу з ринку, а на частку страховиків, які користуються нашою IT-системою, сьогодні припадає 14% страхового ринку.

Крім того, кожен клієнт мав свої специфічні пріоритети. Наприклад, з одним зі страховиків ми активно розвивали модуль врегулювання збитків і доопрацьовували конструктор для цього процесу. З іншим — ми працювали над розвитком інтеграції модулю ДМС у мобільному додатку, а для третього — приділили особливу увагу фінансовому моніторингу та значно розширили модуль CRM.

А як щодо ресурсів для ринку України? Чи вистачає їх вам?

— Так, це лише короткий огляд виконаної роботи. Якщо детально розповісти про всі напрацювання за три роки, нам знадобиться не одне інтерв'ю. Щодо інженерних ресурсів, на українському ринку зараз працюють шість команд з 28 інженерів. Крім того, у нас є резерв приблизно з 10 інженерів, які залучені до інших проектів, а також ми регулярно проводимо

інтернатури, що дозволяє додатково залучити до 20 фахівців кожні півроку.

Три роки тому ви фактично завершили продажі власного продукту на ринку України... але ви продовжуєте працювати...

— Так, ми продали права на продаж ліцензій на території України компанії «Інноваційні технології «Оберіг». Права на всі інші ринки залишаються за ProfITsoft. В Україні наша компанія залишилася ексклюзивним інтегратором нашої системи для страхових компаній. За кордоном ми продаємо як повне рішення, так і окремі його компоненти.

Як це працює на українському та міжнародних ринках?

— Компанія «Інноваційні технології «Оберіг» має права на продаж ліцензій для українських страхових компаній. ProfITsoft, у свою чергу, займається всіма питаннями інтеграції, доопрацювання та навчання персоналу. Тобто страхова компанія підписує договір з компанією «Інноваційні технології «Оберіг» на ліцензію, а з ProfITsoft — на супровід і технічну підтримку.

На міжнародних ринках ми працюємо за трохи іншою моделлю. Ми пробували впроваджувати комплексні рішення в таких країнах, як Молдова, Грузія та Німеччина, але зіткнулися з певними труднощами. Тому вирішили пропонувати окремі компоненти нашої системи, залежно від потреб замовника.

Це дозволяє краще адаптувати рішення під кожен конкретний проєкт, надаючи додаткові послуги з розробки програмного забезпечення для страхових компаній.

Ви кажете, що ваша комплексна система автоматизації страхової компанії повністю готова до вимог НБУ

— Комплексна система автоматизації страхової компанії (КСАСК) ProfITsoft забезпечує електронний облік усіх операцій, пов'язаних зі страховою діяльністю, і максимально автоматизує бізнес-процеси для співробітників та агентів. Система здійснює всі необхідні розрахунки — страхові й перестрахові премії, комісійні винагороди, виплати та повернення — і контролює правильність введених даних на кожному етапі.

Вона також підтримує формування електронних документів, в т.ч. з електронним підписом, надає можливість додавання фотографій і сканів. Всі дані зберігаються структуровано, з веденням історії, що дозволяє легко формувати звіти, а також відслідковувати, що, коли і ким було внесено.

Доступ до функцій і даних системи

гнучко налаштовується відповідно до ролей користувачів та їх місця в організаційній структурі компанії. Дані зберігаються в системі протягом необхідного часу, що забезпечує відповідність вимогам НБУ щодо термінів зберігання.

КСАСК оснащена модулем фінансового моніторингу, який дозволяє налаштовувати контроль усіх параметрів договорів, що підлягають моніторингу, і підтримує бізнес-процеси погодження їх укладення.

Система також підтримує процес підписання електронних договорів з фізичними особами за допомогою одноразових SMS-кодів (згідно із Законом про електронну комерцію), а також накладення електронного підпису на документи за допомогою КЕП/УЕП. Вбудовані інтеграції з зовнішніми сервісами, такими як «Вчасно», дозволяють двостороннє підписання договорів з юридичними особами.

КСАСК інтегрується з державними та зовнішніми інформаційними ресурсами, такими як НБУ, МТСБУ, реєстри юридичних осіб і ФОП, ПриватБанк, Audatex, FinAp тощо. Власний API системи дозволяє розширювати інтеграції з партнерами та внутрішніми системами.

У відповідь на нові вимоги НБУ, такі як перехід від видів страхування до класів і ведення обліку за лініями бізнесу, КСАСК вже оновлено. Додано відповідні довідники, встановлено відповідність між видами, класами та лініями бізнесу, а також реалізовано можливість формування вибірки і звіти в розрізі класів страхування.

Які ваші плани щодо страхового ринку України?

— Ми активізували роботу на українському страховому ринку. Після завершення доопрацювань системи відповідно до регуляторних вимог НБУ, а також враховуючи зрілість нашої платформи, ми вирішили з листопада 2024 року зайняти більш активну позицію як інтегратор і запропонувати українським страховикам оновлену комплексну платформу.

Що саме ви плануєте зробити в цьому напрямку?

— Ми розробили навчальний курс по нашій системі. Зібрали команду консультантів, які готові провести понад 20 лекцій, організувати практичні заняття, а також приймати тести та іспити.

За результатами цього курсу ми видаємо сертифікати адміністраторів комплексної системи автоматизації страхової компанії.

Ми також підготували додаткові команди для впровадження, які готові

залучити у разі появи нових клієнтів. Наступного року ми плануємо презентувати дуже масштабний та цікавий сюрприз для страхового ринку України.

Підкажіть, яка цінова політика та процедура впровадження?

Основні умови можна знайти на офіційному сайті продукту, де представлена вся інформація щодо комплексної системи автоматизації страхової компанії: функціонал, технічні вимоги, вартість ліцензії тощо.

Вартість одноразової ліцензії становить \$50 тис. або можна обрати модель ліцензування зі щомісячними платежами, залежно від обсягу даних, які циркулюють у системі.

Страхові компанії також укладають договір на технічну підтримку з нашою компанією. Ми надаємо команду інженерів, зазвичай із п'яти фахівців. Вартість їхньої роботи складає приблизно \$4-5 тис. на місяць. За потреби розширення команди, вартість послуг зростатиме відповідно до кількості залучених фахівців.

Які ваші стратегічні плани на міжнародному ринку?

— Ми плануємо до кінця 2025 року збільшити кількість інженерів до 200 осіб, а також закріпитися на ринках Німеччини та Великобританії.

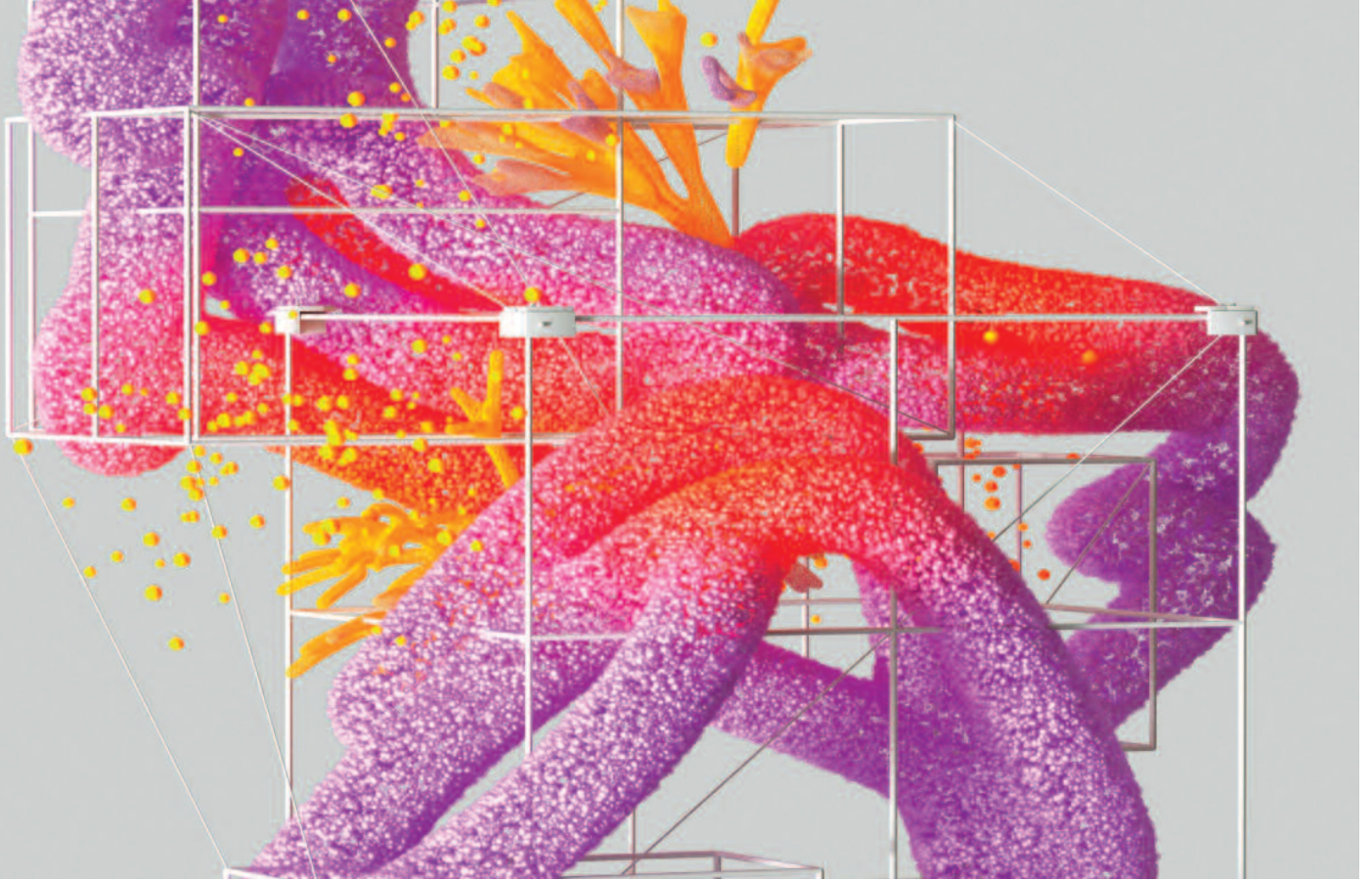
Що ви можете побажати українському страховому ринку?

— По-перше, я бажаю Перемоги та миру нашій країні. Страховому ринку я бажаю подальшого вдосконалення, систематизації та капіталізації. Важливо вирішити до 2025 року питання з IT-інфраструктурою згідно з вимогами НБУ, і ми готові активно допомагати в цьому.

Запрошуємо всіх спеціалістів страхових компаній на наш безкоштовний двомісячний курс з автоматизації страхової компанії на базі нашого продукту.

Форма реєстрації на курс за QR-кодом





Прогнози глобального ринку страхування життя на 2025-2026 рік

Загальний обсяг премій глобального страхового ринку, за прогнозами Swiss Re, буде зростати на 2,6% щороку у 2025 та 2026 роках, при цьому підвищені відсоткові ставки, головним чином у США, підтримуватимуть прибутковість страховиків.

Глобальні премії зі страхування життя зростатимуть на 3% щороку у 2025 та 2026 роках, що більш ніж удвічі перевищує темпи зростання за останні 10 років.

Swiss Re прогнозує стабільне зростання світової економіки на рівні 2,8% у 2025 році та 2,7% у 2026 році, у той час як геополітичні та фінансові ризики продовжують накопичуватися.

Згідно звіту sigma 5/2024, підвищення реальної заробітної плати, все ще високі відсоткові ставки на ключових ринках, таких як США, старіння населення та зростання середнього класу в країнах, що розвиваються, продовжують підтримувати глобальний попит.

Пол Мюррей, генеральний директор Swiss Re з перестраховування життя та здоров'я, зазначає, що покоління бейбі-бумерів вступає в пенсійний вік у той час, коли високі відсоткові ставки

відроджують ринок заощаджень у страховій сфері. Це сприятливе поєд-

нання, оскільки пенсіонери шукають стабільні та безтурботні доходи, і страхова індустрія готова задовольнити цей попит.

Завдяки все ще високим відсотковим ставкам у США глобальні премії зі страхування життя, за прогнозами, досягнуть 4,8 трильйона доларів до 2035 року, піднявшись із 3,1 трильйона доларів у 2024 році.

Щорічне середнє зростання реального ВВП у світі

Показник	2024	2025	2026
Світ	2.8%	2.8%	2.7%
США	2.8%	2.2%	2.1%
Британія	0.9%	1.2%	1.5%
Європа	0.7%	0.9%	1.1%
Японія	-0.1%	1.2%	0.9%
Китай	4.9%	4.6%	4.1%

Середнє значення інфляції в світі

Показник	2024	2025-2026
Світ	5.0%	3.0%
Розвинуті ринки	4.0%	2.0%
Північна Америка	7.1%	1.8%
Західна Європа	2.5%	1.9%
Азія	1.9%	2.5%

Накопичувальне страхування життя: рекордні продажі

Споживачі у всьому світі користуються перевагами все ще високих відсоткових ставок. Тенденція зростання найсильніша у США, де продажі індивідуальних ануїтетів, за очікуваннями, досягнуть нового рекорду понад 400 мільярдів доларів у 2024 році, що значно перевищує середній показник у 234 мільярди доларів за останні десять років.

Попит на ануїтети з фіксованою ставкою у Великобританії також має залишитися високим у 2024 році, перш ніж уповільнитися у 2025 і 2026 роках. У Китаї очікуване зниження гарантованих відсоткових ставок для накопичувальних продуктів стимулювало продажі. Цей високий попит, за прогнозами, збережеться в середньостроковій перспективі завдяки привабливості довгострокових заощаджувальних продуктів.

Згідно зі звітом sigma, у найближчі два роки споживачі в розвинених країнах все частіше переходять від фіксованих ануїтетів до політик, прив'язаних до індексів, оскільки центральні банки знижують відсоткові ставки.

У Європі продажі страхових продуктів, пов'язаних з індексами, значно зростають цього року, особливо в Італії та Франції. Swiss Re очікує, що ця тенденція пошириться на США та інші ринки з 2025 року.

Програми unit-linked забезпечують дохід, прив'язаний до певного фінансового індексу, страховики інвестують у різні ринкові фонди, такі як акції, облігації або їх комбінація, і одночасно забезпечують страхове покриття життя.

Ринок страхування життя стабільний

Ринок ризикового страхування життя зростає стабільніше, ніж накопичувальне страхування, у останні роки. Swiss Re прогнозує зростання премій на 2,7% у 2025 та 2026 роках, що нижче довгострокового тренду в 3,7% на рік із 2014 по 2023 роки.

Попит на продукти захисту від ризиків життя зазвичай менш чутливий до змін відсоткових ставок, оскільки перерахунок відбувається повільніше, але можливості для зростання бізнесу залишаються.

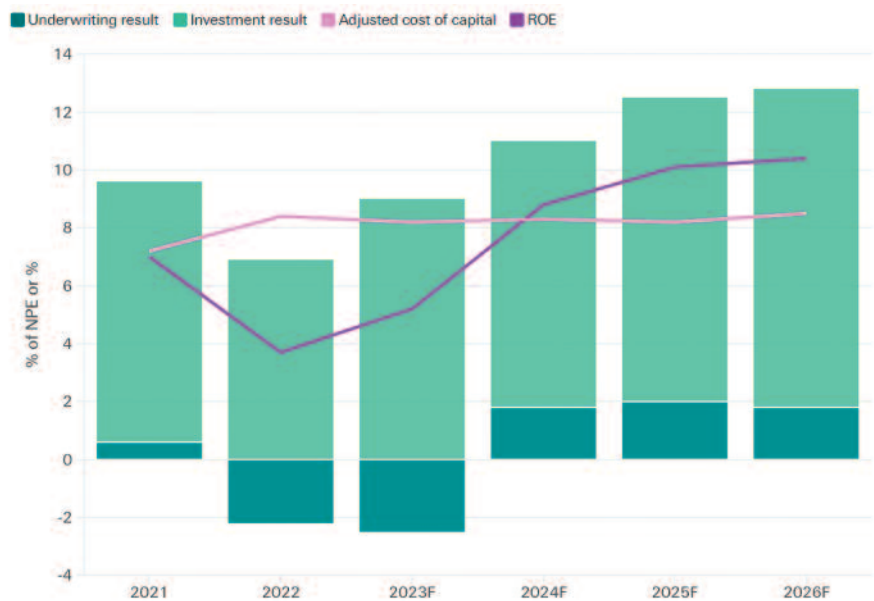
Згідно зі звітом, на європейських ринках спостерігається стійкий попит на страхування від інвалідності та довгострокового догляду.

В майбутньому попит на ризикове страхування життя буде визначатися циклічними факторами, такими як покращення ринку іпотечного кредитування, та структурними тенденціями, такими як зростання витрат на медичне обслугову-

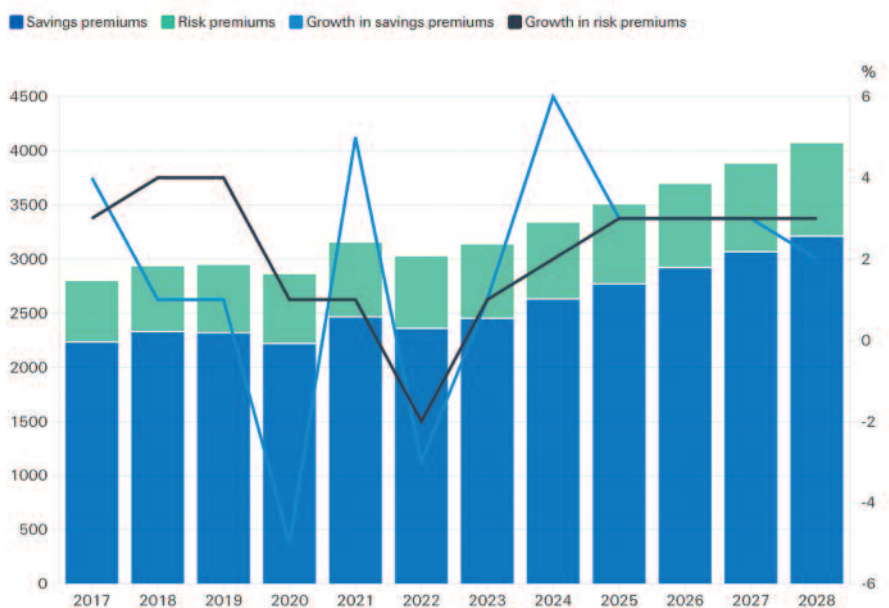
Прогнози щодо розвитку ринку страхування життя

Показник	2024	2025-2026
Світ	5.0%	3.0%
Розвинуті ринки	4.0%	2.0%
Північна Америка	7.1%	1.8%
Західна Європа	2.5%	1.9%
Азія	1.9%	2.5%
Ринки, що розвиваються	7.9%	5.7%
Без Китаю	6.5%	5.6%
Китай	8.9%	5.7%

Динаміка премій страхування майна



Динаміка премій накопичувального та ризикового страхування життя



вання та послуги догляду, старіння населення, а також привабливі пропозиції продуктів у комплексі.

У США продажі індивідуальних страхових продуктів для захисту життя, за

прогнозами, залишаться стабільними, тоді як продажі групових страхових продуктів для життя та здоров'я виявляться більш стійкими завдяки високому рівню зайнятості та зростанню зарплати.



Lloyd's прогнозує \$14,5 трлн економічних втрат через геополітичний конфлікт

Lloyd's, провідний світовий ринок страхування та перестраховування, опублікував новий звіт, у якому оцінює, що гіпотетичний геополітичний конфлікт може призвести до приголомшливих втрат в \$14,5 трлн за п'ять років.

Цей сценарій, що є частиною серії Lloyd's щодо системних ризиків, розглядає потенційні глобальні наслідки від порушення торговельних шляхів і ланцюгів постачання, надаючи корисну інформацію для менеджерів з управління ризиками, урядів і страховиків щодо ризиків, які може спричинити така криза.

Звіт підкреслює серйозну вразливість світової торгівлі, понад 80% імпорту та експорту—приблизно 11 мільярдів тонн товарів—перебуває в морі в будь-який момент часу. Закриття ключових торговельних маршрутів через геополітичну напругу матиме катастрофічний вплив на глобальні ланцюги постачання та доступність ресурсів.

Економічні втрати виникнуть насамперед через пошкоджену інфраструктуру в зонах конфлікту та вимушене переналаштування глобальної торгівлі через санкції та порушені морські шляхи.

Регіони, що значною мірою залежать від міжнародної торгівлі, постраждають найбільше. Наприклад, Європа, яка залежить від промислових товарів, таких як напівпровідники, може втратити до \$3,4 трлн.

«Lloyd's підтримує спільні зусилля державного та приватного секторів з метою уникнення глобальних криз, таких як дефіцит життєво важливих товарів, і зобов'язується допомагати бізнесу залишатися стійким і готуватися до ризиків, пов'язаних із широкомасштабними порушеннями та фінансовими втратами від численних глобальних ризиків, включаючи геополітичну стабільність», – зазначила Ребекка Клемент, директор з корпоративних справ Lloyd's. – «Цінність страхування також поширюється на вторинні наслідки геополітичного конфлікту, зокрема затримки та переривання роботи, спричинені постраждалими торговими партнерами

та постачальниками».

Прикладами страхових продуктів, які можуть допомогти бізнесу захистити себе від цих наслідків, є страхування політичних ризиків та страхування на випадок переривання діяльності через сторонні причини, а також спеціальне страхування від воєнних ризиків.

Визначення курсу через геополітичний конфлікт

Їжа, електроніка, критичні медичні засоби, автомобілі, паливо — майже всі важливі світові імпорти та екпорти знаходяться в морі в будь-який момент часу. Безпека цих товарів і стійкий ланцюг постачання є життєво важливими для функціонування сучасного суспільства.

Геополітичний конфлікт, що загрожує стабільності ланцюгів постачання, може поставити під загрозу економічну стійкість у всьому світі.

Геополітичний конфлікт

Ставки надзвичайно високі. Багато ключових морських шляхів контролюють доступ до високих концентрацій життєво важливих ресурсів, і здатність контролювати або блокувати доступ до цієї критично важливої частини ланцюга постачання може стати ключовою зброєю в арсеналі урядів, які прагнуть



чинити тиск на опонентів або інші країни.

Блокування лише одного з таких маршрутів може перекрити до 80% імпорту та енергоресурсів однієї країни. Якщо будуть серйозні порушення лише на кількох основних вузлових точках судноплавства, то можуть бути поставлені на карту кілька трильйонів доларів у вигляді торгової вартості та витрат на зупинки бізнесу.

Досі в ХХІ столітті конфлікти не досягали рівня катастрофічного глобального порушення торгівлі. Однак стабільність не є гарантованою. Зміни клімату підвищують тиск на ключові ресурси, політичний екстремізм (ймовірно, посилений поляризацією в соціальних мережах або дезінформацією) зростає, а кібератаки та нові громадянські конфлікти загострюються.

Окрім шокуючого гуманітарного впливу вторгнення Росії в Україну — вважається, що 14,6 мільйона людей потребують гуманітарної допомоги — цей конфлікт відкрив нам очі на складнощі підтримки ключових світових експортів і торговельних маршрутів.

До вторгнення у 2022 році Україна та Росія виробляли 30% світової пшениці та 55% глобальних поставок соняшнику. Початок воєнних дій спричинив серйозні порушення в поставках продовольства, особливо в найбідніших країнах світу.

Коли союзники України взяли на себе зобов'язання поступово відмовитися від російського викопного палива після

вторгнення, багато країн змушені були запровадити екстрені заходи для подолання енергетичної кризи, що виникла.

Ви можете прочитати більше про наслідки конфлікту в Україні та негайну реакцію страхової індустрії в нашій серії звітів «Україна: конфлікт, що змінив світ».

Цінність страхування

Страхування може бути запобіжником у хаосі та невизначеності. Наші продукти надають людям і компаніям захист від фінансових втрат для численних ризиків у всьому світі, і ми надаємо поради та експертизу, щоб допомогти клієнтам зрозуміти їхню вразливість і посилити їхню стійкість.

Цінність страхування також поширюється на складні вторинні наслідки геополітичного конфлікту, включаючи затримки та зупинки, спричинені торговельними партнерами або постачальниками, які також постраждали.

Lloyd's допомагає бізнесу залишатися стійким і продовжувати працювати в умовах масштабних порушень, а також підтримуємо державно-приватні зусилля для уникнення глобальних криз або дефіциту життєво важливих товарів.

Страхування політичних ризиків

Активи та кошти, розташовані в політично нестабільних регіонах, можуть бути вразливими під час заворушень.

Страхування політичних ризиків забезпечує захист від втрат через дії урядів, такі як експропріація, неконвертованість валюти, конфіскація, порушення контрактів і політичне насильство.

Страхування кредитних ризиків

Політичні заворушення можуть призвести до заморожування коштів, конфіскації активів і затримки поставок, що може спричинити невиконання зобов'язань або неоплату контрактів торговельними партнерами чи постачальниками.

Сьогодні кредитне страхування захищає понад 3 трлн доларів світової торгівлі від втрат через невиконання комерційних боргів, допомагаючи бізнесу захищати свій капітал і грошові потоки.

Страхування переривання ділової активності залежних підприємств (СВІ)

Підприємства неминуче залежать від інших компаній для отримання сировини, комплектуючих або продуктів. Якщо постачальник не може своєчасно надати товари та послуги через події, такі як геополітичні конфлікти, це спричиняє ланцюговий ефект у ланцюгу постачання, особливо якщо альтернативні постачаль-

ники недоступні.

СВІ страхування захищає бізнес від витрат, пов'язаних із зниженням товарообігу, втрачено прибутку та накопиченням витрат, викликаних зупинками діяльності третіх сторін, що впливає на здатність компанії виробляти продукцію або надавати послуги у звичному режимі.

Державні та приватні партнерства

Спільні ініціативи між урядами, неурядовими організаціями та страховими компаніями мають силу для вирішення деяких складнощів, що можуть виникнути внаслідок геополітичних конфліктів.

Підтримка Lloyd's та страхового ринку ініціативи ООН "Чорноморський зерновий коридор" дозволила понад 1000 суден залишити Україну з понад 30 мільйонами тонн зерна та добрив.

Ці зусилля допомогли пом'якшити дефіцит продовольства та ринкову нестабільність у критичний момент для світових спільнот, а також додали від 5 до 8% зростання ВВП України.

Гіпотетичний геополітичний конфлікт

Глобальна економіка значною мірою залежить від міжнародної торгівлі. Незалежно від того, чи це літій з Австралії, напівпровідники з Тайваню або нафта з країн Перської затоки, світ покладається на стабільний перерозподіл життєво важливих ресурсів.

Додайте до цього філософію «точно вчасно» в ланцюгах постачання, коли все відправляється лише тоді, коли це потрібно, і стає зрозуміло, що якщо конфлікт вплине навіть на одну ланку ланцюга, його наслідки можуть поширитися по всьому світу.

Хоча наслідки вторгнення Росії в Україну є реальними та значними, не можна виключати можливість, що конфлікт за участю сторін з більшими глобальними торговельними інтересами може призвести до ще більш серйозних наслідків.

Уявіть собі вторгнення наддержави на сусідню територію, яке призведе до каскаду подій, включаючи порушення глобальних торговельних маршрутів і ланцюгів постачання.

Це один із гіпотетичних сценаріїв, заснований на реальних доказах, що демонструє, як швидко геополітичний конфлікт в одній частині світу може призвести до глобальних наслідків.

Після зміни режиму напруженість між наддержавою, сусідньою територією, що контролює доступ до критичних морських шляхів, і ширшою політичною спільнотою починає зростати.



7 ключових нововведень закону про ОСАЦВ, які будуть важливими для водіїв

Новий закон "Про обов'язкове страхування цивільно-правової відповідальності власників транспортних засобів" в Україні покликаний покращити захист страхувальників та постраждалих осіб у разі ДТП, зазначили в Міністерстві юстиції України.

Ключові нововведення закону про ОСАЦВ будуть важливими для водіїв:

1) **Посилення захисту потерпілих у ДТП:** Поступово збільшуватимуться максимальні страхові виплати, наближаючи їх до європейських стандартів.

2) **Виплати без урахування зносу авто:** Для автомобілів віком до п'яти років страхові виплати будуть враховувати нові запчастини. Для авто старше шести років будуть застосовуватися запчастини-аналоги. Потерпілим надаватимуть три варіанти СТО у радіусі 150 км.

3) **Скасування франшизи:** Новий закон виключає застосування франшизи в ОСЦПВ, роблячи страхування простішим та доступнішим для клієнтів.

4) **Відмова від державного регулювання цін на поліси:** Ціна автоцивілки для кожного водія буде розраховуватись індивідуально з урахуванням його історії страхування, включаючи наявність чи відсутність ДТП.

5) **Запровадження обов'язкової системи прямого врегулювання**

збитків: Постраждалий зможе звертатися до своєї страхової компанії для врегулювання збитків, а не до страховика винуватця ДТП.

6) **Знижки для пільговиків:** Залишаються знижки на поліс автоцивілки для певних категорій громадян, таких як учасники бойових дій, пенсіонери та інваліди, з умовою використання автомобілів не для комерційних перевезень.

7) **Зміни щодо Європротоколу:** Ліміт страхових виплат за Європротоколом скасовується, але в майбутньому Національний банк України може встановити нові межі.

Ці зміни спрямовані на підвищення прозорості та ефективності автострахування в Україні.

"Автоцивілка" по-новому – звичний поліс страхування стане кращим після набрання чинності нового Закону України "Про обов'язкове страхування цивільно-правової відповідальності власників наземних транспортних засобів". Нововведення, які набудуть чинності з 1 січня 2025 року, посилять страховий захист за

договором "автоцивілки".

Страхові компанії зможуть самостійно визначати страхові тарифи на ОСАЦВ (раніше страховики не могли змінювати базовий платіж та коригувальні коефіцієнти). Це забезпечить можливість визначити «справедливу ціну» страхування з урахуванням персональної історії кожного водія.

Новий закон про ОСЦПВ забороняє застосовувати страховикам франшизу у договорах автоцивілки (була франшиза 500, 1000, 2000 або 3200 грн). Це створить передумови для відшкодування страховиком всієї вартості ремонту автомобіля.

Законом передбачено поступове підвищення максимальних розмірів страхової суми (раніше було 160 тис грн по майну та 320 тис грн за шкоду життя та здоров'ю). Ліміт страхового відшкодування за Європротоколом буде скасовано (раніше був до 80 тис грн), тобто він буде в межах страхової суми за автоцивілкою (максимальний розмір виплат може бути встановлений НБУ).

Сьогодні по одному постраждалому за збитки майну в Україні страховики виплачують 160 тис. грн (але не більше 800 тис. грн на одну страхову поді), а буде 250 тис. грн. По життю і здоров'ю сьогодні виплата становить 320 тис. грн, а з 2025 року буде 500 тис. грн. З 2026 року страхова сума підвищиться ще вдвічі до 1 млн грн на одну особу і до 20 млн грн на всіх постраж-



нується три хвили підвищення страхової суми: по життю і здоров'ю – 10 млн грн, 20 млн грн та 32 млн грн, по збитках майну – 10 млн грн, 16 млн грн та 32 млн грн. Крім того, будуть фіксовані мінімальні виплати за смерть чи шкоду здоров'ю – від 12 до 36 мінімальних заробітних плат для безробітних або тих, хто не може підтвердити свій дохід. Виплата за смерть збільшується до 25 мінімальних заробітних плат.

Модель прямого врегулювання збитків стає обов'язковою, тобто тепер потерпілий може звертатися до свого страховика, у якого він купив поліс ОСАЦВ.

Граничний строк прийняття рішення про страхове відшкодування не більше 90 днів, хоча регламентний строк не може перевищувати 60 днів.

МТСБУ виплатило з Фонду захисту потерпілих у липні 44,9 млн грн, що на 17,5% більше, ніж за минулий період. Кількість регламентних виплат зросла на 12,2% до 695.

Найбільшою статтею регламентних виплат з Фонду залишаються відшкодування за шкоду, заподіяну власниками незастрахованих транспортних засобів (які стали винуватцями ДТП, не маючи чинного поліса ОСЦПВ) – 399 виплат на 25,7 млн грн.

Питома вага виплат за незастраховані транспортні засоби у липні 2024 року становить 57,4% із загальної суми виплат Фонду, для порівняння у 2023 році його питома вага становила 66%.

далих в одному ДТП. Страхова сума розраховуватиметься на всіх постраждалих в одному ДТП і становитиме 2 млн грн (зараз 800 тис. грн). Після вступу України до ЄС пропо-

Нові умови страхування «Зелена картка» з січня 2025. Що зміниться для водіїв?

З 1 січня 2025 року зміняться умови міжнародного автострахування «Зелена картка» – дія договорів розпочинатиметься не раніше наступного дня після їх укладання, вільне ціноутворення за договорами зелена картка та перехід до електронного формату.

порівнювати ціни та вибрати найбільш вигідні пропозиції.

Перехід до електронного формату «Зеленої картки»

З 1 січня 2025 року міжнародне страхування «Зелена картка» буде прийматися в електронному форматі. Водії зможуть надавати документ, зберігаючи, наприклад, у PDF-файлі на мобільному пристрої.

Це офіційно підтвердили в Генеральній асамблеї системи автомобільного страхування та зазначили, що дане нововведення стосуватиметься всіх країн у зоні дії «Зеленої картки», без винятків. Власники цивільного транспорту, які виїхали за кордон, матимуть право показувати сертифікат на телефоні, що значно спростить процедуру перевірки.

Після впровадження цієї ініціативи поступово планується відмова від друкованих версій сертифікатів. Це значно спростить процедуру перевірки та зменшить ризики підробки страхових документів. Із часом планується повністю відмовитися від паперових варіантів документу.

В МТСБУ пояснили, що за вимогами нового закону, міжнародний договір страхування набирає чинності з 00:00 години дати початку терміну його дії, але не раніше початку доби, наступного після внесення запису про такий договір до Єдиної централізованої бази даних – тобто дати укладання такого договору.

«Якщо інформація про укладений договір страхування не відображається у Єдиній централізованій базі даних – страховий сертифікат «Зелена картка» може бути визнаний недійсним й, відповідно, транспортний засіб матиме статус незабезпеченого страховим захистом. У такому випадку водій не зможе перетнути кордон без чинного страхового сертифікату. Така ініціатива покликана зменшити кількість шахрайств з договорами страхування та уникнути підроблення страхових серти-

фікатів», – зазначили в Бюро.

Вільне ціноутворення за договорами зелена картка

З 2025 року страхові компанії в Україні матимуть можливість самостійно визначати розмір страхової премії за договорами міжнародного страхування «Зелена картка», ґрутуючись на: внутрішніх критеріях оцінки ризиків; інших ринкових факторах.

На сьогодні розмір страхових платежів за договорами міжнародного страхування є регульованим, але після ухвалення нового закону про автоцивілку від 17 червня 2024 року страхові компанії отримують право самостійно встановлювати вартість цієї послуги. Ціноутворення стане конкурентним. Для водіїв це відкриває можливість



Страховий ринок України за 9 місяців 2024: Підсумки та ключові показники страховиків

Страховий ринок України за 9 місяців 2024 року, як і за III квартал, показав зростання усіх ключових показників – активів, страхових премій та виплат страховиків. Загальні валові страхові премії зросли на 12,3% з 34,2 млрд грн до 38,4 млрд грн, рівень виплат склав 41%.

Валові премії ризикового страхування зростали другий квартал поспіль та за 9 місяців 2024 року зросли з 30,6 млрд грн до 34,3 млрд грн, збільшення виплат тривало з початку 2023 року через інфляцію та девальвацію національної валюти, рівень виплат зріс з 36% до 41%.

Премії та виплати зі страхування життя також відновили зростання: премії лайфових страховиків зросли з 3,57 млрд грн до 4,06 млрд грн, рівень виплат у лайфі зріс з 22% до 24%.

Основні показники діяльності страховиків залишилися прийнятними, за підсумками січня–вересня сегмент був прибутковим. Попри вихід страховиків та фінансових компаній із ринку, обсяг активів сегмента збільшився.

Структура страхового ринку

У III кварталі 2024 року кількість страховиків та небанківських фінансових установ зменшувалася: з Реєстру виключили 15 страховиків та 40 фінансових компаній. Приблизно половина установ залишила ринок добровільно, відмовившись від ліцензій.

У липні–вересні НБУ погодив звуження обсягу ліцензій 59 фінансовим компаніям та п'ятьом страховикам.

Кількість учасників страхового та небанківського фінансового ринку в жовтні зменшилася з 926 до 897.

Кількість страховиків скоротилась до 75. Кількість банків залишилася незмінною – 62. Із Державного реєстру фінансових установ за ініціативою заявника виключено 5 ризикових страховиків. Примусово виключено одного ризикового страховика. Водночас до Державного реєстру страхових та перестрахових брокерів включено одного страхового брокера.

У жовтні 5 страховикам анульовано всі ліцензії добровільно (на підставі поданих ними заяв). Тоді як примусово анульовані ліцензії одному страховику. Разом з тим НБУ погодив розширення обсягу ліцензій на вид діяльності з

Динаміка страхового ринку України за 9М 2024

Показник	9М2023	9М2024
Премії страхування життя, млрд грн	3,57	4,06
Премії ризикового страхування, млрд грн	30,6	34,3
Рівень виплат страхування життя	22%	24%
Рівень виплат ризикового страхування	36%	41%

Динаміка зменшення кількості страхових компаній України



надання фінансових послуг двом страховикам. Водночас звуження обсягу ліцензії погоджено одному страховику.

Станом на 1 листопада на ринку небанківських фінансових послуг працювали 58 страховиків non-life (було 64), 11 life-страховиків (кількість не змінилася), один страховик зі спеціальним статусом, 43 страхових брокери (було 42).

Активи страхових компаній України

Загальні обсяги активів учасників небанківського фінансового ринку у III кварталі збільшилися на 5,7%. Зростання зафіксували в усіх сегментах, крім кредитних спілок.

Найбільше активи зросли у фінансових компаній – на 6,4%. Активи страховиків підвищилися на 3,7%. Однак активи кредитних спілок два квартали поспіль зменшувалися. Частка НБФУ, під наглядом НБУ, у фінансовому секторі підвищилася на 0,3% до 10,1%.

У III кварталі активи страховиків життя залишалися майже незмінними. Натомість активи ризикових страховиків зросли на 6% кв/кв, попри вихід із ринку 14 компаній. Премії ризикових страховиків зростали два квартали поспіль – на 12% кв/кв та 10% р/р. У страховиків життя премії відновили зростання після зниження у II кварталі – на 10% кв/кв та 9% р/р.

Протягом III кварталу в активах страховиків життя зросла частка депозитів, а частка облігацій та поточних рахунків – скоротилася. Структура активів ризикових страховиків майже не змінилася, а в пасивах зросла частка технічних резервів.

Дані регуляторної звітності відображають обсяги активів і зобов'язань страховика з відображенням обсягів окремих складових за пруденційними вимогами, передусім технічних резервів. Технічні резерви за договорами вихідного перестраховання.

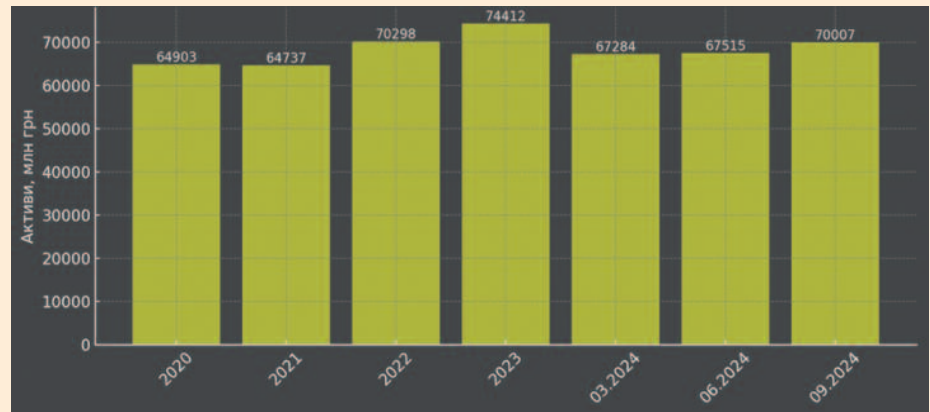
Виплати та премії збільшилися за основними класами

Обсяг валових страхових премій, переданих у перестраховання, зріс на 7% за квартал. Рівень виплат за продуктами транспортного страхування (КАСКО, ОСЦПВ, "Зелена картка") за січень – вересень був на 3–4 в. п.

Структура прийнятних активів на покриття технічних резервів страховиків

Активи	Страховики життя	Ризикові страховики
Депозити в банках	12,1	14,1 53%
Нерухоме майно	0,6	1,7
Державні цінні папери	9,6	11,3
Резерви перестраховання	-0,2	4,5
Залишок коштів у МТСБУ	0,0	6,5
Інші	0,7	0,4

Динаміка зростання активів страховиків



вищим, ніж за аналогічний період минулого року.

У транспортному страхуванні найбільше зростання зафіксовано за "Зеленою карткою" (+13% кв/кв), продовжуючи минулі тренди. У класах особистого страхування найбільший приріст показали асистанс та туристичне страхування (+83% кв/кв).

Транспортне та особисте страхування формують понад 80% премій і 90% виплат на ринку. Серед інших продуктів найбільше зросли страхування фінансових ризиків (+25% кв/кв) та вантажів і багажу (+18% кв/кв).

Страхові виплати також збільшувалися, але з різною динамікою. У ризикових страховиків виплати зросли на 1% кв/кв, продовжуючи тенден-

цію з початку 2023 року. Темпи приросту помітно сповільнилися.

У страховиків життя виплати після падіння в I кварталі зростали два квартали поспіль – на 14% кв/кв. Рівень виплат на ринку незначно зріс – на 1%. Частка премій, переданих у перестраховання, залишалася низькою – 8% валових премій.

Лише 10% перестрахованих премій передавалися на внутрішньому ринку. Резерви збитків ризикових страховиків зросли на 11% кв/кв. Найбільший внесок у приріст зробили транспортне страхування та страхування майна.

Нетто-збитковість за січень–вересень скоротилася на 1%, до 51%. У III кварталі нетто-комбінований коефіцієнт підвищився через зростання збит-

Структура класів страхування (премії та виплати), млрд грн

Клас страхування	Премії	Виплати
КАСКО	9,6	4,6
ОСЦПВ	7,3	3,4
Здоров'я	6,7	3,4
Зелена картка	4,1	1,6
Життя	4,1	1,0
Майно та вогн. ризики	2,3	0,5
Відповідальність	1,5	0,1
Вантажі та багаж	1,2	0,1
Асистанс / Туризм	0,8	0,2
Фінансові ризики	0,8	0,1

ковості. Проте показник за 9 місяців залишився майже незмінним – 103%.

Рентабельність ризикових страховиків залишилася стабільною, а страховиків життя зменшилася через зростання капіталу.

Докапіталізація тривала для відповідності вимогам платоспроможності.

Частка збиткових ризикових компаній скоротилася, але серед страховиків життя зросла. 6 страховиків порушували вимоги до капіталу. Частка таких компаній в активах ринку становила 2%.

Внаслідок зростання резерву збитків на 11% протягом III кварталу коефіцієнти резервування припинили зниження.

За результатами 9 місяців частка збиткових компаній у ризиковому сегменті скоротилася, а в сегменті страхування життя – зросла порівняно з аналогічним періодом минулого року.

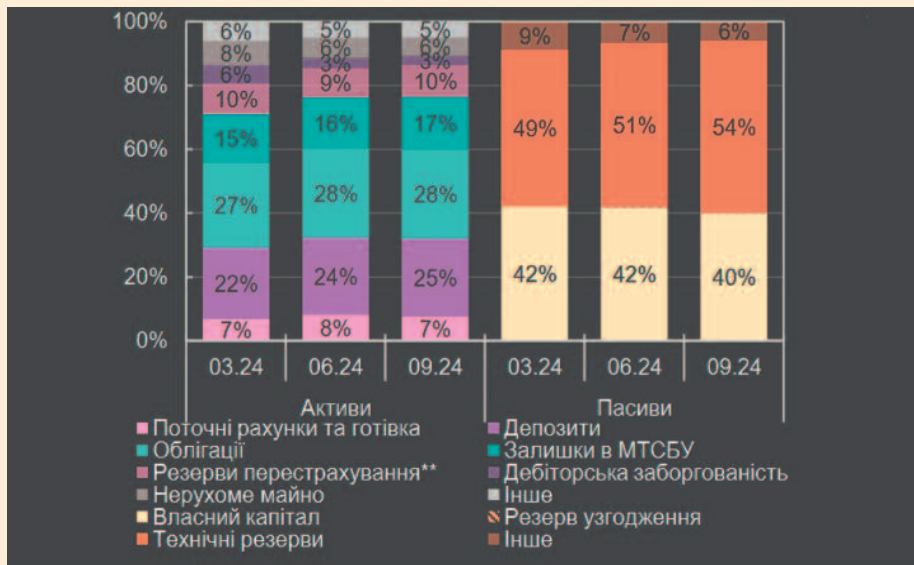
Чистий прибуток ризикових страховиків за результатами січня – вересня 2024 року залишився на рівні минулого року, а рентабельність дещо зросла. Натомість рентабельність капіталу страховиків життя скоротилася через переоцінку обсягу капіталу.

Поширені причини застосування НБУ заходів впливу до страховиків

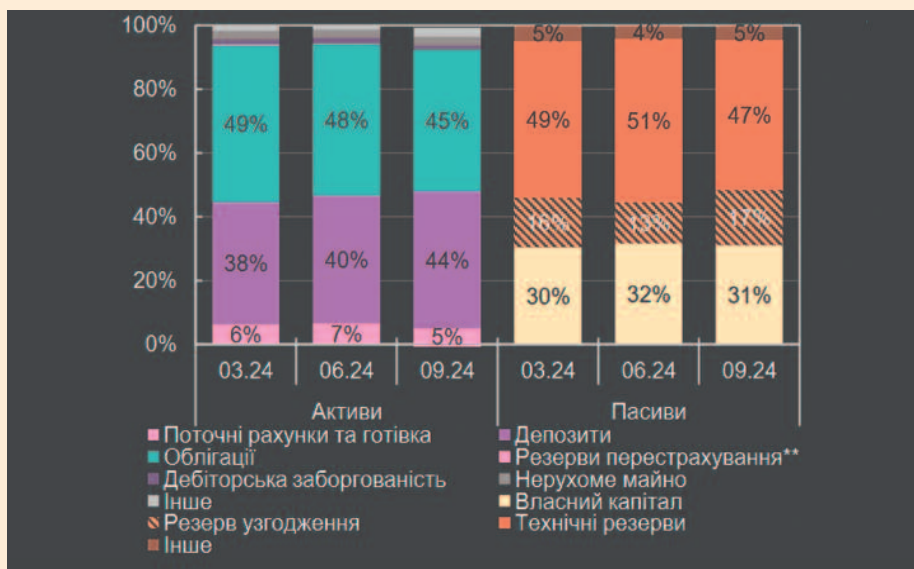
Поширеною причиною застосування НБУ заходів впливу на страховому та фінансовому ринку України є порушення учасниками вимог законодавства у сфері захисту прав споживачів і фінансового моніторингу. Тож фінустановам потрібно підвищити увагу до управління відповідними ризиками.

НБУ надав страховикам та небанківським фінансовим установам рекомендації з виявлення механізмів “дроблення бізнесу”, зокрема з метою ухилення від сплати податків. У разі виявлення подібних механізмів страховики та фінансові установи мають повідомити Держфінмоніторинг про таку діяльність, а також прийняти рішення стосовно подальших ділових стосунків з урахуванням виявлених ризиків.

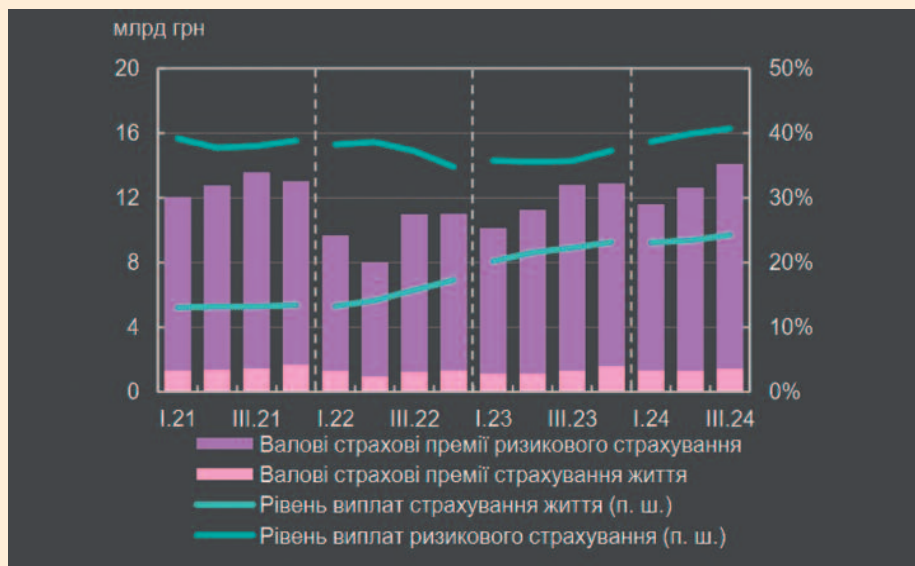
Структура активів ризикових страховиків



Структура активів страховиків життя



Премії та рівень виплат за видами страхування



Insurance Top[®]

журнал про страхування та іншуртех

Показники діяльності страхових компаній України: 9 місяців 2024

Активи

Власний капітал

Премії

Виплати

Перестраховання

Рівень виплат

Страхові резерви

Страхування життя

ОСАЦВ

КАСКО

Зелена картка

Медичне страхування

Страхування майна

Страхування відповідальності

Страхові платежі по страхуванню життя

№	Страхова компанія	Страхові платежі, тис. грн.			Темп, %		Зміна, тис. грн.	
		9М2024	9М2023	9М2022	2024/2023	2023/2022	2024/2023	2023/2022
1	МЕТЛАЙФ	1 968 858	1 727 786	1 511 699	14,0	14,3	241 072	216 087
2	УНІКА ЖИТТЯ	315 587	258 068	325 564	22,3	-20,7	57 519	-67 496
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	280 007	287 222	293 144	-2,5	-2,0	-7 215	-5 922
4	ARX LIFE	251 180	234 677	197 682	7,0	18,7	16 503	36 995
ВСЬОГО		2 815 632	2 507 753	2 328 089	12,3	7,7	307 879	179 664

Страхові виплати і кількість страхових випадків

№	Страхова компанія	Виплати, тис. грн.	в т.ч. у вигляді ануїтетів, тис. грн.	Отримано від перестраховиків	Викупна сума, тис. грн.	Врегульовано випадків, од	Середня страхова виплата, тис. грн.
1	МЕТЛАЙФ	382 937	6 706	17 884	132 881	н\д	н\д
2	УНІКА ЖИТТЯ	101 842	0	4 747	24 028	2 133	48
3	ARX LIFE	44 382	0	30	3	16 030	3
4	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	42 296	69	0	25 971	1 749	24
6	ГРІНВУД ЛАЙФ ІНШУРАНС	6 795	3 230	0	319	181	38
ВСЬОГО		571 457	6 775	22 661	182 883	19 912	29

Кількість договорів страхування життя та застрахованих

№	Страхова компанія	Кількість застрахованих 30.09.2024	в т.ч. за 9М2024	Кількість договорів 9М2024	Частка в платежах, %	
					громадян	юрисіб
1	МЕТЛАЙФ	847 676	332 496	308 383	96,97	3,03
2	ARX LIFE	530 482	102 436	237 828	79,37	20,63
3	УНІКА ЖИТТЯ	137 427	27 148	36 479	76,27	23,73
4	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	99 922	132 627	122 552	90,90	9,10
ВСЬОГО		1 615 507	594 707	705 242	92,48	7,52

Структура активів

№	Страхова компанія	Активи 30.09.2024, тис. грн., в т.ч.	основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	гроші та їх еквіваленти	Активи 30.09.2023, тис. грн.	Темп, %
1	МЕТЛАЙФ	9 499 644	12 785	662 527	604 936	7 461 882	7 296 415	30,2
2	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	2 570 010	337	78 960	1 949 691	476 381	2 178 375	18,0
3	УНІКА ЖИТТЯ	1 570 063	6 806	363 300	1 176 351	14 115	1 552 552	1,1
4	ARX LIFE	355 136	680	109 553	170 083	65 756	287 277	23,6
ВСЬОГО		13 994 853	20 608	1 214 340	3 901 061	8 018 134	11 314 619	23,7

Власний та статутний капітал

№	Назва компанії	Власний капітал 30.09.2024, тис. грн.	в т.ч. статутний капітал, оплачений	Частка статутного капіталу у власному капіталі, %	Власний капітал 30.09.2023, тис. грн.	Темп, %
1	МЕТЛАЙФ	4 379 694	102 925	2,4	1 065 132	311,2
2	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	939 752	48 436	5,2	527 376	78,2
3	УНІКА ЖИТТЯ	398 557	100 090	25,1	376 473	5,9
4	ARX LIFE	272 681	80 300	29,4	172 906	57,7
ВСЬОГО		5 990 684	331 751	5,5	2 141 887	179,7

Страхові резерви та інвестиційний дохід

№	Страхова компанія	Страхові резерви 30.09.2024, тис. грн.	в т.ч. частка перестраховиків	Страхові резерви 30.09.2023, тис. грн.	Темп, %	Інвестдохід 9М2024, тис. грн.
1	МЕТЛАЙФ	4 567 850	0	5 807 363	-21,3	н\д
2	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 558 180	0	1 587 779	-1,9	213 691
3	УНІКА ЖИТТЯ	1 063 898	0	1 088 183	-2,2	184 714
4	ARX LIFE	69 751	231	85 005	-17,9	31 887
ВСЬОГО		7 259 679	231	8 568 330	-15,3	430 292

Основні показники діяльності по видах страхування життя

№	Страхова компанія	Страхові платежі 9М2024, тис. грн.			Технічні резерви, тис. грн.	Інвестдохід, тис. грн.	Кількість застрахованих 9М2024 30.09.2024	
		Всього	фізосіб	юрисіб			9М2024	30.09.2024
Класичне накопичувальне страхування життя(СЗ)								
1	МЕТЛАЙФ	1 312 512	1 312 512	0	н\д	14 330	176 876	176 119
2	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	217 616	215 952	1 664	166 076	690	50 802	132 973
3	УНІКА ЖИТТЯ	140 529	134 730	5 799	178 371	605	12 727	50 910
4	ARX LIFE	2 292	2 292	0	8 880	6	127	13 693
ВСЬОГО		1 672 949	1 665 486	7 463	353 327	15 631	240 532	411 954
Класичне ризикове страхування життя(С4)								
1	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	62 391	38 577	23 814	47 615	131 937	49 120	50 966
ВСЬОГО		62 391	38 577	23 814	47 615	131 937	49 120	411 954
Інше ризикове страхування життя(С7)								
1	МЕТЛАЙФ	656 346	596 768	59 578	н\д	318 166	670 800	611 284
2	ARX LIFE	248 887	197 078	51 809	23 008	102 430	530 355	505 699
3	УНІКА ЖИТТЯ	175 058	105 981	69 077	6 344	26 543	124 700	149 765
ВСЬОГО		1 080 291	899 827	180 464	29 352	447 139	1 325 855	1 351 150

Активи страховиків України

№ п/п	Страхова компанія	Активи на 30.09.2024 р., тис.грн.					
		Всього	в т.ч.				
			основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	грошові засоби та їх еквіваленти	інші активи
1	ARX	4 976 579	65 608	1 070 030	2 187 343	272 987	1 380 611
2	УНІКА	4 354 480	45 586	414 390	2 545 145	62 048	1 287 311
3	ТАС СГ	3 798 984	181 005	1 108 292	883 377	70 659	1 555 651
4	ІНГО	3 490 867	243 594	390 020	1 570 855	107 959	1 178 439
5	УСГ	2 969 776	41 409	91 600	1 666 525	297 603	872 639
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	2 623 629	86 500	77 907	226 096	976 772	1 256 354
7	PZU УКРАЇНА	2 447 648	52 437	921 181	0	387 926	1 086 104
8	КНЯЖА	2 118 059	33 238	12 242	1 023 640	45 565	1 003 374
9	ОРАНТА	2 017 464	210 438	144 235	625 864	47 698	989 229
10	UNIVERSALNA	1 806 131	58 109	0	1 018 158	457 796	272 068
11	ВУСО	1 759 478	185 399	0	230 246	676 311	667 522
12	ПЕРША	1 056 567	163 817	8 239	60 266	207 249	616 996
13	ЄВРОІНС УКРАЇНА	991 652	50 628	0	85 837	83 191	771 996
14	ГАРДІАН	941 424	179 386	0	159 063	143 202	459 773
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	911 533	29 801	0	0	824 420	57 312
16	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	848 361	2 421	0	8 071	752 491	85 378
17	UPSK	744 542	45 417	0	0	425 472	273 653
18	ALLIANZ УКРАЇНА	437 843	291	0	59 500	86 505	291 547
19	БЕС ІНШУРАНС	403 485	43 478	33 648	0	241 006	85 353
20	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	337 875	1 258	38 468	111 170	167 950	19 029
21	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	330 568	7 227	1 081	261 520	57 374	3 366
22	КРАЇНА	316 638	55 953	665	21 746	119 724	118 550
23	ОБЕРІГ	309 399	283	81 798	0	23 536	203 782
24	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	224 912	835	0	82 968	15 383	125 726
25	КВОРУМ	66 554	1 098	0	5	47 369	18 082
	Разом	40 284 448,0	1 785 216,0	4 393 796,0	12 827 395,0	6 598 196,0	14 679 845,0

Власний капітал страховиків України

№ п/п	Страхова компанія	"Власний капітал на 30.09.2024 р., тис.грн. "		Частка власного капіталу у валюті баланса	Власний капітал на 30.09.2023 р., тис.грн.	Приріст власного капіталу, %
		Всього	сплачений статутний капітал			
1	ARX	2 590 121	261 975	52,05	2 089 352,3	23,97
2	УНІКА	2 040 387	155 480	46,86	1 633 390,0	24,92
3	ІНГО	1 340 471	305 543	38,40	1 158 579,0	15,70
4	PZU УКРАЇНА	988 105	48 518	40,37	1 026 942,0	-3,78
5	ТАС СГ	968 245	102 000	25,49	894 034,4	8,30
6	UNIVERSALNA	924 555	192 700	51,19	680 885,0	35,79
7	ВУСО	735 377	274 145	41,80	590 319,0	24,57
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	649 467	255 600	24,75	599 831,0	8,27
9	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	609 581	30 000	66,87	423 459,0	43,95
10	ОРАНТА	595 837	159 000	29,53	473 868,0	25,74
11	УСГ	584 627	278 659	19,69	577 714,4	1,20
12	КНЯЖА	500 567	129 964	23,63	466 170,7	7,38
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	342 250	84 500	40,34	302 344,6	13,20
14	ГАРДІАН	331 716	100 000	35,24	259 044,0	28,05
15	UPSK	282 168	100 000	37,90	н/д	-
16	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	233 396	38 460	69,08	177 247,0	31,68
17	ПЕРША	207 646	60 000	19,65	185 271,0	12,08
18	ЄВРОІНС УКРАЇНА	169 997	77 940	17,14	169 200,1	0,47
19	БЕС ІНШУРАНС	162 393	51 400	40,25	126 409,0	28,47
20	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	144 047	48 628	43,58	101 852,4	41,43
21	КРАЇНА	139 079	84 985	43,92	143 949,0	-3,38
22	ALLIANZ УКРАЇНА	116 358	63 160	26,58	122 715,0	-5,18
23	ОБЕРІГ	97 404	40 000	31,48	84 368,0	15,45
24	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	78 256	55 000	34,79	85 052,0	-7,99
25	КВОРУМ	60 717	32 000	91,23	55 145,0	10,10
	Разом	14 892 767	3 029 657	36,97	12 427 141,9	19,84

Джерело: Insurance TOP

Страхові виплати за видами

№	Страхова компанія	Всього страхових виплат по страхуванню перестрахованню на 30.09.2024 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страхування відпові- дальності	Інше страхування та асистанс
1	ТАС СГ	1 427 534	206 943	411 187	793 659	15 746
2	ARX	1 266 327	231 282	834 974	164 759	35 312
3	УНІКА	1 185 037	643 686	399 050	121 110	21 192
4	УСГ	1 139 067	210 781	387 186	538 751	2 348
5	ІНГО	1 083 232	376 129	461 207	236 569	9 327
6	ВУСО	1 038 239	349 691	438 331	214 773	35 445
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	940 839	113 889	698 603	125 072	3 275
8	PZU УКРАЇНА	753 576	174 822	168 960	364 956	44 838
9	КНЯЖА	687 310	87 068	151 746	438 773	9 723
10	UNIVERSALNA	614 721	351 330	198 968	59 995	4 428
11	ОРАНТА	468 239	7 286	35 288	421 583	4 082
12	ГАРДІАН	389 617	1 139	25 402	362 744	332
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	377 389	4 623	318 523	54 243	0
14	ПЕРША	320 509	45 429	80 036	191 841	3 203
15	ЄВРОІНС УКРАЇНА	240 388	68 953	23 536	147 682	217
16	КРАЇНА	200 792	113 221	28 503	59 067	0
17	ОБЕРІГ	159 149	160	2 393	156 516	80
18	БЕС ІНШУРАНС	132 441	19 550	42 951	68 662	1 278
19	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	126 059	62 982	55 978	7 098	0
20	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	121 815	65 922	28 209	27 684	0
21	Віди - СТРАХУВАННЯ	113 089	0	113 089	0	0
22	UPSK	102 557	9 531	38 017	53 811	1 197
23	ALLIANZ УКРАЇНА	38 620	0	23 554	15 066	0
24	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	37 954	17	669	25	37 243
25	КВОРУМ	5 472	5	5 467	0	0
	Разом	12 969 972	3 144 439	4 971 827	4 624 439	229 266

Рівень виплат

№ п/п	Страхова компанія	Рівень виплат на 30.09.2024 р., %	Рівень виплат на 30.09.2023 р., %	Приріст, %	Сума страхових виплат на 30.09.2024 р., тис. грн.	Сума страхових виплат на 30.09.2023 р., тис. грн.
1	ALLIANZ УКРАЇНА	57,57	125,34	-45,14	38 620	70 395
2	КРАЇНА	55,71	47,54	50,29	200 792	133 606
3	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	55,07	45,57	62,02	377 389	232 934
4	УСГ	52,34	47,52	6,88	1 139 067	1 065 724
5	ЄВРОІНС УКРАЇНА	50,69	46,12	27,75	240 388	188 178
6	ГАРДІАН	50,63	27,88	38,37	389 617	281 574
7	ОБЕРІГ	50,33	46,00	25,77	159 149	126 535
8	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	47,81	36,11	46,07	121 815	83 396
9	PZU УКРАЇНА	45,81	36,89	55,44	753 576	484 816
10	ІНГО	44,00	41,26	31,69	1 083 232	822 570
11	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	43,28	43,06	36,59	940 839	688 815
12	ВУСО	41,63	33,91	52,70	1 038 239	679 941
13	УНІКА	41,58	41,97	18,58	1 185 037	999 389
14	ТАС СГ	41,09	36,71	52,97	1 427 534	933 208
15	ARX	40,20	35,82	28,10	1 266 327	988 538
16	ПЕРША	38,51	32,99	62,06	320 509	197 772
17	КНЯЖА	38,11	29,94	56,78	687 310	438 383
18	Віди - СТРАХУВАННЯ	37,20	33,11	45,78	113 089	77 577
19	БЕС ІНШУРАНС	33,05	31,29	54,74	132 441	85 590
20	UNIVERSALNA	32,48	32,36	29,89	614 721	473 260
21	ОРАНТА	29,43	34,82	22,27	468 239	382 966
22	UPSK	26,05	н/д	-	102 557	н/д
23	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	22,65	21,60	29,62	126 059	97 252
24	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	21,39	27,15	18,42	37 954	32 051
25	КВОРУМ	11,02	13,12	14,45	5 472	4 781
	Разом	41,37	37,75	35,54	12 969 972	9 569 251

Джерело: Insurance TOP

Страхові платежі за видами

№ п/п	Страхова компанія	Всього страхових платежів по страхуванню та перестраховуванню на 30.09.2024 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страхування відповідальності	Інше страхування та асистанс
1	ТАС СГ	3 474 136	458 402	748 491	2 217 928	49 315
2	ARX	3 149 859	378 315	2 278 976	442 322	50 246
3	УНІКА	2 849 846	1 348 091	1 119 514	347 232	35 009
4	ВУСО	2 494 162	677 657	1 186 612	495 812	134 081
5	ІНГО	2 461 732	608 691	1 137 922	685 926	29 193
6	УСГ	2 176 281	327 596	895 671	940 713	12 302
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	2 173 856	219 669	1 635 467	311 058	7 662
8	UNIVERSALNA	1 892 583	756 659	945 230	155 183	35 512
9	КНЯЖА	1 803 723	184 271	293 898	1 271 654	53 901
10	PZU УКРАЇНА	1 645 166	278 332	368 856	921 383	76 595
11	ОРАНТА	1 591 245	42 109	147 332	1 378 677	23 126
12	ПЕРША	832 304	92 887	179 887	543 188	16 342
13	ГАРДІАН	769 476	30 198	72 983	608 488	57 807
14	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	685 256	9 555	543 963	131 737	0
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	556 576	150 485	305 410	100 681	0
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	474 212	99 861	50 988	320 455	2 908
17	БЕС ІНШУРАНС	400 742	43 273	133 974	213 921	9 574
18	UPSK	393 686	59 730	111 559	205 153	17 245
19	КРАЇНА	360 429	152 777	71 413	135 724	516
20	ОБЕРІГ	316 208	36 671	35 542	241 498	2 498
21	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	303 985	6	303 971	8	0
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	254 790	90 489	83 007	81 294	0
23	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	177 429	23 757	142 220	4 194	7 258
24	ALLIANZ УКРАЇНА	67 083	0	30 593	36 490	0
25	КВОРУМ	49 635	117	49 518	0	0
	Разом	31 354 400	6 069 598	12 872 997	11 790 719	621 090

Темп приросту

№	Страхова компанія	Приріст, %	Сума страхових платежів на 30.09.2024 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 30.09.2023 р., тис.грн.
1	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	50,28	177 429	118 062
2	БЕС ІНШУРАНС	46,52	400 742	273 501
3	ОРАНТА	44,67	1 591 245	1 099 901
4	ПЕРША	38,86	832 304	599 401
5	ТАС СГ	36,66	3 474 136	2 542 203
6	КВОРУМ	36,20	49 635	36 442
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	35,90	2 173 856	1 599 612
8	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	34,07	685 256	511 133
9	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	29,73	303 985	234 329
10	UNIVERSALNA	29,41	1 892 583	1 462 487
11	КРАЇНА	28,25	360 429	281 034
12	PZU УКРАЇНА	25,17	1 645 166	1 314 354
13	ВУСО	24,39	2 494 162	2 005 184
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	23,63	556 576	450 191
15	ІНГО	23,49	2 461 732	1 993 392
16	КНЯЖА	23,19	1 803 723	1 464 147
17	УНІКА	19,70	2 849 846	2 380 917
18	ALLIANZ УКРАЇНА	19,45	67 083	56 162
19	ЄВРОІНС УКРАЇНА	16,24	474 212	407 977
20	ОБЕРІГ	14,96	316 208	275 049
21	ARX	14,13	3 149 859	2 759 944
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	10,32	254 790	230 954
23	УСГ	-2,97	2 176 281	2 242 893
24	ГАРДІАН	-23,82	769 476	1 010 096
	Разом	22,14	30 960 714	25 349 362

Джерело: Insurance TOP

Страхові платежі та частка перестраховання

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів на 30.09.2024 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 30.09.2023 р., тис.грн.	Приріст, %	Частка страхових платежів, належних перестраховикам на 30.09.2024 р., тис.грн.	Питома вага перестраховання у страхових платежах
1	ТАС СГ	3 474 136	2 542 203	36,66	156 087	4,49
2	ARX	3 149 859	2 759 944	14,13	70 277	2,23
3	УНІКА	2 849 846	2 380 917	19,70	199 047	6,98
4	ВУСО	2 494 162	2 005 184	24,39	282 831	11,34
5	ІНГО	2 461 732	1 993 392	23,49	444 143	18,04
6	УСГ	2 176 281	2 242 893	-2,97	580 659	26,68
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	2 173 856	1 599 612	35,90	103 269	4,8
8	UNIVERSALNA	1 892 583	1 462 487	29,41	90 569	4,79
9	КНЯЖА	1 803 723	1 464 147	23,19	614 938	34,1
10	PZU УКРАЇНА	1 645 166	1 314 354	25,17	43 724	2,66
11	ОРАНТА	1 591 245	1 099 901	44,67	39 657	2,49
12	ПЕРША	832 304	599 401	38,86	59 043	7,1
13	ГАРДІАН	769 476	1 010 096	-23,82	96 505	12,54
14	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	685 256	511 133	34,07	561	0,08
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	556 576	450 191	23,63	59 733	10,73
16	СВРОІНС УКРАЇНА	474 212	407 977	16,24	82 556	17,41
17	БЕС ІНШУРАНС	400 742	273 501	46,52	7 458	1,86
18	UPSK	393 686	н/д	-	23 369	5,9
19	КРАЇНА	360 429	281 034	28,25	3 359	0,9
20	ОБЕРІГ	316 208	275 049	14,96	2 239	0,71
21	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	303 985	234 329	29,73	952	0,3
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	254 790	230 954	10,32	33 919	13,31
23	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	177 429	118 062	50,28	655	0,37
24	ALLIANZ УКРАЇНА	67 083	56 162	19,45	18 350	27,35
25	КВОРУМ	49 635	36 442	36,20	15 034	30,29
	Разом	31 354 400	25 349 362	23,69	3 028 934	9,66

Вихідне перестраховання

№ п/п	Страхова компанія	Питома вага перестраховання у страхових платежах	Частка страхових платежів, належних перестраховикам на 30.09.2024 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 30.09.2024 р., тис.грн.
1	КНЯЖА	34,09	614 938	1 803 723
2	КВОРУМ	30,29	15 034	49 635
3	ALLIANZ УКРАЇНА	27,35	18 350	67 083
4	УСГ	26,68	580 659	2 176 281
5	ІНГО	18,04	444 143	2 461 732
6	СВРОІНС УКРАЇНА	17,41	82 556	474 212
7	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	13,31	33 919	254 790
8	ГАРДІАН	12,54	96 505	769 476
9	ВУСО	11,34	282 831	2 494 162
10	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	10,73	59 733	556 576
11	ПЕРША	7,09	59 043	832 304
12	УНІКА	6,98	199 047	2 849 846
13	UPSK	5,94	23 369	393 686
14	UNIVERSALNA	4,79	90 569	1 892 583
15	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	4,75	103 269	2 173 856
16	ТАС СГ	4,49	156 087	3 474 136
17	PZU УКРАЇНА	2,66	43 724	1 645 166
18	ОРАНТА	2,49	39 657	1 591 245
19	ARX	2,23	70 277	3 149 859
20	БЕС ІНШУРАНС	1,86	7 458	400 742
21	КРАЇНА	0,93	3 359	360 429
22	ОБЕРІГ	0,71	2 239	316 208
23	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	0,37	655	177 429
24	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	0,31	952	303 985
25	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	0,08	561	685 256
	Разом	9,66	3 028 934	31 354 400

Джерело: Insurance TOP

Чисті страхові платежі

№	Страхова компанія	Сума чистих страхових платежів на 30.09.2024 р., тис.грн.	Сума чистих страхових платежів на 30.09.2023 р., тис.грн.	Приріст, %
1	ТАС СГ	3 318 049	2 433 388	36,36
2	ARX	3 079 582	2 704 223	13,88
3	УНІКА	2 650 799	2 242 092	18,23
4	ВУСО	2 211 331	1 846 123	19,78
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	2 070 587	1 492 534	38,73
6	ІНГО	2 017 589	1 613 694	25,03
7	UNIVERSALNA	1 802 015	1 401 436	28,58
8	PZU УКРАЇНА	1 601 442	1 270 890	26,01
9	УСГ	1 595 623	1 283 532	24,32
10	ОРАНТА	1 551 589	1 075 165	44,31
11	КНЯЖА	1 188 785	970 654	22,47
12	ПЕРША	773 262	545 178	41,84
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	684 695	510 904	34,02
14	ГАРДІАН	672 971	912 096	-26,22
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	496 843	401 503	23,75
16	ББС ІНШУРАНС	393 284	264 285	48,81
17	ЄВРОІНС УКРАЇНА	391 656	334 532	17,08
18	UPSK	370 317	н/д	-
19	КРАЇНА	357 070	271 086	31,72
20	ОБЕРІГ	313 969	270 297	16,16
21	Віді - СТРАХУВАННЯ	303 033	234 200	29,39
22	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	220 871	179 527	23,03
23	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	176 774	117 813	50,05
24	ALLIANZ УКРАЇНА	48 733	44 881	8,58
25	КВОРУМ	34 601	24 283	42,49
	Разом	28 325 470	22 444 315	26,20

Чистий фінансовий результат

№ п/п	Страхова компанія	Фінансовий результат 30.09.2024, тис.грн.
1	ARX	409 621
2	УНІКА	325 851
3	ІНГО	227 396
4	UNIVERSALNA	184 175
5	ТАС СГ	168 119
6	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	140 073
7	ОРАНТА	109 943
8	ВУСО	93 974
9	КНЯЖА	57 742
10	ББС ІНШУРАНС	37 466
11	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	35 679
12	PZU УКРАЇНА	35 606
13	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	31 089
14	Віді - СТРАХУВАННЯ	26 406
15	ПЕРША	11 189
16	КВОРУМ	7 585
17	UPSK	4 915
18	ОБЕРІГ	4 874
19	ГАРДІАН	3 228
20	ALLIANZ УКРАЇНА	1 872
21	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	1 431
22	КРАЇНА	506
23	УСГ	-3 258
24	ЄВРОІНС УКРАЇНА	-24 497
	Разом	1 890 985

Джерело: Insurance TOP

ТОП Страхування Здоров'я (крім медичного страхування) за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	312 358	310 188	310 167	11,0	85 757	27,5	0,0
2	UNIVERSALNA	186 762	181 562	181 167	9,9	43 324	23,2	0,3
3	ВУСО	164 792	162 193	162 084	6,61	40 687	24,69	0,02
4	ТАС СГ	84 944	77 822	77 792	2,4	3 935	4,6	0,0
5	ІНГО	83 241	71 642	32 704	3,4	23 799	28,6	61,6
6	КНЯЖА	54 941	55 458	55 567	3,05	15 449	28,12	99,72
7	PZU УКРАЇНА	35 814	37 788	37 721	2,2	586	1,6	0,3
8	ГАРДІАН	30 038	29 368	29 368	3,90	1 139	3,79	0,00
9	UPSK	24 060	23 532	23 498	6,11	682	2,83	0,56
10	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	23 757	23 345	23 345	13,39	17	0,07	0,00
11	КРАЇНА	17 958	17 153	17 152	4,98	2 950	16,43	0,01
12	ЄВРОІНС УКРАЇНА	14 991	16 013	16 013	3,16	93	0,62	0,00
13	ПЕРША	12 859	11 107	11 091	1,5	280	2,2	0,1
14	ОРАНТА	11 176	11 142	11 142	0,7	1 249	11,2	0,0
15	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	10 471	11 048	10 762	0,5	101	1,0	2,3
16	БЕС ІНШУРАНС	9 996	10 343	10 343	2,5	325	3,3	0,0
17	УСГ	8 959	8 708	8 601	0,4	144	1,6	1,7
18	ОБЕРІГ	4 828	6 175	6 175	1,5	74	1,5	0,0
19	ARX	3 531	3 218	3 218	0,1	351	9,9	0,0
20	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	1 740	1 493	1 489	0,31	7	0,40	0,40
Разом		1 097 216	1 069 298	1 029 399	3,66	220 949	20,14	9,79

ТОП Медичне страхування за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	1 035 733	901 446	887 961	36,34	557 928	53,87	1,74
2	UNIVERSALNA	569 897	472 793	472 793	30,11	308 006	54,05	0,00
3	ІНГО	525 450	434 108	405 255	21,34	352 330	67,05	6,92
4	ВУСО	512 706	442 591	442 591	20,56	309 004	60,27	0,00
5	ARX	374 784	367 325	361 791	11,90	230 931	61,62	1,94
6	ТАС СГ	373 458	316 248	316 248	10,75	203 008	54,36	0,00
7	УСГ	318 637	313 919	313 919	14,64	210 637	66,11	0,00
8	PZU УКРАЇНА	242 519	232 622	232 623	14,74	174 236	71,84	0,00
9	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	209 198	199 274	199 273	9,62	113 788	54,39	0,00
10	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	148 745	116 074	116 074	26,73	62 975	42,34	0,00
11	КРАЇНА	134 819	134 666	134 666	37,41	110 271	81,79	0,00
12	КНЯЖА	129 330	127 956	127 956	7,17	71 619	55,38	0,00
13	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	89 767	0	0	35,23	65 799	73,30	0,00
14	ЄВРОІНС УКРАЇНА	84 871	85 601	85 601	17,90	68 859	81,13	0,00
15	ПЕРША	80 028	66 383	66 383	9,62	45 149	56,42	0,00
16	UPSK	35 670	36 237	36 237	9,06	8 849	24,81	0,00
17	БЕС ІНШУРАНС	33 277	20 706	20 706	8,30	19 225	57,77	0,00
18	ОБЕРІГ	31 843	31 917	31 917	10,07	86	0,27	0,00
19	ОРАНТА	30 934	26 106	26 106	1,94	6 037	19,52	0,00
20	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	8 755	0	0	1,28	4 623	52,80	0,00
Разом		4 970 421	4 325 972	4 278 100	16,58	2 923 360	58,82	1,24

Джерело: Insurance TOP

ТОП ОСЦПВ за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис. грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	1 048 544	946 707	946 707	30,2	27,1	468 265	44,7	0,0
2	ОРАНТА	1 003 842	880 254	880 254	63,1	33,3	350 342	34,9	0,0
3	КНЯЖА	764 914	644 505	288 475	42,4	52,2	275 018	36,0	46,5
4	PZU УКРАЇНА	462 151	439 111	439 112	28,1	38,7	238 037	51,5	0,0
5	ВУСО	328 231	297 326	297 326	13,16	26,07	154 387	47,04	0,00
6	УСГ	314 131	342 860	183 109	14,43	-14,78	183 473	58,41	50,85
7	ЄВРОІНС УКРАЇНА	303 240	271 139	222 879	63,95	14,75	144 844	47,77	19,62
8	ІНГО	283 096	243 145	243 145	11,50	35,48	120 472	42,56	0,00
9	ГАРДІАН	265 289	233 576	233 576	34,48	1,43	134 808	50,82	0,00
10	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	259 838	237 226	237 226	12,0	23,5	119 408	46,0	0,0
11	ARX	256 141	234 951	234 951	8,1	23,1	116 083	45,3	0,0
12	ОБЕРІГ	231 940	219 000	217 018	73,4	15,6	155 909	67,2	0,9
13	УНІКА	222 425	226 187	226 187	7,8	11,1	116 316	52,3	0,0
14	БЕС ІНШУРАНС	154 620	126 690	126 690	38,58	58,42	66 670	43,12	0,00
15	ПЕРША	144 458	126 175	126 175	17,4	43,1	72 809	50,4	0,0
16	UPSK	131 080	133 668	133 668	33,30	#DIV/0!	51 528	39,31	0,00
17	КРАЇНА	127 207	115 590	115 590	35,3	31,8	57 698	45,4	0,0
18	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	126 036	0	0	18,39	135,22	49 677	39,41	0,00
19	UNIVERSALNA	111 196	105 824	105 824	5,9	14,0	56 653	50,9	0,0
20	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	62 500	0	0	24,53	32,83	27 200	43,52	0,00
Разом		6 600 879	5 823 934	5 257 912	21,86	29,68	2 959 597	44,84	8,74

ТОП10 Зелена картка за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	1 024 894	873 741	769 338	29,50	69,18	307 978	30,05	10,19
2	УСГ	553 679	540 801	256 669	25,44	-22,17	343 629	62,06	51,32
3	КНЯЖА	475 469	519 850	276 613	26,36	-8,01	160 652	33,79	51,16
4	PZU УКРАЇНА	411 019	414 320	399 102	24,98	19,17	123 240	29,98	5,10
5	ОРАНТА	334 167	248 529	216 972	21,00	114,98	68 244	20,42	9,44
6	ПЕРША	331 836	297 292	261 570	39,87	30,42	112 581	33,93	11,12
7	ГАРДІАН	301 844	379 244	306 326	39,23	-48,70	227 586	75,40	24,16
8	ІНГО	262 769	249 206	223 555	10,67	10,51	104 859	39,91	9,76
9	ВУСО	115 088	113 698	89 557	4,61	-32,75	55 179	47,95	24,71
10	ARX	114 302	106 582	90 282	3,63	4,34	30 574	26,75	14,26
Разом		3 925 067	3 743 263	2 889 984	19,24	6,20	1 534 522	39,10	22,03

Джерело: Insurance TOP

ТОП Добровільна моторна відповідальність за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	88 459	78 297	76 655	2,55	17 179	19,42	2,48
2	ПЕРША	51 867	50 213	35 888	6,23	5 577	10,75	21,45
3	ІНГО	43 901	39 262	39 262	1,78	10 569	24,07	0,00
4	ARX	38 727	36 197	36 197	1,23	17 774	45,90	0,00
5	УСГ	33 961	35 177	31 862	1,56	10 335	30,43	9,76
6	ОРАНТА	28 898	24 946	24 946	1,82	2 982	10,32	0,00
7	УНІКА	28 654	26 307	25 566	1,01	4 388	15,31	2,59
8	ВУСО	27 419	24 476	24 268	1,10	5 069	18,49	1,07
9	PZU УКРАЇНА	27 130	27 148	26 042	1,65	3 213	11,84	5,62
10	КНЯЖА	21 732	18 250	17 851	1,20	3 035	13,97	5,25
11	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	17 031	16 526	16 062	0,78	4 974	29,21	2,47
12	ББС ІНШУРАНС	16 374	14 312	14 312	4,09	1 986	12,13	0,01
13	ГАРДІАН	11 027	9 467	7 371	1,43	350	3,17	15,18
14	ЄВРОІНС УКРАЇНА	10 830	10 328	9 522	2,28	2 737	25,27	7,78
15	UNIVERSALNA	9 941	10 580	10 330	0,53	2 077	20,89	2,70
16	ОБЕРІГ	8 099	8 804	8 804	2,56	593	7,32	0,00
17	КРАЇНА	5 808	4 897	4 882	1,61	1 306	22,49	0,26
18	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	5 302	0	0	0,77	4 213	79,46	10,58
19	UPSK	5 122	5 062	4 954	1,30	2 260	44,12	0,00
20	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	1 923	1 711	1 711	0,35	64	3,33	0,00
Разом		482 205	441 960	416 485	1,58	100 681	20,88	5,00

ТОП Страхування КАСКО за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ARX	1 739 342	1 580 130	1 573 202	55,22	756 221	43,48	0,29
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 419 812	1 266 865	1 233 165	65,31	676 607	47,65	4,57
3	УНІКА	825 526	780 312	773 277	28,97	388 451	47,05	0,88
4	ВУСО	721 495	603 076	455 566	28,93	298 640	41,39	27,43
5	УСГ	651 018	633 195	627 588	29,91	340 167	52,25	0,87
6	UNIVERSALNA	637 875	547 596	544 037	33,70	181 985	28,53	0,69
7	ТАС СГ	633 445	591 085	588 680	18,23	398 419	62,90	0,50
8	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	540 310	0	0	78,85	317 200	58,71	0,00
9	ІНГО	510 663	453 333	445 655	20,74	290 158	56,82	1,53
10	PZU УКРАЇНА	307 933	296 541	295 442	18,72	159 706	51,86	0,58
11	Віді - СТРАХУВАННЯ	303 308	288 279	287 471	99,78	113 089	37,29	0,27
12	КНЯЖА	247 494	233 580	231 431	13,72	145 037	58,60	0,87
13	ПЕРША	143 414	132 353	130 522	17,23	79 330	55,32	1,67
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	109 073	103 955	100 668	19,60	50 572	46,37	1,52
15	ББС ІНШУРАНС	93 761	97 053	96 673	23,40	42 221	45,03	0,27
16	ОРАНТА	66 644	59 890	58 682	4,19	30 392	45,60	2,60
17	UPSK	63 961	65 734	63 049	16,25	27 447	42,91	0,44
18	КРАЇНА	61 790	56 952	55 791	17,14	27 393	44,33	3,50
19	ГАРДІАН	53 087	46 768	30 835	6,90	24 981	47,06	24,56
20	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	45 256	0	0	17,76	28 086	62,06	3,27
21	ЄВРОІНС УКРАЇНА	44 337	41 912	25 036	9,35	23 340	52,64	40,22
22	ОБЕРІГ	32 069	31 354	31 354	10,14	2 263	7,06	0,00
23	ALLIANZ УКРАЇНА	253	168	148	0,38	0	0,00	7,91
Разом		9 251 866	7 910 131	7 648 272	29,72	4 401 705	47,58	3,69

Джерело: Insurance TOP

ТОП Страхування майна за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ІНГО	356 506	329 843	168 695	14,48	44 481	12,48	46,55
2	УСГ	106 219	105 033	81 594	4,88	25 706	24,20	22,12
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	88 282	79 945	73 122	4,06	6 044	6,85	9,91
4	UNIVERSALNA	51 652	69 478	22 377	2,73	53	0,10	52,30
5	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	50 042	42 773	39 712	8,99	1 989	3,97	8,40
6	КВОРУМ	49 427	49 409	34 391	99,58	5 467	11,06	30,40
7	PZU УКРАЇНА	31 243	35 345	31 594	1,90	1 926	6,16	17,09
8	УНІКА	31 148	29 784	18 285	1,09	57	0,18	37,90
9	ARX	30 824	33 279	31 473	0,98	1 597	5,18	5,86
10	ALLIANZ УКРАЇНА	26 286	33 373	29 538	39,18	3 236	12,31	13,58
11	ВУСО	24 265	21 527	17 583	0,97	127	0,52	26,80
12	TAC CG	16 628	14 738	13 305	0,48	155	0,93	16,19
13	ПЕРША	15 317	14 651	13 042	1,84	177	1,16	11,75
14	ББС ІНШУРАНС	13 410	10 507	10 021	3,35	304	2,27	3,12
15	КНЯЖА	7 358	7 628	6 018	0,41	496	6,74	21,88
16	UPSK	7 253	5 119	-3 458	1,84	272	3,75	161,66
17	ОРАНТА	3 290	3 353	3 233	0,21	0	0,00	3,65
18	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	3 285	0	0	1,29	0	0,00	6,12
19	КРАЇНА	2 866	3 068	2 717	0,80	181	6,32	11,03
20	ГАРДІАН	1 965	1 573	388	0,26	0	0,00	67,58
Разом		917 266	890 426	593 630	3,12	92 268	10,06	32,02

ТОП Страхування майнової відповідальності за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	TAC CG	30 408	23 571	3 135	0,88	0	0,00	83,40
2	UNIVERSALNA	24 353	34 128	11 080	1,29	0	0,00	41,26
3	ІНГО	23 869	35 072	3 298	0,97	0	0,00	89,41
4	УСГ	22 626	20 836	16 788	1,04	37	0,16	17,90
5	UPSK	21 910	14 954	11 484	5,57	0	0,00	24,53
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	13 290	9 173	5 279	0,61	0	0,00	46,75
7	ВУСО	634	664	393	0,03	0	0,00	60,88
8	ГАРДІАН	238	109	101	0,03	0	0,00	18,49
9	PZU УКРАЇНА	135	130	130	0,01	0	0,00	0,00
10	ЄВРОІНС УКРАЇНА	23	8	8	0,00	0	0,00	0,00
Разом		137 486	138 645	51 696	0,77	37	0,03	52,96

ТОП Страхування майна, крім страхування сільськогосподарської продукції за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ARX	364 081	350 272	314 790	11,56	64 269	17,65	9,13
2	ВУСО	254 970	229 871	195 964	10,22	123 200	48,32	13,51
3	ІНГО	214 910	200 643	128 649	8,73	6 638	3,09	36,57
4	УНІКА	206 022	205 723	143 772	7,23	8 231	4,00	32,14
5	УСГ	138 422	151 319	51 902	6,36	21 314	15,40	70,88
6	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	127 500	109 819	83 878	22,91	3 419	2,68	28,86
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	127 283	120 693	99 299	5,86	15 952	12,53	17,72
8	UNIVERSALNA	90 673	81 178	57 916	4,79	4 202	4,63	33,30
9	ОРАНТА	75 368	69 968	68 174	4,74	4 479	5,94	3,40
10	TAC CG	68 445	69 147	58 300	1,97	9 623	14,06	18,63
11	UPSK	39 831	39 280	36 844	10,12	10 242	25,71	0,46
12	КНЯЖА	38 818	33 745	25 582	2,15	6 213	16,01	21,03
13	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	34 466	0	0	13,53	122	0,35	86,40
14	ББС ІНШУРАНС	26 716	24 549	23 534	6,67	426	1,59	15,93
15	PZU УКРАЇНА	21 352	23 608	16 539	1,30	3 259	15,26	45,06
16	ПЕРША	14 251	16 497	13 417	1,71	512	3,59	27,70
17	ГАРДІАН	13 787	13 700	12 610	1,79	416	3,02	6,54
18	КРАЇНА	6 059	5 120	4 487	1,68	929	15,33	14,09
19	ЄВРОІНС УКРАЇНА	5 247	7 057	3 145	1,11	184	3,51	54,43
20	ALLIANZ УКРАЇНА	3 701	9 386	2 838	5,52	16 919	457,15	10,13
ВСЬОГО 25СК		1 880 902	1 766 347	1 346 051	6,00	302 006	16,06	25,35

Джерело: Insurance TOP

ТОП Агрострахування с/г продукції без держпідтримки за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	ІНГО	41 070	41 064	3 289	1,67	119 930	292,01	91,98
2	UNIVERSALNA	27 750	28 111	17 272	1,47	2 672	9,63	41,81
3	PZU УКРАЇНА	7 453	9 002	6 788	0,45	4 070	54,61	43,58
4	ARX	2 684	6 480	3 117	0,09	1 242	46,27	116,62
5	ОРАНТА	2 003	2 068	2 068	0,13	416	20,77	0,00
6	КРАЇНА	695	575	575	0,19	0	0,00	0,00
7	UPSK	464	428	428	0,12	57	12,28	386,85
8	ГАРДІАН	245	508	508	0,03	4	1,63	0,00
9	ТАС СГ	207	178	178	0,01	37	17,87	0,00
10	ББС ІНШУРАНС	34	52	52	0,01	0	0,00	0,00
Разом		82 605	88 466	34 275	0,51	128 428	155,47	69,67

ТОП Страхування відповідальності (крім страхування відповідальності оператора ядерної установки та суб'єкта митного режиму) за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховування, %
1	УНІКА	96 152	75 621	23 660	3,37	406	0,42	69,90
2	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	87 973	93 382	78 711	15,81	1 268	1,44	13,40
3	UPSK	39 873	24 019	23 103	10,13	21	0,05	9,73
4	ББС ІНШУРАНС	36 523	40 358	39 758	9,11	5	0,01	1,37
5	ALLIANZ УКРАЇНА	35 913	32 941	22 354	53,54	15 067	41,95	39,56
6	ARX	33 151	30 481	29 084	1,05	328	0,99	4,22
7	ІНГО	32 636	25 779	17 326	1,33	668	2,05	37,75
8	PZU УКРАЇНА	20 948	21 023	20 264	1,27	467	2,23	4,39
9	ВУСО	17 952	28 098	23 155	0,72	138	0,77	31,32
10	УСГ	16 316	13 504	10 394	0,75	1 279	7,84	12,34
11	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	15 834	15 795	15 311	0,73	690	4,36	1,26
12	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	13 330	0	0	5,23	273	2,05	6,62
13	UNIVERSALNA	9 693	7 400	2 935	0,51	130	1,34	65,55
14	КНЯЖА	9 539	8 798	62 239	0,53	68	0,71	26,73
15	ГАРДІАН	7 479	5 156	4 756	0,97	0	0,00	6,42
16	ТАС СГ	7 210	6 197	6 091	0,21	237	3,29	1,96
17	ЄВРОІНС УКРАЇНА	6 361	5 905	4 700	1,34	102	1,60	13,61
18	ОРАНТА	4 681	3 893	3 868	0,29	15	0,32	1,54
19	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	4 194	2 110	1 805	2,36	0	0,00	15,62
20	КРАЇНА	2 695	2 116	2 107	0,75	64	2,37	0,33
Разом		498 453	442 576	391 621	1,71	21 226	4,26	26,50

Джерело: Insurance TOP

ТОП Асистанс за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	140 795	135 388	135 388	79,35	37 268	26,47	0,00
2	ВУСО	134 081	125 606	125 606	5,38	35 445	26,44	0,00
3	PZU УКРАЇНА	76 595	76 449	76 286	4,66	44 838	58,54	0,30
4	ГАРДІАН	57 807	43 770	40 146	7,51	332	0,57	0,00
5	КНЯЖА	53 901	48 577	27 795	2,99	9 723	18,04	0,47
6	ARX	50 246	53 149	53 149	1,60	35 312	70,28	0,00
7	ТАС СГ	49 315	48 048	48 048	1,42	15 746	31,93	0,00
8	UNIVERSALNA	35 512	24 081	24 081	1,88	4 428	12,47	0,00
9	УНІКА	35 009	34 767	34 767	1,23	21 192	60,53	0,00
10	ІНГО	29 193	28 143	27 965	1,19	9 327	31,95	0,65
11	ОРАНТА	23 126	21 657	21 657	1,45	4 082	17,65	0,00
12	UPSK	17 245	15 722	15 722	4,38	1 197	6,94	0,00
13	ПЕРША	16 342	18 221	18 221	1,96	3 203	19,60	0,00
14	УСГ	12 302	13 107	13 107	0,57	2 348	19,09	0,00
15	ББС ІНШУРАНС	9 574	8 715	8 715	2,39	1 278	13,35	0,00
16	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	7 662	7 341	7 341	0,35	3 275	42,74	0,00
17	ЄВРОІНС УКРАЇНА	2 908	2 891	2 891	0,61	217	7,46	0,00
18	ОБЕРІГ	2 498	2 338	2 338	0,79	80	3,20	0,00
19	КРАЇНА	516	826	826	0,14	0	0,00	0,00
Разом		754 627	708 796	684 049	2,56	229 291	30,38	0,09

ТОП Страхування фінансових ризиків за 9 місяців 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Зароблені премії	Чисті зароблені премії	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ВУСО	185 883	179 267	174 681	7,45	36,62	16 365	8,80	3,56
2	ARX	142 045	138 420	136 501	4,51	55,30	11 645	8,20	1,50
3	UNIVERSALNA	137 280	134 967	134 967	7,25	66,94	10 056	7,33	0,00
4	УНІКА	56 818	52 457	27 597	1,99	3,18	2 312	4,07	48,84
5	ТАС СГ	29 766	30 832	30 802	0,86	22,35	2 952	9,92	0,41
6	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	18 796	15 611	11 536	3,38	-15,41	0	0,00	28,09
7	ІНГО	14 773	12 986	7 888	0,60	-35,57	0	0,00	46,53
8	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	7 258	7 120	7 120	4,09	106,31	665	9,16	0,00
9	ПЕРША	6 897	6 258	6 258	0,83	33,87	17	0,25	0,00
10	ГАРДІАН	3 899	3 559	3 559	0,51	4 092,47	1	0,03	0,00
11	PZU УКРАЇНА	874	422	422	0,05	4 675,96	0	0,00	0,00
12	ALLIANZ УКРАЇНА	353	170	74	0,53	74,15	3 399	962,89	38,24
13	КНЯЖА	226	63	63	0,01		0	0,00	0,00
14	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	90	133	133	0,00	246,15	0	0,00	0,00
15	ББС ІНШУРАНС	53	106	93	0,01	-64,36	0	0,00	15,09
16	UPSK	50	65	65	0,01		0	0,00	0,00
17	ОРАНТА	27	16	16	0,00	3 275,00	0	0,00	0,00
18	УСГ	12	6	6	0,00		0	0,00	0,00
19	ОБЕРІГ	11	14	14	0,00	-12,70	0	0,00	0,00
20	Віді - СТРАХУВАННЯ	7	3	3	0,00	133,33	0	0,00	0,00
Разом		605 118	582 475	541 798	2,05	36,45	47 412	7,84	8,08

Джерело: Insurance TOP

Insurance Top[®]

— регіони —

Підсумки регіонів України:

Вінницька область

Волинська область

Дніпропетровська область

Донецька область

Житомирська область

Закарпатська область

Запорізька область

Івано-Франківська область

Київ та Київська область

Кіровоградська область

Луганська область

Львівська область

Миколаївська область

Одеська область

Полтавська область

Рівненська область

Сумська область

Тернопільська область

Харківська область

Херсонська область

Хмельницька область

Черкаська область

Чернігівська область

Чернівецька область

Вінницька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	КНЯЖА	107 563	761	147	70 074	13 666	14 880	279	0	2 164	5 592	41 213
2	ARX	87 746	81	294	6 500	2 583	72 895	24	0	3 934	1 435	н/д
3	СГ ТАС	79 254	2 141	195	43 934	9 240	15 882	257	0	2 026	5 577	41 763
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	50 209	169	0	2 692	0	44 505	240	0	2 037	566	21 480
5	ОРАНТА	49 839	216	464	40 642	4 914	794	0	0	1 286	1 522	15 055
6	PZU УКРАЇНА	37 205	881	170	11 438	5 802	14 837	472	0	493	3 112	14 925
7	КРАЇНА	32 764	1 972	17 385	11 024	0	1 851	0	0	328	203	6 408
8	ІНГО	22 348	91	0	2 935	5 661	7 997	53	2	978	4 631	5 623
ВСЬОГО		466 927	6 313	18 655	189 240	41 865	173 643	1 325	2	13 245	22 639	146 467

Волинська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	203 496	2 255	1 595	44 179	121 935	20 263	85	1 798	11 387	102 241
2	PZU УКРАЇНА	68 228	1 766	642	24 337	16 963	16 542	134	1 191	6 652	36 567
3	ОРАНТА	35 933	106	57	21 103	8 906	654	0	3 694	1 414	16 609
4	ARX	25 059	16	506	1 949	403	18 529	13	2 208	1 435	н/д
5	КНЯЖА	19 039	63	16	8 560	6 866	2 347	0	644	543	9 673
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	18 711	94	0	1 524	0	14 408	3	1 409	1 273	6 946
7	ІНГО	13 672	4	0	1 713	6 196	2 108	226	2 083	1 342	1 251
8	КРАЇНА	2 997	1 630	0	980	0	242	0	18	128	1 042
ВСЬОГО		387 135	5 933	2 816	104 344	161 270	75 093	462	13 044	24 174	174 329

Дніпропетровська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	289 405	1 222	195	30 613	0	169 828	65 704	1 546	10 935	9 362	113 350
2	ARX	207 424	85	795	20 121	7 108	136 442	2 987	0	35 383	4 502	н/д
3	СГ ТАС	116 181	2 468	3 351	57 404	10 782	32 210	268	0	1 905	7 793	48 219
4	ІНГО	90 623	213	5 192	9 767	4 750	58 251	2 416	0	8 686	1 348	50 495
5	PZU УКРАЇНА	84 134	2 356	3 781	36 961	10 058	22 488	406	0	1 605	6 479	36 887
6	ОРАНТА	49 473	305	686	41 185	2 635	1 099	2 103	0	167	1 293	19 351
7	КНЯЖА	41 811	604	4 256	23 909	3 178	4 515	4	0	3 023	2 322	13 163
8	КРАЇНА	30 852	509	13 754	6 492	0	9 533	0	0	87	477	6 221
ВСЬОГО		909 903	7 763	32 011	226 451	38 510	434 367	73 889	1 546	61 790	33 575	287 686

Донецька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	83 609	316	50 763	23 872	3 583	3 466	0	594	1 015	61 982
2	PZU УКРАЇНА	10 963	57	12	1 801	559	8 308	7	12	206	3 915
3	ARX	7 645	0	0	339	70	7 135	0	29	72	н/д
ВСЬОГО		102 217	373	50 775	26 013	4 213	18 909	7	635	1 293	65 897

Житомирська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	165 209	3 226	1 533	72 578	21 459	49 991	15	0	7 407	8 999	73 538
2	КНЯЖА	44 104	462	3 205	27 271	4 799	5 579	11	0	520	2 258	17 352
3	ОРАНТА	34 171	337	698	22 517	1 212	1 330	0	0	5 897	2 180	8 994
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	21 645	134	0	1 252	0	16 946	223	70	2 868	152	11 662
5	PZU УКРАЇНА	17 123	463	113	7 853	3 053	4 671	13	0	22	937	7 402
6	ARX	13 057	69	151	1 293	253	10 401	232	0	405	253	н/д
7	ІНГО	8 701	211	154	1 354	402	5 739	6	0	424	411	6 250
8	КРАЇНА	2 982	1 228	0	1 523	0	205	0	0	8	19	560
ВСЬОГО		306 992	6 131	5 855	135 640	31 177	94 861	500	70	17 550	15 208	125 758

Закарпатська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	116 604	465	76	20 652	65 537	20 861	224	2 203	6 587	42 260
2	ОРАНТА	74 740	557	675	28 559	35 761	2 257	94	4 026	2 811	19 618
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	44 879	1 967	0	3 664	0	33 756	47	5 133	312	18 853
4	КНЯЖА	38 457	151	4	9 029	23 584	3 450	0	596	1 643	14 565
5	PZU УКРАЇНА	38 350	1 071	501	12 355	12 886	7 500	171	354	3 512	17 766
6	ARX	29 468	34	218	5 060	1 402	19 802	18	990	1 945	н/д
7	ІНГО	14 297	79	-19	2 555	8 183	1 613	0	23	1 863	14 324
8	КРАЇНА	1	1	0	0	0	0	0	0	0	549
ВСЬОГО		356 797	4 325	1 455	81 874	147 352	89 239	553	13 324	18 674	127 935

Запорізька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	190 682	721	27 667	30 947	0	93 440	15 456	11 012	8 319	3 120	75 717
2	ARX	64 914	96	862	9 224	2 583	48 075	66	0	2 012	1 997	н/д
3	СГ ТАС	54 498	379	19 823	14 687	7 503	9 568	0	0	654	1 884	24 623
4	КРАЇНА	24 127	77	8 186	10 362	0	4 869	211	0	126	296	6 240
5	PZU УКРАЇНА	23 725	724	132	7 529	5 273	6 725	1 322	0	65	1 954	11 830
6	КНЯЖА	14 542	64	0	11 278	1 893	521	0	0	136	650	7 026
7	ОРАНТА	13 321	65	117	9 665	1 102	1 525	541	0	26	281	6 287
8	ІНГО	11 024	121	8 828	1 371	347	207	5	0	48	97	10 593
ВСЬОГО		396 835	2 247	65 615	95 063	18 701	164 931	17 601	11 012	11 386	10 279	142 316

Івано-Франківська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	189 593	878	113	63 101	101 099	18 051	0	939	5 412	61 245
2	КНЯЖА	85 806	1 519	208	34 257	18 816	10 255	0	5 980	14 771	30 500
3	ОРАНТА	35 251	0	149	20 450	3 588	2 016	0	7 305	1 743	11 884
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	21 924	46	0	2 361	0	17 710	33	1 462	312	7 288
5	ARX	17 612	252	3 255	1 908	495	10 545	0	697	460	н/д
6	PZU УКРАЇНА	15 531	625	105	6 315	3 658	2 131	33	286	2 378	5 695
7	ІНГО	9 037	17	31	1 522	1 653	4 452	0	1 033	329	3 020
8	КРАЇНА	4 356	1 004	1	2 764	0	437	0	95	55	1 434
ВСЬОГО		379 109	4 340	3 862	132 679	129 309	65 596	66	17 796	25 460	121 066

м.Київ та Київська обл.

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	ARX	2 073 224	2 004	358 195	142 628	81 144	938 567	23 888	0	284 612	242 186	н/д
2	ІНГО	1 881 743	81 148	497 616	192 721	130 491	287 873	320 891	22 954	187 257	160 792	831 103
3	СГ ТАС	1 295 842	57 868	225 848	213 638	393 844	258 972	11 586	30 408	29 010	74 668	467 592
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	903 130	2 716	179 859	122 213	0	509 959	2 817	607	62 025	22 934	449 744
5	PZU УКРАЇНА	842 310	14 775	210 271	209 537	215 874	95 084	22 453	112	11 662	62 543	412 765
6	ОРАНТА	646 929	3 399	17 586	411 605	139 594	24 969	519	0	17 115	32 142	181 497
7	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	556 576	1 740	148 745	10 785	0	109 073	50 041	0	127 500	108 692	126 059
8	КНЯЖА	534 049	45 621	87 614	181 849	45 577	132 638	2 891	0	19 958	17 902	237 750
9	ВІ ДІ СТРАХУВАННЯ	303 985	4	2	0	0	303 308	1	0	655	15	113 089
10	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	248 105	713	89 750	58 454	0	42 913	3 285	0	34 367	18 623	117 673
11	КРАЇНА	168 992	8 087	92 252	26 371	0	32 327	707	5	3 954	5 288	141 735
ВСЬОГО		9 454 885	218 076	1 907 737	1 569 802	1 006 523	2 735 683	439 079	54 086	778 114	745 785	3 079 007

Кіровоградська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	50 697	1 707	80	27 854	3 962	11 217	4	1 419	4 454	21 666
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	32 930	65	0	1 536	0	29 192	206	1 836	95	9 032
3	ОРАНТА	27 616	347	488	17 910	552	6 913	0	501	905	9 341
4	ARX	17 640	20	136	2 413	586	13 611	42	666	166	н/д
5	КРАЇНА	9 507	64	0	8 697	0	589	0	76	81	4 253
6	PZU УКРАЇНА	7 603	182	45	4 319	906	1 415	8	-9	737	3 054
7	ІНГО	5 803	14	0	1 393	866	2 480	0	913	137	1 854
8	КНЯЖА	4 170	23	2	3 691	209	108	0	22	116	560
ВСЬОГО		155 966	2 421	750	67 813	7 081	65 525	260	5 425	6 691	49 760

Луганська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	3 827	18	0	1 385	1 164	1 124	0	0	135	6 016
2	PZU УКРАЇНА	377	1	0	211	41	122	1	0	2	258
ВСЬОГО		4 205	19	0	1 596	1 205	1 246	1	0	138	6 274

Львівська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	323 395	2 038	1 623	114 612	149 890	33 117	119	0	2 679	19 318	129 183
2	PZU УКРАЇНА	174 942	4 839	13 194	46 316	41 222	46 028	3 994	0	2 835	16 515	69 691
3	СГ ТАС	149 550	2 123	319	46 448	65 617	23 301	40	0	1 609	10 092	66 800
4	ARX	149 172	263	5 604	17 045	3 319	108 446	1 155	0	7 958	5 383	н/д
5	ІНГО	106 699	176	1 647	22 742	35 589	30 522	746	10	2 200	13 067	45 140
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	102 119	1 262	0	9 031	0	88 485	52	0	2 376	913	44 230
7	ОРАНТА	101 525	433	952	46 472	41 237	2 430	0	0	7 258	2 743	34 115
8	ЄВРОПЕЙСЬКИЙ СТРАХОВИЙ АЛЬЯНС	6 685	8	17	4 046	0	2 343	0	0	100	171	4 142
9	КРАЇНА	3 913	153	1	2 621	0	1 030	0	0	10	99	1 770
ВСЬОГО		1 118 001	11 295	23 357	309 332	336 874	335 701	6 106	10	27 025	68 301	395 071

Миколаївська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	56 657	697	35 304	11 256	1 675	5 650	0	0	396	1 678	21 455
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	40 078	89	0	6 884	0	31 592	123	0	1 072	318	22 357
3	КНЯЖА	25 640	512	9	15 893	2 350	2 115	3 754	0	217	791	7 568
4	ОРАНТА	22 429	224	95	18 596	1 649	753	7	0	612	494	5 630
5	ARX	15 607	10	9	2 025	441	11 149	3	0	1 704	267	н/д
6	ІНГО	12 770	25	-319	3 408	4 104	4 140	342	0	138	932	6 186
7	PZU УКРАЇНА	11 445	590	171	7 041	1 770	694	1	0	7	1 172	5 290
8	КРАЇНА	10 716	32	5	9 564	0	916	53	4	31	111	4 410
ВСЬОГО		195 343	2 179	35 274	74 666	11 989	57 010	4 283	4	4 176	5 763	72 896

Одеська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	КНЯЖА	272 020	877	440	98 579	155 022	7 695	94	0	318	8 995	67 470
2	ІНГО	131 644	121	531	11 398	10 329	63 899	30 152	903	5 618	8 693	50 593
3	СГ ТАС	102 146	1 225	76	46 714	25 315	16 847	4 054	0	2 424	5 491	49 568
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	91 231	61	0	7 463	0	76 605	665	11	4 892	1 534	34 270
5	ARX	88 198	90	440	8 900	3 151	71 814	985	0	1 137	1 682	н/д
6	PZU УКРАЇНА	81 299	1 739	10 034	14 331	37 975	10 712	97	24	178	6 210	24 463
7	ОРАНТА	49 069	423	634	35 045	8 872	1 147	9	4	499	2 434	16 667
8	КРАЇНА	15 633	273	489	7 089	0	3 849	1 869	5	613	1 448	6 289
ВСЬОГО		831 240	4 808	12 644	229 519	240 663	252 567	37 925	947	15 681	36 486	249 320

Полтавська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	ARX	113 627	155	467	10 820	2 936	87 690	434	0	8 466	2 658	н/д
2	СГ ТАС	94 519	1 708	1 225	62 778	7 530	15 526	6	0	1 061	4 684	33 023
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	56 693	402	0	5 590	0	46 031	99	10	3 820	741	16 990
4	ОРАНТА	56 174	985	931	45 715	2 225	2 117	0	0	1 832	2 370	13 705
5	ІНГО	36 703	198	659	5 784	15 663	8 988	1 347	0	3 196	868	9 615
6	КРАЇНА	21 856	833	598	18 973	0	1 103	26	0	102	221	7 719
7	PZU УКРАЇНА	16 512	731	66	3 809	2 228	7 640	5	0	72	1 962	4 620
8	КНЯЖА	12 407	81	1	7 950	1 095	2 714	0	0	45	520	5 774
ВСЬОГО		408 491	5 093	3 945	161 420	31 678	171 810	1 917	10	18 595	14 024	91 446

Рівненська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	66 656	1 466	15 102	25 119	7 971	11 823	0	1 407	3 767	33 970
2	ОРАНТА	49 744	640	1 021	31 907	3 396	2 101	0	8 558	2 121	10 945
3	PZU УКРАЇНА	39 813	1 022	268	10 945	12 778	9 853	17	252	4 679	19 628
4	ARX	35 770	90	527	3 540	558	28 838	0	1 685	532	н/д
5	КНЯЖА	22 995	115	6	16 078	3 114	2 013	0	174	1 493	10 802
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	19 741	67	0	2 146	0	14 800	74	2 421	233	7 545,0
7	КРАЇНА	4 911	334	0	3 434	0	416	0	42	687	2 097
ВСЬОГО		239 630	3 734	16 924	93 170	27 816	69 844	91	14 540	13 511	84 987

Сумська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.										ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	51 384	703	37	28 977	5 311	12 750	10	0	1 431	2 166	17 371
2	ОРАНТА	33 245	392	253	23 925	4 876	1 250	0	0	1 375	1 173	8 137
3	КНЯЖА	32 505	388	409	19 911	2 242	7 625	109	0	621	1 199	9 050
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	32 361	63	204	2 081	0	25 535	530	14	3 683	251	7 429
5	PZU УКРАЇНА	8 113	330	202	3 907	926	1 669	3	0	0	1 076	3 772
6	ARX	7 478	1	28	811	242	5 320	473	0	504	99	н/д
7	КРАЇНА	1 934	1 340	0	163	0	382	0	0	4	45	238
ВСЬОГО		167 019	3 217	1 134	79 775	13 598	54 532	1 125	14	7 618	6 008	45 997

Тернопільська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	179 014	896	62	50 160	86 256	26 107	0	1 434	14 099	82 211
2	КНЯЖА	48 006	315	1 162	32 542	7 903	3 448	0	448	2 187	22 374
3	ОРАНТА	36 467	442	379	24 101	4 039	2 095	0	4 025	1 385	13 368
4	ARX	21 117	41	162	2 687	518	15 964	18	866	860	н/д
5	PZU УКРАЇНА	20 849	674	211	6 088	1 835	9 803	33	1 005	1 201	6 271
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	13 558	50	0	2 126	0	10 348	140	703	191	5 630
7	ІНГО	13 410	15	2	2 606	5 367	3 771	12	702	935	5 316
ВСЬОГО		332 420	2 434	1 978	120 311	105 918	71 536	203	9 183	20 859	135 170

Харківська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	142 367	842	1 234	12 454	0	121 002	1 123	4 119	1 593	50 456
2	PZU УКРАЇНА	78 519	1 290	2 235	24 367	16 000	26 951	2 042	548	5 084	35 559
3	СГ ТАС	77 467	570	655	30 184	19 549	19 030	30	3 068	4 380	37 743
4	ARX	70 854	50	2 644	8 415	3 825	49 648	349	3 678	2 246	н/д
5	ОРАНТА	54 994	362	446	42 740	5 514	3 416	0	378	2 138	21 311
6	КНЯЖА	17 132	158	90	10 875	2 509	2 626	95	3	775	6 643
7	ІНГО	16 870	497	8 408	2 686	2 171	5 260	79	-2 889	658	12 006
8	КРАЇНА	6 651	260	454	5 117	0	693	1	30	98	3 041
ВСЬОГО		464 855	4 029	16 165	136 838	49 569	228 626	3 719	8 937	16 972	166 759

Херсонська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	ARX	10 920	3	69	937	1 163	8 467	20	105	155	н/д
2	СГ ТАС	8 028	43	0	5 828	1 552	311	0	71	223	3 173
3	ОРАНТА	4 422	139	37	3 425	624	83	0	6	108	816
4	ІНГО	4 398	0	0	784	925	1 247	0	1 296	146	1 108
5	PZU УКРАЇНА	2 264	78	15	711	896	406	2	3	154	2 414
6	КНЯЖА	1 298	3	0	1 031	233	0	0	0	31	546
ВСЬОГО		31 331	267	122	12 717	5 393	10 514	23	1 480	816	8 057

Хмельницька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	125 516	1 284	15 264	51 869	35 568	13 659	0	1 538	6 334	48 537
2	ARX	49 312	32	120	3 354	743	42 982	117	1 301	663	н/д
3	ОРАНТА	35 154	436	571	24 652	2 710	1 764	0	2 785	2 236	12 299
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	32 195	261	0	2 336	0	26 199	264	2 905	230	16 107
5	ІНГО	25 799	175	176	5 459	6 184	11 146	153	727	1 779	7 143
6	PZU УКРАЇНА	16 764	625	142	6 633	3 086	4 052	3	187	2 036	8 392
7	КНЯЖА	7 856	166	0	5 242	1 483	505	0	33	426	5 942
8	КРАЇНА	3 701	84	8	3 043	0	369	0	48	150	1 030
ВСЬОГО		296 297	3 062	16 282	102 588	49 774	100 676	538	9 525	13 853	99 450

Черкаська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	СГ ТАС	103 487	1 549	213	45 921	9 526	36 035	0	3 178	7 064	52 667
2	КНЯЖА	87 728	826	30 131	38 094	5 927	9 959	0	689	2 102	29 225
3	ОРАНТА	62 470	589	668	48 586	3 077	5 204	2	1 593	2 752	24 615
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	42 011	113	39	7 866	0	31 140	107	1 837	909	15 180
5	ARX	19 349	17	128	2 142	366	15 624	0	573	499	н/д
6	PZU УКРАЇНА	10 579	320	128	5 023	1 745	1 933	1	61	1 369	5 272
7	ІНГО	9 252	31	15	4 598	1 965	1 306	4	812	521	3 213
8	КРАЇНА	7 608	28	1 617	3 652	0	1 920	0	245	146	2 646
ВСЬОГО		342 485	3 473	32 938	155 882	22 607	103 120	114	8 988	15 363	132 818

Чернівецька область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Майно без агро	Інші класи	
1	ОРАНТА	71 458	170	503	11 819	56 647	792	13	650	864	8 814
2	КНЯЖА	47 738	117	6	22 881	22 177	911	0	491	1 156	15 436
3	ІНГО	30 894	58	278	4 424	18 490	5 556	62	61	1 965	11 368
4	PZU УКРАЇНА	30 477	466	43	7 064	14 514	5 716	19	206	2 448	12 359
5	СГ ТАС	15 863	29	15	5 803	7 511	794	0	366	1 345	11 248
6	ARX	10 049	84	25	1 306	361	7 602	0	311	359	н/д
7	КРАЇНА	4 124	34	69	3 882	0	35	0	15	89	1 832
ВСЬОГО		210 603	957	941	57 178	119 700	21 406	95	2 100	8 226	61 057

Чернігівська область

№	Страховик	ПЛАТЕЖІ, тис. грн.									ВИПЛАТИ, тис. грн.	
		ВСЬОГО	Здоров'я	Медичне страхування	ОСАЦВ	Зелена картка	КАСКО	Майно	Мат Відповідальність	Майно без агро		Інші класи
1	СГ ТАС	85 040	932	1 808	54 203	11 402	10 003	49	0	2 508	4 134	18 623
2	ОРАНТА	46 822	608	3 524	33 223	1 038	1 935	1	0	5 780	713	9 182
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	27 987	127	0	5 059	0	18 331	376	20	3 431	643	6 573
4	ІНГО	16 051	48	2 250	3 878	3 432	4 111	13	0	1 605	714	7 022
5	КНЯЖА	15 462	78	1	11 307	2 936	474	0	0	57	610	5 496
6	ARX	14 616	36	149	2 723	52	9 794	0	0	1 548	314	н/д
7	PZU УКРАЇНА	8 041	209	38	3 261	972	2 655	7	0	316	583	4 783
8	КРАЇНА	2 802	18	0	1 457	0	1 025	0	0	226	77	1 071
ВСЬОГО		216 822	2 056	7 768	115 110	19 834	48 327	446	20	15 471	7 789	52 750