

#2(98)2024

# Insurance Top<sup>®</sup>

журнал про страхування та іншуртех



2024  
3 місяці  
підсумки



## Видавець:

ТОВ "Український науково-дослідний інститут  
"Права та економічних досліджень"

Головний редактор *Олег Парацек*  
Фінансовий директор *Наталія Лисенко*  
Відділ рейтингів *Наталія Кучер*

Голова Редколегії:  
*Філонюк О. Ф., к.н. з держуправління*

Свідоцтво про реєстрацію:  
КВ №7026 від 03.03.2003

## Адреса редакції:

Україна, 02660, м Київ,  
вул. Є.Сверстюка, 11А, офіс 508/1  
E-mail: editor@forinsurer.com  
Сайт журналу Insurance TOP: [insurancetop.com](http://insurancetop.com)  
Сайт журналу Форіншурер: [forinsurer.com](http://forinsurer.com)  
Тел.: +38 096 326 73 63

Віддруковано в друкарні "РВС-ПРИНТ". Україна, м. Київ  
Тираж: 1000 екз. Аудиторія електронної версії: 20 тис. чоловік

Даний номер підготовлений виключно в інформаційних цілях і не є пропозицією купити або продати відповідні фінансові інструменти. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в журналі, є точкою зору авторів цього номера. Думка "Insurance TOP" може не збігатися з думками авторів, викладеними в даному журналі. "Insurance TOP" не несе відповідальності за операції третіх осіб, здійснених на основі думок, оцінок і рекомендацій, викладених в даному журналі. Представлена в огляді інформація отримана з джерел, які "Insurance TOP" розглядає як надійні, однак не несе відповідальності за їх достовірність і повноту. Описи ринків і компаній не претендують на повноту. Думки, оцінки та рекомендації, наведені в даному матеріалі, не можуть розглядатися в якості єдиної підстави для здійснення операцій на страховому ринку. Кожен учасник ринку повинен самостійно приймати рішення, використовуючи "Insurance TOP" лише як один із засобів, що сприяють прийняттю виважених рішень.

© Insurance TOP, 2004-2024

**Оформити передплату або придбати журнал Insurance TOP ви можете в Редакції:**

e-mail: [nata@insurancetop.com](mailto:nata@insurancetop.com)  
Тел.: +38 096 326 73 63

- 2  **Збитки страхової галузі від природних катастроф у 1П2024 досягли \$61 млрд.** Збитки світової галузі від стихійних лих у першій половині 2024 року зросли на 25% через найдорожче (для страховиків) півріччя за всю історію спостережень конвективних штормів
- 3 **Глобальні страхові збитки** від стихійних лих зростатимуть щорічно на 5-7% ВВП
- 3 **Підхід перестраховиків** до катастрофічних ризиків принесе користь страховикам майна
- 4 **S&P оцінила ризики** страховиків майна через зростання збитків від природних катастроф
- 5 **Європейські страховики** відчувають брак перестрахового покриття катастрофічних ризиків
- 6 **Повені в Бразилії** призвели до збитків \$1,5 млрд та зростання попиту на страховий захист
- 7 **Потенційні збитки** світової економіки від виверження вулкана оцінюються в \$1,6 трлн
- 8  **Динаміка пролонгацій договорів перестраховування вказує на зміну настроїв на ринку.** Динаміка пролонгацій договорів перестраховування в першому півріччі 2024 року вказує на зміну ринку, спричинену зростанням попиту на перестраховий захист
- 9  **Глобальний ринок перестраховування став більш конкурентоспроможним.** Страховики досягли позитивних результатів пролонгацій договорів перестраховування в середині року, які включали зниження перестрахових тарифів для майна
- 10 **Глобальний капітал** перестраховиків зріс на 4%
- 11 **AM Best переглянуло** прогноз глобального ринку перестраховування на позитивний
- 12 **Swiss Re визначила** нові ризики та їх вплив на страховий сектор і суспільство
- 13  **Штучний інтелект та зміна клімату — головні пріоритети топ-менеджерів страхових компаній.** Згідно з опитуванням IIS, штучний інтелект та зміна клімату стали головними пріоритетами для топ-менеджерів страхових компаній у всьому світі
- 14  **Ринок кіберстрахування до 2030 року зросте на 54% до \$53 млрд.** Howden відмічає стабілізацію ринку завдяки покращенню кібергігієни після сплеску заяв на відшкодування збитків
- 16  **Нові тренди M&A на глобальному ринку страхування в 2024 році.** Проблеми з банківською системою та зростання процентних ставок супроводжували падіння інтересу до страхових злиттів і поглинань минулого року. Але коли відсоткові ставки відновлюють тренд
- 18 **Маржинальність страховиків** в Європі падає: витрати зростають швидше, ніж премії
- 19  **Суд розглянув позов до страховиків від лізингодавців літаків.** Суд Дубліна розглянув позов найбільших лізингодавців літаків до страховиків щодо страхових виплат на 2,5 млрд євро, пов'язаних із літаками, які росія незаконно утримує
- 20  **Новий Закон "Про ОСЦПВ". Які його ключові новації?** Закон України "Про ОСЦПВ", що підписаний Президентом 17 червня 2024 року, забезпечить подальший розвиток цього сегменту ринку та наблизить його функціонування до стандартів ЄС
- 21 **Ринок автоцивілки** зріс на 25,8% до 3,8 млрд грн
- 22  **ARX підбиває результати - успіхи у КАСКО, клієнтському сервісі та допомога ЗСУ.** Перший квартал завжди дуже важливий для страховиків, коли підбиваються підсумки багатьох рейтингів
- 24  **Як змінилась вартість страхування «Зелена картка» в Україні?** Моторне бюро підвищило вартість договорів міжнародного страхування "Зелена картка" через зростання курсу євро. Нові ціни введено з 19 липня 2024 року
- 25  **НБУ запустив кампанію з захисту прав споживачів "Знай свої права: страхування".** Ключове завдання та мета кампанії "Знай свої права: страхування" – захист прав страхувальників та поліпшення знань споживачів про страхові послуги.
- 26  **Нацбанк змінює підходи до регулювання ринку страхових послуг України.** НБУ актуалізував вимоги до організації роботи учасників ринку страхових послуг та визначив особливості регулювання їх діяльності в перехідний період
- 28  **Страхування воєнних ризиків допоможе роботі логістичної інфраструктури України.** Логістична інфраструктура України зазнає постійних атак із боку росії. Для її функціонування потрібні певні зусилля, зокрема, страхування воєнних ризиків
- 30  **Підсумки компаній страхування життя**  
Показники страховиків життя по видах страхування за 1 квартал 2024 року
- 32  **Підсумки компаній ризикового страхування**  
Показники ризикових страховиків по видах страхування за 1 квартал 2024 року
- 47  **Підсумки компаній в розрізі регіонів України**  
Показники страховиків по видах страхування у розрізі 24 регіонів України за 1 квартал 2024 року



# Страхова компанія #1 в Україні<sup>1</sup>



За підписаними преміями  
За власним капіталом  
За чистими заробленими преміями  
За активами серед ризикових компаній



## ARX – 30 років на страховому ринку України<sup>2</sup>

### Наші акціонери

Структура власності

**70%** Fairfax Financial Holdings Limited  
Канада, Торонто

**30%** Європейський банк  
реконструкції та розвитку  
Велика Британія, Лондон

### Рейтинги ARX

за версією FinAwards 2024<sup>3</sup>

- «Найкращий продукт КАСКО»
- «Найкраща digital компанія»
- «Найкращий клієнтський сервіс»
- «Найкращий CEO страхової компанії» – Андрій Перетяжко, голова Правління ARX

Контакт-центр: 0 800 30 27 23

[arx.com.ua](http://arx.com.ua)

Державною зі страхових товариств по Україні та її національним оператором ліцензії Л.Законів, Київград. Підприємство належить групі АТ «Фінансові послуги та банківські операції» (ФінПромБанк) АТ № 463274-463295 від 17.08.2009р., зареєстроване в ЄДР № 4010117 від 24.12.2009р. 1 Згідно з даними НБУ за 12 кв. 2023 р., 2 ОД «АРХ» – публічне товариство АТ «Фінансові послуги та банківські операції» (ФінПромБанк) – засноване 1994 р., 3 Заснований прені FinAwards – сайту британської фінансової та страхової компанії FinAwards



## Збитки страхової галузі від природних катастроф у 1 півріччі 2024 досягли \$61 млрд

Збитки світової галузі страхування та перестраховування від стихійних лих у першій половині 2024 року сягнули 61 мільярд доларів, що на 25% вище, ніж у середньому за перше півріччя десятиріччя через найдороще (для страховиків) півріччя за всю історію спостережень конвективних штормів, йдеться у звіті Gallagher Re про природні катастрофи.

Активне перше півріччя 2024 року щодо глобальних природних катастроф призвело до збитків для страхової галузі значно вище середнього. Основна частина глобальних страхових збитків була результатом сильних конвективних штормів у США.

Лише за останні 18 місяців (2023 фінансовий рік і перше півріччя 2024) збитки страхової галузі від SCS перевищили 100 мільярдів доларів. Цей збиток показує, що 2023/2024 роки є найдорощим періодом для американських страховиків за всю історію.

Незважаючи на те, що застраховані збитки за перше півріччя 2024 року перевищили середній десятирічний показник, загальні економічні збитки за перше півріччя 2024 року були оцінені у 128 мільярдів доларів, що трохи нижче середнього десятирічного показника в 133 мільярди доларів. Загальні економічні та страхові збитки свідчать про глобальний дефіцит захисту в розмірі 67 мільярдів доларів за період, причому

приблизно 48% природних збитків покриваються страхуванням.

Звіт Gallagher Re показує, що конвективні шторми продовжують залишатися головною руйнівною силою глобальних страхових збитків від природних катастроф, на які припадає щонайменше 37 мільярдів доларів США, або 61% від загального обсягу страхових збитків за перше півріччя 2024 року. За словами брокера, це робить його другим найдорощим показником SCS у США за перше півріччя після минулорічних 47 мільярдів доларів.

Після багатьох років великих збитків і поганих результатів перестраховиків та страховики відмовилися від частотних збитків природних катастроф. Це продовжує створювати навантаження на страховиків.

«Перевищення 100 мільярдів доларів страхових збитків протягом 18 місяців підтверджує, що SCS більше не слід розглядати як непіковий ризик для галузі. Ця приголомшлива сума під-

креслює критичну важливість сприяння активним інвестиціям у пом'якшення наслідків у цьому зростаючому середовищі для руйнівних гроз — до наступної великої катастрофи», — зазначив Стів Боуен, головний науковий співробітник Gallagher Re.

«Оскільки ми переходимо до решти року, перехід до Ла-Нінья не лише вплине на атлантичні урагани, але й принесе більш екстремальну нестабільність погоди в різних регіонах світу, а разом з цим і складні виклики для багатьох громад по всьому світу. Важливо відзначити, що основна передумова страхування полягає в тому, щоб допомогти людям у скрутний час, і галузь перестраховування має хороші позиції та капітал для задоволення цієї потреби».

Хоча очікується, що збитки страхової індустрії від урагану Берил будуть контрольованими для сектору перестраховування, поточні оцінки коливаються від 2,5 до 4,5 мільярдів доларів, Gallagher зазначає, що характеристики шторму викликали занепокоєння щодо решти сезону ураганів в Атлантиці, який триватиме до листопада.

Крім того, у звіті підкреслюється, що півріччя 2024 року було найтеплішим у світі за всю історію спостережень, починаючи з 1850 року, а червень 2024 року став 13-м місяцем поспіль із рекордними глобальними температурами.

## Глобальні страхові збитки від стихійних лих зростатимуть щорічно на 5-7% ВВП

Очікується, що глобальні страхові збитки від стихійних лих продовжуватимуть зростати щорічно на 5-7% ВВП.

На ці вторинні небезпеки зараз припадає набагато більша частка глобальних втрат від стихійних лих, ніж у минулому, йдеться у звіті Swiss Re Corporate Solutions.

Страхова галузь стикається зі значними проблемами, оскільки втрати від стихійних лих зростають швидше, ніж ВВП. Це зростання впливає на доступність страхування та може призвести до більших прогалин у страховому захисті в багатьох регіонах.

«У 2023 році майже 62% загальних збитків від катастроф були незастрахованими. Скорочення страхового захисту вимагає зменшення очікуваних збитків та збільшення страхового

покриття. Зменшення потенційних втрат передбачає пом'якшення наслідків зміни клімату, зменшення втрат, а також дії з запобігання та адаптації, щоб мінімізувати вплив і вразливість до небезпек як на суспільному рівні (наприклад, дотримання будівельних норм), так і на рівні окремих активів», вважають аналітики Swiss Re. «Ми бачимо, що на щорічній основі страхові збитки, які регулярно надходять до страхової галузі, становлять понад \$100 млрд».

«І якщо ми можемо поставити це в контекст, у 2017 році, коли у нас були урагани «Харві», «Ірма» та «Марія», сума значно перевищувала \$100 млрд, але ніхто не очікував, що це обов'язково стане новою нормою. Шість із семи років, що минули відтоді, ми спостерігали на рівні \$100 млрд або вище. Це крок у порівнянні з тим, що ми бачили за роки до цього».

Swiss Re очікує продовження зростання цих стихійних лих на рівні 5-7% на рік.

«У контексті цього можна сказати, що втрати від стихійних лих у світі подвоїлися за останні 30 років, але при темпах зростання на 5-7% вони знову подвоїться в наступні 10 років, порівняно з ВВП, і це дуже значний зсув, з яким мають справу наші клієнти», – кажуть страховики.

## Підхід перестраховиків до катастрофічних ризиків принесе користь страховикам майна в 2024 році

Страховики майна на випадок катастрофи змогли домовитися про кращі умови договорів перестраховування в 2024 році завдяки підходу «ризик», який застосували перестраховики. Це призвело до покращення ціноутворення, а розміщення катастрофи з поправкою на ризик залишилося на рівні -10%, йдеться у звіті Gallagher Re.

Перестраховики були готові коригувати тарифи, а не структуру та умови договорів перестраховування. Хоча перестраховики не постраждали від збитків від природних катастроф у першому кварталі 2024 року, оцінені економічні збитки становили 43 мільярди доларів, а страхові збитки – 20 мільярдів доларів, головним чином через сильні конвективні шторми (SCS) та вторинні небезпеки, такі як лісові пожежі, посухи та повені.

Однак неочікувані збитки від повені в ОАЕ, Південній Німеччині та Бразилії у другому кварталі 2024 року посилили дисципліну перестраховиків у утриманні ризиків. Попит на додаткові перестра-

хові місткості, включаючи додаткові 3-5 мільярдів доларів для Флориди, було задоволено.

Прогнози про активний сезон північноатлантичних ураганів у 2024 році суттєво не вплинули на ціноутворення та потенціал традиційних перестраховиків. Однак деякі перестраховики пов'язаних зі страхуванням цінних паперів (ILS), галузевих гарантій збитків (ILW) і постачальників ретроцесії зменшили свій апетит до ризику катастрофи в США та Карибському басейні.

Gallagher Re зазначає, що перестраховики отримали майже рекордні прибутки у 2023 році, причому багато

з них досягли рентабельності капіталу (ROE) понад 20%. Перший квартал 2024 року також показав високі результати: показники комбінованих збитків зросли на 12%.

«Ці позитивні результати можна пояснити декількома факторами, включаючи зменшення збитків стихійних лих, коригування на ринку перестраховування, покращення умов на первинних ринках і вищі ставки реінвестування. Це створило більш сприятливий ринок для страховиків, оскільки є достатній капіталу, щоб задовольнити попит на перестраховування», – зазначив Gallagher Re.

ILS-капітал досяг рекордного рівня в 107 мільярдів доларів на кінець 2023 року та продовжував зростати в першій половині 2024 року завдяки успішному випуску катастрофічних бондів та підвищеному інтересу інвесторів.

Якщо 2024 рік завершиться з фінансовим результатом, подібним до результату 2023 року, у 2025 році ринок перестраховування знизить тарифи.

**VUSO**  **страхова  
компанія**



# **КАСКО ВІД ВОЄННИХ РИЗИКІВ**

**VUSO поруч за будь-яких обставин**

Свідоцтво про реєстрацію фінансової установи СТ №344 від 21.08.2004  
ліцензія Нацкомфінпослуг серія АЕ №293949 \*\*\*Деталі на [vuso.ua](http://vuso.ua)



## S&P оцінила ризики страховиків майна через зростання збитків від природних катастроф

Оскільки страхові збитки від природних катастроф різко зростають, це може призвести до підвищення страхових тарифів та зниження захисту власників будинків, йдеться у дослідженні S&P Global Ratings щодо проблем, з якими стикаються страховики майна та від нещасних випадків.

У звіті S&P підкреслює, що страхові збитки від катастроф у США зросли в середньому до понад 40 мільярдів доларів на рік за останні 7 років, порівняно з 22 мільярдами доларів на рік у 2010-2015 роках.

Цей сплеск здебільшого пов'язаний із частішими ураганами, лісовими пожежами та сильними штормами. Як наслідок, страховики значно підвищили тарифи та відкоригували свою практику андеррайтингу, щоб обмежити вплив частих збиткових подій, що потенційно може призвести до підвищення премій страховиків та меншого страхового покриття для власників будинків.

Сильні конвективні шторми є одними з найпоширеніших і найбільш руйнівних природних катастроф у Сполучених Штатах. У результаті теплового вологого повітря, що піднімається від землі, вони проявляються різними способами, залежно від атмосферних умов – від пронизливих гроз із блискавками до торнадо, граду чи руйнівних прямолінійних вітрів.

Страховики майна стикаються з

кількома ключовими ризиками та тенденціями. Надзвичайна нестабільність погоди залишається дуже високим ризиком без очікуваних змін.

Регуляторні перешкоди, що впливають на адекватність тарифів страхових компаній, є підвищеними, але покращуються. Вищі відсоткові ставки становлять помірний ризик із кращими перспективами.

"Посилені кібератаки становлять високий ризик без очікуваних змін. Постійний інфляційний тиск створює ризики для страхових резервів. Прискорена технологічна трансформація вимагає нових підходів до регулювання та страхування. Ринок жорсткого перестрахування, що впливає на передачу ризиків первинними страховиками, покращується", вважають аналітики S&P.

Геополітична напруга та виклики на ринку комерційної нерухомості залишаються ризиками від помірного до підвищеного. Зростання інвестицій у приватні кредити та неліквідні активи призводять до проблем з ліквідністю. Ці

фактори свідчать про складну ситуацію для страхових компаній, які вимагають постійних коригувань.

Протягом останніх 18 місяців перестраховики скорочували покриття рівнів захисту від природних катастроф. Отже, первинні страховики зберігають більше ризиків і платять більше за перестраховане покриття, особливо в особистих лініях, які більш схильні до ризику.

Цей відкат призводить до негативних прогнозів для сектору страхування майна з погіршенням андеррайтингової маржі страховиків (по савтстрахуванню та страхуванню будинків).

Незважаючи на ці проблеми, страхові компанії можуть коригувати свої стратегії, оскільки більшість договорів страхування майна оновлюються щорічно. Хоча регулювання та географічна концентрація можуть уповільнити це коригування, очікується, що сектор страхування майна зберігатиме високу кредитну якість із середнім рейтингом «А+».

Страховики, швидше за все, стягнутимуть вищі ставки за поліси власників будинків і зменшуватимуть покриття в районах, схильних до стихійних лих, особливо там, де нормативні обмеження запобігають підвищенню ставок. Це призведе до того, що власники будинків зберігатимуть більше ризику та платитимуть більше за менший захист.

# Європейські страховики відчують брак перестрахового покриття катастрофічних ризиків

Moody's опублікувало звіт, в якому підкреслюється, що європейські страховики майна та нещасних випадків (P&C) стикаються зі структурним, а не циклічним підвищенням збитків від погодних явищ.

Ця зміна в першу чергу спричинена різким скороченням доступності перестраховання та зростанням витрат, що змушує страховиків нести більшу відповідальність та ризики, пов'язані з погодними умовами.

У 2023 році частота та серйозність погодних явищ, таких як повені, град і лісові пожежі, призвели до значних збитків для європейських страховиків. Зменшення перестрахового покриття загострило цю проблему, оскільки перестраховики скоротили місткості та підвищили тарифи після багатьох років збитків.

Як наслідок, первинним страховикам довелося зберігати більший ризик, що призвело до помітного погіршення загальних коефіцієнтів збитковості майна, що є ключовим показником прибутковості андеррайтингу.

З огляду на 2024 рік ринок перестраховання залишається складним, кажуть аналітики. Незважаючи на циклічний характер ринку з потенційним піком цін у 2024 році, Moody's не очікує, що перестраховики відновлять покриття вторинних ризиків до

рівня до 2023 року. Це означає, що первинні страховики й надалі будуть стикатися з підвищеним впливом погодних явищ.

Страховикам потрібно буде також підняти страхові тарифи, щоб компенсувати вищі збитки, пов'язані з кліматом та природними стихіями. Однак перекласти ці витрати на клієнтів важко через недавнє підвищення цін на страхові програми, викликане інфляцією.

Крім того, точна оцінка страхових збитків, пов'язаних з кліматом, стала складнішою, як продемонстрували несподівані збитки від граду в 2023 році в Італії.

Альтернативою для страховиків є скасування або обмеження страхового покриття певних ризиків, але це може призвести до соціального тиску та потенційного державного втручання.

Натомість страхова галузь все більше просуває заходи профілактики, такі як захист від повеней і зміцнення будівель, щоб пом'якшити початковий вплив погодних явищ. Однак ці заходи є дорогими і потребують часу.

У звіті Moody's підкреслюється, що підвищена вразливість європейських страхових компаній до погодних явищ є довгостроковою проблемою. Галузь має долати ці виклики, досліджуючи нові стратегії управління ризиками та ціноутворення, щоб підтримувати прибутковість в умовах зміни клімату, вважають аналітики.

У зв'язку зі зміною клімату, що посилює кількість і інтенсивність стихійних лих і екстремальних погодних явищ, економічні та соціальні наслідки, що виникають, є суттєвими.

Брокер Aon стверджує, що компанії повинні використовувати дані та інструменти, такі як моделювання погодних ризиків, щоб отримати глибше розуміння свого впливу на клімат та розробити ефективні стратегії зменшення ризиків.

З огляду на масштаби зміни клімату, буде приділятися підвищена увага державно-приватному партнерству для подолання розриву в страховому захисті та консолідації капіталу для розвитку зелених технологій.

Крім того, вплив погоди та клімату на працівників може бути глибоким, при цьому здоров'я та безпека персоналу стають основними проблемами для роботодавців, особливо враховуючи значну кількість смертельних випадків у результаті стихійних лих, таких як землетруси та спека у 2023 році.





## Повені в Бразилії призвели до збитків \$1,5 млрд та зростання попиту на страховий захист



AM Best зазначив, що вплив на більшість страховиків та перестраховиків буде обмеженим, оскільки вони зберігають менші ризики на страховому ринку Бразилії.

За даними Національного інституту метеорології, у Ріу-Гранді-ду-Сул, п'ятому за величиною економічному штаті Бразилії, 28 квітня почалися проливні дощі, які досягли 400 міліметрів лише за перші п'ять днів травня.

Збитки через повені в Бразилії оцінюють у 7,5 мільярда бразильських реалів (1,5 мільярди доларів), за даними Weinsure Media. З цієї цифри Confederezgo Nacional de Municípios зафіксувала 2 мільярди бразильських реалів у збитках державного сектора та 1,1 мільярда бразильських реалів у збитках приватного сектора, причому основна частина збитків — 4,4 мільярда бразильських реалів — завдана збиткам особистого майна.

Повені суттєво порушили промисловий і сільськогосподарський сектори штату, спричинивши приблизно 150 смертельних випадків і переміщення сотень тисяч людей.

S&P визначило найбільш постраж-

далі сегменти в секторі перестраховання як страхування втрати прибутку та страхування майна та житла.

Повний масштаб збитків залишається невизначеним, доки вода не відступить, оскільки компанії продовжують оцінювати наслідки повені.

Агробізнес має велике значення для економіки Бразилії, і Ріу-Гранді-ду-Сул є сільськогосподарським центром, який постачає приблизно 60% рису в країні, але страхові та перестрахові компанії навчилися з досвіду справлятися з кліматичними подіями, зберігаючи меншу частку ризиків і розробка більш точних моделей ймовірних максимальних втрат, каже Рікардо Родрігес Перес, фінансовий аналітик AM Best.

S&P заявило, що існує низка факторів, які пом'якшують наслідки для місцевих страховиків, включаючи той факт, що бразильські МСП зазвичай не страхують катастрофічні ризики.

Крім того, страхування від повеней є не обов'язковим для страхування автомобіля, яке, на думку S&P, є відносно низьким, тоді як місцеві страховики зазвичай не покривають основні ризики, такі як аеропорти та стадіони, а сільськогосподарське страхування рису та кукурудзи, як правило, дуже низьке.

S&P зазначає, що повені можуть підвищити попит на покриття ризиків катастроф, що призведе до зростання тарифів та премій за цей вид страхування.

Хоча повний вплив нещодавньої екстремальної повені на економіку Ріу-Гранді-ду-Сул залишається невизначеним, S&P вважає, що збиток буде значним і потенційно вплине на якість активів бразильських банків. Однак вони очікують, що місцеві страховики зазнають обмежених збитків.

S&P передбачає значні наслідки для сільськогосподарського сектора штату, сфери послуг, приватної власності та цивільної інфраструктури. Вони також прогнозують підвищені ризики для кредитів МСП, споживчих кредитів і кредитних карток.

# Потенційні збитки світової економіки від “гіпотетичного” виверження вулкану оцінюється в \$1,6 трлн

Дослідницька та аналітична платформа Futureset опублікувала 4-й сценарій системного ризику, моделюючи гіпотетичний, але вірогідний вплив вибухового виверження вулкану на глобальний ВВП протягом п’ятирічного періоду.

Якщо цей сценарій реалізується, глобальні економічні наслідки можуть сягнути 1,6 трлн доларів за п’ятирічний період, розраховане як середнє значення трьох потенційних рівнів серйозності, з очікуваними втратами – беручи до уваги ймовірність сценарію – на 14 млрд дол.

Хоча великі вулканічні явища відносно рідкісні, ризики, які вони становлять, цілком реальні. Будь-яка відсутність уваги з боку світових спільнот до геологічних попереджувальних знаків може залишити населення та економіку неготовими до негайних і стійких опадів, спричинених виверженнями.

У рамках дослідження ефектів другого та третього порядку системних подій, останній сценарій Lloyd’s, розроблений у партнерстві з Кембриджським центром вивчення ризиків, досліджує потенційно катастрофічні наслідки вулканічної діяльності.

Сценарій базується на п’яти історичних вулканічних подіях – від виверження вулкана Пінагубо на Філіппінах у 1991 році до виверження вулкана Хунга Тонга Хунга Хаапай у 2022 році. Аналіз показує, що хоча безпосередні наслідки виверження вулкана, включаючи перерву в бізнесі, шкоду навколишньому середовищу, втрату майна та загибель людей, мають значні наслідки для громади, вони ізольовані географічно.

## Історичні події

**1991 рік, виверження гори Пінагубо, Філіппіни:** виверження стратовулкану, утвореного багатьма шарами затверділої лави та тефри, охолодило глобальну температуру до 0,5°C на поверхні та 0,6°C у найнижчих шарах атмосфери, тривало пару років.

**2010 рік, виверження вулкана Ейяф’ятлайокутль, Ісландія:** найбільше припинення авіасполучення з часів Другої світової війни. Це призвело до припинення всіх авіаперельотів у Західній і Північній Європі на 8 днів, з періодичними зупинками в інших місцях і після початкового періоду виверження. Мільйони пасажирів по всьому світу застрягли в аеропортах. Загальна вартість збитків світової авіаційної індустрії становила понад 1,7 мільярда доларів. Інші галузі постраждали через занепокоєння здоров’ям щодо попелу та

затримки поставок.

**2010 рік, виверження гори Мерапі, Індонезія:** найбільший сейсмічний період з 1870-х років тривав понад місяць і спричинив евакуацію понад 350 тис. людей з Азіатсько-Тихоокеанського регіону. Авіація в регіоні була частково пошкоджена, авіакомпанії були змушені рухатися навколо хмари попелу.

**2021 рік, виверження Ла-Суфрієра, Сент-Вінсент і Гренадини:** вибухове виверження стратовулкану, який не був у стані спокою з 1979 року, призвело до евакуації Сент-Вінсента та блокування багатьох сусідніх островів.

**2022 рік, виверження вулкана Хунга, Тонга:** виверження підводного вулкана поблизу Тонга, потужність якого в сотні разів перевищувала атомну бомбу, скинуту на Хіросіму під час Другої світової війни, призвело до цунамі в Тихому океані та масового викиду вулканічних газів і опад попелу.

Виверження пошкодило майно та волоконно-оптичний підводний кабель, який з’єднує Тонга з Фіджі, спричинивши п’ятититижневий збій в інтернеті.

Непрямі наслідки виверження можуть мати більші глобальні наслідки. Від порушення ланцюга постачання до зменшення кількості робочої сили, до довгострокових наслідків у найсерйозніших випадках, таких як зниження продуктивності та довіри споживачів, нестабільність глобальної доступності продовольства та зростання геополітичної напруженості. Дослідження також підкреслює ключову роль, яку страхування може відігравати в часи

невизначеності, включаючи підтримку широкого співробітництва щодо превентивних міжсекторальних заходів, які можуть пом’якшити наслідки вулканічного ризику та підвищити готовність до нього.

## Сценарні ефекти

Економічні наслідки сценарію виверження вулкана пов’язані, насамперед, з перебоями в транспорті, витратами на пошкодження майна та повернення активів, а також на навколишнє середовище, спричинене величезною кількістю утвореного вулканічного попелу. Останнє особливо сильно впливає на промисловий і телекомунікаційний сектори.

У той час як прямі наслідки, як-от великі перерви в бізнесі, екологічна шкода, втрата майна, втрата життя, мають значні наслідки для суспільства, ймовірно також непрямі збої в ланцюгах постачання, критичній інфраструктурі та доступності робочої сили. Інші довготермінові наслідки можуть включати шкоду продуктивності та довірі споживачів.

У найсуворішому рівні сценарію в атмосфері спостерігається стійка присутність вулканічних аерозолів і хмар, які поглинають і відбивають тепло сонця. Цей «радіаційний вплив» триває від двох до трьох років і означає, що глобальні температури охолоджуються (широко відомі як «вулканічна зима»), викликаючи збільшення екстремальних погодних умов і зниження врожайності їжі та значну харчову нестабільність.

З настанням вулканічної зими політична напруженість може зрости, оскільки країни змагатимуться за ресурси, а загострення існуючої геополітичної напруженості або навіть військового конфлікту між регіональними державами посилює потрясіння в глобальних ланцюжках поставок.



# Динаміка пролонгацій договорів перестраховання вказує на зміну настроїв на ринку



Динаміка пролонгацій договорів перестраховання в першому півріччі 2024 року вказує на зміну ринку, спричинену зростанням попиту на перестраховий захист. Цей період показав динамічне зростання ринку.

Під час оновлення в середині 2024 року безбиткові програми перестраховання ризиків нерухомості спостерігали зниження тарифів, незважаючи на високий попит серед страховиків. Більшість розміщень перестраховання майна було завершено достроково або вчасно.

Проте програми ризику піддалися ретельному розгляду через занепокоєння щодо частоти та серйозності втрат.

Перестраховики пояснюють, що ринок перестраховання майна на випадок катастроф спостерігав деякі «значні» коригування цін на програми, які зазнали збитків, тоді як безбиткові договори в інших регіонах фактично мали тенденцію до зниження тарифів на перестраховання.

У світі тарифи перестраховання майна на випадок катастроф в середині року залишилися переважно незмінними або дещо знизилися. На вищих рівнях програм, які не вплинули на збитки, тарифи з поправкою на ризик знизилися на 10% або більше, що свідчить про помірне, але стабільне цінове середовище.

Попередній індекс Guy Carpenter в середині року на ринку перестраховання майна в США залишився майже незмінним порівняно з попереднім роком.

Дін Клісура, президент і генеральний директор Guy Carpenter, зазначив, що страховики, клієнти яких не були збитковими, досягли кращих тарифів на

програми перестрахового захисту. Однак нестабільні макроекономічні умови та геополітичні чинники змінюють схильність до ризику.

На ринку перестраховання від нещасних випадків результати пролонгацій договорів відрізняються залежно від підвидів та типів перестраховання. На видах перестраховання фінризиків спостерігалось зниження комісій за передачу ризику, а на кіберринку спостерігалось покращення умов перестраховання для страховиків.

У першому кварталі 2024 року більшість ретроцесійних покупців мали на меті забезпечити аналогічні ліміти, що й у попередньому році. У другому кварталі спостерігався зростання попиту з боку існуючих покупців.

Пролонгації договорів перестраховання були сформовані погіршенням досвіду збитків, відсутністю нових надходжень капіталу, а також дедалі більшими проблемами на ринках первинного страхування та ретроцесії.

Незважаючи на те, що пропозиція перестраховання в основному була достатньою для задоволення зростаючого попиту, за винятком деяких із найбільш обмежених сфер ринку, Guy Carpenter відзначив, що результати пролонгацій суттєво відрізнялися залежно від географії, сфери діяльності та цедента.

За словами брокера, збитки та зміна уявлення про ризики стали особливою рушійною силою для цього періоду,

оскільки переоцінка ризику призвела до браку перестрахової місткості після зниження ризиків або повного вилучення перестрахових лімітів за деякими видами.

Попит на перестраховання залишається високим в середині 2024 року, особливо для вищих рівнів катастрофічних ризиків, оскільки страховики майна у Флориді шукають більшого перестрахового захисту, оскільки страхова вартість зростає через інфляцію та зростання ризиків.

Відповідно до звіту Fitch, підвищення попиту на перестраховий захист на середину року також зумовлено скороченням чисельності страховиків майна у Флориді.

Крім того, Fitch зауважило, що припинення перестраховання ризиків власників полісів, яке Флорида запровадила у 2022 році, підвищує попит на перестраховання. Нещодавні законодавчі та регуляторні реформи, прийняті у Флориді, у поєднанні з роботою зі збитками від катастрофи 2023 року мали сприятливий вплив на фінансові показники спеціалізованого ринку страхування домовласників у Флориді.

У результаті попит на перестрахову покриття зріс під час поновлення у червні/липні 2024 року, оскільки спеціалісти з нерухомості у Флориді набувають впевненості у своїй здатності вигідно пропонувати страхування майна.

Fitch зазначив, що сростання тарифів сповільнюється під час пролонгацій договорів перестраховання в середині року, а тарифи з поправкою на ризик загалом змінюються або трохи знижуються. Це відрізняється від трендів ринку в 2023 році, коли тарифи на перестраховання ризиків у Флориді підвищилися на 30-40% для збиткового бізнесу, постраждалого від катастроф, особливо від урагану Ян у 2022 році.

Місткість перестраховання та ретроцесії на ринку Флориди зростає як з традиційних джерел, так і з ILS-продуктами, включаючи рекордні випуски катастрофічних облігацій, де спреди становлять двозначні цифри.

Fitch очікує, що ринок перестраховання збереже андеррайтингову дисципліну та адекватність тарифів, оскільки ризик катастрофи залишається високим через занепокоєння зміною клімату.



# Глобальний ринок перестраховання за 6М 2024 став більш конкурентоспроможним

Страховики досягли позитивних результатів пролонгації договорів перестраховання в середині року, які включали зниження перестрахових тарифів для ризику майнових катастроф та покращення умов і перестрахового покриття, йдеться у звіті Aon про динаміку ринку перестраховання за липень 2024 року.

Незважаючи на те, що ринок перестраховання став більш конкурентоспроможним, ситуація залишається динамічною через нестабільність вторинних втрат у майні, посилення прогнозів сезону ураганів в Атлантиці, соціальну інфляцію та несприятливий розвиток резервів у нещасних випадках.

На відміну від 2023 року, на середину року перестрахові місткості для бізнесу США, що постраждали від катастроф, були більш ніж достатніми, щоб задовольнити підвищений попит, причому американські страховики придбали додатковий ліміт на випадок катастроф на суму понад 10 мільярдів доларів.

Пролонгації 1 червня та 1 липня продовжували нарощувати позитивну динаміку 1 січня та 1 квітня, причому збільшення апетиту з боку традиційного перестраховання та ринків ILS призвело до тиску на перестрахові тарифи як для США, так і для спеціалізованих страховиків Флориди – останні зазнали зниження тарифів вперше за три роки.

Тим часом поновлення договорів в Латинській Америці та Карибському басейні також були позитивними для страховиків, маючи достатню спроможність задовольнити попит і з поправкою на ризик фіксовані, до однозначного підвищення цін на перестраховання.

Страховики в Австралії та Новій Зеландії також відчували стабільні ринкові умови, оскільки близько 80% їхнього бізнесу з перестраховання майна від катастроф було пролонговано в середині року.

Звіт показує, що загальний капітал перестраховиків досяг нового рекорду в 695 мільярдів доларів до кінця першого кварталу 2024 року, збільшившись із 670 мільярдів доларів на кінець 2023 року.

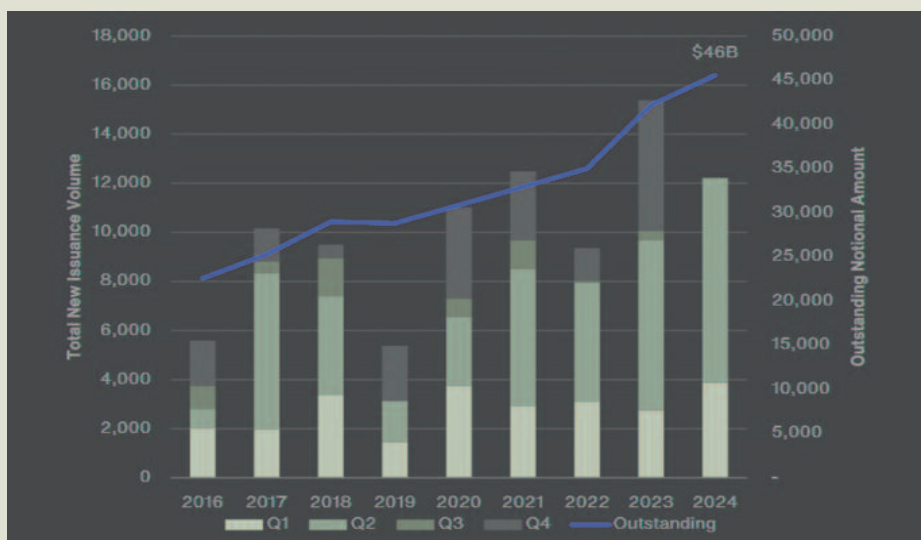
Збільшення капіталу було зумовлено нерозподіленим прибутком, відновленням вартості активів і нових надходжень на ринок катастрофічних облігацій.

За оцінками Aon Securities, загальний капітал ILS зріс до історичного максимуму в 110 мільярдів доларів протягом другого кварталу, збільшившись зі 108 мільярдів доларів на кінець 2023 року, з рекордним лімітом катастрофічних облігацій у розмірі 46 мільярдів доларів.

Вперше за один квартал було випущено катастрофічні облігації на суму понад 8 мільярдів доларів.

Перестраховики генерують надійні прибутки за історичними стандартами, при цьому річна рентабельність капіталу в середньому становить близько 20% у першому кварталі року.

Випуск облігацій майнових катастроф





## Глобальний капітал перестраховиків зріс на 4% до \$695 млрд

Глобальний капітал перестраховиків у першому кварталі 2024 року зріс на 4% та досяг нового максимуму у \$695 мільярдів. Це зростання охоплює як традиційний, так і альтернативний капітал.

Глобальний капітал з кінця 2023 року до березня 2024 року зріс з \$670 мільярдів до \$695 мільярдів. Це збільшення відбулося завдяки утриманню прибутків перестраховиків, відновленню вартості активів та новим інвестиціям у ринок катастрофічних облигацій, йдеться у звіті Beinsure з посиланням на Aop.

Традиційний капітал перестраховиків зріс на \$23 мільярди у першому кварталі 2024 року, досягнувши \$585 мільярдів. Aop пов'язує це зростання з результатами андеррайтингу та покращенням дохідності інвестицій, що разом забезпечили значні прибутки на власний капітал.

Альтернативний капітал також зріс на 2%, збільшившись з \$108 мільярдів до \$110 мільярдів до кінця березня 2024 року. Це рекордний рівень для капіталу, пов'язаного зі страхуванням (ILS), у глобальному секторі перестраховання, зумовлений значним випуском катастрофічних бондів, який продовжив

прискорюватись у другому кварталі.

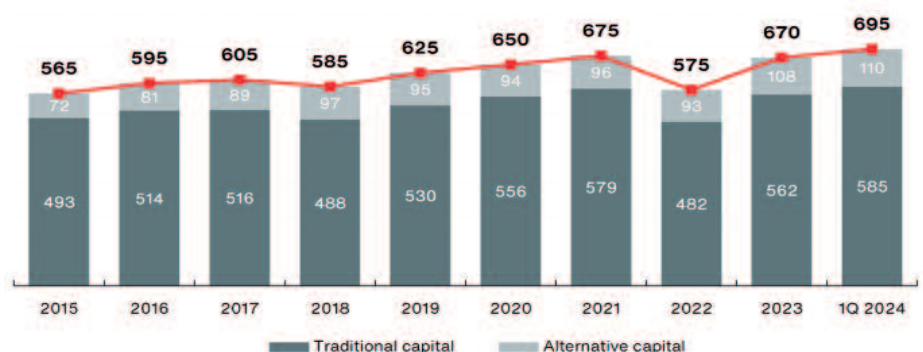
Загальний глобальний капітал перестраховиків зріс на \$130 мільярдів, або 23%, з кінця 2015 року. На кінець першого кварталу 2024 року він був на \$20 мільярдів вище, ніж попередній максимум на кінець року у 2021 році. Підвищені втрати від вторинних небезпек та інших подій призвели до знижен-

ня капіталу перестраховиків у 2022 році, при цьому традиційний капітал впав до найнижчого рівня за роки – до \$482 мільярдів.

У 2023 році перестраховики підвищили тарифи на перестраховання в умовах жорсткості ринку та відмовились від частих збитків та агрегованих покриттів. Вищі тарифи, скориговані на ризик під час поновлень, також сприяли відновленню рівнів капіталу у 2023 році.

Дані Aop свідчать про те, що це відновлення ринку продовжилось у першому кварталі 2024 року, піднявши рівень капіталу перестраховиків до нового максимуму у \$695 мільярдів.

Глобальний капітал перестраховиків, 2015-2024



# AM Best переглянуло прогноз глобального ринку перестраховування на позитивний

Рейтингове агентство AM Best переглянуло свій секторальний прогноз для глобальної індустрії перестраховування зі стабільного на позитивний, посиляючись на очікування позитивної норми прибутку перестраховиків і заявивши, що очікує, що андеррайтинг залишатиметься жорстким.

Це перший випадок, коли AM Best оцінює світовий ринок перестраховування як позитивний за кілька років. Агентство вперше негативно оцінило сектор перестраховування ще в серпні 2014 року, коли всі основні агентства зайняли таку позицію в розпал м'якого ринку.

У грудні 2018 року AM Best переглянуло свій прогноз щодо глобального перестраховування на стабільний, пославшись на більш стабільні тарифи на той час, як надлишковий капітал підтримував перестра-

ховий бізнес після великих збитків у попередній період двох років.

Повертаючись у недавній важкий ринковий період, коли прогноз залишався стабільним дотепер, AM Best усе більше впевнений у майбутніх перспективах для перестраховиків. Окрім рентабельності, аналітики також підкреслюють нову реальність на ринку, на якому умови стали набагато сприятливішими для інвесторів.

І це незважаючи на те, що нещодавне посилення тарифів на перестраховування уповільнилося, оскільки дисципліна андеррайтингу підтримується на високому рівні, а норма прибутку залишається достатньо стабільною, щоб покривати більші збитки перестраховиків».

«Попит на покриття залишається високим через посилення збитків від природних катастроф і загальну економічну невизначеність. Ми також розглянули очікування більш повільного зниження процентних ставок, ніж очікувалося спочатку, що, ймовірно, підтримає значну віддачу в короткостроковій перспективі», пояснив Карлос Вонг-Фупуї, старший директор AM Best позитивні прогнози для сектора.

Маржа андеррайтингу перестраховування покращилася та стабілізувалася,

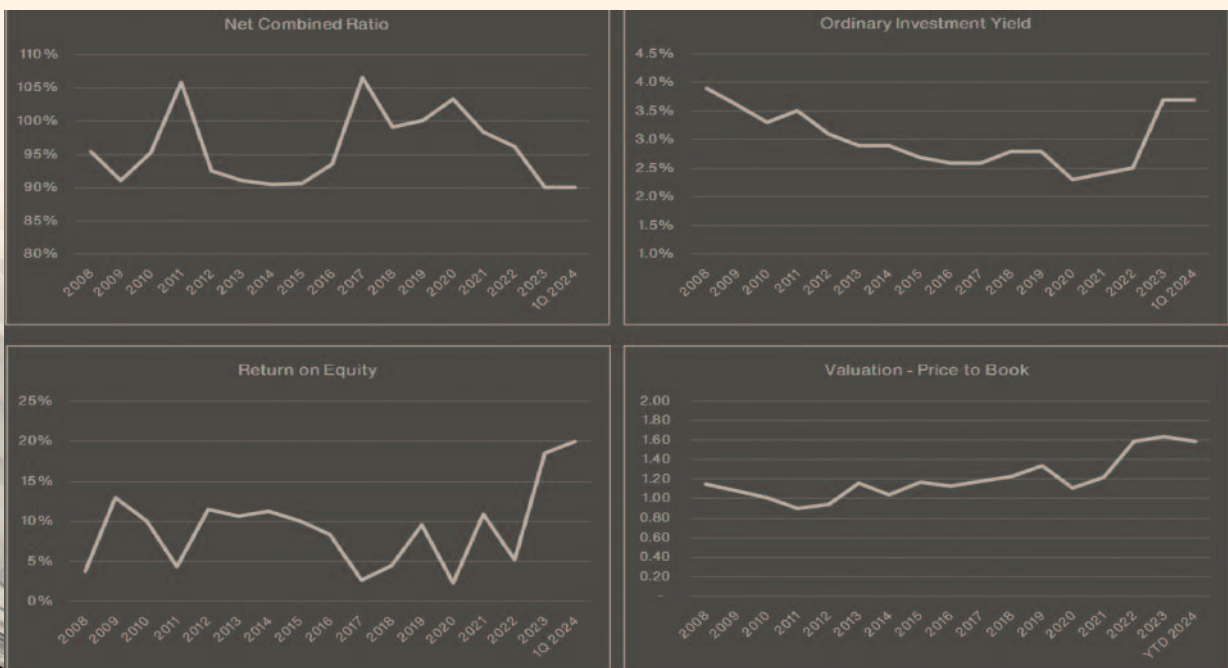
зазначає агентство, завдяки зусиллям змінити тарифи та встановити більш жорсткі умови, цілеспрямованого покриття певних категорій ризиків, зменшення апетиту до сукупного перестрахового покриття та переходу від пропорційного до надлишкового перестраховування.

Рейтингове агентство також відзначило, що великі перестраховики ростуть, розширюючи свої портфелі перестраховування завдяки поєднанню вищих тарифів перестраховування та збільшення попиту з боку цедентів.

Незважаючи на те, що на показники збитків вплинули значні події в першому кварталі 2024 року, включно зі зіткненням судна з мостом Френсіса Скотта Кі в Балтіморі, що спричинило його обвал, AM Best каже, що маржа перестраховика андеррайтингу та річна прибутковість капіталу залишатимуться сильними.

«AM Best вважає, що надзвичайна прибутковість капіталу, зафіксована в 2023 році, навряд чи повториться на такому високому рівні, але очікує, що перестраховики зосередяться на дисципліні андеррайтингу в найближчій перспективі», – підсумував Вонг-Фупуї.

## Динаміка глобального сектору перестраховування





# Swiss Re визначила нові ризики та їх вплив на страховий сектор і суспільство

Світ стикається з кількома взаємопов'язаними кризами, які спричиняють дедалі складніші ризики, йдеться у звіті Swiss Re SONAR про нові ризики, який досліджує важливі теми майбутнього, щоб сприяти кращому розумінню складних ризиків, їх взаємодії та залежностей.

«Ми живемо у світі, який характеризується взаємопов'язаними кризами, які, у свою чергу, можуть породжувати нові ризики. Для перестраховиків важливо передбачати ці тенденції та розуміти, як важливі глобальні проблеми такі як зміна клімату, економічна невизначеність або геополітичні потрясіння можуть вплинути не лише на галузь, але й на суспільство в цілому», каже Патрік Раафлауб, головний спеціаліст із ризиків Swiss Re Group. «SONAR сприяє кращому розумінню нових ризиків, їх взаємодії та залежностей. Мета полягає в тому, щоб стимулювати залучення зацікавлених сторін, включаючи перестраховиків, щоб якнайкраще підготувати суспільство до цих ризиків».

Стихійні катаклізми, пов'язані з погодою, стають все більш частими та серйознішими. Хоча повені, лісові пожежі та шторми можуть призвести до матеріальних збитків і людських жертв, каскадні наслідки таких подій створюють додаткові ризики для страхової галузі.

## 16 нових ризиків та тенденцій

1. Демографічне та соціальне середовище
2. Недофінансування охорони здоров'я
3. Розумні ліки
4. Соціальна ізоляція та самотність
5. FemTech: подолання гендерного розриву

6. Політичне та економічне середовище
7. Зміна клімату та каскадні наслідки природних катастроф
8. Глобальні ланцюги поставок
9. Big Tech
10. Конкурендне та бізнес-середовище
11. Демократизація фінансової інформації через соціальні мережі
12. Технічне та природне середовище
13. Кібершахрайство – нова ера для організованої злочинності
14. Ядерне обладнання наступного покоління
15. AI – ненавмисні наслідки страхування
16. Справедливе страхове покриття

Лісові пожежі можуть вплинути на інфраструктуру водопостачання, забруднюючи джерела води або перекриваючи доступ до них. Повені та шторми також можуть пошкодити енергетичні мережі та транспортні мережі, призводячи до зупинки виробничих ліній через брак електроенергії, що призводить до втрати часу виробництва, псування матеріалів і затримок доставки. Якщо постраждає критична інфраструктура та ланцюги поставок, накопичення збитків може бути значним.

Незважаючи на те, що безпека ланцюгів постачання була пріоритетом для компаній після масштабних збоїв, спричинених пандемією COVID-19, увага знову зруши-

лася на економію коштів. Тиск витрат зростає, але з ним зростають і ризики для ланцюгів постачання, прикладом чого є криза в Червоному морі.

Через більш нестабільний геополітичний ландшафт, збільшення частоти екстремальних погодних явищ, економічну невизначеність і підвищені кіберризики та технологічні ризики ключові маршрути постачання по всьому світу, швидше за все, стануть менш безпечними.

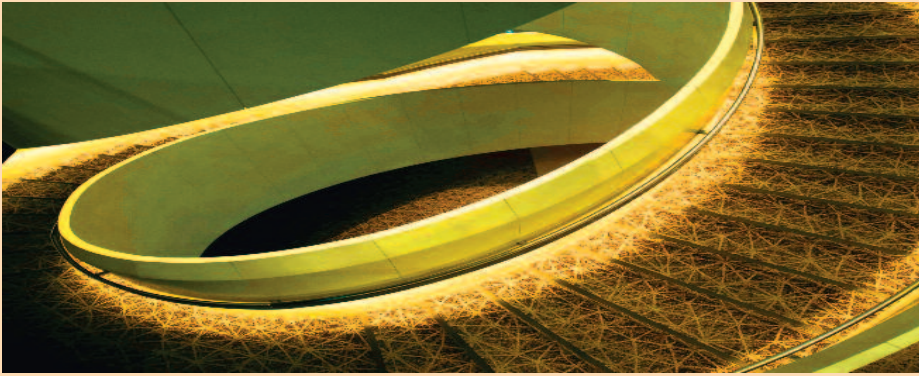
Враховуючи існуючу ситуацію та негативний погляд на ці чинники ризику, стійкість ланцюга постачання має стояти на першому місці в порядку денному компаній, вважає Swiss Re. Якщо ризики накопичуються або збігаються з уже напруженим ланцюгом постачання, економічні наслідки можуть бути значними.

Зміна клімату та проблеми з ланцюгом поставок також впливають на інфраструктуру охорони здоров'я, що посилюється постійним недофінансуванням систем охорони здоров'я.

Основні послуги, такі як водопостачання, санітарія та електропостачання, можуть бути порушені за більш екстремальних кліматичних сценаріїв, які спричиняють вищий ризик частих повеней та інших руйнівних подій.

Недоотримання послуг охорони здоров'я підвищує ризики для суспільства, оскільки затримка або неадекватна допомога сприяє вищій захворюваності та смертності, а отже, також впливає на економіку через зростання абсентеїзму, пов'язаного зі здоров'ям, і нестачу персоналу. Недофінансування систем охорони здоров'я та його наслідки викликають занепокоєння в країнах із низьким, середнім та високим доходом.

# Штучний інтелект та зміна клімату — головні пріоритети топ-менеджерів страхових компаній



Згідно з опитуванням Міжнародного страхового товариства (IIS), штучний інтелект та зміна клімату стали головними пріоритетами для топ-менеджерів страхових компаній у всьому світі.

Глобальне дослідження пріоритетів 2024 року мало на меті виявити найважливіші питання для лідерів галузі та зібрати інформацію. Під час опитування респондентам було запропоновано вибрати три головні проблеми з шести категорій: економічна, політична та юридична, соціальна та екологічна, операційна, технології та інновації, бізнес та фінанси.

Вперше штучний інтелект став провідним пріоритетом у сфері технологій та інновацій, і більше половини респондентів підкреслили його важливість. IIS пояснює це зростання позицією керівників, які пові-

домляють, що їхні компанії не готові до швидкого розвитку AI. Серед головних проблем вони назвали повільну адаптацію до технологічних змін і необхідність значної перекваліфікації через старіння робочої сили.

Незалежно від технологічного прогресу, машинного навчання чи інтеграції штучного інтелекту, галузь продовжує повільно змінюватися та адаптуватися всередині, зазначили деякі респонденти.

Зміна клімату продовжує домінувати в категорії «Соціальні та екологічні проблеми» четвертий рік поспіль, і 60% керівників

вважають її пріоритетною для 2024 року. Зростаюча частота та серйозність стихійних лих створює значні проблеми, такі як труднощі з прогнозуванням майбутніх втрат і зростання витрат, які можуть дестабілізувати страховиків, уряди та споживачів. Чверть респондентів визнали, що їхні компанії не готові вирішувати цю проблему у 2024 році.

Інфляція, яка входить до категорії «Економіка», залишається найпоширенішим пріоритетом на 2024 рік, охоплюючи всі внутрішні та зовнішні категорії вже третій рік поспіль. Незважаючи на те, що побоювання щодо інфляції зберігаються, побоювання щодо рецесії зменшилися з піку в 44% у 2022 році.

Опитування також дослідило основні можливості для зростання, які керівники очікують від своїх компаній у 2024 році.

IIS зазначив, що продуктові інновації — це найкраща можливість, і 60% керівників кажуть, що вони очікують, що їхня компанія зробить це цього року. 61% респондентів також поділилися, що вони шукатимуть нових або недостатньо обслуговуваних сегментів клієнтів, у той час як 55% сказали, що їхні компанії будуть зосереджені на зміцненні довіри та покращенні залучення споживачів.

Загалом керівники вважали, що їхні компанії готові йти за цими векторами зростання, і в середньому 95% зазначили, що вони певною мірою або дуже готові їх вирішити.

## Як штучний інтелект може допомогти у боротьбі зі страховим шахрайством?

Виявлення та запобігання страховому шахрайству нагадують гонку озброєнь, яка постійно загострюється, проти все більш спритних шахраїв. З розвитком AI-технологій змінюються і тактики тих, хто хоче використати систему. Але галузь страхування далеко не випереджає, а використовує потужність штучного інтелекту, щоб дати відсіч шахраям. Цей стрибок у технологіях не просто змінює гру, але й змінює правила на ринку.

### Нові тенденції у виявленні страхового шахрайства

Минули ті часи, коли страховики поклалися на власні бази та ручну перевірку договорів та виплат. Сьогодні страховики переходять у технологію збагачення даних і розширеної аналітики, оскільки це знаменує значний розвиток у виявленні страхового шахрайства. Йдеться про використання складних алгоритмів для більш ефективного аналізу документів, зображень і сторонніх даних. Це не лише пришвидшує процес, але й зменшує робоче

навантаження, дозволяючи швидше обробляти справжні страхові випадки.

Однак, незважаючи на значний прогрес, шлях до вдосконалення цих технологій триває. Страховики, які впровадили ці технологічні рішення, бачать переваги. Обсяг роботи, що виконується в цих випадках, помітно зменшився, що зрештою зменшило навантаження для клієнтів, які є справжніми випадками, і зосередилося на підвищенні ймовірності захоплення зловмисників.

### AI у боротьбі зі страховим шахрайством

AI — це не просто інструмент у боротьбі з шахрайством. Одним із найпотужніших застосувань штучного інтелекту є аналітика голосу, де він використовується на ранніх стадіях розгляду страхових випадків, щоб оцінити настрої та щирість за інтонацією застрахованого чи потерпілого. Це може значно скоротити кількість шахрайських виплат із самого початку.

Це одне застосування штучного інтелекту — це виявлення мереж шахрайства за допомогою аналізу даних і машинного навчання. Це передбачає обробку великих обсягів даних для виявлення закономірностей, які аналітики не можуть помітити. Це застосування штучного інтелекту машинного навчання для обробки даних, які раніше були б неможливі, що дозволяє страховикам переглядати ці ситуації в масштабі.

Важливість боротьби з шахрайським використанням AI-технологій

### Важливість боротьби з шахрайським використанням AI-технологій

Оскільки штучний інтелект стає вірним союзником у виявленні шахрайства, він також створює нові виклики. Створення «реалістичних фейків», незалежно від того, чи це зображення пошкоджень транспортних засобів, чи фейкові відео, являється собою зростаючий рівень страхового шахрайства. Страховики тепер також повинні зосередитися на виявленні шахрайського використання AI — це складна, але важлива спроба. Для страховиків надзвичайно важливо зрозуміти, як вони можуть виявити шахрайське використання генеративного штучного інтелекту проти клієнтів. Розпізнавання справжніх підрбок від створених штучним інтелектом є першочерговим, оскільки ці технології стають все більш складними та доступними.



# Ринок кіберстрахування до 2030 року зросте на 54% до \$53 млрд

Howden оприлюднив звіт з кібербезпеки "Risk, Resilience and Relevance", в якому відмічає стабілізацію ринку завдяки покращенню кібергігієни після сплеску заяв на відшкодування збитків від програм-вимагачів у 2020 та 2021 роках. Брокер прогнозує зростання ринку кіберстрахування на 54% до 2030 року

Звіт відзначає значні досягнення страховиків і брокерів у підвищенні стабільності цін, чіткості страхового покриття та узгодженості умов протягом останніх років.

Це відкриває дві ключові можливості для зростання глобального ринку кіберстрахування до 43 мільярдів доларів до 2030 року за рахунок розширення за межі США та орієнтації на ширшу базу клієнтів серед малого та середнього бізнесу.

Ринок зараз стикається з унікальною комбінацією підвищених загроз і стабільного страхового середовища, яке підтримується сильними механізмами контролю ризиків. Це створює основу для зрілого ринку кіберстрахування, що розвивається за рахунок інновацій та зростання на основі ризиків.

Хоча США лідирують на ринку кіберстрахування, складаючи близько двох третин світового ринку, їхнє постійне зростання залишається важливим. Однак більше половини зростання премій до 2030 року очікується за межами США.

У великих європейських економіках, таких як Німеччина, Франція, Італія та Іспанія, досягнення рівнів проникнення більш розвинених ринків може призвести до збільшення премій на приблизно 700 мільйонів євро.

Задоволення попиту в недостатньо охоплених регіонах, таких як Європа, Латинська Америка та Азія, відкриває значний потенціал для зростання ринку кіберстрахування.

З розвитком більш ефективних методів залучення премій від недооцінених регіонів відкриваються значні можливості для зростання на ринку кіберстрахування.

Посилена кіберстійкість приносить користь страховальникам, оскільки атаки програм-вимагачів зростають, збільшившись на 18% цього року порівняно з 2023 роком.

Незважаючи на це зростання, менше компаній виплачують викупи кіберзлочинцям завдяки більш ефективному управлінню ризиками, хоча витрати на відновлення відновилися після тимчасового зниження в 2022 році.

Ринок залишається стурбованим системним ризиком, особливо ризиками агрегування, підкресленими останніми подіями. Аналіз показує, що непрямі страхові виплати зазвичай були нижчими, ніж прямі претензії, що свідчить про те, що

частота страхових подій є критичною загрозою для страховиків.

Ринок кіберстрахування демонструє сильні перспективи з ростом премій та капіталу страховиків та перестраховиків. Постійний притік капіталу є важливим, оскільки ринок розширюється для задоволення глобальних бізнес-потреб.

Хоча сприйняття підвищеного системного ризику в страхуванні та перестрахованні кіберризиків є стійким, все одно тарифи залишаються нижчими порівняно з

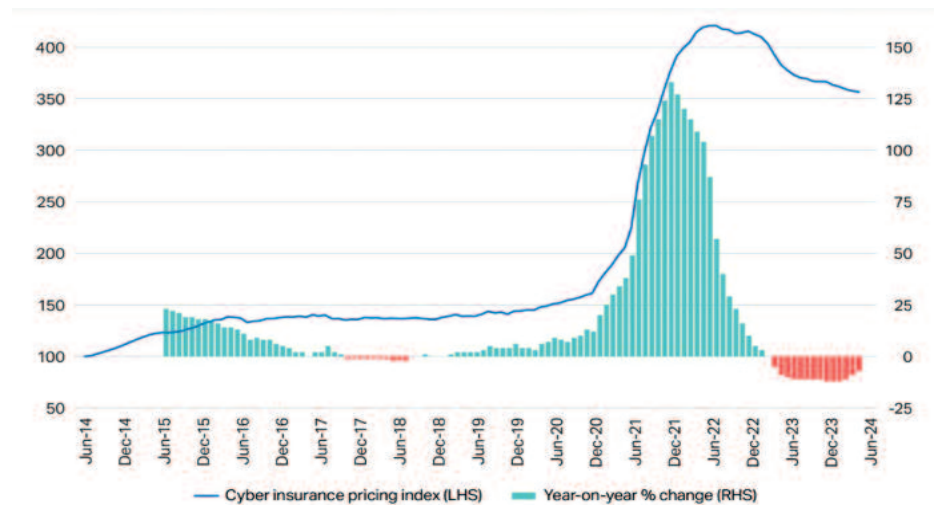
ризиками природних катастроф.

«Інвестиції в спеціальний кібер досвід і використання вдосконалених моделей ризиків є ключовими для ефективного подолання складних кіберзагроз», - вважає Люк Форд-Келсі, глобальний керівник кібернетичного відділу Howden Re. «Цей підхід не тільки перетворить вразливості на конкурентні переваги, але й дозволить компаніям активно розвиватися».

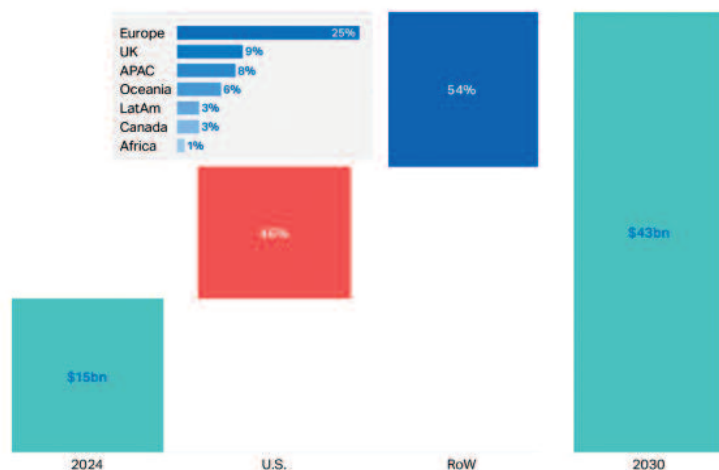
Згідно з даними Howden Re, крупні страховики приймають на себе непропорційно більшу кількість ризиків природних катастроф порівняно з кібернетичними, навіть незважаючи на те, що стихійні лиха історично спричиняють значніші збитки - як в економічному, так і в страховому плані.

«Натомість невеликі страховики більше схильні до впливу кібер збитків у відсотковому відношенні», - кажуть аналітики.

Глобальний індекс цін на кіберстрахування



Частка глобального зростання премій з кіберстрахування за регіонами



# ЕКА затвердила тарифи на страхування прямих інвестицій та інвестиційних кредитів

Експортно-кредитне агентство (ЕКА) вже готове приймати заявки від українських компаній, які хочуть застрахувати свої інвестиції. Наглядова рада ЕКА впровадила нові продукти зі страхування інвестицій від воєнних і політичних ризиків.

Це стало можливим після прийняття Закону України «Про внесення змін до Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» щодо страхування інвестицій в Україні від воєнних ризиків».

"Важливо усвідомлювати, що сам по собі цей факт ще не є повним вирішенням задачі страхування воєнних ризиків, бо ЕКА сьогодні здатне застрахувати невелику кількість проектів, - повідомляє заступник Голови Комітету з питань економічного розвитку Дмитро Кисилевський.

Щоб цей інструмент запрацював на повну потужність, слід збільшити статутний капітал ЕКА. Уряд має зробити для цього необхідні кроки. Джерелом можуть бути кошти Державного бюджету України або міжнародних донорів. За підрахунками ДНД Інституту інформатизації та моделювання економіки, потреба ЕКА для виконання нових функцій становить \$300-500 млн. Також Агентству потрібно навчитись на практиці перестраховувати ці ризики в міжнародних компаніях.

Максимальна сума інвестицій, яку ЕКА наразі готове страхувати - це 200 млн грн. Страховий тариф для прямих інвестицій становитиме 0,49-8,05%, для інвестиційних кредитів - 0,95-4,05%.

## Страхування прямих інвестицій

- Інвестор (резидент або нерезидент) володіє часткою понад 10%.
- Інвестиція спрямована на розвиток переробної промисловості та експорт.
- Об'єкт інвестування розташований в Україні (окрім зон бойових дій та окупованих територій).
- Продукція відповідає вимогам профільного для ЕКА законодавства України.
- Захист від воєнних ризиків: війна, агресія, конфлікти, тероризм, окупація.
- Максимальна сума: 200 млн грн
- Тариф: 0,49%-8,01%

Щоб дивіденди були застраховані, вони мають сплачуватися з інвестиції, яка відповідає всім вищевказаним вимогам.

**До воєнних ризиків, від яких може бути застрахована в ЕКА пряма інвестиція, належать:**

- воєнний конфлікт, включаючи війну або збройний конфлікт, збройна агресія, бойові дії, масові заворушення;

- насильницька зміна чи повалення конституційного ладу або захоплення державної влади;

- терористичні акти та/або диверсії, в тому числі спричинені воєнними конфліктами, війною, збройними конфліктами, бойовими діями, масовими заворушеннями або насильницькою зміною чи поваленням конституційного ладу, захопленням державної влади, окупація, анексія.

## Страхування інвестиційних кредитів

ЕКА запустила страхування інвестицій. Які страхові тарифи для прямих інвестицій та інвестиційних кредитів? Експортно-кредитне агентство (ЕКА) вже готове приймати заявки від українських компаній, які хочуть застрахувати свої інвестиції. Наглядова рада ЕКА впровадила нові продукти зі страхування інвестицій від воєнних і політичних ризиків.

Це стало можливим після прийняття Закону України «Про внесення змін до Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» щодо страхування інвестицій в Україні від воєнних ризиків».

"Важливо усвідомлювати, що сам по собі цей факт ще не є повним вирішенням задачі страхування воєнних ризиків, бо ЕКА сьогодні здатне застрахувати невелику кількість проектів, - повідомляє заступник Голови Комітету з питань економічного розвитку Дмитро Кисилевський.

Щоб цей інструмент запрацював на повну потужність, слід збільшити статутний капітал ЕКА. Уряд має зробити для цього необхідні кроки. Джерелом можуть бути кошти Державного бюджету України або міжнародних донорів. За підрахунками ДНД Інституту інформатизації та моделювання економіки, потреба ЕКА для виконання нових функцій становить \$300-500 млн. Також Агентству потрібно навчитись на практиці перестраховувати ці ризики в міжнародних компаніях.

Максимальна сума інвестицій, яку ЕКА наразі готове страхувати - це 200 млн грн. Страховий тариф для прямих інвестицій становитиме 0,49-8,05%, для інвестиційних кредитів - 0,95-4,05%.

## Страхування прямих інвестицій

- Інвестор (резидент або нерезидент) володіє часткою понад 10%.

- Інвестиція спрямована на розвиток переробної промисловості та експорт.

- Об'єкт інвестування розташований в Україні (окрім зон бойових дій та окупованих територій).

- Продукція відповідає вимогам профільного для ЕКА законодавства України.

- Захист від воєнних ризиків: війна, агресія, конфлікти, тероризм, окупація.

- Максимальна сума: 200 млн грн

- Тариф: 0,49%-8,01%

Щоб дивіденди були застраховані, вони мають сплачуватися з інвестиції, яка відповідає всім вищевказаним вимогам.

**До воєнних ризиків, від яких може бути застрахована в ЕКА пряма інвестиція, належать:**

- воєнний конфлікт, включаючи війну або збройний конфлікт, збройна агресія, бойові дії, масові заворушення;

- насильницька зміна чи повалення конституційного ладу або захоплення державної влади;

- терористичні акти та/або диверсії, в тому числі спричинені воєнними конфліктами, війною, збройними конфліктами, бойовими діями, масовими заворушеннями або насильницькою зміною чи поваленням конституційного ладу, захопленням державної влади;

- окупація, анексія.

## Страхування інвестиційних кредитів

- Кредит надається українському суб'єкту господарювання.

- Кредит спрямований на створення об'єктів для експорту.

- Об'єкти розташовані в Україні (окрім зон бойових дій та окупованих територій).

- Захист від воєнних ризиків: війна, агресія, конфлікти, тероризм, окупація.

- Максимальна сума: 200 млн грн

- Тариф: 0,95%-4,05

**До воєнних ризиків відносяться такі страхові ризики, що можуть виникнути на території України:**

- воєнний конфлікт, включаючи війну або збройний конфлікт, збройна агресія, бойові дії, масові заворушення;

- насильницька зміна чи повалення конституційного ладу або захоплення державної влади;

- терористичні акти та/або диверсії;

- окупація, анексія.

Страхова сума встановлюється на підставі умов кредитного договору та з урахуванням вимог законодавства України та не може перевищувати 100 відсотків ліміту заборгованості або основного боргу.

Страхова сума встановлюється у валюті інвестиційного кредиту.



## Нові тренди M&A на глобальному ринку страхування в 2024 році

Deloitte представив дослідження про нові тенденції злиття та поглинання на ринку страхування на 2024-2025 роки, зосередившись на тому, як економічні, регуляторні та стратегічні фактори можуть змінити майбутнє ринку.

Проблеми з банківською системою та зростання процентних ставок супроводжували падіння інтересу до страхових злиттів і поглинань минулого року. Але коли відсоткові ставки відновлюють свій тренд, а продавці стають більш поступливими, M&A ринок стабілізується, сприяючи зростанню інтересу до нових транзакцій.

### На які події слід звернути увагу учасникам M&A угод у 2024 році?

Уповільнення продажів на ринку страхування життя та ануїтетів у поєднанні з проблемою відтоку премій означає, що страховики повинні подумати про те, як вони можуть зберегти свою частку на ринку.

Однак більше страховиків можуть відмовитися від продуктів L&A на користь продажу через управління інвестиціями та управління капіталом.

Державні страхові компанії можуть вирішити продати частини свого бізнесу, щоб зменшити фінансовий вплив, спричинений новими стандартами бухгалтерського обліку, які називаються

«довгостроковими цільовими вдосконаленнями».

Ці нові правила, ймовірно, впливають на те, як компанії обліковують договори довгострокового страхування. Продавши ці частини свого бізнесу, компанії могли б ефективніше управляти своїми фінансами за новими правилами.

Ця ситуація може створити можливість для інших учасників ринку придбати ці частини страхового бізнесу за нижчими цінами, потенційно пропонуючи хороші економічні прибутки або шанс збільшити свою присутність на ринку страхування життя.

Деякі лайфові страхові компанії пропонують викуп портфелю пенсійного страхування або передачу пенсійних ризиків, беручи на себе управління ризиком довголіття, пов'язаним із пенсійними планами інших компаній з визначеними виплатами.

Отримана суміш активів може зробити страховиків більш привабливими для придбання.

Кількість M&A угод на глобальному ринку злиттів та поглинань досягли помірного зростання у першому кварта-

лі 2024 року порівняно з тим самим періодом минулого року, згідно даних дослідження Quarterly M&A Deal Performance Monitor страхового брокера WTW.

Дані показують, що протягом першого кварталу 2024 року в усьому світі було укладено 166 угод на суму понад 100 мільйонів доларів кожна. Це можна порівняти зі 150 угодами, укладеними за той самий період у 2023 році, що становить збільшення обсягу на 11%.

Після чотирьох послідовних кварталів спаду обсяг великих M&A угод (на суму понад 1 мільярд доларів) також може стабілізуватися. З 34 великими угодами, укладеними в першому кварталі 2024 року, це друге квартальне зростання після 33 угод, завершених у четвертому кварталі 2023 року, і 32 у попередньому кварталі.

Крім того, у першому кварталі 2024 року було закрито п'ять мегаугод (на суму понад 10 мільярдів доларів) порівняно з лише однією за перші три місяці 2023 року.

### Ринок страхування майна

Звертаючись до ринку нерухомості та нещасних випадків (P&C), збитки, спричинені майновими катастрофами зростають. Це може підштовхнути деякі компанії до пошуку нових місткостей на ринку перестраховування, тоді як інші чекатимуть високих процентних ставок.



вати та розширити свій портфель на ринку.

### Майбутні зміни в нормативних актах змінять M&A ландшафт страхування

Майбутні зміни в законодавстві та економічний оптимізм можуть суттєво змінити ландшафт злиттів і поглинань (M&A) у страховій галузі у 2024 році.

Нові правила можуть змінити ринок. Оскільки економіка розвивається, ринок M&A страхування готовий до відновлення в 2024 році, оскільки все більше покупців втрачають зацікавленість у страховому ринку. У будь-якому випадку інвестори, швидше за все, шукатимуть страховиків та брокерів, при цьому інновації та конкурентна диференціація стануть важливішими для досягнення цієї мети.

### Активність IPO страхових компаній

Активність страхових IPO у першій половині 2024 року зростає, що потенційно заохочує більше страхових компаній розглядати IPO, оскільки тепер вони можуть досягти вищих оцінок капіталізації порівняно з минулим роком.

За даними компанії Stonybrook Capital, кілька роздрібних брокерів, підтримуваних приватним капіталом, наразі готуються вийти на біржу, зокрема Acrisure, Alliant, Howden і Hub.

24 червня The Woodlands офіційно подали заявку S-1 на IPO у Нью-Йорку, щоб вийти на біржу під тикером «TWFG». Крім того, світові фондові ринки зафіксували найкращі результати в першому кварталі за останні 5 років, а S&P 500 та Nasdaq Composite Index досягли рекордних максимумів на початку 2024 року.

Навпаки, активність IPO у США за останні два роки знизилася. У 2023 році вартість угод у США (за винятком SPAC) впала на 86,9% порівняно з 2021 роком, тоді як SPAC впав ще різкіше.

Проте традиційні IPO продемонстрували значне зростання у 2023 році порівняно з 2022 роком. Індекс S&P 500 сильно відновився у 2023 році після складного 2022 року, і загалом ринок демонстрував тенденцію до зростання цін протягом року.

У 2023 році загалом 440 фондів залучили 447 мільярдів доларів прямих інвестицій (включаючи фонди зростання), що відповідає рівню до COVID-19. Хоча загальна сума коштів, зібраних у 2023 році, була такою ж, як і в попередньому році, кількість IPO угод зменшилася, що свідчить про те, що кожна угода була більшою за масштабом.

Також існує ймовірність, що деякі страховики взагалі підуть з ринку.

Ця тенденція викликає особливе занепокоєння, оскільки, якщо ризики, пов'язані з кліматом, стануть більш серйозними та частими, страхові компанії можуть зіткнутися з додатковими вимогами до капіталу з боку регуляторів.

Регуляторний тиск може вимагати ще більшої консолідації в страховій галузі, оскільки страховики прагнуть зміцнити свої баланси та стратегічно вирішити, де вести бізнес у майбутньому, адаптуючись до зростаючих ризиків і фінансових вимог.

### Інвестори приватного капіталу шукають нові можливості на страховому ринку

Оскільки страховий ринок відходить від певних класів ризику, очікується, що деякі страховики запропонують більш креативні, гнучкі рішення, адаптовані до конкретних профілів ризику. Це може привернути інтерес інвесторів приватного капіталу, які шукають нові можливості, які мають невеликий капітал і приносять менший ризик, ніж традиційні види страхування.

Згідно з дослідженням ACORD Carrier Mergers & Acquisitions, лише 52% найбільших угод M&A на страховому ринку за останнє десятиліття були успішними та створили довгострокову вартість компаній. Дослідження базується на майже 15 тис. M&A-транзакцій, зосереджене на публічно оприлюднених транзакціях на суму 1 мільярд доларів або більше. Сума угод становила майже 290 мільярдів доларів, що становить

понад третину вартості всіх угод M&A учасників страхового ринку в світі.

Згідно з оприлюдненими результатами, угоди середнього розміру були ефективнішими, ніж найбільші чи найменші досліджувані угоди на страховому ринку.

Страховики повинні ретельно розглянути свою здатність керувати існуючими операціями без збоїв, одночасно ефективно інтегруючи переваги, які вони сподівалися отримати завдяки операції.

Загалом страховики майна отримали вищі за середні прибутки після транзакцій M&A у всіх чотирьох категоріях, причому 70% угод P&C створювали цінність протягом періоду аналізу. Диверсифікація була найпоширенішою метою угод серед P&C страховиків, але була менш успішною в інших сферах бізнесу.

### Страхові брокери

Перестрахові та страхові брокери, ймовірно, залишатимуться на ринку з жорсткою конкуренцією, а приватні інвестиційні компанії та корпоративні покупці активно змагатимуться за придбання дрібних та середнього розміру брокерів.

Аналітики вважають, що ринок залишиться конкурентоспроможним, оскільки прямий капітал веде боротьбу з корпоративними покупцями, які прагнуть розвиватися через M&A з брокерськими компаніями на ринку.

Багато приватних інвесторів, ймовірно, продовжуватимуть об'єднувати менші брокерські компанії. Великі брокерські групи, ймовірно, продовжуватимуть шукати, де вони можуть консоліду-

## Маржинальність страховиків в Європі падає: витрати зростають швидше, ніж премії



Відновлення маржинальності страхового бізнесу залишається складним для європейських страховиків, оскільки премії необхідно суттєво збільшити в реальному вираженні, щоб перекрыти зростання витрат з 3,5% до 10,9%.

Більшість витрат є фактично фіксованими та збільшуються через інфляцію та зниження процентних ставок.

Обсяг премії зріс у середньому на 7,5% у 2023 році після зміни у 2022 році на 3,8% після падіння, викликаного COVID-19. Однак нещодавнє зростання європейського страхового ринку є неоднозначним, оскільки середнє зростання премії перевищило зростання витрат у 2018-2019 роках, що призвело до зміни показників 2017 року, але тоді обсяг страхових премій впав на 3,5% у 2020 році проти стрибка витрат на 3,9%.

«Страхова галузь історично стикалася з принципово важливою проблемою: витрати зростають швидше, ніж премії. Це створює постійний тиск на маржу андеррайтингу. Однак у 2018 році ситуація змінилася на протилежну та поширилася на 2019 рік. Порівняння середніх показників у галузях може бути грубим підходом, але зростання витрат (+4,5%) і премій (+5%) у 2019 році тим не менш показує, що страховий сектор був у кращому стані. Страховики мають два основні

джерела прибутку: андеррайтинг та інвестиційний прибуток», — прокоментував Кевін Раян, старший галузевий аналітик VI зі страхування.

Пандемія вплинула на підсумки страхової галузі за 2020 рік, але в 2021 році відбулося відновлення, коли чисті премії випередили загальні витрати; цей імпульс зберігався лише у 2022 році. У 2023 році та з появою МСФЗ 17 витрати знову зростали швидше, ніж премії.

Ключовим фактором, який слід підкреслити, є те, що загальні витрати як відсоток премій у страховій сфері зросли на 10,9% у 2023 році (+3,5% у 2022 році), низившись на 0,3% у 2021 році.

Аналітики пояснили, що природне зростання ринку важко зупинити, тому будь-який прогрес слід розглядати як позитив для страховиків.

Крім того, згідно з МСФЗ витрати зазвичай вищі у загальному страхуванні, ніж у страхуванні життя, але в МСФЗ 17 це змінилося.

Ключовим прикладом є те, як у 2023 році загальні витрати пулу ризикових

страховиків становили 27,5% від премій (31,6% у 2022 році), у порівнянні з компаніями страхування життя на рівні 86,7% (витрати/дохід), у порівнянні з 23,8% у 2023 році.

Крім того, серед компаній з ризикового страхування та страхування життя в аналізі середнє співвідношення загальних витрат і чистих зароблених премій становило 29,3% у 2023 році порівняно з 27,6% у 2022 році та 27,8% у 2021 році.

У 2023 році загальні витрати на продажі страхування зросли на 6%, а у 2022 році вони зросли в середньому на 0,3% (2021: 7,3%, 2020: 3,8%, 2019: 4%) у групі страхових компаній.

Це має значення, оскільки ці витрати становили в середньому 17,1% (2022: 19,4%, 2021: 19,3%) від чистих зароблених премій.

У цьому середньому сегменті загального страхування, здається, відчуває найбільший тиск. Вибірка з 40 європейських компаній зі страхування життя та загального страхування мала середнє співвідношення вартості полісу та чистої заробленої премії 14,7% (2021: 14,8%).

«Ці коефіцієнти навряд чи можна прямо порівняти через різні підходи до розподілу витрат і різну структуру бізнесу, але це означає, що це треба врахувати страховикам», вважають аналітики.

## Суд розглянув позов до страховиків на 2,5 млрд євро від лізингодавців літаків, які конфіскувала рф

Суд Дубліна розглянув позов найбільших лізингодавців літаків до страховиків щодо страхових виплат на суму 2,5 млрд євро, пов'язаних із літаками, які росія незаконно утримує на російській території.

Орендодавці пред'являють позови десяткам страховиків через збитки у розмірі \$8 млрд після того, як понад 400 літаків не дозволили залишити росію після того як західні санкції змусили припинити їхню оренду.

Другий і третій за величиною лізингодавці, SMBC та Avolon, а також BOC Aviation, CDB Aviation, Nordic Aviation Capital та Carlyle Aviation Partners, висувають свої претензії в Ірландії, де понад 60% орендованих літаків перебувають у власності чи управлінні.

Lloyd's, Chubb і Fidelis входять до числа страховиків, які відмовляють у виплаті страхового відшкодування, причому деякі стверджують, що фізичної втрати літаків ще не було або що літаки все ще перебувають у процесі повернення у володіння. Інші стверд-

жують, що лізингодавці добровільно розірвали договори оренди або західні санкції не дозволяють страховикам забезпечити страхове покриття.

Різноманітність аргументів, що висуваються юристами, у тому числі питання про те, чи стосується це питання лише більш вузького покриття «військових ризиків» або також ширшої страховки «від усіх ризиків», «вводить в оману і спантеличує», заявив суду старший адвокат Пол Галлахер у вступній заяві у справі від імені чотирьох лізингодавців.

Страхувальники не можуть домогтися про значення своїх власних полісів. Очікується, що розгляд справи триватиме близько семи місяців.

Ця найбільша справа, яка будь-коли розглядалася в Ірландії за кількістю адвокатів, і вона розглядається в

імпровізованому суді, оскільки жоден зал суду в країні не може вмістити 180 юристів, які, як очікується, будуть присутні щодня, повідомив представник судової служби.

Компанія AerCap подала свій позов щодо виплат через Високий суд Лондона. Інші авіакомпанії передали справи до США.

З моменту подання позовів лізингодавці досягли розрахунків з росією на загальну суму понад \$2,5 млрд за більш ніж 100 літаків, право власності на які перейшло до російських авіакомпаній.

Хоча російські ЗМІ повідомляють, що російські авіакомпанії за 2023-й та початок 2024 року викупили у своїх іноземних лізингодавців 165 літаків. Виділений із метою ліміт коштів Фонду національного добробуту на 300 млрд руб. вичерпано. Викуплені літаки — це близько 40% від того імпортного парку (приблизно 400 повітряних суден), який належав західним лізингодавцям і залишився в росії, незважаючи на введені у 2022 році санкції та вимоги іноземних лізингодавців повернути авіалайнери.





## Новий Закон України "Про ОСЦПВ". Які його ключові новації?

Закон України "Про обов'язкове страхування цивільно-правової відповідальності власників наземних транспортних засобів", що підписаний Президентом 17 червня 2024 року, забезпечить подальший розвиток цього сегменту ринку та наблизить його функціонування до стандартів ЄС.

Ключова мета Закону – запровадження якісно нової моделі регулювання ринку відповідно до європейських стандартів з урахуванням інтересів страховальників та потерпілих осіб, підвищення довіри до такого страхування і подальшого розвитку ринку "автоцивілки".

Нагадаємо, що Верховна рада України прийняла у другому читанні та в цілому Закон України №8300 про обов'язкове страхування цивільно-правової відповідальності власників наземних транспортних засобів. "За" проголосували 294 народні депутати.

Проблемами, які має вирішити законопроект, є недосконалість процедур розрахунку та здійснення страхової виплати з відшкодування шкоди, завданої внаслідок дорожньо-транспортної пригоди, низький ліміт відповідальності страховика, державне регулювання ціноутворення за цим видом страхування, а також низька ефективність системи управління

Моторного (транспортного) страхового бюро України та обмежена роль держави в контролі за його діяльністю.

Законом пропонується поступово підвищити розміри страхових сум (максимальних розмірів страхової виплати) до розмірів, встановлених в країнах Європейського союзу.

З 1 січня 2025 року пропонується збільшити страхові суми по ОСЦПВ (максимальні розміри страхової виплати) до розмірів, встановлених в країнах Європейського союзу.

Сьогодні по одному постраждалому за збитки майну в Україні страховики виплачують 160 тис. грн (але не більше 800 тис. грн на одну страхову поді), а буде 250 тис. грн. По життю і здоров'ю сьогодні виплата становить 320 тис. грн, а з 2025 року буде 500 тис. грн. З 2026 року страхова сума підвищиться ще вдвічі до 1 млн грн на одну особу і до 20 млн грн на всіх постраждалих в одному ДТП.

Страхова сума розраховуватиметься на всіх постраждалих в одному ДТП і становитиме 2 млн грн (зараз 800 тис. грн). Після вступу України до ЄС пропонується три хвилі підвищення страхової суми: по життю і здоров'ю – 10 млн грн, 20 млн грн та 32 млн грн, по збитках майну – 10 млн грн, 16 млн грн та 32 млн грн.

Крім того, будуть фіксовані мінімальні виплати за смерть чи шкоду здоров'ю – від 12 до 36 мінімальних заробітних плат для безробітних або тих, хто не може підтвердити свій дохід. Виплата за смерть збільшується до 25 мінімальних заробітних плат.

Відповідне оновлення законодавства здійснено на підставі законодавчих пропозицій Національного банку, розроблених з метою покрокової імплементації в Україні вимог Директиви Європейського Парламенту та Ради 2009/103/ЄС від 16 вересня 2009 року про страхування цивільної відповідальності у зв'язку з використанням моторних транспортних засобів та забезпечення виконання обов'язку щодо страхування такої відповідальності.

### Ключові новації Закону:

- нові стандарти якості страхового покриття, зокрема поступове підвищення максимальних розмірів страхової виплати



хової виплати в разі пошкодження транспортного засобу без вирахування зносу складових частин та деталей;

- європейські підходи до формування вартості "автоцивілки" та широке використання електронних технологій, у тому числі визначення "справедливої ціни" для кожного страхувальника з урахуванням його персональної історії, перехід на електронну форму договорів через єдину централізовану базу даних;

- поліпшення рівня обслуговування клієнтів та спрощення механізму врегулювання страхових випадків за допомогою моделі обов'язкового прямого врегулювання збитків, скасування обмеження максимального розміру страхової виплати в разі оформлення документів про ДТП через європротокол;

- удосконалення системи управління МТСБУ з огляду на його соціально важливі функції, зокрема щодо формування органів управління та контролю, побудови збалансованої системи прийняття рішень та удосконалення системи нагляду за МТСБУ.

"Національний банк провів детальні обговорення новацій з ринком і надалі готовий до діалогу для успішного наближення до цивілізованих європейських правил, – зазначила перший заступник

Голови НБУ Катерина Рожкова. – Закон передбачає річний перехідний період для приведення МТСБУ своєї діяльності у відповідність до нових вимог. За нашими попередніми оцінками, бюро з цим успішно впорається".

**Закон після його оприлюднення буде введено в дію з 1 січня 2025 року. До дня введення в дію Закону Національний банк:**

- проведе оцінку якості активів страховиків, у тому числі з метою визначення потенційних слабких місць та уникнення системних проблем з виконанням страховиками нових вимог;

- розробить нормативно-правові акти для реалізації Закону, зокрема стосовно функціонування Єдиної централізованої бази даних договорів ОСЦПВ;

- визначить процедури, які дадуть змогу завершити трансформацію МТСБУ, що передбачає впровадження в бюро класичної дворівневої системи корпоративного управління, виконання вимог до формування складу Ради та Правління, організації системи внутрішнього контролю тощо.

Національний банк представив концепцію реформування ринку ОСЦПВ у вересні 2022 року.

ти до рівня країн ЄС, запровадження системи ануїтетних страхових виплат у разі заподіяння тяжкої шкоди здоров'ю або життю потерпілих, розрахунок стра-

## Ринок автоцивілки зріс на 25,8% до 3,8 млрд грн

Страховики в січні-травні 2024 збільшили премії за договорами ОСЦПВ на 25,8% до 3,8 млрд грн, за електронними договорами премії зросли на 39,6% до 3 млрд грн.

Страховики за 5 місяців 2024 року уклали майже 3 млн договорів ОСЦПВ, що на 4,6% більше, ніж за аналогічний період 2023 року. В електронній формі укладено 2,226 млн договорів (на 18,4% більше).

Загальний обсяг страхових відшкодувань зріс на 29,23% до 1,98 млрд грн, з використанням "європротоколу" виплачено 388 млн грн (+19,2%).

МТСБУ зафіксувало зростання на 17% кількості врегульованих вимог про страхове відшкодування до 60,8 тис. та збільшення на 6,7% врегульованих вимог з використанням європротоколу до 21,8 тис.

За травень 2024 року МТСБУ здійснило 806 регламентні виплати з Фонду захисту потерпілих Бюро на загальну суму 50 млн грн. Показник кількості регламентних виплат у порівнянні з травнем 2023 збільшився на 24,6%, а сума виплат збільшилася на 25,7%.

Показники	Січень - Травень 2023 року	Січень - Травень 2024 року	Приріст, %
Кількість договорів, що розпочали дію, шт.	2 858 836	2 990 268	4,60
в т.ч. електронних договорів страхування, шт.	1 880 878	2 226 374	18,37
Сума нарахованих страхових платежів, грн.	3 015 157 571,97	3 792 606 851,69	25,78
в т.ч. за електронними договорами страхування, грн.	2 178 940 976,80	3 041 125 390,19	39,57
Кількість вимог, врегульованих шляхом виплати страхового відшкодування, шт.	51 953	60 798	17,03
в т.ч. врегульованих з використанням «європротоколу», шт.	20 421	21 795	6,73
Нарахована сума страхового відшкодування, за врегульованими вимогами, грн.	1 531 755 555,02	1 979 548 716,82	29,23
в т.ч. за врегульованими з використанням «європротоколу», грн.	325 463 235,40	388 053 786,83	19,23



# Страхова ARX підбиває результати кварталу - успіхи у КАСКО, клієнтському сервісі та допомога ЗСУ

Перший квартал завжди дуже важливий для страховиків. Окрім безпосередньо фінансових результатів, підбиваються підсумки багатьох рейтингів, випадку ARX - це провідні позиції у FinAwards 24.

## Фінансові показники

Сума валових премій страхової ARX за 3 місяці 2024 року склала понад 946 млн грн. Це на 21% більше, ніж минулого року. Виплати склали понад 431 млн грн. Кожного дня сплачується майже 5 млн грн страхових відшкодувань.

Сума премій по ОСЦПВ складає понад 65 млн грн (+23% до минулого року). Автоцивілка від ARX - одна з самих надійних на ринку, її легко придбати онлайн на сайті компанії. Кожний поліс має додаткову опцію «Автоконсьерж». Усі договори, як автостраховання, так і інші програми, зручно тримати у застосунку для смартфонів MyARX. Премії з медичного страхування складають понад 172 млн грн (+10% до минулого року), страхуванню майна - понад 116 млн грн (+12% до минулого року).

У 1 кварталі ARX разом з іншими страховиками презентували нову послугу для бізнесу зі страхування майна різного типу від воєнних ризиків. Страховики надаватимуть покриття для майна, яке банк зможе брати у заставу при наданні кредитного фінансування. Ліміт за покриттям складає 20 млн грн.

## Перемога у рейтингах

У першому кварталі компанія отримала нагороду щорічного конкурсу FinAwards 2024 «Найкращий продукт КАСКО». Компанія вже 15 років лідер цього сегменту на українському ринку. Запущено новий продукт «Є КАСКО», який вирішує основні проблеми водія (наприклад, можна застрахувати тільки ризик «Викрадення»), і має доступні та вигідні тарифи. Також ARX пропонує актуальний продукт КАСКО «Залізний купол», який захищає авто від воєнних ризиків. Покривається навіть повна загибель авто. Всього можна обирати з 5 програм КАСКО.

ARX - єдина компанія в Україні, яка має сервіс зворотного зв'язку Transparent Customer Feedback або TCF за продуктом КАСКО. "ВСЕ ВКЛЮЧЕНО". Цей сервіс дозволяє клієнтам негайно після врегулювання оцінити якість послуг компанії за 5-зірковою шкалою. Відгуки з'являються на сайті компанії у режимі реального часу.

Впливати на відгуки, модерувати, маніпулювати даними неможливо. Протягом 2023 року задоволеність клієнтів сервісом склала 95%.

Компанія також отримала нагороди FinAwards 24 у номінаціях «Найкращий клієнтський сервіс» та «Найкраща digital компанія». Онлайн сервіс - завжди у фокусі компанії. З початку повномасштабного вторгнення ARX не припиняла свою роботу.

Завдяки інвестиціям, які компанія зробила в IT та бізнес-процеси, готовності до віддаленої роботи, яка була повною мірою випробувана під час пандемії Covid-19, обслуговування клієнтів практично не постраждало.

ARX має окреме бізнес-направлення по взаємодії з клієнтами, зв'язок підтримується у 20 каналах, від соціальних мереж до цифрового застосунку MyARX. Цей застосунок створений для максимальної зручності клієнтів - вся необхідна за договорами інформація зберігається у смартфоні, більше не треба носити пластикову карту або паперовий варіант. У будь-який час можна подивитися, які договори вже є, подати заявку на укладення нових або про-

довження строку дії договорів на наступний рік. Застосунок дозволяє спілкуватися з компанією безпосередньо, без переходу в месенджери (Viber, Telegram) через дзвінок або функцію «Чат».

В ARX клієнтський шлях може бути повністю онлайн: від замовлення до поновлення поліса. Це на 100% відповідає трендам сучасного світового страхування.

## Соціальна відповідальність

ARX вже 30 років на українському ринку. Компанія працює прозоро, соціальна відповідальність є стратегічним фокусом компанії. За перший квартал сплачено 118 млн грн податків державі.

ARX весь час підтримує своїх співробітників. З початку широкомасштабної агресії штат не скорочувався.

Постійно надається матеріальна допомога працівникам та членам родинам, які цього потребують у зв'язку з війною. ARX всебічно підтримуємо колег, які приєдналися до лав ЗСУ. Вони продовжують отримувати середню заробітну платню, для них закуповується все необхідне обладнання: бронезилети, шоломи, одяг, спеціальне спорядження, дрони тощо.

ARX співпрацює з фондом компетентної допомоги армії «Повернись живим», фінансує інші проекти, направлені на ПЕРЕМОГУ. З початку війни на потреби ЗСУ спрямовано понад 60 млн грн., і компанія буде продовжувати підтримку армії та України.



Андрій Перетяжко (Голова правління ARX) та Тарас Чмут (Фонд "Повернись живим")

# Оптимізація штучного інтелекту допоможе страховикам покращити взаємодію з клієнтами

Цифрові процеси дедалі більше інтегруються в шлях клієнта страхування, причому більше половини провідних страхових компаній зараз впроваджують чат-боти з використанням штучного інтелекту, щоб оптимізувати роботу клієнтів

Понад 98% страхових компаній пропонують можливість придбати свої продукти через цифрові канали. Незважаючи на ці досягнення, дані свідчать про застій в еволюції онлайн-подорожей клієнтів після пандемії. Навіть найефективніші страхові компанії все ще стикаються з проблемами в наданні повністю цифрового досвіду.

«Відколи ми розпочали це дослідження 10 років тому, ми спостерігаємо, як зростає кількість страховиків, які використовують цифрові канали для більш ніж просто пропозиції та купівлі, з 75% у 2015 році до зараз понад 98%. Тим не менш, не було суттєво помітної різниці в цифровому досвіді, який клієнти мали 5 років тому, порівняно з теперішнім», каже Марк Макдональд, директор практики загального страхування в Altus Consulting.

Аналітики порівняли страховий сектор з іншими галузями. Дивлячись поза страхуванням на інші вертикалі, такі як роздрібна торгівля, розваги та банківська справа, ми бачимо все більше цифрового досвіду для кінцевого споживача, пристосованого до потреб споживача, але шляхи страхових клієнтів залишаються загалом незмінними.

Макдональд наголошує на необхідності для страхової галузі ефективніше використовувати штучний інтелект, заявляючи: «Завдання полягає в тому, щоб прийняти штучний інтелект, використовувати його як інструмент у всій страховій галузі та переосмислити ланцюжки створення вартості, які лежать в основі наших організацій».

## Штучний інтелект може допомогти страховикам утримати клієнтів та стимулювати продажі

Страховики повинні використовувати його для розширення існуючих процесів, підвищення ефективності, обробки великих обсягів даних і надання негайної підтримки клієнтам. Це призведе до переваг на шляху клієнта, одночасно створюючи довгострокову рентабельність інвестицій завдяки

вдосконаленню операційної моделі страховика.

Оскільки страховий ринок визнає потенціал штучного інтелекту, залишається невизначеність щодо того, як ефективно застосувати цю технологію для підвищення залучення клієнтів і стимулювання продажів.

Swiss Re провела дослідження, як страховики можуть оптимізувати використання інструментів на основі AI, щоб утримати клієнтів і покращити якість взаємодії. Аналітики підкреслили важливість використання кількох моделей AI для досягнення вищої рентабельності інвестицій.

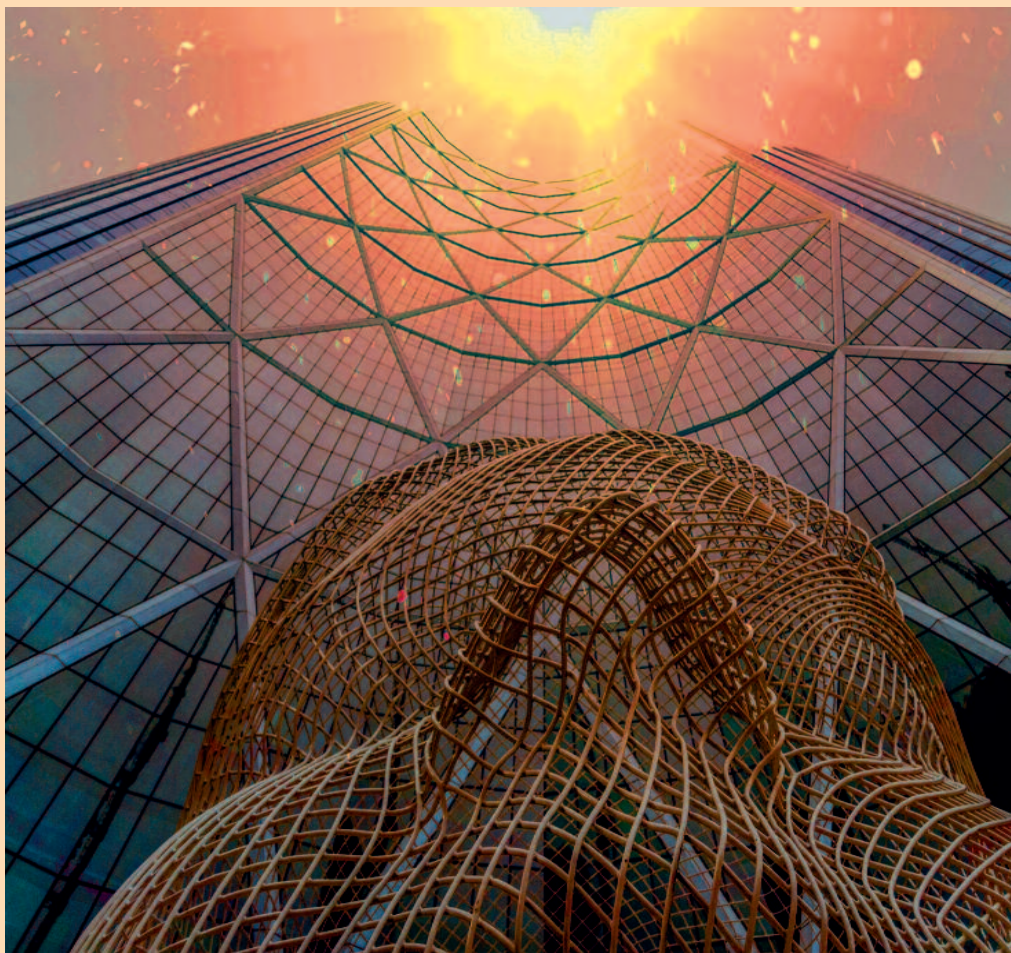
Використання поведінкових підходів, а не демографічних, дає кращі

результати. Крім того, відповідальне використання AI може допомогти страховикам залучати та утримувати клієнтів.

Більшість страховиків використовують штучний інтелект насамперед для виявлення клієнтів, які можуть не продовжити договір. Одноцільові моделі схильності є дуже ефективними, коли йдеться про ідентифікацію певної підмножини клієнтів, які ризикують бути втраченими.

Використання цільового підходу є практичним, коли взаємодія з клієнтом є відносно дорогою. Однак, якщо витрати на охоплення низькі, а ідентифікована підмножина клієнтів велика, вплив моделі схильності зменшується. Крім того, моделі схильності можуть бути менш доречними для відповідей на вхідні запити.

Зрештою, це сприятиме як вдосконаленню внутрішніх процесів, так і покращенню взаємодії з клієнтами, збільшенню утримання та покращенню операційної ефективності.



# Як змінилась вартість страхування «Зелена картка» в Україні?



Моторне транспортне страхове бюро України підвищило вартість договорів міжнародного страхування "Зелена картка" через зростання курсу євро. Нові ціни введено з 19 липня 2024 року. Попереднє зростання було 20 травня.

Причиною подорожчання стало зростання курсу євро на українському валютному ринку. МТСБУ відповідно відкоригувало вартість полісів міжнародного страхування.

Основними факторами, які спричинили перегляд вартості полісів, МТСБУ назвало зростання суми середньої страхової виплати, збільшення кількості вимог за наслідками страхових випадків з вини українських водіїв за кордоном, зміну структури страхового портфелю за типами транспортних засобів (зросла частка легкових транспортних засобів). А також те, що клієнти частіше укладають тривалі договори страхування.

Підвищення тарифів на "зелену картку" має на меті забезпечити надійний захист страхувальників та враховує потребу страхових компаній у створенні достатнього фінансового резерву.

До цього МТСБУ підвищувало ціни на "зелену картку" 20 травня: для легкових автомобілів вартість була на 15 днів - 1 150 грн, на 1 місяць - 1 841 грн, на 3 місяці - 4 968 грн, на півроку - 9 636 грн, на 1 рік - 12 849 грн.

Різке зростання кількості українських транспортних засобів за кордоном, а також збільшення терміну їх перебування, спричинило зростання кількості ДТП

за їх участю. Наслідком цього є стрімкий ріст числа вимог від постраждалих в таких ДТП, які адресуються до українських страховиків за договорами «Зелена картка».

До початку війни кількість врегульованих вимог від іноземних водіїв, які постраждали у ДТП з вини українських водіїв, становила в середньому 5500 випадків на рік, у 2022 році цей показник зріс на 45% та склав 7 693 вимоги. В підсумку 2023 року загальна кількість таких вимог зросла ще на 96% та становила 15 122 вимоги. Частота настання страхових випадків зросла на 25%.

З 1 січня 2016 року українські поліси "Зелена картка" почали діяти на території Азербайджану. Поліси продаються для поїздок за кордон, крім Росії та Білорусії. Розміри єдиних страхових платежів за договорами міжнародного страхування цивільно-правової відповідальності власників наземних транспортних засобів встановлені постановою Кабінету Міністрів від 6 січня 2005 року та визначені в євро.

## Ціна зеленої картки з 19 липня з дією на території членів міжнародної системи автомобільного страхування "Зелена картка" (крім Росії та Білорусії)

Транспортні засоби	15 дн.	1 міс.	3 міс.	6 міс.	7 міс.	8 міс.	9 міс.	10 міс.	1 рік
Легкові а.м. пасажиромістк. до 9 чоловік з водієм включно, та автомобілі загальною масою до 3500 кг (7700 фунтів)	1 214	1 934	5 217	10 120	11 784	12 234	12 729	12 953	13 493
Автобуси	4 542	6 342	12 639	22 129	25 278	28 471	31 620	34 768	41 110
Вантажні автомобілі	2 598	3 794	9 222	17 019	19 617	22 216	24 815	27 414	32 196
Причепа, напівпричепа	413	574	1 402	2 643	3 057	3 471	3 885	4 299	2 874
Мотоцикли	494	674	1 574	2 878	3 328	3 778	4 048	4 228	4 497

## Ціна зеленої картки з 19 липня на території Азербайджану та Молдови

Транспортні засоби	15 дн.	1 міс.	3 міс.	6 міс.	7 міс.	8 міс.	9 міс.	10 міс.	1 рік
Легкові а.м. пасажиромістк. до 9 чоловік з водієм включно, та автомобілі загальною масою до 3500 кг (7700 фунтів)	802	1 180	1 983	2 706	2 890	3 073	3 257	3 486	3 853
Автобуси	850	1 700	4 297	6 744	7 294	7 845	8 212	8 579	9 221
Вантажні автомобілі	425	850	2 172	3 395	3 670	3 945	4 129	4 312	4 633
Причепа, напівпричепа	184	279	648	1 179	1 179	1 219	1 219	1 265	1 312
Мотоцикли	94	188	519	825	871	917	963	1 009	1 101

# НБУ запустив інформаційну кампанію з захисту прав споживачів "Знай свої права: страхування"



Національний банк України запустив інформаційну кампанію із захисту прав споживачів страхових послуг "Знай свої права: страхування" за підтримки міжнародного партнера – Проекту USAID "Інвестиції для стійкості бізнесу".

"Тема страхування та страхових послуг залишається мало висвітленою для споживачів", вважають в НБУ. "Більшість українців користуються лише страхуванням, обов'язковість якого визначена законодавчо, або таким, що обирають для споживача інші організації".

Ключове завдання та мета кампанії "Знай свої права: страхування" – захист прав страхувальників та поліпшення знань споживачів про страхові послуги.

Інформаційна кампанія триватиме до кінця вересня 2024 року у всіх регіонах України. Онлайн-майданчиком для її проведення стане освітній сайт НБУ з фінграмотності Гаразд.

Один із розділів сайту присвячений страхуванню та страховим послугам. Також на цій онлайн-платформі користувачі можуть перевірити свої знання, пройшовши тематичний тест про страхування.

"Ми допоможемо вам розібратися в складних фінансових питаннях, пояснюючи їх просто та доступно. Вся подана інформація спрямована на те, щоб ви могли ефективно керувати вашим особистим бюджетом чи фінансами родини і приймати виважені фінансові рішення", кажуть у НБУ. "Відстежуйте дві спеціальні динамічні рубрики на сайті – "Питання дня" і "Лайфхаки" – та шукайте корисні поради щодо користування фінансовими послугами. У розділі "Питання дня" ви можете отримати відпо-

віді на найпоширеніші запитання споживачів щодо депозитів, кредитів, роботи колекторів, страхування, шахрайства з платіжними картками тощо. В "Лайфхаках" ми збиратимемо поради про те, як ефективно користуватися фінансовими послугами та управляти своїми фінансами".

## У її межах споживачі отримають роз'яснення щодо таких питань:

- як обрати страхову компанію;
- на що звертати увагу під час укладення договору страхування;
- де шукати і як отримати вичерпну інформацію про страхові продукти;
- як діяти, коли трапився страховий випадок, щоб уникнути проблем зі страховими виплатами від страховика;
- що таке франшиза у страхуванні та чому варто звертати увагу на її наявність і розмір, зазначені в договорі;
- як діяти під час зіткнення з нав'язуванням договору страхування чи порушенням прав споживача.

Також Національний банк разом із партнерами розповість про зміни, які очікують споживачів страхових послуг у зв'язку з оновленням законодавства.

Одним із пріоритетів Національного банку як регулятора страхового ринку є оновлення застарілого законодавства, яке не відповідало потребам учасників ринку та запиту споживачів страхових послуг. 1

січня 2024 року введено в дію новий Закон України "Про страхування", перехідний період адаптації норм якого закінчується 1 липня 2024 року.

Водночас 17 червня 2024 року була ухвалена нова редакція Закону України "Про обов'язкове страхування цивільно-правової відповідальності власників наземних транспортних засобів". Нове законодавство не лише підвищує стійкість страхового ринку, а й передбачає значний перелік вимог до страховиків щодо обов'язкового розкриття для споживачів вичерпних відомостей про умови договорів страхування.

"Національний банк захищає права споживачів фінансових послуг і проводить систематичну роботу, спрямовану на поліпшення стандартів обслуговування та забезпечення прозорості і стійкості фінансових установ. Цьогоріч наша інформаційно-просвітницька кампанія "Знай свої права" присвячена страхуванню і має на меті нагадати споживачам про те, як важливо не допускати порушення своїх прав під час користування фінансовими послугами", – зазначила перший заступник Голови Національного банку Катерина Рожкова.

Національний банк став регулятором страхового ринку з липня 2020 року, перейнявши на себе функції Регулятора ринку небанківських фінансових послуг: страхових, лізингових, факторингових компаній, кредитних спілок, ломбардів та інших фінансових компаній. Тож споживачі інколи не знають, що можуть звернутися до НБУ для захисту своїх прав.

"Прийняття та удосконалення законодавства, розроблення нових нормативно-правових актів, що посилюють захист прав споживачів страхових послуг, дають змогу попередити порушення. Оновлення законодавства сприяє тому, щоб страховики могли прозоро та якісно доносити інформацію про страхові продукти і послуги. Поінформовані споживачі – більш захищені, адже здатні приймати усвідомлені рішення щодо укладення договорів страхування", наголосила Катерина Рожкова.

Це вже третя подібна просвітницька ініціатива, спрямована на те, щоб якомога більше українців були поінформовані про свої права під час користування фінансовими послугами та знали, як захистити їх у разі порушення. Перша кампанія "Знай свої права", присвячена правам та обов'язкам споживачів фінансових послуг, була реалізована у 2021 році. Друга – "Знай свої права: кредити", що розповідала про права та обов'язки позичальників, відбулася у 2022 році.



## Нацбанк змінює підходи до регулювання ринку страхових послуг України

Національний банк актуалізував вимоги до організації роботи учасників ринку страхових послуг та визначив особливості регулювання їх діяльності в перехідний період після введення в дію Закону України “Про страхування”.

### **Змінами до низки нормативно-правових актів встановлено:**

- особливості подання першого плану діяльності страховика, а також подовжено термін його подання до 15 липня 2024 року;
- уточнені вимоги до професійної придатності страхових посередників та актуаріїв;
- додаткову підставу для відмови у включенні до Державного реєстру страхових та перестрахових брокерів у разі виявлення інформації про зв'язки керівника брокера з російською федерацією;
- уточнену процедуру звітування в межах виконання ключової функції внутрішнім аудитором страховика з урахуванням практичних аспектів діяльності страховика в межах міжнародних фінансових груп;
- уточнені вимоги до складових рівнів регулятивного капіталу страховика відповідно до вимог його платоспроможності.

### **Змінами передбачено, що НБУ не застосовуватиме заходів впливу:**

- до страховиків за несвоєчасне приведення діяльності страхових агентів у відповідність до оновлених вимог щодо укладання договорів страхування;
- до страховиків та кредитних спілок за несвоєчасне приведення до оновлених вимог заходів контролю в межах внутрі-

шнього контролю за їх IT-системами.

Щоб скористатися можливістю уникнути застосування заходів впливу, страховики повинні до 15 липня 2024 року подати до Національного банку інформацію про неможливість виконання вимог у встановлений термін із обґрунтуванням причин та описом заходів для приведення діяльності у відповідність до вимог законодавства.

### **Зміни також стосуються питань авторизації на небанківському фінансовому ринку:**

- оновлення підходів щодо порядку добровільного виходу з ринку;
- уточнення процедури подання до Національного банку річного звіту про свою діяльність власником істотної участі страховика – юридичною особою;
- обов'язку фінансової установи під час здійснення перевірки інвестора – фізичної особи для залучення коштів у формі безпроцентної позики перевіряти наявність громадянства держави-агресора;
- повноваження Національного банку здійснювати оцінку фінансового стану юридичних осіб і майнового стану фізичних осіб у разі розширення обсягу ліцензії на здійснення діяльності зі страхування виключно, якщо таке розширення потребує збільшення розміру мінімального

капіталу для оцінювання платоспроможності;

- збільшення терміну щорічного подання до Національного банку оновлених планів діяльності страховиком, фінансовою компанією-гарантом, фінансовою компанією, що має право здійснювати діяльність з торгівлі валютними цінностями, – до 31 грудня 2024 року;
- розширення переліку підстав для припинення авторизації діяльності банку, який є емітентом електронних грошей, та виключення відомостей про нього з Реєстру платіжної інфраструктури.

Зміни затверджено постановою від 28 червня 2024 року №77.

### **Нові вимоги до організації роботи страховиків**

Також НБУ актуалізував вимоги до організації роботи учасників ринку страхових послуг та визначив особливості регулювання їх діяльності в перехідний період після введення в дію Закону України “Про страхування”. Проект розроблено, зокрема, у відповідь на численні запити страховиків щодо організації роботи та застосування положень у перехідний період після введення в дію Закону України “Про страхування”. Також урахувалися результати зустрічі членів Правління НБУ з керівниками страховиків, серії вебінарів з учасниками страхового ринку щодо обговорення нагальних питань, які виникають під час приведення діяльності учасників страхового ринку у відповідність до вимог нового законодавства.

**У Проекті, зокрема, визначено:**

- особливості подання першого плану діяльності страховика до 30 червня 2024 року;

- умови незастосування заходів впливу Національним банком до страховиків за несвочасне приведення діяльності страхових агентів страховика у відповідність до оновлених вимог щодо укладання договорів страхування, приведення IT-систем страховика у відповідність до нових законодавчих вимог, а також заходів контролю в межах системи внутрішнього контролю за IT-системами страховика;

- додаткову підставу для відмови у включенні до Державного реєстру страхових та перестрахових брокерів у разі виявлення інформації про зв'язки керівника / власника брокера з російською федерацією;

- уточнену процедуру звітування в межах виконання ключової функції внутрішнім аудитором страховика з урахуванням практичних аспектів діяльності страховика в межах міжнародних фінансових груп;

- уточнені вимоги до складових рівнів регулятивного капіталу страховика відповідно до вимог платоспроможності.

**У Проекті передбачені уточнення питань авторизації на ринку:**

- право фінансової компанії, що має право надавати фінансові платіжні послуги з переказу коштів без відкриття рахунку та інші фінансові послуги, змінити свій статус на платіжну установу у спрощеному порядку;

- обов'язок фінансової установи під час здійснення перевірки інвестора – фізичної особи для залучення коштів у формі безпроцентної позики (поворотної фінансової допомоги) перевіряти наявність громадянства держави-агресора;

- повноваження Національного банку здійснювати оцінку фінансового стану юридичних осіб і майнового стану фізичних осіб у разі розширення обсягу ліцензії на здійснення діяльності зі страхування виключно, якщо розширення обсягу ліцензії потребує збільшення розміру мінімального капіталу для оцінювання платоспроможності;

- уточнений перелік підстав для припинення авторизації діяльності банку, який є емітентом електронних грошей, та виключення відомостей про нього з Реєстру платіжної інфраструктури.

Зараз Національний банк приймає зауваження та пропозиції до Проекту.

**Нова методика оцінки активів, ОВДП і зобов'язань страховиків**

Національний банк затвердив методику оцінки активів і зобов'язань страхови-

ка, які включаються до розрахунку регулятивного капіталу відповідно до вимог щодо забезпечення платоспроможності страховика.

Положення про визначення методики оцінки активів і зобов'язань для цілей розрахунку регулятивного капіталу страховика та зміни до Положення про встановлення вимог щодо забезпечення платоспроможності та інвестиційної діяльності страховика затверджено постановою НБУ №71 від 21 червня 2024 року, яка набрала чинності з 22 червня 2024 року.

Згідно з вимогами нової Методики страховик для цілей розрахунку регулятивного капіталу здійснюватиме оцінку об'єктів нерухомого майна, облігацій внутрішніх державних позик України (ОВДП) та облігацій зовнішніх державних позик України (ОЗДП), що є прийнятними активами.

Водночас підходи до оцінки інших прийнятних активів та зобов'язань страховика для цілей розрахунку регулятивного капіталу з метою виконання вимог до платоспроможності не зміняться – страховик продовжуватиме оцінювати такі активи та зобов'язання згідно з міжнародними стандартами фінансової звітності.

**Для виконання вимог Методики страховики повинні оновити оцінку об'єктів**

**нерухомого майна, ОВДП, ОЗДП та визначити їх вартість для цілей розрахунку регулятивного капіталу:**

- для об'єктів нерухомого майна – відповідно до вартості, визначеної суб'єктом оціночної діяльності у звіті про оцінку майна або у звіті з експертної грошової оцінки земельної ділянки. Строк із дати оцінки, зазначеної в такому звіті, до дати розрахунку регулятивного капіталу не повинен перевищувати одного року;

- для ОВДП – відповідно до інформації про справедливую вартість ОВДП;

- для ОЗДП – відповідно до інформації з визначених Методикою джерел інформації в порядку зниження їх пріоритету.

Страховики матимуть перехідний період (30 календарних днів) для приведення оцінки об'єктів нерухомого майна, ОВДП, ОЗДП у відповідність до вимог Методики.

Методика не застосовуватиметься до оцінки технічних резервів страховика та не впливатиме на складання страховиком фінансової звітності.

У зв'язку із затвердженням Методики Національний банк також уточнив окремі норми Положення про встановлення вимог щодо забезпечення платоспроможності та інвестиційної діяльності страховика, затвердженого постановою НБУ від 29 грудня 2023 року №201.

## Новий порядок документування страхових виплат та викупних сум

НБУ оновив порядок документування страхових виплат, відшкодування або викупних сум за договором страхування, які отримують фізичні особи, згідно зі змінами до законодавства України в сфері страхування та охорони здоров'я.

Положення про порядок застосування підпунктів 165.1.27 та 165.1.28 пункту 165.1 статті 165 розділу IV Податкового кодексу України під час здійснення діяльності із страхування передбачає:

- актуалізований перелік документів, зокрема медичних, які підтверджують факт заподіяння шкоди життю та/або здоров'ю застрахованої особи;

- можливість врегулювання страхових випадків за спрощеною процедурою, якщо розмір страхової виплати не перевищує встановленого ліміту;

- можливість використання електронних сервісів для надання підтверджених документів, зокрема е-паспорта, через Єдиний портал державних

послуг Дія, а також документів з окремих реєстрів у сфері охорони здоров'я.

Вимог Положення мають дотримуватися усі українські страховики, філії страховиків-нерезидентів та Моторне (транспортне) страхове бюро України під час здійснення виплати фізичній особі за договором страхування.

Положення затверджене постановою Правління НБУ №85 від 15 липня 2024 року, яка набирає чинності з 17 жовтня 2024 року. Положення прийняте на заміну відповідних вимог у розпорядженні Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 24 грудня 2010 року № 997 (зі змінами).

# Страхування воєнних ризиків допоможе роботі логістичної інфраструктури України



Логістична інфраструктура України зазнає постійних атак із боку росії. Для її функціонування потрібні певні зусилля, зокрема, страхування воєнних ризиків, впевнений Голова НБУ Андрій Пишний.

"Страхування від воєнних ризиків також потребують, наприклад, відбудови енергетичної інфраструктури та інших критично важливих об'єктів. Отже, перша потреба — це підтримання виробництва, відбудови критично важливих об'єктів і військових потреб", зазначив Голова Нацбанку. "Друга мета — побудувати перспективну модель страхування воєнних ризиків. Для нас ця модель повинна бути стійкою. Єдине, чого ми не можемо змінити, — це нашу географію, — на жаль, росія завжди буде нашим сусідом. Тому страхування воєнних ризиків потрібне як під час війни, так і після її завершення".

Цей механізм включає обов'язкове страхування, а також державну підтримку та підтримку міжнародних партнерів. Для цього потрібна міцна інституційна основа. За підтримки Світового Банку НБУ разом із урядом працює над розробленням законодавства, яке забезпечить цю міцну основу. Рада з фінансової стабільності, до якої входять очільники НБУ, міністерств фінансів та економіки, а також регулятора фондового ринку, погодила трирівневу модель.

"Перший рівень передбачає запровадження обов'язкового страхування", каже Андрій Пишний. "Другий рівень включає створення інституції, яка б поєднувала державне та приватне партнерство. І нам знадобиться перестраховування ризиків на глобальному ринку. Ми представимо закон у парламенті в межах наших спільних із урядом зусиль".

"Ми сподіваємося, що народні депута-

ти його підтримають, тому що це дуже важливе питання. Варто також зазначити, що Україна потребує інвестицій, а це допоможе залучити капітал", зазначив Голова НБУ.

Що стосується допомоги міжнародних партнерів, то програма Міжнародного валютного фонду має кілька важливих особливостей. Це була перша програма, розроблена в умовах дії критичних екзогенних факторів, які створили розрив та

Американська корпорація з фінансування міжнародного розвитку (DFC) оголосила про новий пакет фінансування для України, який включає операції зі страхування політичних ризиків на суму понад \$350 млн.

Генеральний директор DFC Скотт Натан заявив, що уряд США усвідомлює безпекові виклики і прагне залучити капітал у приватний сектор України.

"Ми використовуємо наші унікальні інструменти, такі як страхування політичних ризиків, кредити, гарантії за кредитами та інвестиції в акціонерний капітал, щоб зміцнити довіру інвесторів до України в цей критичний момент", - сказав Натан.

Загальна вартість чотирьох нових угод в рамках ініціативи Political Risk Insurance in Ukraine становить \$357 млн. Внаслідок цього обсяг транзакцій DFC в Україні з початку повномасштабного вторгнення Росії досяг \$848 млн, а загальний портфель — \$1,6 млрд.

Угоди зі страхування політичних

фінансову потребу. Однак існує певний обсяг фінансування, який може бути згерований самою Україною, щоб заповнити цей розрив.

Ця сума була визначена моніторинговими місіями МВФ ще до узгодження програми. Важливою частиною моніторингової місії було визначити, яку частку розриву має заповнити Україна, а яку — країни G7. Протягом чотирьох років, починаючи з 2023 року, країни G7 мають заповнити дефіцит у розмірі 122 мільярди доларів за базовим сценарієм і 140 мільярдів доларів за негативним сценарієм.

"Сьогодні Україна успішно проходить четвертий перегляд програми МВФ, ми маємо угоду на рівні персоналу. Це означає, що всі наші фінансові партнери оновили свої зобов'язання. Ми очікуємо, що цього року отримаємо 38 мільярдів доларів міжнародної фінансової підтримки", каже Пишний. "Але, на жаль, ми бачимо, що за останній рік матеріалізувалися ризики неритмічного надходження міжнародної фінансової підтримки. Ритмічність і достатність — це два елементи, які мають вирішальне значення".

Війну неможливо поставити на паузу. Вона вимагає постійного фінансування. "Якщо ми не отримуємо достатньої фінансової підтримки, у нас виникає дефіцит коштів на покриття наших основних потреб, а це впливає на ситуацію на фронті. Із загостренням війни потреби у фінансуванні зростають, а розрив збільшується. Ми це постійно обговорюємо з нашими партнерами. У зв'язку з цим використання російських активів має для нас дуже важливе значення".

ризики включають програму перестраховування на суму \$50 млн, організовану Aop, андеррайтером виступає страхова компанія ARX, українська дочірня компанія Fairfax Financial Holdings. Це створить портфель полісів страхування від воєнних ризиків для компаній, що працюють в Україні, і підтримуватиме ARX у розширенні пропозицій зі страхування від воєнних ризиків в Україні.

До угод також входить \$150 млн на страхування політичних ризиків для підтримки наявних операцій у сільськогосподарському експортному секторі України; контракт на страхування політичних ризиків на суму понад \$152 млн з українською компанією у виробничому секторі; та \$5 млн на страхування політичних ризиків для підтримки доступу українських студентів до вищої освіти під час війни.

DFC не назвав організації, які беруть участь у цих угодах, через загрозу військової відплати щодо компаній, які працюють для допомоги Україні.

## Показники діяльності страхових компаній України: 1 квартал 2024

---

Активи	Страховання життя
Власний капітал	ОСАЦВ
Премії	КАСКО
Виплати	Зелена картка
Перестраховання	Медичне страхування
Рівень виплат	Страховання майна
Страхові резерви	Страховання відповідальності
Гарантійний фонд	Страховання фізризиків



# Підсумки компаній страхування життя за 1 квартал 2024 року

Ринок страхування життя в Україні продовжує демонструвати позитивну динаміку, незважаючи на виклики, що постають перед економікою країни. Перший квартал 2024 року відзначився значним зростанням страхових платежів та активів індикативної групи страхових компаній.

## Страхові платежі

Загальний обсяг премій на ринку зріс з 1,13 млрд грн до 1,3 млрд грн (+15%). Обсяг страхових платежів по страхуванню життя страховиків, які надали звітність Insurance TOP, у 1 кварталі 2024 року склав 1,1 млрд грн, що на 24,7% більше у порівнянні з 1 кварталом 2023 року (822 млн грн). Порівняно з 2022 роком, спостерігається зниження на 5,88%.

Страхові платежі Метлайф за 1 квартал 2024 року склали 639 млн грн, що на 18,16% більше, ніж у 1 кварталі 2023 року (541 млн грн). Платежі СК ТАС склали 161 млн грн (+31,39%), Уніка Життя 113 млн грн (+33,14%), ПЗУ Україна Страхування життя 101,9 млн грн (+7%), ARX Life 84 млн грн (+14%).

## Кількість застрахованих

Страховиками застраховано 2,2 млн громадян, з яких 300 тис. у 1 кварталі 2024 року. Частка страхувальників 87,85% та 5,68% від юридичних осіб-резидентів.

Метлайф застраховано 833 541 громадян, з них 157 602 у 1 кварталі 2024 року. Укладено 140 686 договорів страхування. ARX Life застраховано 691 722 громадян, з них 50 731 у 1 кварталі 2024 року. Укладено 79 706 договорів. ТАС застраховано 217 375 громадян, з них 46 381 у 1 кварталі 2024 року. Укладено 6244 договори. Уніка Життя застраховано 162 573 громадян, з них 26 526 у 1 кварталі 2024 року. Укладено 29 557 договорів. ПЗУ Україна Страхування життя застраховано 99 691 громадян, з них 44 388 у 1 кварталі 2024 року. Укладено 41 972 договорів.

## Структура активів

Активи страховиків життя склали 17 млрд грн, що на 20,5% більше порівняно з 1 кварталом 2023 року. Активи Метлайф на 31.03.2024 року становили 8 155 млн грн (+26,2%), що включає основні засоби, довгострокові та поточні фінансові інвестиції, гроші та їх еквіваленти. Активи ТАС склали 4 758 млн грн, (+11,6%), Уніка Життя 1 546 млн грн (+9,7%).

## Власний капітал

Загальна сума владного капіталу групи страхових компаній зросла до 3,4 млрд грн (+68,4%).

Власний капітал Метлайф на 31.03.2024 року становив 1 267 млн грн, статутний капітал 103 млн грн. Капітал ТАС 599 млн грн, статутний капітал 93 млн грн. Капітал Уніка Життя 477 млн грн, статутний капітал 100 млн грн.

## Страхові виплати

Загальний обсяг виплат ринку страхування життя за перший квартал 2024 року склав 12 643 виплат на суму 310,4 млн грн. На частку ТОП-5 найбільших страховиків припадає 250 млн грн або 81% усіх виплат.

Найбільшу частку у структурі виплат займає накопичувальне страхування. Найменшу активність показали прямі продажі та страхування за груповими договорами через банки.

Страхові виплати Метлайф 129 млн грн, ТАС 63 млн грн, Уніка Життя 26 млн грн, ARX Life 17 млн грн, ПЗУ Україна Страхування життя 14,7 млн грн.

Страховий ринок України продовжує зростати, демонструючи позитивні тенденції у 2024 році. Підвищення обсягів страхових платежів, збільшення активів та власного капіталу страхових компаній свідчать про стабільний розвиток ринку.

## Страхові платежі по страхуванню життя

№	Назва компанії	Страхові платежі, тис. грн.			Темп росту, %		Зміна, тис. грн.	
		за 1 квартал 2024р.	за 1 квартал 2023р.	за 1 квартал 2022р.	2024/2023	2023/2022	2024/2023	2023/2022
1	МЕТЛАЙФ	638 851,0	540 647,0	545 921,0	18,16	-0,97	98 204,0	-5 274,0
2	ТАС	160 984,8	122 528,2	144 345,5	31,39	-15,11	38 456,6	-21 817,3
3	УНІКА ЖИТТЯ	113 484,8	85 237,7	122 395,3	33,14	-30,36	28 247,1	-37 157,6
4	РЗУ УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	101 867,0	95 188,0	129 815,0	7,02	-26,67	6 679,0	-34 627,0
5	ARX LIFE	83 598,4	73 297,3	69 769,0	14,05	5,06	10 301,1	3 528,3
	<b>ВСЬОГО</b>	<b>1 098 786,0</b>	<b>916 898,2</b>	<b>1 012 245,8</b>	<b>19,84</b>	<b>-9,42</b>	<b>181 887,8</b>	<b>-95 347,6</b>

### Страхові виплати і кількість страхових випадків

№	Назва компанії	Страхові виплати, тис. грн. за 1 кв. 2024р.	В тому числі у вигляді анuitетів, тис. грн.	Отримано від перестраховальників	Викупна сума, тис. грн.	Кількість повністю врегульованих випадків, од.	Середня страхова виплата по врегульованому випадку, тис. грн.
1	МЕТЛАЙФ	129 491,0	0,0	0,0	38 571,0	5 222	24,8
2	ТАС	63 235,0	20 445,3	881,1	10 370,2	1 926	32,8
3	УНІКА ЖИТТЯ	25 694,5	0,0	1 625,9	9 521,5	395	65,0
4	ARX LIFE	17 009,6	0,0	30,0	0,0	5 612	3,0
5	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	14 471,0	0,0	0,0	8 157,0	381	38,0
<b>ВСЬОГО</b>		<b>249 901,1</b>	<b>20 445,3</b>	<b>2 537,0</b>	<b>66 619,7</b>	<b>13 536</b>	<b>18,5</b>

### Кількість договорів страхування життя та застрахованих

№	Назва компанії	Кількість громадян, застрахованих на 31.03.2024р.	в т.ч. за 1 квартал 2024р.	Кількість договорів страхування, укладених за 1 квартал 2024р.	Частка страховальників в страхових платежах, %	
					громадян-резидентів	юридичних осіб-резидентів
1	МЕТЛАЙФ	833 541	157 602	140 686	96,67	3,33
2	ARX LIFE	691 722	50 731	79 706	16,48	6,38
3	ТАС	217 375	46 381	6 244	92,73	7,27
4	УНІКА ЖИТТЯ	162 573	26 526	29 557	83,82	16,18
5	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	64 132	44 388	41 972	90,58	9,42
<b>ВСЬОГО</b>		<b>1 969 343</b>	<b>325 628</b>	<b>298 165</b>	<b>88,10</b>	<b>6,03</b>

### Структура активів

№	Назва компанії	Активи на 31.03.2024р., тис. грн., в т.ч.	основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	гроші та їх еквіваленти	Активи на 31.03.23р., тис. грн.	Зміна, 2024/2023, %
1	МЕТЛАЙФ	8 155 355,0	13 400,0	634 074,0	1 249 406,0	6 034 914,0	6 459 823,0	26,2
2	ТАС	4 757 806,0	61 127,0	497 929,0	3 618 731,0	348 658,0	4 262 979,0	11,6
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	2 371 352,0	н\д	300 310,0	1 523 443,0	483 273,0	1 990 326,0	19,1
4	УНІКА ЖИТТЯ	1 545 708,0	7 955,0	402 805,0	1 113 529,0	12 824,0	1 409 582,0	9,7
5	ARX LIFE	305 616,0	783,0	115 607,0	125 398,0	53 069,0	242 225,0	26,2
<b>ВСЬОГО</b>		<b>17 135 837,0</b>	<b>83 265,0</b>	<b>1 950 725,0</b>	<b>7 630 507,0</b>	<b>6 932 738,0</b>	<b>14 364 935,0</b>	<b>19,3</b>

### Власний та статутний капітал

№	Назва компанії	Власний капітал на 31.03.2024р., тис. грн.	в т.ч. статутний капітал, оплачений	Частка статутного капіталу у власному капіталі, %	Власний капітал на 31.03.2023р., тис. грн.	Зміна, 2024/2023, %
1	МЕТЛАЙФ	1 267 339,0	102 925,0	8,1	865 028,0	46,51
2	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	792 120,0	48 436,0	6,1	457 814,0	73,02
3	ТАС	599 427,0	93 322,0	15,6	263 317,0	127,64
4	УНІКА ЖИТТЯ	477 441,0	100 090,0	21,0	266 056,0	79,45
5	ARX LIFE	231 404,0	29 300,0	12,7	135 102,0	71,28
<b>ВСЬОГО</b>		<b>3 367 731,0</b>	<b>374 073,0</b>	<b>11,1</b>	<b>1 987 317,0</b>	<b>69,46</b>

### Страхові резерви та інвестиційний дохід

№	Назва компанії	Страхові резерви, на 31.03.2024р., тис. грн.	в т.ч. частка перестраховиків	Страхові резерви, на 31.03.2023р., тис. грн.	Зміна, 2024/2023, %	Інвестиційний дохід за 1 квартал 2024р., тис. грн.
1	МЕТЛАЙФ	6 403 702,0	22 705,0	5 230 835,0	22,42	215 750,0
2	ТАС	3 951 440,0	4 497,0	3 828 726,0	3,21	392 282,4
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	1 525 347,0	н\д	1 469 819,0	3,78	70 423,0
4	УНІКА ЖИТТЯ	978 959,0	-1 824,0	1 020 336,0	-4,06	110 240,6
5	ARX LIFE	61 264,0	295,0	80 530,0	-23,92	9 940,0
<b>ВСЬОГО</b>		<b>12 920 712,0</b>	<b>25 673,0</b>	<b>11 630 246,0</b>	<b>11,10</b>	<b>798 636,0</b>

### Основні показники діяльності по видах страхування життя

№	Назва компанії	Страхові платежі за 1 квартал 2024р., тис. грн.			Технічні резерви, тис. грн.	Інвестиційний дохід, тис. грн.	Кількість застрахованих	
		Всього, в т.ч. від резидентів	фізичних осіб	юридичних осіб (крім перестраховальників)			за 1 кв. 2024р.	на 31.03.2024
<b>Класичне накопичувальне страхування життя(С3)</b>								
1	МЕТЛАЙФ	424 154,0	424 154,0	0,0	0,0	215 750,0	5 289	175 075
2	ТАС	141 048,3	140 894,5	153,8	3 208 777,0	392 282,4	4 304	132 973
3	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	78 526,0	78 487,0	39,0	1 111 214,0	54 287,0	245	51 333
4	УНІКА ЖИТТЯ	56 550,0	55 370,5	1 179,5	824 701,1	106 493,8	377	13 224
5	ARX LIFE	812,4	45,7	0,0	28 995,8	0,0	2	115
<b>ВСЬОГО</b>		<b>701 090,7</b>	<b>698 951,7</b>	<b>1 372,3</b>	<b>5 173 687,9</b>	<b>768 813,2</b>	<b>10 217</b>	<b>372 720</b>
<b>Класичне ризикове страхування життя(С4)</b>								
1	PZU УКРАЇНА СТРАХУВАННЯ ЖИТТЯ	23 341,0	13 787,0	9 554,0	8 818,0	16 136,0	44 143	12 799
<b>Інше ризикове страхування життя(С7)</b>								
1	МЕТЛАЙФ	214 697,0	193 453,0	21 244,0	0,0	0,0	152 313	658 466
2	ARX LIFE	82 786,0	13 732,6	5 336,4	102 319,4	9 940,2	50 729	691 607
3	УНІКА ЖИТТЯ	56 934,8	39 751,2	17 183,6	29 680,4	3 746,8	26 149	149 349
5	ТАС	19 936,4	8 393,3	11 543,1	-39 514,1	0,0	42 077	84 402
4	ТАС	19 936,4	8 393,3	11 543,1	-39 514,1	0,0	42 077	84 402
<b>ВСЬОГО</b>		<b>374 354,2</b>	<b>255 330,1</b>	<b>55 307,1</b>	<b>92 485,7</b>	<b>13 687,0</b>	<b>271 268</b>	<b>1 583 824</b>

## Власний капітал страховиків України

№ п/п	Назва компанії	Власний капітал на 31.03.2024 р., тис.грн.		Частка власного капіталу у валюті баланса	Власний капітал на 31.03.2023 р., тис.грн.	Приріст власного капіталу, %
		Всього	сплачений статутний капітал			
1	ARX	2 302 862,0	261 975,0	50,67	1 845 150,4	24,81
2	УНІКА	1 868 182,0	155 480,0	45,91	1 379 265,0	35,45
3	ІНГО	1 171 582,0	305 543,0	38,98	1 050 296,0	11,55
4	PZU УКРАЇНА	1 006 616,0	48 518,0	35,53	919 699,0	9,45
5	ТАС СГ	840 893,1	102 000,0	25,33	885 506,2	-5,04
6	UNIVERSALNA	807 017,0	192 700,0	50,98	608 643,0	32,59
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	769 476,0	255 600,0	30,85	590 827,0	30,24
8	ВУСО	657 531,0	274 145,0	43,85	576 971,0	13,96
9	УСГ	633 242,0	278 659,0	22,05	631 100,0	0,34
10	ОРАНТА	522 495,4	159 000,0	29,53	412 412,1	26,69
11	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	514 361,0	30 000,0	63,03	365 894,0	40,58
12	КНЯЖА	462 559,1	129 964,2	24,96	398 650,8	16,03
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	330 703,0	84 500,0	41,78	262 959,5	25,76
14	ГАРДІАН	328 873,0	100 000,0	32,26	247 369,0	32,95
15	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	209 011,0	38 460,0	75,11	180 700,0	15,67
16	ПЕРША	195 032,0	60 000,0	19,78	204 737,0	-4,74
17	ЄВРОІНС УКРАЇНА	165 703,0	77 940,0	21,44	178 023,2	-6,92
18	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	142 181,0	48 628,0	47,59	115 158,1	23,47
19	КРАЇНА	127 288,0	84 985,0	43,11	139 433,0	-8,71
20	ALLIANZ УКРАЇНА	118 241,0	63 160,0	27,39	113 399,0	4,27
21	ОБЕРІГ	86 703,9	40 000,0	27,66	80 253,0	8,04
22	АЛЬФА-ГАРАНТ	71 362,0	65 000,0	21,93	83 810,0	-14,85
23	КВОРУМ	60 379,0	32 000,0	93,23	46 799,0	29,02
	<b>Разом</b>	<b>13 392 293,5</b>	<b>2 888 257,2</b>	<b>36,96</b>	<b>11 317 055,3</b>	<b>18,34</b>

## Гарантійний фонд страховиків України

№	Назва компанії	Гарантійний фонд на 31.03.2024 р., тис.грн.			
		Всього	в т.ч.		
			Додатковий капітал	Резервний капітал	Нерозподілений прибуток
1	ARX	2 040 887,0	0,0	118 000,0	1 922 887,0
2	УНІКА	1 712 702,0	105 210,0	0,0	1 607 492,0
3	PZU УКРАЇНА	913 990,0	814 974,0	32 498,0	66 518,0
4	ІНГО	866 039,0	93 995,0	31 273,0	740 771,0
5	КНЯЖА	796 685,5	555 135,4	7 614,6	233 935,5
6	ТАС СГ	738 893,1	140 605,4	16 397,4	581 890,3
7	UNIVERSALNA	614 317,0	4 244,0	4 093,0	605 980,0
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	513 876,0	105 169,0	44 157,0	364 550,0
9	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	484 361,0	0,0	2 808,0	481 553,0
10	ВУСО	383 386,0	168 624,0	64 369,0	150 393,0
11	ОРАНТА	363 495,4	231 973,2	2 718,1	128 804,1
12	УСГ	354 583,0	102 425,0	191 537,0	60 621,0
13	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	246 203,0	13 789,0	11 682,0	220 732,0
14	ГАРДІАН	228 873,0	182 574,0	0,0	46 299,0
15	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	170 551,0	4 617,0	10 402,0	155 532,0
16	ПЕРША	135 032,0	47 312,0	5 660,0	82 060,0
17	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	93 553,0	3 913,0	6 567,0	83 073,0
18	ЄВРОІНС УКРАЇНА	87 763,0	183 930,0	4 562,0	-100 729,0
19	ALLIANZ УКРАЇНА	55 081,0	255,0	6 410,0	48 416,0
20	ОБЕРІГ	46 703,9	46 085,2	1,0	617,7
21	КРАЇНА	42 303,0	17 725,0	18 494,0	6 084,0
22	КВОРУМ	28 378,0	4 500,0	1 534,0	22 344,0
23	АЛЬФА-ГАРАНТ	6 362,0	17 651,0	5 021,0	-16 310,0
	<b>Разом</b>	<b>10 924 017,9</b>	<b>2 844 706,2</b>	<b>585 798,1</b>	<b>7 493 513,6</b>

Джерело: Insurance TOP

## Активи страховиків України

№ п/п	Назва компанії	Активи на 31.03.2024 р., тис.грн.					
		Всього	в т.ч.				
			основні засоби	довгострокові фінансові інвестиції	поточні фінансові інвестиції	грошові засоби та їх еквіваленти	інші активи
1	ARX	4 545 237,0	78 100,0	1 179 422,0	1 822 721,0	234 213,0	1 230 781,0
2	УНІКА	4 069 446,0	48 852,0	880 277,0	1 951 119,0	61 305,0	1 127 893,0
3	ТАС СГ	3 319 339,7	192 907,0	1 088 511,7	695 522,8	100 314,0	1 242 084,2
4	ІНГО	3 005 880,0	233 837,0	528 464,0	1 195 739,0	135 447,0	912 393,0
5	УСГ	2 872 003,0	43 470,0	104 774,0	1 410 406,0	490 915,0	822 438,0
6	PZU УКРАЇНА	2 832 931,0	47 182,0	496 316,0	615 292,0	274 798,0	1 399 343,0
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	2 493 866,0	90 198,0	620 193,0	0,0	677 561,0	1 105 914,0
8	КНЯЖА	1 853 292,1	34 717,7	12 241,9	930 821,0	31 166,3	844 345,2
9	ОРАНТА	1 769 388,3	214 231,4	143 172,0	422 037,2	37 199,5	952 748,2
10	UNIVERSALNA	1 583 162,0	56 684,0	0,0	1 023 785,0	218 694,0	283 999,0
11	ВУСО	1 499 512,0	162 861,0	0,0	223 163,0	478 183,0	635 305,0
12	ГАРДІАН	1 019 339,0	183 952,0	0,0	203 183,0	109 425,0	522 779,0
13	ПЕРША	986 239,0	166 358,0	11 694,0	21 653,0	228 391,0	558 143,0
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	816 105,0	28 930,0	0,0	0,0	767 290,0	19 885,0
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	791 501,0	2 195,0	0,0	8 348,0	710 415,0	70 543,0
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	772 995,0	51 635,0	0,0	97 413,0	75 555,0	548 392,0
17	ALLIANZ УКРАЇНА	431 696,0	354,0	0,0	76 400,0	79 058,0	275 884,0
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	325 408,0	35 240,0	12 297,0	89 061,0	24 722,0	164 088,0
19	ОБЕРІГ	313 469,9	258,9	92 495,2	0,0	4 932,5	215 783,3
20	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	298 773,0	7 231,0	56 345,0	110 160,0	69 395,0	55 642,0
21	КРАЇНА	295 292,0	30 760,0	665,0	22 443,0	121 373,0	120 051,0
22	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	278 263,0	1 467,0	37 491,0	133 029,0	91 221,0	15 055,0
23	КВОРУМ	64 764,0	656,0	0,0	398,0	43 175,0	20 535,0
	<b>Разом</b>	<b>36 237 902,0</b>	<b>1 712 077,0</b>	<b>5 264 358,8</b>	<b>11 052 694,0</b>	<b>5 064 748,3</b>	<b>13 144 023,9</b>

## Страхові резерви

№	Назва компанії	Страхові резерви на 31.03.2024 р., тис. грн.	Страхові резерви на 31.03.2023 р., тис. грн.	Приріст, %	Рівень покриття інвестиційними активами та грошовими засобами страхових резервів-нетто	Коефіцієнт забезпеченості власними засобами
1	УСГ	2 176 460,0	2 185 973,0	-0,44	0,94	0,29
2	ТАС СГ	2 132 037,4	1 901 576,7	12,12	0,97	0,39
3	ІНГО	2 074 859,0	1 652 494,0	25,56	1,01	0,56
4	ARX	1 983 556,0	2 454 668,3	-19,19	1,67	1,16
5	УНІКА	1 932 571,0	2 306 658,0	-16,22	1,52	0,97
6	PZU УКРАЇНА	1 541 726,0	1 179 909,0	30,66	0,93	0,65
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 475 167,0	1 385 463,0	6,47	0,94	0,52
8	КНЯЖА	1 301 011,3	1 080 438,8	20,42	0,78	0,36
9	ОРАНТА	1 124 910,8	794 569,1	41,57	0,73	0,46
10	ВУСО	768 366,0	854 251,0	-10,05	1,12	0,86
11	ПЕРША	710 051,2	629 130,0	12,86	0,60	0,27
12	ГАРДІАН	665 535,0	553 594,0	20,22	0,75	0,49
13	UNIVERSALNA	657 410,0	928 742,0	-29,22	1,98	1,23
14	ЄВРОІНС УКРАЇНА	577 862,0	624 744,8	-7,50	0,39	0,29
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	406 927,3	329 463,4	23,51	1,77	0,81
16	ALLIANZ УКРАЇНА	305 013,0	475 678,0	-35,88	0,51	0,39
17	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	250 647,0	324 750,0	-22,82	3,18	2,05
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	243 406,0	215 966,0	12,71	0,66	0,29
19	ОБЕРІГ	220 844,6	188 273,0	17,30	0,44	0,39
20	КРАЇНА	145 190,0	144 097,0	0,76	1,21	0,88
21	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	135 322,0	110 599,0	22,35	1,80	1,05
22	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	46 441,0	78 390,0	-40,76	5,67	4,50
23	КВОРУМ	3 027,0	2 791,0	8,46	14,61	19,95
	<b>Разом</b>	<b>20 878 340,6</b>	<b>20 402 219,1</b>	<b>2,33</b>	<b>1,11</b>	<b>0,64</b>

Джерело: Insurance TOP

## Страхові виплати за видами

№	Назва компанії	Всього страхових виплат по страхуванню перестрахованню на 31.03.2024 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страховання відповідальності	Інше страхування (в тому числі асистанс ВВ)
1	УНІКА	1 053 912,4	491 211,5	407 499,8	147 960,9	7 240,2
2	ТАС СГ	961 205,2	129 931,2	216 568,5	606 547,4	8 158,1
3	АРХ	946 495,4	173 706,2	525 821,5	233 508,3	13 459,4
4	ІНГО	730 569,0	233 015,0	320 281,0	170 821,0	6 452,0
5	УСГ	688 662,0	95 981,7	334 200,3	255 948,5	2 531,5
6	ВУСО	641 630,2	155 780,1	332 736,4	133 009,4	20 104,3
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	560 627,0	41 842,0	423 774,0	93 602,0	1 478,0
8	КНЯЖА	543 506,9	58 510,3	86 778,3	382 759,0	15 459,3
9	PZU УКРАЇНА	481 183,1	87 742,6	114 649,5	258 887,8	19 903,2
10	UNIVERSALNA	440 491,7	158 299,9	243 697,9	33 312,8	5 181,1
11	ОРАНТА	403 576,1	10 086,6	47 465,8	343 249,4	2 774,3
12	ГАРДІАН	264 893,0	11 306,0	21 320,0	217 664,0	14 603,0
13	ПЕРША	241 062,1	23 720,2	53 635,3	159 475,2	4 231,4
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	212 911,0	59 665,0	112 334,0	40 913,0	0,0
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	188 010,7	3 179,1	152 378,9	32 452,7	0,0
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	138 361,9	48 775,3	12 413,1	76 601,7	571,8
17	КРАЇНА	113 842,0	52 481,0	23 932,5	37 191,7	236,8
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	111 245,0	1 576,0	27 877,4	81 741,2	50,4
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	87 711,0	0,0	87 709,0	2,0	0,0
20	ОБЕРІГ	86 337,1	10 206,3	9 041,1	66 730,5	359,2
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	31 926,0	4 696,0	1 403,0	682,0	25 145,0
22	ALLIANZ УКРАЇНА	27 780,6	0,0	17 067,8	10 712,8	0,0
23	КВОРУМ	12 589,0	12,0	12 577,0	0,0	0,0
	<b>Разом</b>	<b>8 968 528,4</b>	<b>1 851 724,0</b>	<b>3 585 162,1</b>	<b>3 383 773,3</b>	<b>147 939,0</b>

## Рівень виплат

№ п/п	Назва компанії	Рівень виплат на 31.03.2024 р., %	Рівень виплат на 31.03.2023 р., %	Приріст, %	Сума страхових виплат на 31.03.2024 р., тис. грн.	Сума страхових виплат на 31.03.2023 р., тис. грн.
1	ALLIANZ УКРАЇНА	83,27	202,64	4,03	23 133,1	22 236,4
2	ЄВРОІНС УКРАЇНА	63,39	46,48	49,00	87 702,2	58 858,8
3	ОБЕРІГ	59,82	50,56	-28,84	51 649,3	72 579,3
4	УСГ	58,52	49,38	13,45	402 979,0	355 204,1
5	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	55,28	48,85	50,75	103 937,9	68 947,6
6	КРАЇНА	54,95	53,49	52,63	62 559,0	40 988,0
7	ГАРДІАН	51,31	24,55	62,57	135 912,0	83 603,0
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	50,44	53,91	20,78	282 804,0	234 155,0
9	ВУСО	49,71	33,65	55,35	318 957,0	205 314,2
10	ТАС СГ	48,47	46,83	50,80	465 884,5	308 952,1
11	UNIVERSALNA	48,46	31,32	102,85	213 456,2	105 228,1
12	PZU УКРАЇНА	48,37	44,24	69,31	232 756,4	137 472,2
13	ІНГО	48,04	39,25	26,49	350 939,0	277 438,0
14	АЛЬФА-ГАРАНТ	46,11	39,75	53,03	51 290,0	33 517,0
15	АРХ	45,56	38,83	42,08	431 184,8	303 488,5
16	ПЕРША	41,89	40,66	53,22	100 988,6	65 910,0
17	КНЯЖА	40,06	34,73	63,25	217 704,5	133 358,8
18	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	39,90	34,66	66,55	35 001,0	21 015,2
19	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	38,91	32,82	34,88	12 422,0	9 210,0
20	ОРАНТА	38,45	45,17	21,74	155 170,6	127 457,6
21	УНІКА	36,64	45,41	6,68	386 125,6	361 942,4
22	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	20,55	14,42	69,60	43 746,0	25 794,0
23	КВОРУМ	11,94	11,79	19,75	1 503,0	1 255,1
	<b>Разом</b>	<b>46,47</b>	<b>37,23</b>	<b>36,47</b>	<b>4 167 805,7</b>	<b>3 053 925,4</b>

Джерело: Insurance TOP

## Страхові платежі по видах

№ п/п	Назва компанії	Всього страхових платежів по страхованню перестрахованню на 31.03.2024 р., тис.грн.				
		Всього	в т.ч.			
			Особисте страхування (крім страхування життя)	Майнове страхування	Страховання відповідальності	Інше страхування (в тому числі асистанс ВВ)
1	УНІКА	1 053 912,4	491 211,5	407 499,8	147 960,9	7 240,2
2	ТАС СГ	961 205,2	129 931,2	216 568,5	606 547,4	8 158,1
3	АРХ	946 495,4	173 706,2	525 821,5	233 508,3	13 459,4
4	ІНГО	730 569,0	233 015,0	320 281,0	170 821,0	6 452,0
5	УСГ	688 662,0	95 981,7	334 200,3	255 948,5	2 531,5
6	ВУСО	641 630,2	155 780,1	332 736,4	133 009,4	20 104,3
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	560 627,0	41 842,0	423 774,0	93 602,0	1 478,0
8	КНЯЖА	543 506,9	58 510,3	86 778,3	382 759,0	15 459,3
9	PZU УКРАЇНА	481 183,1	87 742,6	114 649,5	258 887,8	19 903,2
10	UNIVERSALNA	440 491,7	158 299,9	243 697,9	33 312,8	5 181,1
11	ОРАНТА	403 576,1	10 086,6	47 465,8	343 249,4	2 774,3
12	ГАРДІАН	264 893,0	11 306,0	21 320,0	217 664,0	14 603,0
13	ПЕРША	241 062,1	23 720,2	53 635,3	159 475,2	4 231,4
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	212 911,0	59 665,0	112 334,0	40 913,0	0,0
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	188 010,7	3 179,1	152 378,9	32 452,7	0,0
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	138 361,9	48 775,3	12 413,1	76 601,7	571,8
17	КРАЇНА	113 842,0	52 481,0	23 932,5	37 191,7	236,8
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	111 245,0	1 576,0	27 877,4	81 741,2	50,4
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	87 711,0	0,0	87 709,0	2,0	0,0
20	ОБЕРІГ	86 337,1	10 206,3	9 041,1	66 730,5	359,2
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	31 926,0	4 696,0	1 403,0	682,0	25 145,0
22	ALLIANZ УКРАЇНА	27 780,6	0,0	17 067,8	10 712,8	0,0
23	КВОРУМ	12 589,0	12,0	12 577,0	0,0	0,0
	<b>Разом</b>	<b>8 968 528,4</b>	<b>1 851 724,0</b>	<b>3 585 162,1</b>	<b>3 383 773,3</b>	<b>147 939,0</b>

## Темп приросту

№	Назва компанії	Приріст, %	Сума страхових платежів на 31.03.2024 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 31.03.2023 р., тис.грн.
1	ALLIANZ УКРАЇНА	153,17	27 780,6	10 973,2
2	PZU УКРАЇНА	54,86	481 183,1	310 722,3
3	ПЕРША	48,71	241 062,1	162 105,0
4	КРАЇНА	48,55	113 842,0	76 633,0
5	ТАС СГ	45,69	961 205,2	659 746,2
6	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	44,68	87 711,0	60 624,1
7	ОРАНТА	43,03	403 576,1	282 164,2
8	КНЯЖА	41,54	543 506,9	384 008,5
9	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	33,22	188 010,7	141 129,0
10	УНІКА	32,23	1 053 912,4	797 048,2
11	АЛЬФА-ГАРАНТ	31,92	111 245,0	84 329,0
12	UNIVERSALNA	31,13	440 491,7	335 926,8
13	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	29,09	560 696,0	434 360,0
14	АРХ	21,08	946 495,4	781 679,7
15	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	19,04	212 911,0	178 850,0
16	ОБЕРІГ	18,96	86 337,1	72 579,3
17	КВОРУМ	18,26	12 589,0	10 644,8
18	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	13,77	31 926,0	28 062,0
19	ЄВРОІНС УКРАЇНА	9,25	138 361,9	126 643,7
20	ВУСО	5,15	641 630,2	610 215,5
21	ІНГО	3,36	730 569,0	706 809,0
22	УСГ	-4,26	688 662,0	719 304,2
23	ГАРДІАН	-22,21	264 893,0	340 502,0
	<b>Разом</b>	<b>22,60</b>	<b>8 968 597,4</b>	<b>7 315 059,7</b>

Джерело: Insurance TOP

## Вихідне перестраховання

№	Назва компанії	Питома вага перестраховання у страхових платежах	Частка страхових платежів, належних перестраховикам на 31.03.2024 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 31.03.2024 р., тис.грн.
1	КВОРУМ	34,16	4 301,0	12 589,0
2	КНЯЖА	33,54	182 286,5	543 506,9
3	УСГ	32,91	226 605,0	688 662,0
4	ІНГО	27,14	198 279,0	730 569,0
5	ЄВРОІНС УКРАЇНА	21,42	29 634,9	138 361,9
6	ГАРДІАН	17,60	46 630,0	264 893,0
7	ВУСО	16,62	106 657,8	641 630,2
8	ALLIANZ УКРАЇНА	12,54	3 482,9	27 780,6
9	УНІКА	11,50	121 226,0	1 053 912,4
10	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	10,32	21 980,0	212 911,0
11	ПЕРША	10,07	24 283,8	241 062,1
12	PZU УКРАЇНА	7,62	36 681,0	481 183,1
13	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5,69	31 930,0	560 696,0
14	ТАС СГ	5,13	49 280,7	961 205,2
15	ОРАНТА	4,37	17 643,0	403 576,1
16	UNIVERSALNA	3,19	14 036,7	440 491,7
17	ARX	2,86	27 090,1	946 495,4
18	КРАЇНА	1,07	1 213,2	113 842,0
19	АЛЬФА-ГАРАНТ	0,58	646,0	111 245,0
20	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	0,28	88,0	31 926,0
21	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	0,12	220,7	188 010,7
22	ОБЕРІГ	0,10	88,7	86 337,1
23	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	0,01	5,0	87 711,0
24	PZU УКРАЇНА	2,85	53 215,2	1 869 030,5
25	ARX	2,68	98 818,9	3 691 794,7
	<b>Разом</b>	<b>12,76</b>	<b>1 144 290,0</b>	<b>8 968 597,4</b>

## Питома вага перестраховання

№ п/п	Назва компанії	Сума страхових платежів на 31.03.2024 р., тис.грн.	Сума страхових платежів на 31.03.2023 р., тис.грн.	Приріст, %	Частка страхових платежів, належних перестраховикам на 31.03.2024 р., тис.грн.	Питома вага перестраховання у страхових платежах
1	УНІКА	1 053 912,4	797 048,2	32,23	121 226,0	11,50
2	ТАС СГ	961 205,2	659 746,2	45,69	49 281,2	5,1
3	ARX	946 495,4	781 679,7	21,08	27 090,1	2,86
4	ІНГО	730 569,0	706 809,0	3,36	198 279,0	27,14
5	УСГ	688 662,0	719 304,2	-4,26	226 605,0	32,91
6	ВУСО	641 630,2	610 215,5	5,15	106 657,8	16,6
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	560 627,0	434 360,0	29,09	31 930,0	5,7
8	КНЯЖА	543 506,9	384 008,5	41,54	182 286,5	33,5
9	PZU УКРАЇНА	481 183,1	310 722,3	54,86	36 681,0	7,62
10	UNIVERSALNA	440 491,7	335 926,8	31,13	14 036,7	3,19
11	ОРАНТА	403 576,1	282 164,2	43,03	17 643,0	4,4
12	ГАРДІАН	264 893,0	340 502,0	-22,21	46 630,0	17,60
13	ПЕРША	241 062,1	162 105,0	48,71	24 283,8	10,07
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	212 911,0	178 850,0	19,04	21 980,0	10,32
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	188 010,7	141 129,0	33,22	220,7	0,12
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	138 361,9	126 643,7	9,25	29 634,9	21,42
17	КРАЇНА	113 842,0	76 633,0	48,55	1 213,2	1,1
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	111 245,0	84 329,0	31,92	646,0	0,58
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	87 711,0	60 624,1	44,68	5,0	0,01
20	ОБЕРІГ	86 337,1	72 579,3	18,96	88,7	0,10
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	31 926,0	28 062,0	13,77	88,0	0,28
22	ALLIANZ УКРАЇНА	27 780,6	10 973,2	153,17	3 482,9	12,54
23	КВОРУМ	12 589,0	10 644,8	18,26	4 301,0	34,16
	<b>Разом</b>	<b>8 968 528,4</b>	<b>7 315 059,7</b>	<b>22,60</b>	<b>1 144 290,5</b>	<b>12,76</b>

Джерело: Insurance TOP

## Чисті страхові платежі

№	Назва компанії	Сума чистих страхових платежів на 31.03.2024 р., тис.грн.	Сума чистих страхових платежів на 31.03.2023 р., тис.грн.	Приріст, %
1	УНІКА	932 686,4	697 914,6	33,64
2	ARX	919 405,3	763 254,0	20,46
3	ТАС СГ	911 924,5	633 680,6	43,91
4	ВУСО	535 303,6	589 664,5	-9,22
5	ІНГО	532 290,0	582 046,0	-8,55
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	529 502,0	402 776,0	31,28
7	УСГ	462 057,0	208 791,0	121,30
8	PZU УКРАЇНА	444 502,1	272 706,5	63,00
9	UNIVERSALNA	426 455,0	325 633,6	30,96
10	ОРАНТА	385 933,1	269 938,3	42,97
11	КНЯЖА	361 220,4	259 566,4	39,16
12	ГАРДІАН	218 263,0	300 402,0	-27,34
13	ПЕРША	216 778,3	142 947,0	51,65
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	190 931,0	159 771,0	19,50
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	187 790,0	141 085,3	33,10
16	КРАЇНА	112 629,0	73 320,0	53,61
17	АЛЬФА-ГАРАНТ	110 599,0	82 301,0	34,38
18	ЄВРОІНС УКРАЇНА	108 727,0	103 172,1	5,38
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	87 706,0	60 618,9	44,68
20	ОБЕРІГ	86 248,4	70 837,6	21,76
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	31 838,0	27 862,0	14,27
22	ALLIANZ УКРАЇНА	24 297,7	10 020,8	142,47
23	КВОРУМ	8 288,0	7 057,0	17,44
	<b>Разом</b>	<b>7 825 374,8</b>	<b>6 185 366,2</b>	<b>26,51</b>

## Пряме страхування

№	Назва компанії	Премії по прямому страхуванню за 31.03.2024 р., тис.грн.	Премії по прямому страхуванню за 31.03.2023 р., тис.грн.	Темп росту, %
1	УНІКА	1 051 892,2	795 641,9	132,21
2	ТАС СГ	959 235,8	657 594,5	145,87
3	ARX	941 135,2	780 407,6	120,60
4	ІНГО	725 960,0	695 410,0	104,39
5	УСГ	686 261,0	716 688,3	95,75
6	ВУСО	630 500,5	603 609,6	104,46
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	559 940,0	434 086,0	129,01
8	КНЯЖА	542 928,2	383 555,0	141,55
9	PZU УКРАЇНА	480 885,9	308 275,3	155,99
10	UNIVERSALNA	435 688,2	335 648,4	129,80
11	ОРАНТА	396 201,0	280 863,5	141,07
12	ГАРДІАН	263 169,0	339 861,0	77,43
13	ПЕРША	239 845,1	160 755,0	149,20
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	203 552,0	168 472,0	120,82
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	188 010,7	141 129,0	133,22
16	ЄВРОІНС УКРАЇНА	138 340,2	126 661,9	109,22
17	КРАЇНА	113 172,0	76 417,0	148,10
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	110 450,0	82 282,0	134,23
19	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	87 711,0	60 624,1	144,68
20	ОБЕРІГ	86 337,1	71 012,8	121,58
21	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	31 926,0	28 062,0	113,77
22	ALLIANZ УКРАЇНА	27 780,6	10 973,2	253,17
23	КВОРУМ	12 589,0	10 644,8	118,26
	<b>Разом</b>	<b>8 913 510,7</b>	<b>7 268 674,9</b>	<b>122,63</b>

Джерело: Insurance TOP



## Чистий фінансовий результат

№ п/п	Назва компанії	Фінансовий результат за 31.03.2024 р., тис.грн.
1	УНІКА	162 784,0
2	ARX	122 362,0
3	ІНГО	72 835,0
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	53 805,0
5	UNIVERSALNA	51 705,0
6	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	44 472,0
7	ТАС СГ	40 836,1
8	УСГ	38 603,0
9	ВіДі - СТРАХУВАННЯ	24 540,0
10	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	24 132,0
11	КНЯЖА	18 093,9
12	ВУСО	14 446,0
13	КРАЇНА	9 699,0
14	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	6 704,0
15	КВОРУМ	4 347,0
16	PZU УКРАЇНА	3 954,1
17	ALLIANZ УКРАЇНА	3 215,5
18	ПЕРША	1 426,0
19	ГАРДІАН	385,0
20	ОРАНТА	-578,7
21	ОБЕРІГ	-2 604,7
22	ЄВРОІНС УКРАЇНА	-28 791,0
23	АЛЬФА-ГАРАНТ	-34 021,0
<b>Всього</b>		<b>632 349,2</b>

## «ІНСТИТУТ ПІСЛЯДИПЛОМНОЇ ОСВІТИ ТА БІЗНЕСУ»

проводить для страховиків та учасників страхового ринку освітні заходи з метою вивчення змін законодавства України, підвищення кваліфікації керівників та ключових осіб страхових компаній з метою підтвердження професійної придатності, відповідно до вимог Закону України «Про страхування» та Постанови Правління НБУ від 29.12.2023 №199 Про затвердження Положення про авторизацію надавачів фінансових послуг та умови здійснення ними діяльності з надання фінансових послуг.

Ознайомитись з переліком заходів та зареєструватись можна на сайті:

[ipob.kiev.ua](http://ipob.kiev.ua)

## ТОП Здоров'я (крім медичного страхування) за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	УНІКА	103 856,8	9,9	21 454,4	20,7	0,0
2	UNIVERSALNA	57 253,3	13,0	16 474,6	28,8	0,0
3	ВУСО	53 709,4	8,4	16 694,8	31,1	0,0
4	ІНГО	44 690,0	6,1	0,0	0,0	76,8
5	ТАС СГ	18 421,8	1,92	1 318,6	7,16	0,04
6	КНЯЖА	16 891,3	3,1	6 134,3	36,3	0,3
7	ГАРДІАН	11 269,0	4,3	448,0	4,0	0,0
8	PZU УКРАЇНА	9 654,7	2,0	174,2	1,8	1,0
9	КРАЇНА	5 030,0	4,4	773,7	15,4	0,0
10	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	4 696,0	14,71	0,0	0,00	0,00
11	ЄВРОІНС УКРАЇНА	4 293,6	3,10	32,7	0,76	0,00
12	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	3 704,0	0,66	23,0	0,62	2,97
13	ПЕРША	3 596,4	1,49	117,1	3,26	0,06
14	ОРАНТА	3 340,0	0,83	361,4	10,82	0,00
15	УСГ	2 335,9	0,3	1,2	0,1	6,3
16	ОБЕРІГ	1 614,9	1,9	6,9	0,4	0,0
17	ARX	1 001,2	0,1	167,4	16,7	0,0
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	906,0	0,8	8,0	0,9	0,0
19	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	688,0	0,32	0,0	0,00	0,44
20	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	229,8	0,1	0,0	0,0	0,0
<b>Разом</b>		<b>347 182,1</b>	<b>3,93</b>	<b>64 190,3</b>	<b>18,49</b>	<b>10,01</b>

## ТОП Здоров'я (медичне страхування) за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис. грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	УНІКА	387 354,8	36,75	193 530,4	49,96	4,65
2	ІНГО	188 325,0	25,78	11 716,0	6,22	17,55
3	ARX	172 705,1	18,25	80 017,6	46,33	0,01
4	ТАС СГ	111 509,4	11,60	70 532,2	63,25	0,00
5	ВУСО	102 070,7	15,91	111 793,7	109,53	0,00
6	UNIVERSALNA	101 046,6	22,94	103 229,2	102,16	0,00
7	УСГ	93 645,8	13,60	71 522,7	76,38	0,00
8	PZU УКРАЇНА	78 087,9	16,23	53 409,0	68,40	0,00
9	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	58 977,0	27,70	19 840,0	33,64	0,00
10	КРАЇНА	47 451,0	41,68	36 183,6	76,25	0,00
11	ЄВРОІНС УКРАЇНА	44 481,7	32,15	28 376,1	63,79	0,00
12	КНЯЖА	41 619,0	7,66	24 471,5	58,80	0,00
13	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	38 138,0	6,80	36 847,0	96,61	0,00
14	ПЕРША	20 123,8	8,35	9 317,4	46,30	0,00
15	ОБЕРІГ	8 591,5	9,95	83,0	0,97	0,00
16	ОРАНТА	6 746,6	1,67	2 365,1	35,06	0,00
17	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	2 949,3	1,57	1 590,6	53,93	0,00
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	670,0	0,60	403,0	60,15	0,00
19	ГАРДІАН	37,0	0,01	0,0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>1 504 530,2</b>	<b>17,08</b>	<b>855 228,1</b>	<b>56,84</b>	<b>3,40</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП ОСЦПВ за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	286 576,8	29,8	36,9	165 207,0	57,6	0,0
2	ОРАНТА	268 516,0	66,5	40,7	118 360,1	44,1	0,0
3	КНЯЖА	208 063,0	38,28	72,25	84 290,4	40,51	46,50
4	PZU УКРАЇНА	135 011,3	28,1	81,8	74 586,2	55,2	0,0
5	ВУСО	91 358,0	14,2	30,9	50 823,9	55,6	0,0
6	УСГ	90 634,0	13,16	-16,97	70 547,1	77,84	59,97
7	АЛЬФА-ГАРАНТ	78 742,0	70,8	33,0	49 803,0	63,2	0,0
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	72 823,0	12,99	31,16	41 513,0	57,01	0,00
9	УНІКА	72 243,4	6,9	36,2	38 405,9	53,2	0,0
10	ЄВРОІНС УКРАЇНА	70 431,9	50,90	-11,09	52 332,2	74,30	32,13
11	ГАРДІАН	69 874,0	26,38	2,08	51 450,0	73,63	0,00
12	ARX	65 457,4	6,9	23,2	38 661,0	59,1	0,0
13	ОБЕРІГ	63 732,9	73,8	18,9	50 502,6	79,2	0,0
14	ІНГО	59 908,0	8,20	16,83	124 499,0	207,82	0,00
15	ПЕРША	40 505,6	16,8	76,3	22 088,8	54,5	0,0
16	КРАЇНА	34 644,4	30,43	41,90	14 590,1	42,11	0,00
17	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	30 680,7	16,32	176,27	13 685,9	44,61	0,00
18	UNIVERSALNA	29 696,3	6,7	5,3	19 967,0	67,2	0,0
19	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	3 364,0	1,6	23,0	1 962,0	58,3	0,0
<b>Разом</b>		<b>1 772 262,7</b>	<b>20,12</b>	<b>32,55</b>	<b>1 083 275,2</b>	<b>61,12</b>	<b>9,80</b>

## ТОП Зелена картка за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ТАС СГ	288 892,6	30,06	93,87	88 117,0	30,50	11,04
2	КНЯЖА	165 446,8	30,44	30,31	48 805,3	29,50	49,04
3	ГАРДІАН	141 991,0	53,60	-37,50	75 118,0	52,90	28,41
4	УСГ	141 169,8	20,50	-48,54	135 299,7	95,84	51,85
5	PZU УКРАЇНА	108 629,2	22,58	78,49	30 922,6	28,47	19,29
6	ПЕРША	99 452,3	41,26	22,37	40 732,8	40,96	13,14
7	ІНГО	75 149,0	10,29	3,31	45 006,0	59,89	9,66
8	ОРАНТА	64 802,6	16,06	50,53	19 416,8	29,96	21,66
9	ВУСО	28 753,2	4,48	-50,78	23 193,0	80,66	98,90
10	ARX	25 001,3	2,64	-0,61	10 297,8	41,19	38,69
<b>Разом</b>		<b>1 139 287,8</b>	<b>19,30</b>	<b>1,82</b>	<b>516 909,0</b>	<b>45,37</b>	<b>28,09</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Інша моторна відповідальність за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень пере-страхування, %
1	ТАС СГ	26 068,3	2,71	6 414,6	24,61	8,42
2	ПЕРША	17 860,2	7,41	1 135,3	6,36	59,29
3	ІНГО	15 497,0	2,12	40 060,0	258,50	0,00
4	УСГ	11 764,3	1,71	4 815,6	40,93	9,00
5	РЗУ УКРАЇНА	9 866,3	2,05	1 069,6	10,84	15,33
6	АРХ	9 409,3	0,99	4 274,3	45,43	0,00
7	УНІКА	8 199,3	0,78	1 368,1	16,69	3,05
8	ОРАНТА	8 073,7	2,00	1 533,1	18,99	0,00
9	ВУСО	7 091,8	1,11	354,9	5,00	0,05
10	КНЯЖА	6 769,0	1,25	1 211,3	17,89	5,09
11	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5 071,0	0,90	1 457,0	28,73	2,76
12	ЄВРОІНС УКРАЇНА	3 909,1	2,83	1 334,0	34,13	12,84
13	ГАРДІАН	3 216,0	1,21	219,0	6,81	14,77
14	UNIVERSALNA	2 787,5	0,63	543,5	19,50	-0,63
15	ОБЕРІГ	2 672,7	3,10	229,6	8,59	0,00
16	КРАЇНА	1 849,6	1,62	80,0	4,33	0,00
17	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	1 704,8	0,91	44,6	2,62	0,00
18	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	629,0	0,30	54,0	8,59	0,00
19	ALLIANZ УКРАЇНА	384,9	1,39	0,0	0,00	2,47
20	АЛЬФА-ГАРАНТ	136,1	0,12	0,0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>142 959,9</b>	<b>1,62</b>	<b>66 198,5</b>	<b>46,31</b>	<b>11,94</b>

## ТОП КАСКО за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестра-хування, %
1	АРХ	463 418,8	48,96	245 994,6	53,08	0,39
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	382 914,0	68,29	199 972,0	52,22	4,30
3	УНІКА	262 966,7	24,95	123 681,2	47,03	0,83
4	ВУСО	213 594,0	33,29	93 801,0	43,92	25,10
5	УСГ	202 073,8	29,34	109 501,4	54,19	0,93
6	ТАС СГ	180 552,0	18,78	128 312,3	71,07	1,69
7	UNIVERSALNA	169 025,8	38,37	67 494,1	39,93	1,93
8	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	149 638,9	79,59	87 468,8	58,45	0,00
9	ІНГО	131 522,0	18,00	4 415,0	3,36	2,66
10	РЗУ УКРАЇНА	97 724,8	20,31	47 131,6	48,23	0,07
11	ВІДІ - СТРАХУВАННЯ	87 637,0	99,92	35 001,0	39,94	0,00
12	КНЯЖА	72 318,4	13,31	47 366,9	65,50	0,86
13	ПЕРША	44 130,7	18,31	26 745,5	60,61	1,03
14	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	39 911,0	18,75	18 296,0	45,84	1,28
15	АЛЬФА-ГАРАНТ	27 296,0	24,54	976,0	3,58	2,37
16	КРАЇНА	20 551,2	18,05	10 069,0	48,99	3,87
17	ОРАНТА	17 888,4	4,43	11 135,4	62,25	7,34
18	ГАРДІАН	15 907,0	6,01	8 452,0	53,13	33,61
19	ЄВРОІНС УКРАЇНА	11 373,6	8,22	5 455,0	47,96	50,44
20	ОБЕРІГ	8 644,3	10,01	716,2	8,29	0,00
<b>Разом</b>		<b>2 599 088,4</b>	<b>29,22</b>	<b>1 271 985,0</b>	<b>48,94</b>	<b>3,90</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП МАТ майно за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ІНГО	111 797,0	15,30	91 546,0	81,89	56,46
2	УСГ	32 846,5	4,77	7 799,0	23,74	24,13
3	ALLIANZ УКРАЇНА	14 589,9	52,52	2 251,6	15,43	11,89
4	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	14 470,0	6,80	642,0	4,44	7,94
5	КВОРУМ	12 527,0	99,51	1 503,0	12,00	34,32
6	ARX	12 445,3	1,31	1 136,6	9,13	6,31
7	УНІКА	10 367,4	0,98	0,0	0,00	34,08
8	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	9 635,0	1,72	47,0	0,49	20,02
9	PZU УКРАЇНА	8 522,0	1,77	160,1	1,88	47,96
10	ТАС СГ	5 147,3	0,54	29,9	0,58	18,97
11	ВУСО	4 668,5	0,73	26,8	0,57	1,39
12	ПЕРША	3 129,4	1,30	5,0	0,16	-14,80
13	UNIVERSALNA	2 935,5	0,67	39,8	1,36	3,62
14	КНЯЖА	2 881,2	0,53	0,0	0,00	12,71
15	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	2 740,0	1,46	113,8	4,15	8,05
16	КРАЇНА	1 241,1	1,09	0,0	0,00	14,45
17	ОРАНТА	977,1	0,24	0,0	0,00	3,02
18	ГАРДІАН	718,0	0,27	0,0	0,00	58,91
19	ЄВРОІНС УКРАЇНА	483,6	0,35	0,0	0,00	58,15
20	АЛЬФА-ГАРАНТ	16,0	0,01	0,0	0,00	0,00
Разом		252 137,8	2,88	105 300,6	41,76	35,99

## ТОП7 МАТ відповідальність за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	10 970,0	1,96	0,0	0,00	55,77
2	УСГ	6 284,2	0,91	0,0	0,00	20,57
3	ІНГО	619,0	0,08	28 733,0	4 641,84	3,55
4	PZU УКРАЇНА	24,4	0,01	0,0	0,00	0,00
5	ЕКСПРЕС СТРАХУВАННЯ	24,4	0,01	1 034,2	4 238,52	0,00
6	КРАЇНА	5,0	0,00	0,0	0,00	0,00
7	ОРАНТА	4,3	0,00	0,0	0,00	0,00
Разом		17 931,3	0,57	29 767,2	166,01	41,45

## ТОП Майно, крім страхування сільськогосподарської продукції за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ARX	116 014,7	12,26	29 868,8	25,75	11,28
2	УНІКА	106 648,6	10,12	3 291,4	3,09	30,28
3	УСГ	99 280,0	14,42	2 048,4	2,06	86,48
4	ІНГО	73 641,0	10,08	0,0	0,00	67,63
5	ВУСО	59 694,9	9,30	6 244,7	10,46	24,16
6	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	48 217,0	22,65	2 299,0	4,77	25,76
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	31 147,0	5,56	1 693,0	5,44	20,14
8	UNIVERSALNA	30 260,7	6,87	1 547,2	5,11	34,67
9	ОРАНТА	27 933,6	6,92	1 287,9	4,61	8,10
10	ТАС СГ	21 741,2	2,26	2 798,0	12,87	50,66
11	КНЯЖА	11 566,1	2,13	1 692,6	14,63	23,00
12	PZU УКРАЇНА	8 257,7	1,72	142,3	1,72	107,43
13	ГАРДІАН	4 368,0	1,65	7,0	0,16	0,43
14	ПЕРША	4 344,2	1,80	119,2	2,74	14,39
15	КРАЇНА	2 136,9	1,88	860,9	40,29	11,15
16	ALLIANZ УКРАЇНА	2 023,4	7,28	16 918,9	836,16	6,24
17	АЛЬФА-ГАРАНТ	563,4	0,51	3,0	0,53	0,00
18	ЄВРОІНС УКРАЇНА	555,9	0,40	107,9	19,41	37,67
19	ОБЕРІГ	390,5	0,45	81,4	20,85	22,71
20	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	312,0	0,98	0,0	0,00	0,00
Разом		649 096,8	7,48	71 011,6	10,94	38,63

Джерело: Insurance TOP

### ТОП Майно (страхування с/г продукції без держпідтримки) за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ОРАНТА	665,8	0,16	61,0	9,16	0,00
2	UNIVERSALNA	362,8	0,08	4,0	1,10	35,58
3	PZU УКРАЇНА	136,6	0,03	3 849,2	2 817,86	0,00
4	ГАРДІАН	128,0	0,05	0,0	0,00	0,00
5	ТАС СГ	68,2	0,01	23,0	33,72	0,00
6	ПЕРША	2,9	0,00	0,0	0,00	0,00
7	КНЯЖА	2,8	0,00	0,0	0,00	0,00
8	АЛЬФА-ГАРАНТ	2,0	0,00	0,0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>1 369,1</b>	<b>0,04</b>	<b>3 937,2</b>	<b>287,58</b>	<b>9,43</b>

### ТОП Відповідальність (крім страхування відповідальності оператора ядерної установки та крім страхування відповідальності суб'єкта митного режиму) за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	УНКА	67 518,3	6,41	147,9	0,22	76,28
2	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	36 920,0	17,34	653,0	1,77	13,22
3	ARX	17 625,8	1,86	87,9	0,50	2,56
4	ALLIANZ УКРАЇНА	10 327,9	37,18	563,9	5,46	14,97
5	ІНГО	8 331,0	1,14	0,0	0,00	45,11
6	УСГ	6 096,2	0,89	675,6	11,08	14,78
7	PZU УКРАЇНА	5 356,6	1,11	333,7	6,23	16,19
8	ВУСО	5 223,1	0,81	54,5	1,04	97,75
9	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	3 766,0	0,67	446,0	11,84	1,94
10	АЛЬФА-ГАРАНТ	2 874,1	2,58	97,0	3,37	0,00
11	ТАС СГ	2 504,4	0,26	78,8	3,15	5,62
12	КНЯЖА	2 480,1	0,46	18,5	0,75	11,25
13	ЄВРОІНС УКРАЇНА	2 260,7	1,63	45,2	2,00	12,25
14	ГАРДІАН	2 128,0	0,80	0,0	0,00	1,13
15	ОРАНТА	1 870,0	0,46	15,0	0,80	0,00
16	UNIVERSALNA	829,0	0,19	0,0	0,00	4,26
17	КРАЇНА	692,7	0,61	1,7	0,25	0,00
18	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	682,0	2,14	0,0	0,00	13,05
19	ПЕРША	649,9	0,27	49,7	7,65	1,38
20	ОБЕРІГ	325,0	0,38	14,0	4,31	0,00
<b>Разом</b>		<b>178 460,8</b>	<b>2,06</b>	<b>3 282,4</b>	<b>1,84</b>	<b>39,19</b>

Джерело: Insurance TOP

## ТОП Асистанс за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	25 145,0	78,76	12 153,0	48,33	0,00
2	ВУСО	20 104,3	3,13	11 852,7	58,96	0,00
3	PZU УКРАЇНА	19 903,2	4,14	20 966,4	105,34	1,14
4	КНЯЖА	15 459,3	2,84	3 713,8	24,02	0,53
5	ГАРДІАН	14 603,0	5,51	217,0	1,49	0,00
6	ARX	13 459,4	1,42	17 559,7	130,46	0,00
7	ТАС СГ	8 158,1	0,85	2 543,4	31,18	0,00
8	УНІКА	7 240,2	0,69	3 506,0	48,42	0,00
9	ІНГО	6 452,0	0,88	0,0	0,00	0,48
10	UNIVERSALNA	5 181,1	1,18	1 019,4	19,68	0,00
11	ПЕРША	4 231,4	1,76	670,9	15,86	0,00
12	ОРАНТА	2 774,3	0,69	634,9	22,89	0,00
13	УСГ	2 531,5	0,37	768,0	30,34	0,00
14	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	1 478,0	0,26	806,0	54,53	0,00
15	ЄВРОІНС УКРАЇНА	571,8	0,41	19,2	3,36	0,00
16	ОБЕРІГ	359,2	0,42	15,6	4,34	0,00
17	КРАЇНА	236,8	0,21	0,0	0,00	0,00
18	АЛЬФА-ГАРАНТ	50,4	0,05	0,0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>147 939,0</b>	<b>1,75</b>	<b>76 446,0</b>	<b>51,67</b>	<b>0,23</b>

## ТОП Фінансові ризики за 1 квартал 2024 р.

№	Страхова компанія	Сума страхових платежів, тис.грн.	Питома вага виду у портфелі страховика, %	Приріст страхових платежів, %	Сума страхових виплат, тис.грн.	Рівень виплат, %	Рівень перестраховання, %
1	ВУСО	54 779,0	8,54	43,95	4 117,0	7,52	8,54
2	ARX	49 957,3	5,28	59,99	3 084,4	6,17	2,54
3	UNIVERSALNA	41 113,0	9,33	92,59	2 770,9	6,74	0,00
4	УНІКА	27 517,1	2,61	2,51	740,4	2,69	46,19
5	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	9 736,0	4,57	-23,60	0,0	0,00	31,00
6	ТАС СГ	9 059,8	0,94	25,92	509,7	5,63	0,00
7	ІНГО	3 321,0	0,45	-75,07	2 946,0	88,71	102,92
8	ПЕРША	2 028,1	0,84	71,15	6,9	0,34	0,00
9	ЄВРОПЕЙСЬКЕ ТУРИСТИЧНЕ СТРАХУВАННЯ	1 091,0	3,42	64,80	269,0	24,66	0,00
10	ALLIANZ УКРАЇНА	201,7	0,73	-0,49	3 398,7	1 685,03	29,60
11	ГАРДІАН	199,0	0,08	2 742,86	1,0	0,50	0,00
12	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	78,0	0,01	1 014,29	0,0	0,00	0,00
13	КНЯЖА	9,8	0,00	-	0,0	0,00	0,00
14	PZU УКРАЇНА	8,5	0,00	117,95	0,0	0,00	0,00
15	ОБЕРІГ	6,3	0,01	90,91	0,0	0,00	0,00
<b>Разом</b>		<b>199 105,6</b>	<b>2,76</b>	<b>30,31</b>	<b>17 844,0</b>	<b>8,96</b>	<b>12,63</b>

Джерело: Insurance TOP

# Insurance Top<sup>®</sup>

— регіони —

## Підсумки регіонів України:

---

Вінницька область

Волинська область

Дніпропетровська область

Донецька область

Житомирська область

Закарпатська область

Запорізька область

Івано-Франківська область

Київ та Київська область

Кіровоградська область

Луганська область

Львівська область

Миколаївська область

Одеська область

Полтавська область

Рівненська область

Сумська область

Тернопільська область

Харківська область

Херсонська область

Хмельницька область

Черкаська область

Чернігівська область

Чернівецька область



## Вінницька область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	КНЯЖА	31 476,5	236,0	43,0	20 963,8	4 464,6	3 430,7	23,2	0,0	600,3	1 714,8	15 520,3
2	ARX	23 691,3	43,5	106,1	1 676,7	658,5	19 344,7	8,3	0,0	1 446,9	406,7	н/д
3	СГ ТАС	22 301,3	522,8	-34,3	12 987,8	2 927,0	4 038,8	63,6	0,0	372,2	1 423,5	12 034,9
4	ОРАНТА	14 797,0	54,0	143,3	11 971,7	1 511,4	384,7	0,2	0,0	330,9	400,9	5 115,8
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	13 812,0	73,0	0,0	792,0	0,0	12 309,0	39,0	0,0	472,0	127,0	7 606,0
6	PZU УКРАЇНА	10 211,3	214,0	71,1	3 003,3	1 662,0	4 441,1	74,2	0,0	190,4	555,2	4 963,1
7	КРАЇНА	9 610,2	526,9	5 206,0	3 048,5	0,0	616,3	0,0	0,0	146,1	66,4	2 302,7
8	ІНГО	7 601,4	21,9	0,0	669,1	1 727,4	2 414,9	1,8	0,0	565,5	2 200,6	1 210,2
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		133 501,1	1 692,1	5 535,2	55 112,9	12 950,9	46 980,2	210,3	0,0	4 124,4	6 895,0	48 753,0

## Волинська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	56 744,2	1 520,2	1 413,0	12 288,3	31 039,7	6 137,8	38,8	0,0	608,8	3 697,6	36 699,0
2	PZU УКРАЇНА	19 907,8	366,6	237,2	6 530,7	5 124,2	5 577,7	27,1	0,0	645,0	1 399,5	9 071,7
3	ОРАНТА	10 169,7	27,0	23,7	5 655,8	2 636,3	187,1	0,0	0,0	1 267,1	372,8	7 194,7
4	ARX	6 905,1	2,9	19,9	527,5	123,9	5 377,2	0,0	0,0	273,7	579,9	н/д
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	6 252,0	1,0	0,0	484,0	0,0	4 940,0	0,0	0,0	325,0	502,0	2 532,0
6	КНЯЖА	5 846,5	22,8	14,6	2 152,5	2 683,8	630,3	0,0	0,0	239,2	103,2	3 774,6
7	ІНГО	3 321,2	1,8	0,0	410,9	1 598,3	311,6	93,0	0,0	625,9	279,8	454,4
8	КРАЇНА	887,4	457,1	0,0	287,4	0,0	91,8	0,0	0,0	6,1	45,0	108,7
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		110 033,9	2 399,2	1 708,5	28 337,1	43 206,2	23 253,5	158,9	0,0	3 990,8	6 979,8	59 835,1

## Дніпропетровська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	73 379,0	153,0	22,0	10 955,0	0,0	51 378,0	4 964,0	0,0	3 792,0	2 115,0	38 553,0
2	ARX	62 634,7	47,9	351,7	5 419,9	1 988,8	38 238,6	950,6	0,0	14 392,0	1 245,1	н/д
3	СГ ТАС	30 270,7	760,0	234,2	15 918,3	3 173,9	7 791,7	41,8	0,0	525,1	1 825,8	16 827,5
4	PZU УКРАЇНА	25 036,5	609,5	1 092,3	9 833,2	2 987,5	7 985,5	84,2	0,0	1 041,7	1 402,6	12 986,7
5	ІНГО	21 466,0	74,2	4 822,9	1 856,0	1 251,3	8 348,4	268,2	0,0	4 590,4	254,7	15 923,0
6	ОРАНТА	13 940,3	76,1	227,9	11 176,5	726,0	772,2	581,0	0,0	67,6	313,0	7 614,4
7	КНЯЖА	12 278,8	257,3	1 468,0	6 731,6	685,6	1 620,7	4,4	0,0	964,1	547,0	3 836,5
8	КРАЇНА	10 815,1	76,7	4 577,7	2 250,4	0,0	3 752,8	0,0	0,0	34,8	122,7	1 931,7
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		249 821,1	2 054,7	12 796,7	64 140,9	10 813,2	119 887,8	6 894,1	0,0	25 407,6	7 825,9	97 672,8

## Донецька область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	8 822,7	89,5	307,5	6 723,1	501,9	818,3	0,0	0,0	106,8	275,6	20 971,4
2	PZU УКРАЇНА	3 252,6	10,8	3,6	461,7	140,7	2 593,9	1,0	0,0	12,5	28,4	398,7
3	ARX	1 070,7	0,0	0,0	79,6	8,8	962,5	0,0	0,0	0,0	19,8	н/д
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		13 146,0	100,3	311,2	7 264,4	651,3	4 374,7	1,0	0,0	119,3	323,8	21 370,1

## Житомирська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ	
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види		Всього по регіону
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції			
1	СГ ТАС	47 108,2	853,1	14,4	20 300,1	6 081,4	15 607,9	9,7	0,0	2 021,2	2 220,4	24 118,7	
2	КНЯЖА	12 859,4	169,1	1 363,8	7 310,2	1 664,6	1 685,0	0,0	0,0	141,7	525,0	6 537,6	
3	ОРАНТА	9 563,0	107,7	218,9	6 165,8	328,4	375,8	0,0	0,0	1 758,8	607,6	3 267,5	
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	6 426,0	100,0	0,0	362,0	0,0	5 062,0	0,0	0,0	860,0	42,0	3 089,0	
5	PZU УКРАЇНА	4 358,3	92,6	49,1	2 087,8	732,6	1 212,3	5,3	0,0	11,2	167,5	2 253,5	
6	ARX	2 899,2	25,7	0,0	303,3	22,4	2 098,8	310,1	0,0	38,6	100,4	н/д	
7	ІНГО	2 436,8	75,4	157,0	338,3	116,6	1 473,8	5,7	0,0	0,8	269,2	1 687,7	
8	КРАЇНА	682,6	342,0	0,2	269,8	0,0	61,9	0,0	0,0	2,9	5,8	184,1	
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		86 333,5	1 765,6	1 803,4	37 137,3	8 946,0	27 577,5	330,7	0,0	4 835,1	3 937,8	41 138,1	

## Закарпатська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ	
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види		Всього по регіону
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції			
1	СГ ТАС	35 243,3	136,9	22,7	6 238,3	19 500,4	6 644,6	14,1	0,0	669,8	2 016,6	12 826,4	
2	ОРАНТА	20 698,3	110,9	222,5	7 535,7	10 260,1	510,8	0,0	0,0	1 339,8	718,3	5 790,7	
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	13 679,0	773,0	0,0	1 157,0	0,0	9 590,0	8,0	0,0	2 088,0	63,0	5 629,0	
4	КНЯЖА	13 215,7	38,7	0,3	2 760,6	9 084,4	749,1	0,0	0,0	241,5	341,1	3 725,7	
5	PZU УКРАЇНА	10 969,8	228,1	129,6	3 697,7	3 198,2	2 721,4	65,0	0,0	182,0	747,8	4 987,2	
6	ARX	8 957,1	3,6	124,5	1 548,0	313,9	6 208,7	0,0	0,0	388,6	369,9	н/д	
7	ІНГО	5 065,8	54,7	0,0	737,8	3 261,3	308,4	0,0	0,0	9,7	693,9	10 630,4	
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		107 829,1	1 345,9	499,7	23 675,1	45 618,3	26 733,0	87,0	0,0	4 919,4	4 950,7	43 589,4	

## Запорізька область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ	
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види		Всього по регіону
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції			
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	52 631,0	465,0	458,0	8 548,0	0,0	25 896,0	3 619,0	10 967,0	1 927,0	751,0	23 560,0	
2	СГ ТАС	28 291,4	115,6	19 622,8	4 164,1	1 574,1	2 245,3	0,0	0,0	148,7	420,8	10 036,7	
3	ARX	18 605,5	25,5	708,3	2 551,0	678,4	13 235,3	9,0	0,0	862,9	535,0	н/д	
4	ІНГО	7 992,9	121,7	7 310,2	330,8	100,6	108,7	0,0	0,0	3,9	17,0	566,1	
5	PZU УКРАЇНА	7 229,7	173,6	55,0	1 913,2	1 656,0	2 258,1	664,7	0,0	31,6	477,7	4 493,7	
6	КРАЇНА	7 213,4	23,2	2 796,8	2 793,0	0,0	1 399,6	93,7	0,0	22,9	84,2	2 393,5	
7	КНЯЖА	4 025,1	19,6	0,1	3 108,6	490,9	176,3	0,0	0,0	91,2	138,4	1 948,4	
8	ОРАНТА	3 487,8	20,4	70,7	2 463,9	238,7	382,7	227,5	0,0	12,0	71,8	2 781,8	
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		129 476,8	964,7	31 021,9	25 872,6	4 738,7	45 702,1	4 613,9	10 967,0	3 100,1	2 495,9	45 780,2	

## Івано-Франківська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВІПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	48 032,9	169,4	19,8	16 836,7	26 385,2	3 178,0	0,0	0,0	255,5	1 188,4	20 055,1
2	КНЯЖА	30 948,4	595,6	3,2	9 337,1	6 583,7	3 109,3	0,0	0,0	2 092,7	9 226,9	9 951,9
3	ОРАНТА	11 374,8	67,7	58,5	6 120,2	1 086,2	642,2	0,0	0,0	3 008,9	391,1	3 009,0
4	ARX	6 665,1	4,1	2 910,7	370,9	78,0	2 764,7	0,0	0,0	395,7	141,0	н/д
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5 575,0	8,0	0,0	642,0	0,0	4 434,0	0,0	0,0	449,0	42,0	2 341,0
6	PZU УКРАЇНА	4 235,1	155,3	44,2	1 678,8	1 064,2	561,2	10,3	0,0	70,3	650,8	2 477,8
7	ІНГО	2 888,9	7,7	0,0	388,9	409,7	1 768,3	0,0	0,0	260,6	53,6	1 260,6
8	КРАЇНА	1 273,5	318,1	0,4	692,1	0,0	206,3	0,0	0,0	41,9	14,7	188,4
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		110 993,7	1 326,0	3 036,9	36 066,8	35 606,9	16 663,9	10,3	0,0	6 574,5	11 708,5	39 283,8

## м.Київ та Київська обл.

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВІПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	ARX	652 600,4	528,4	165 211,8	35 494,9	17 230,2	253 006,1	9 390,8	0,0	89 144,2	82 593,9	н/д
2	ІНГО	550 645,3	43 710,2	165 507,2	36 339,8	33 853,7	77 592,2	94 010,2	728,3	64 929,6	33 974,2	275 131,2
3	СГ ТАС	308 552,2	9 799,3	27 943,7	51 371,5	115 035,1	74 294,0	3 230,2	0,0	9 256,0	17 622,3	151 394,4
4	PZU УКРАЇНА	245 784,7	4 560,3	64 308,7	65 790,3	52 155,8	31 084,8	6 027,8	0,9	4 375,7	17 480,5	128 203,5
5	КОЛОННЕЙД УКРАЇНА	212 911,0	681,0	58 977,0	3 364,0	0,0	39 911,0	14 470,0	0,0	48 217,0	47 291,0	43 746,0
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	211 753,0	711,0	37 651,0	31 789,0	0,0	124 282,0	483,0	-66,0	10 931,0	5 972,0	124 544,0
7	КНЯЖА	163 066,2	13 981,8	36 386,6	47 080,3	16 232,9	38 233,7	1 095,6	0,0	5 656,1	4 399,2	79 082,5
8	ВІ ДІ СТРАХУВАННЯ	87 711,0	0,0	0,0	0,0	0,0	87 637,0	0,0	0,0	72,0	2,0	35 001,0
9	КРАЇНА	56 362,0	2 300,7	34 402,9	6 028,6	0,0	10 434,0	387,8	0,0	1 330,7	1 477,3	45 505,5
10	ОРАНТА	38 672,5	609,1	1 310,3	25 040,6	3 146,3	4 254,1	150,4	0,0	1 627,0	2 534,6	20 066,4
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		2 528 058,4	76 881,9	591 699,2	302 299,1	237 653,9	740 728,9	129 245,9	663,2	235 539,3	213 347,0	902 674,5

## Кіровоградська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВІПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	15 476,7	531,3	4,4	8 102,5	1 070,3	4 023,5	3,7	0,0	537,2	1 203,7	7 798,1
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	9 199,0	26,0	0,0	415,0	0,0	8 180,0	0,0	0,0	550,0	28,0	3 445,0
3	ОРАНТА	8 012,2	117,8	148,8	5 105,0	120,3	2 081,5	0,0	0,0	159,3	279,5	2 727,4
4	ARX	5 056,0	0,2	10,4	676,0	120,6	3 858,6	7,4	0,0	337,7	45,1	н/д
5	КРАЇНА	2 492,3	22,2	0,0	2 326,8	0,0	76,0	0,0	0,0	35,1	32,2	1 277,1
6	PZU УКРАЇНА	2 143,4	37,6	16,4	1 250,2	245,4	489,6	3,8	0,0	-12,4	112,9	1 659,7
7	ІНГО	1 573,2	5,4	0,0	406,5	194,6	660,1	0,0	0,0	284,5	22,2	349,7
8	КНЯЖА	1 124,5	5,3	0,1	1 003,4	28,7	61,7	0,0	0,0	11,5	13,8	173,4
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		45 077,2	745,8	180,0	19 285,4	1 779,8	19 431,0	14,9	0,0	1 902,9	1 737,3	17 430,4

### Луганська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ	
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види		Всього по регіону
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції			
1	СГ ТАС	1 055,9	5,6	0,0	415,0	280,5	337,5	0,0	0,0	0,5	16,7	2 840,5	
2	PZU УКРАЇНА	192,5	0,1	0,1	76,7	14,2	100,8	0,8	0,0	0,0	0,0	85,9	
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		1 248,4	5,7	0,1	491,7	294,7	438,3	0,8	0,0	0,5	16,7	2 926,4	

### Львівська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ	
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види		Всього по регіону
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції			
1	КНЯЖА	102 463,6	648,6	417,5	28 746,1	58 621,7	9 786,1	106,1	0,0	683,4	3 454,1	40 715,3	
2	PZU УКРАЇНА	51 747,1	1 292,9	4 274,8	13 358,1	12 871,2	14 107,7	1 089,2	0,0	833,1	3 920,2	22 053,3	
3	ARX	41 794,1	100,0	1 999,5	4 362,6	651,3	29 033,8	860,0	0,0	3 137,5	1 649,4	н/д	
4	СГ ТАС	40 813,3	590,5	174,8	13 554,7	17 526,5	6 488,1	24,1	0,0	232,4	2 222,2	22 360,3	
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	34 688,0	459,0	0,0	3 311,0	0,0	30 005,0	0,0	0,0	684,0	229,0	13 736,0	
6	ІНГО	29 846,0	31,9	1 313,5	5 980,0	10 273,3	7 470,9	86,0	0,0	740,6	3 949,8	16 052,9	
7	ОРАНТА	28 288,7	144,4	277,5	13 034,7	10 598,4	878,7	0,0	0,0	2 618,3	736,8	11 038,6	
8	КРАЇНА	1 483,9	82,8	0,0	826,3	0,0	511,1	0,0	0,0	10,1	53,6	452,6	
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		331 124,7	3 350,0	8 457,6	83 173,5	110 542,5	98 281,3	2 165,3	0,0	8 939,3	16 215,2	126 409,0	

### Миколаївська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ	
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види		Всього по регіону
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції			
1	СГ ТАС	41 376,9	404,4	35 045,8	3 675,4	420,4	1 273,3	0,0	0,0	180,7	376,8	7 396,2	
2	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	11 252,0	45,0	0,0	1 664,0	0,0	8 998,0	3,0	0,0	436,0	106,0	7 252,0	
3	КНЯЖА	8 266,1	143,9	0,2	4 967,3	552,6	770,4	1 550,7	0,0	85,5	195,5	2 172,3	
4	ОРАНТА	6 731,5	69,6	23,9	5 859,6	360,2	156,1	0,5	0,0	152,9	108,8	2 073,6	
5	ІНГО	3 560,6	13,8	-309,0	973,3	1 402,4	1 177,2	84,0	0,0	34,9	183,9	1 787,1	
6	КРАЇНА	3 415,8	15,8	1,8	3 150,4	0,0	192,6	13,8	0,0	1,0	40,4	520,7	
7	PZU УКРАЇНА	3 355,3	200,9	67,2	2 022,8	411,9	344,7	0,6	0,0	0,9	306,3	2 529,4	
8	ARX	3 284,5	0,5	7,1	538,5	87,5	2 423,1	0,0	0,0	170,8	57,0	н/д	
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		81 242,6	893,9	34 837,0	22 851,2	3 235,1	15 335,5	1 652,6	0,0	1 062,6	1 374,8	23 731,3	

### Одеська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ	
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види		Всього по регіону
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції			
1	КНЯЖА	80 432,7	178,1	100,2	26 964,2	48 500,7	2 878,1	0,0	0,0	101,9	1 709,5	19 155,5	
2	ІНГО	44 568,4	12,2	104,9	3 307,5	2 808,9	17 641,2	17 018,2	-108,6	2 138,9	1 645,2	10 239,2	
3	СГ ТАС	30 928,2	378,8	-9,4	13 666,0	7 675,5	5 337,4	1 683,0	0,0	1 109,1	1 087,8	16 253,2	
4	PZU УКРАЇНА	28 037,8	378,8	6 561,2	4 142,1	10 681,0	4 099,0	81,3	23,5	35,8	2 035,2	8 742,0	
5	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	24 283,0	8,0	0,0	1 997,0	0,0	20 431,0	63,0	0,0	1 467,0	317,0	9 421,0	
6	ARX	22 569,0	9,8	35,5	2 256,7	615,8	18 694,2	422,2	0,0	179,8	355,0	н/д	
7	ОРАНТА	13 440,3	131,2	196,5	10 016,9	2 077,6	339,7	7,8	4,3	168,8	497,5	4 587,5	
8	КРАЇНА	4 694,9	106,0	160,8	1 950,6	0,0	1 225,0	745,8	5,0	136,9	364,8	2 046,3	
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		248 954,2	1 202,8	7 149,6	64 301,0	72 359,4	70 645,6	20 021,3	-75,7	5 338,3	8 012,0	70 444,7	

## Полтавська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	ARX	31 392,4	39,9	223,0	2 877,6	726,5	24 081,2	119,9	0,0	2 594,0	730,2	н/д
2	СГ ТАС	25 506,0	507,1	6,6	17 087,0	2 072,8	4 438,7	2,8	0,0	302,0	1 089,1	9 863,4
3	ОРАНТА	16 023,4	329,8	259,7	12 363,7	681,4	1 073,4	0,0	0,0	700,0	615,5	5 279,4
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	15 212,0	165,0	0,0	1 501,0	0,0	12 111,0	18,0	0,0	1 213,0	204,0	4 987,0
5	ІНГО	8 354,1	33,5	423,1	1 595,8	3 978,9	1 412,9	169,5	0,0	538,6	201,8	3 047,2
6	КРАЇНА	6 425,7	166,2	199,6	5 357,8	0,0	593,8	0,0	0,0	54,4	53,9	2 217,3
7	PZU УКРАЇНА	4 110,0	134,0	25,7	961,8	782,1	1 647,1	2,9	0,0	55,9	500,5	1 099,9
8	КНЯЖА	3 410,5	20,8	0,2	2 230,0	192,7	855,1	0,0	0,0	1,8	109,9	1 909,6
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		110 434,1	1 396,2	1 137,9	43 974,7	8 434,3	46 213,1	313,2	0,0	5 459,7	3 504,9	28 403,8

## Рівненська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	24 178,0	405,9	9 613,0	7 425,5	2 569,1	2 955,3	0,0	0,0	292,0	917,3	9 815,6
2	ОРАНТА	14 832,5	201,9	321,9	9 258,9	996,8	574,0	0,0	0,0	2 879,8	599,2	4 019,3
3	PZU УКРАЇНА	12 780,0	218,5	75,8	3 107,4	4 798,6	2 851,5	8,6	0,0	114,9	1 604,8	8 485,4
4	ARX	8 030,6	31,5	304,8	793,7	63,5	6 168,1	0,0	0,0	580,9	88,1	н/д
5	КНЯЖА	5 386,7	26,8	0,2	3 891,9	773,6	392,3	0,0	0,0	54,2	247,7	4 622,6
6	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	4 863,0	13,0	0,0	545,0	0,0	3 874,0	7,0	0,0	376,0	48,0	1 700,0
7	КРАЇНА	1 480,5	105,1	0,1	960,7	0,0	173,7	0,0	0,0	17,7	223,2	620,0
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		71 551,4	1 002,7	10 315,8	25 983,1	9 201,5	16 988,9	15,6	0,0	4 315,5	3 728,2	29 262,9

## Сумська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	14 545,3	189,1	6,7	7 296,0	1 436,1	4 908,9	0,0	0,0	200,4	508,3	5 552,3
2	КНЯЖА	9 365,5	137,3	135,6	5 597,3	535,6	2 483,9	101,1	0,0	91,8	283,0	1 897,1
3	ОРАНТА	8 735,4	148,0	99,1	5 956,6	1 239,9	568,7	0,2	0,0	415,4	307,5	2 987,3
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	8 705,0	22,0	3,0	540,0	0,0	6 417,0	0,0	0,0	1 666,0	57,0	2 290,0
5	PZU УКРАЇНА	2 251,7	92,1	28,0	1 035,8	257,4	541,4	1,5	0,0	0,0	295,5	691,3
6	ARX	1 742,9	0,5	0,0	203,2	33,9	1 321,2	107,9	0,0	56,3	20,0	н/д
7	КРАЇНА	527,4	360,1	0,0	36,9	0,0	105,7	0,0	0,0	3,8	20,9	6,2
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		45 873,2	949,0	272,3	20 665,7	3 502,8	16 346,8	210,7	0,0	2 433,6	1 492,1	13 424,2

## Тернопільська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	53 526,2	251,9	3,8	14 034,3	28 335,2	5 858,9	0,0	0,0	389,7	4 652,2	25 270,7
2	КНЯЖА	13 588,0	82,4	268,7	9 352,5	2 200,2	1 019,8	0,0	0,0	93,2	571,1	3 780,3
3	ОРАНТА	10 719,7	298,1	86,2	6 853,4	1 171,7	563,1	0,0	0,0	1 348,2	398,9	3 351,8
4	PZU УКРАЇНА	5 703,6	182,0	69,3	1 635,9	700,4	2 440,0	5,5	0,0	276,2	394,2	1 365,2
5	ARX	5 309,8	10,5	76,1	796,6	280,0	3 759,5	0,0	0,0	179,7	207,4	н/д
6	ІНГО	4 380,9	1,3	0,0	758,7	2 183,7	1 036,5	0,0	0,0	282,3	118,5	1 032,8
7	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	3 627,0	35,0	0,0	619,0	0,0	2 695,0	0,0	0,0	231,0	47,0	2 688,0
8	КРАЇНА	1 483,9	82,8	0,0	826,3	0,0	511,1	0,0	0,0	10,1	53,6	452,6
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		96 855,3	861,2	504,2	34 050,5	34 871,2	17 372,8	5,5	0,0	2 800,4	6 389,5	37 488,8

## Харківська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	38 584,0	463,0	0,0	3 544,0	0,0	32 279,0	418,0	0,0	1 548,0	332,0	17 625,0
2	PZU УКРАЇНА	22 342,2	277,9	850,4	7 251,5	3 407,2	8 428,2	355,1	0,0	93,1	1 678,7	7 836,8
3	СГ ТАС	21 661,5	167,1	100,7	8 856,9	4 084,3	5 260,6	6,6	0,0	2 149,8	1 035,5	14 337,8
4	ARX	18 389,1	11,7	483,4	2 164,2	766,0	13 231,3	133,0	0,0	781,1	818,4	н/д
5	ОРАНТА	15 990,5	97,7	130,1	12 946,1	1 306,5	884,7	0,0	0,0	107,6	517,9	9 263,5
6	ІНГО	9 457,4	485,7	8 603,6	694,9	503,1	1 953,0	15,4	0,0	-2 899,2	100,9	1 991,6
7	КНЯЖА	5 124,1	20,7	-0,1	3 432,2	690,9	832,5	0,0	0,0	0,0	147,9	2 441,5
8	КРАЇНА	1 916,4	61,8	53,3	1 560,1	0,0	206,9	0,0	0,0	7,6	26,7	1 099,2
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		133 465,1	1 585,7	10 221,4	40 449,9	10 757,9	63 076,2	928,1	0,0	1 788,0	4 658,0	54 595,4

## Херсонська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	ARX	2 381,3	1,5	9,8	288,0	196,2	1 840,8	0,0	0,0	-7,9	53,0	н/д
2	СГ ТАС	2 142,8	15,4	0,0	1 721,8	423,4	-98,9	0,0	0,0	1,0	80,1	711,6
3	ІНГО	2 075,4	0,0	0,0	282,6	252,4	621,2	0,0	0,0	887,6	31,7	-50,4
4	ОРАНТА	1 191,2	17,7	4,4	1 059,7	77,8	4,2	0,0	0,0	1,2	26,2	449,1
5	PZU УКРАЇНА	752,4	29,0	6,7	250,8	268,8	143,8	1,2	0,0	0,0	51,9	77,9
6	КНЯЖА	510,8	0,9	0,0	426,3	75,9	0,0	0,0	0,0	0,0	7,7	60,9
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		9 053,9	64,4	20,9	4 029,2	1 294,5	2 511,1	1,2	0,0	881,9	250,6	1 249,1

## Хмельницька область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	47 417,6	364,9	15 236,5	14 899,7	9 906,3	4 991,2	0,0	0,0	451,5	1 567,4	14 770,1
2	ARX	11 445,5	9,1	33,2	928,1	213,4	9 543,4	126,1	0,0	440,0	152,2	н/д
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	9 526,0	128,0	0,0	652,0	0,0	7 903,0	8,0	0,0	792,0	43,0	5 181,0
4	ОРАНТА	9 339,6	129,6	150,4	6 758,4	630,9	401,7	0,0	0,0	827,9	440,5	4 488,0
5	ІНГО	7 499,8	10,5	75,0	1 455,2	2 231,2	3 275,3	27,3	0,0	193,1	232,3	2 479,5
6	PZU УКРАЇНА	4 534,8	144,3	62,8	1 627,1	1 007,1	1 086,9	2,1	0,0	78,4	526,0	2 898,4
7	КНЯЖА	2 275,2	49,1	0,0	1 672,5	459,0	0,0	0,0	0,0	11,8	82,8	2 414,4
8	КРАЇНА	1 019,6	35,3	2,2	772,6	0,0	136,1	0,0	0,0	29,5	43,9	163,7
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		93 058,0	870,8	15 560,1	28 765,7	14 447,9	27 337,7	163,5	0,0	2 824,2	3 088,1	32 395,1

## Черкаська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	29 752,2	406,8	0,4	13 090,4	2 873,8	10 427,2	0,0	0,0	1 171,2	1 782,3	16 564,0
2	КНЯЖА	17 827,0	192,4	1 416,5	10 827,1	1 626,7	3 038,6	0,0	0,0	239,8	486,0	7 050,7
3	ОРАНТА	17 038,4	254,8	221,3	13 196,0	605,7	1 512,3	0,1	0,0	502,4	745,8	8 629,2
4	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	11 718,0	42,0	4,0	2 157,0	0,0	8 786,0	0,0	0,0	526,0	203,0	4 703,0
5	АВХ	4 374,5	7,7	23,8	569,4	62,0	3 493,0	0,0	0,0	92,7	126,0	н/д
6	ІНГО	2 493,0	6,7	0,6	1 219,5	652,4	462,5	3,7	0,0	43,3	104,2	1 001,6
7	PZU УКРАЇНА	2 196,7	83,9	26,6	736,5	365,1	634,9	0,0	0,0	51,5	298,3	1 480,2
8	КРАЇНА	1 606,1	6,0	0,0	928,0	0,0	483,9	0,0	0,0	139,4	48,8	514,2
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		87 005,9	1 000,2	1 693,2	42 724,0	6 185,9	28 838,3	3,9	0,0	2 766,2	3 794,3	39 942,9

## Чернівецька область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	КНЯЖА	15 717,5	43,7	0,1	6 652,4	8 204,6	379,2	0,0	0,0	155,2	282,2	4 486,8
2	ОРАНТА	15 114,6	41,9	147,1	3 168,2	11 061,4	230,1	1,6	0,0	264,1	200,3	1 854,1
3	ІНГО	12 140,3	14,2	277,9	1 364,5	7 344,1	2 714,4	0,0	0,0	15,2	410,0	3 854,5
4	PZU УКРАЇНА	8 204,7	121,1	16,5	1 761,2	3 894,3	1 882,3	8,1	0,0	14,0	507,1	3 021,0
5	СГ ТАС	4 118,4	8,0	0,0	1 723,4	2 061,3	186,6	0,0	0,0	17,0	122,1	2 232,3
6	АВХ	2 843,0	74,6	24,8	325,7	81,9	2 231,6	0,0	0,0	29,0	75,4	н/д
7	КРАЇНА	1 142,2	14,0	49,3	1 044,4	0,0	12,3	0,0	0,0	2,0	20,2	210,0
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		59 280,8	317,5	515,7	16 039,7	32 647,6	7 636,5	9,7	0,0	496,6	1 617,4	15 658,7

## Чернігівська область

№	Компанія	Страхові платежі, тис. грн.										ВИПЛАТИ
		ВСЬОГО	A1	A2	A3	A4	A6	A7	A8	A9	Інші види	
			Здоров'я (крім медичного страхування)	Здоров'я (медичне страхування)	ОСАЦВ	ЗЕЛ. КАРТКА	КАСКО	МАТ майно	МАТ відповідальність	Майно, крім страхування сільсько-господарської продукції		
1	СГ ТАС	23 339,2	228,3	1 782,1	14 200,0	1 938,3	3 407,3	29,0	0,0	742,6	1 011,6	5 154,3
2	ОРАНТА	13 035,9	194,0	688,8	9 110,5	219,9	827,2	0,0	0,0	1 848,3	147,2	3 305,2
3	АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	5 463,0	14,0	0,0	1 149,0	0,0	3 344,0	5,0	0,0	814,0	137,0	1 922,0
4	КНЯЖА	4 298,1	20,4	0,1	2 854,9	1 093,4	185,7	0,0	0,0	9,4	134,2	2 446,6
5	АВХ	3 853,5	22,0	40,4	705,2	0,0	2 502,5	0,0	0,0	500,4	82,9	н/д
6	ІНГО	3 199,9	7,1	37,7	798,0	1 004,8	770,5	13,5	0,0	394,6	173,8	2 280,2
7	PZU УКРАЇНА	1 845,2	50,9	15,7	796,7	203,5	490,9	2,1	0,0	155,9	129,4	893,4
8	КРАЇНА	792,9	10,0	0,0	359,9	0,0	271,4	0,0	0,0	114,0	37,6	496,5
ВСЬОГО ПО КОМПАНІЯХ		55 827,8	546,7	2 564,9	29 974,2	4 459,9	11 799,5	49,6	0,0	4 579,2	1 853,8	16 498,2

# Підсумки компаній non-life страхування за 1 квартал 2024 року

Перший квартал 2024 року відзначився значним зростанням обсягів страхових платежів, які отримали українські страховики в Україні. Позитивна динаміка зростання відображає зростання попиту на страхові послуги, не дивлячись на війну в Україні, та покращення фінансових результатів страховиків.

Динаміка зростання страхових показників на 1 квітня 2024 року демонструє значний прогрес у порівнянні з минулим роком. Збільшення обсягів страхових платежів, високий рівень виплат та позитивні фінансові результати свідчать про стабільний розвиток ринку. Особливо помітний приріст у сегменті страхування Зелена картка через девальвацію національної валюти до євро та суттєве підвищення вартості полісів міжнародного страхування в 2024 році.

Також спостерігався ріст секторів особистого страхування, майнового страхування та страхування відповідальності. Показники перестраховування залишаються на стабільному рівні, що вказує на ефективне управління ризиками страховиками. В цілому, ринок страхування в Україні продовжує зростати та зміцнювати свої позиції після «шоку» 2022-2023 років, забезпечуючи відповідний рівень обслуговування клієнтів та надійність страхових послуг.

## Кількість учасників ринку

Кількість учасників страхового ринку України станом на 19 липня 2024 року скоротилась до 73 ризикових страховиків, які займаються non-life страхуванням (на 30 червня було 78 СК), 11 страховиків життя, один страховик зі спеціальним

статусом (Експортно-кредитне агентство - ЕКА), 40 страхових брокерів (кількість не змінилася).

Останнім часом було багато новин про погодження НБУ добровільного виходу окремих страхових компаній. Це зазвичай невеликі компанії з нестійкою бізнес-моделлю і ті, які свідомо розуміють, що виконати нові вимоги не зможуть, тому ухвалюють рішення припинити таку діяльність, зазначають в НБУ. "Але буде ще певна кількість страхових компаній, які, найвірогідніше, покинуть ринок за рішенням НБУ. Вони, на жаль, ще поки є, і рішення такі НБУ принципово буде ухвалювати", – пояснив Регулятор.

Також скоротиться кількість страхових брокерів та посередників. Встановлені НБУ вимоги призведуть до того, що залишаться тільки ті посередники, які безпосередньо виконують функцію з укладання договорів страхування.

Нагадаємо, що Національний банк України надає дозвіл страховикам згідно законодавства на добровільний вихід з ринку шляхом виконання страхового портфеля (в межах процедури добровільного виходу з ринку шляхом виконання страхового портфеля) з подальшим виключенням з Державного реєстру страховиків.

Процедурно, після завершення виходу з ринку шляхом виконання страхового

портфеля страховики зобов'язані звернутися до Національного банку із заявою про анулювання ліцензії на здійснення страхової діяльності.

## Страхові платежі та динаміка

Загальний обсяг страхових платежів по ризиковому страхуванню і перестраховуванню учасників Insurance TOP на 31.03.2024 року склав 8 969 млн грн. Порівняно з 31.03.2023 року, коли цей показник складав 7 315 млн грн, приріст склав 22,6%.

Чисті страхові платежі збільшилися на 26,50% і склали 7 825 млн грн (проти 6 185 млн грн на 31.03.2023). Премії по прямому страхуванню зросли на 22,63% до 8 914 млн грн (проти 7 269 млн грн у 2023 році).

Частка страхових платежів, належних перестраховикам, на 31.03.2024 року склала 1 144 млн грн, що становить 12,76% від загального обсягу страхових платежів. Цей показник відображає ступінь передавання ризиків страховиками на перестраховувальників.

Загальний обсяг платежів по страхуванню життя у 1 кварталі 2024 року склав більше 1 млрд грн, що на 21,32% більше у порівнянні з 1 кварталом 2023 року (822 млн грн). Порівняно з 2022 роком спостерігається зниження на 6,88%.

## Структура страхового ринку за видами страхування

- Особисте страхування (крім страхування життя) – 1 852 млн грн
- Майнове страхування – 3 585 млн грн
- Страхування відповідальності – 3384 млн грн



- Інше страхування (в тому числі аси- станс) – 148 млн грн

Сума страхових платежів за здоров'я (крім медичного страхування) склала 347 млн грн, що становить 3,93% у портфелі страховика. Сума страхових виплат скла- ла 64 млн грн, рівень виплат – 18,49%.

Медичне страхування принесло 1 505 млн грн, що становить 17,08% у портфелі страховика. Сума страхових виплат скла- ла 855 млн грн, рівень виплат – 56,84%.

Обов'язкове страхування цивільно- правової відповідальності автовласників (ОСАЦВ) збирано 1 772 млн грн, що стано- вить 20,12% у портфелі страховика. Приріст страхових платежів склав 32,55%, а сума страхових виплат – 1 083 млн грн.

Зелена картка збирано 1 139 млн грн, що становить 19,30% у портфелі страхо- вика. Приріст платежів склав 1,82%, а сума виплат – 517 млн грн, рівень виплат – 45,37%.

Сума страхових платежів за КАСКО склала 2 599 млн грн, що становить 29,22% у портфелі страховика. Приріст платежів склав 30,57%, сума виплат – 1 272 млн грн, рівень виплат – 48,94%.

### Страхові виплати та рівень виплат

Загальна сума страхових виплат по страхуванню і перестраховуванню на 31.03.2024 року склала 4 168 млн грн. В розрізі видів страхування виплати розпо- ділились так: особисте страхування (крім страхування життя) – 919 млн грн, майно- ве страхування – 1 472 млн грн, страху- вання відповідальності – 1 700 млн грн, інше страхування – 76 млн грн.

В розрізі видів страхування виплати розподілились так:

- Особисте страхування (крім страху- вання життя) – 919 млн грн
- Майнове страхування – 1472 млн грн

- Страхування відповідальності – 1700 млн грн

- Інше страхування (в тому числі аси- станс) – 76 млн грн

Рівень виплат на 31.03.2024 року ста- новив 46,47%, що на 36,47% більше порів- няно з аналогічним періодом минулого року (37,23%). Це свідчить про збільшення виплат страхових компаній, що пов'язано зі збільшенням кількості страхових випадків та підвищенням відповідально- сті страховиків.

### Активи та резерви страховиків

Станом на 31 березня загальні активи страхових компаній України склали 36 238 млн грн. До складу активів входять основні засоби на суму 1 712 млн грн, довгострокові фінансові інвестиції на 5 264 млн грн, поточні фінансові інвестиції на 11 053 млн грн, грошові засоби та їх еквіва- ленти на 5 065 млн грн, а також інші акти- ви на 13 144 млн грн. Це свідчить про диверсифіковану структуру активів страховиків, що забезпечує стабільність та ліквідність їх діяльності.

На кінець першого кварталу 2024 року страхові резерви страхових компаній ста- новили 20 878 млн грн, що на 2,33% більше порівняно з 20 402 млн грн на 31 березня 2023 року. Рівень покриття інвестиційни- ми активами та грошовими засобами страхових резервів-нетто становив 1,11, а коефіцієнт забезпеченості власними засо- бами – 0,64. Це свідчить про достатній рівень резервів для покриття страхових зобов'язань та високий рівень фінансової стійкості.

### Власний капітал

Власний капітал страхових компаній на 31 березня 2024 року становив 13 392 млн грн, що становить 36,96% від загаль-

ної валюти балансу. Сплачений статутний капітал складає 2 888 млн грн. У порівнян- ні з аналогічним періодом минулого року (11 317 млн грн), приріст власного капіта- лу склав 18,34%. Це свідчить про фінансо- ву стійкість та зростання капітальної бази страховиків.

### Гарантійний фонд та фінрезультат

На 31 березня 2024 року гарантійний фонд страхових компаній становив 10 924 млн грн. До його складу входять додатко- вий капітал на суму 2 845 млн грн, резерв- ний капітал на 586 млн грн та нерозподі- лений прибуток на 7 494 млн грн.

Фінансовий результат страхового ринку України за 1 квартал 2024 року склав 632 млн грн, що свідчить про пози- тивну фінансову діяльність страховиків у цей період.

### Структура регіонів

Загальний обсяг страхових премій, отриманих регіональними підрозділами страховиків по 24 регіонах України у 1 кварталі 2024 року склав 4 725 млн грн. Найбільшу частку страхових премій (2 528 млн грн) збирано Київ та Київська область, що становить 53,49% від загаль- ного обсягу премій по країні. Київ та область є найбільшими регіонами значно випереджають інші області. Частка стра- ховика-лідера у Києві - ARX - становить 25,81% від загального обсягу премій у цьому регіоні. В інших регіонах також спос- терігається концентрація премій серед кількох провідних компаній, таких як СГ ТАС, Княжа, Арсенал Страхування та ARX. Структура ринку страхування вка- зує на значну концентрацію страхових послуг у Києві та декількох великих регіо- нах, що є характерним для багатьох країн з розвинутим ринком страхування.

